ГРУЗАВТО
gruzavtogroup
DAF центр Санкт-Петербург

DAF
Дилер DAF №48009

Ремонт любой сложности
Гарантийный ремонт а/м DAF
Современное оборудование
Большой склад оригинальных запчастей
Продажа новых и б/у а/м DAF
TRP Truck & Trailer Parts
запасные части для европейских а/м и прицепов

DAF сервис: +7 812 363-1925 +7 812 333-50-85 +7 911 999-7555 daf@gruzavto.ru
DAF запчасти: +7 812 363-1924 +7 812 333-50-84 +7 911 022-2266 dafparts@gruzavto.ru
DAF автомобили: +7 812 363-1925 +7 812 333-50-85 +7 911 914-7491 daftrucks@gruzavto.ru
Факс: +7 812 746-4848 info@gruzavto.ru www.gruzavto.ru/daf
Санкт-Петербург, Московское ш., 233, лит.3
E-mail: info@gruzavto.ru www.gruzavto.ru

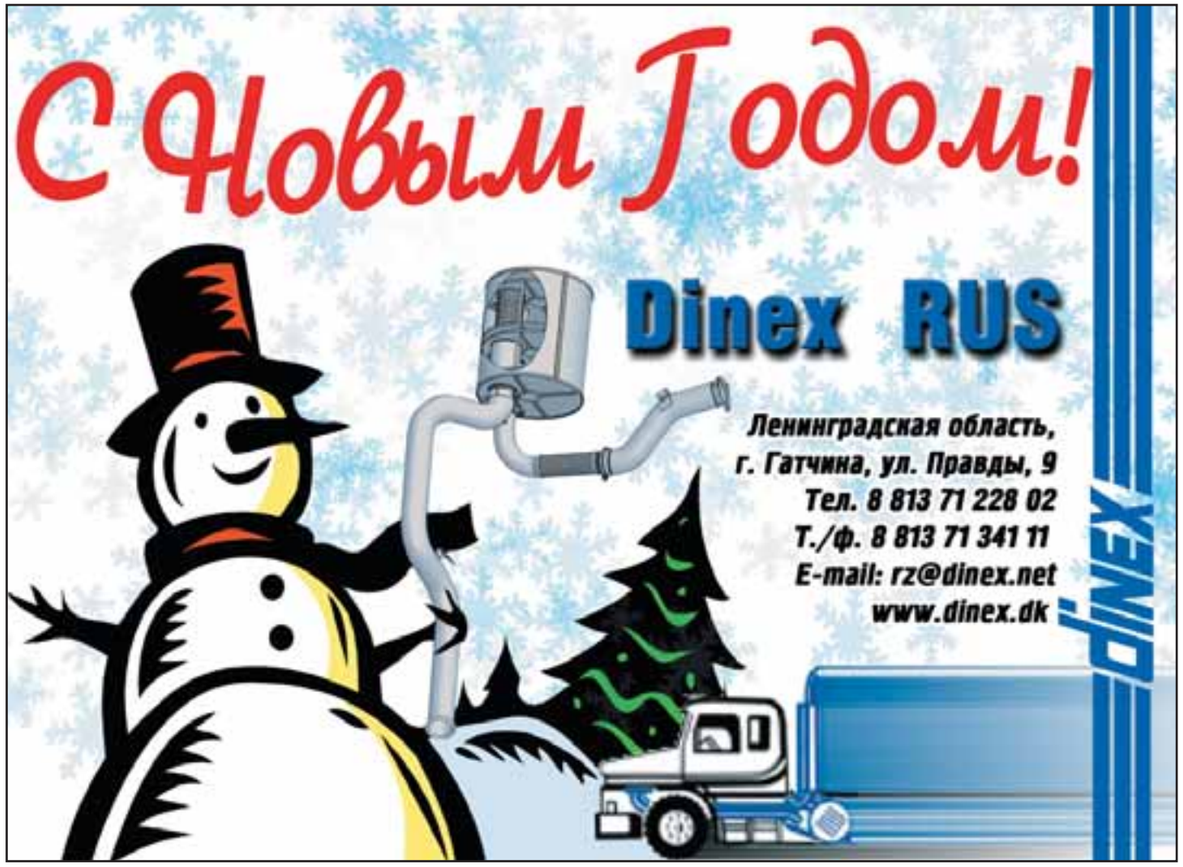
РЕПОРТАЖИ • АНАЛИТИКА • ЭКСКЛЮЗИВ

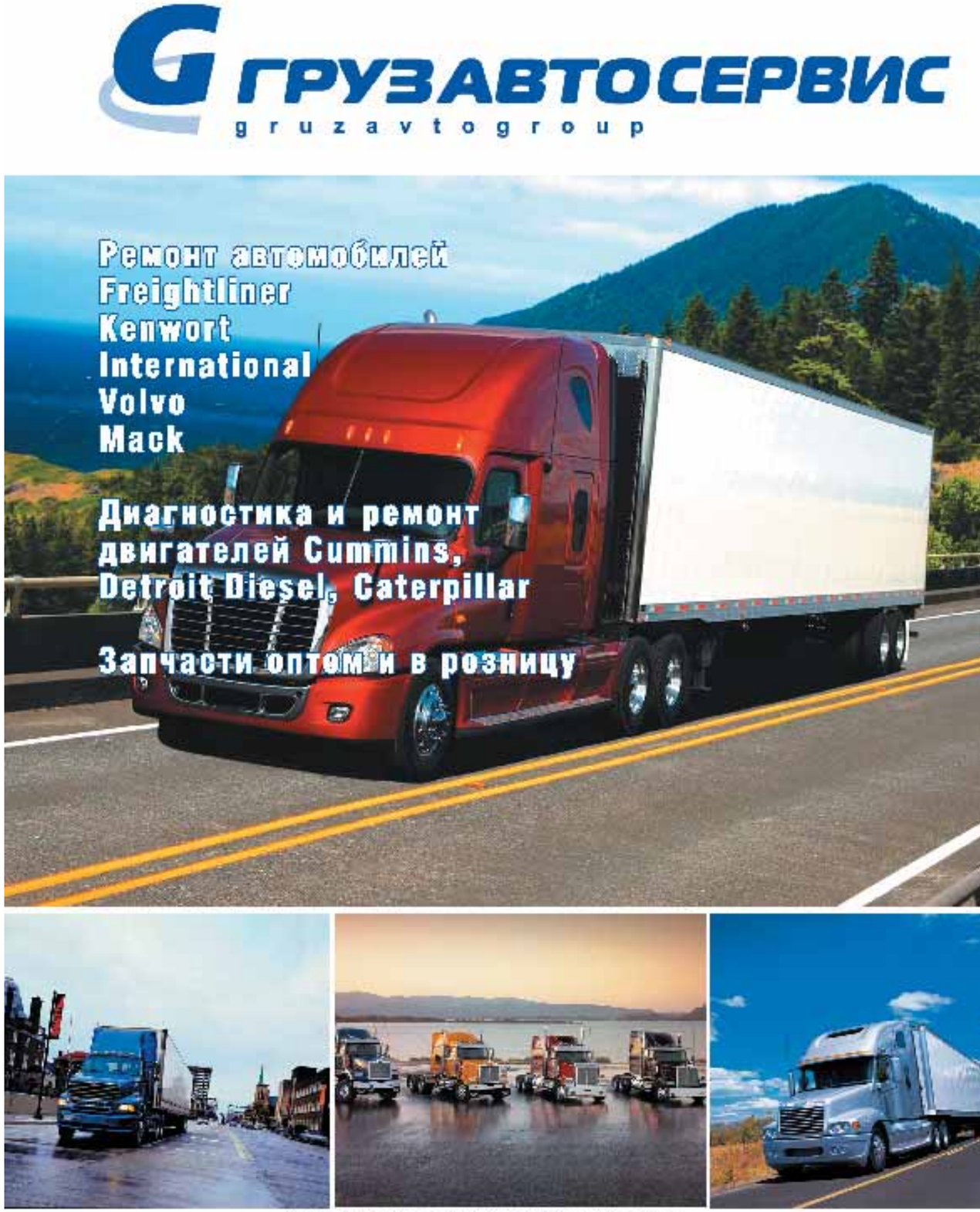
12 (62) ДЕКАБРЬ 2008

ГРУЗАВТОИНФО

ГРУЗОВОЙ АВТОТРАНСПОРТ В ДЕТАЛЯХ

«КОММЕРСАНТЫ» БЕРУТ РЕВАНШ?


С Новым Годом!
Dinex RUS
Ленинградская область,
г. Гатчина, ул. Правды, 9
Тел. 8 813 71 228 02
Т./ф. 8 813 71 341 11
E-mail: rz@dinex.net
www.dinex.dk
dinex


ГРУЗАВТОСЕРВИС
gruzavtogroup
Ремонт автомобилей
Freightliner
Kenwort
International
Volvo
Mack
Диагностика и ремонт
двигателей Cummins,
Detroit Diesel, Caterpillar
Запчасти оптом и в розницу
Санкт-Петербург, Московское ш., 233, лит.3
Отдел по продаже американских з/частей: (812) 363-1923,
отдел по продаже европейских з/частей: (812) 363-1933
отдел по продаже з/частей и автомобилей DAF: (812) 363-1924,
сервисная станция: (812) 363-1925, 926-2663, факс: (812) 746-4848
E-mail: info@gruzavto.ru www.gruzavto.ru

ГРУЗАВТО
gruzavtogroup
Продажа импортной
грузовой техники
Американские
тягачи
Европейские
тягачи
Прицепы
и
полуприцепы
Продажа рефрижераторов Schmitz 2008 г. выпуска
Россия, Санкт-Петербург, Московское ш. 21-й км., (в районе виадука с/х «Ленсоветовский»)
Тел.: (812) 324-5217, тел./факс: (812) 324-5293
E-mail: parking@gruzavto.ru www.gruzavto.ru

SCANIA

ООО "Скания-Русь" - официальный дистрибьютор техники Scania в России

производство
продажа
лизинг
сервис

Дилерская и сервисная сеть Scania

- Волгоградская обл. г. Волжский ВолгаСканЦентр Тел.: (8443) 29 71 84
- Вологодская обл. г. Череповец Автоторгцентр Тел.: (8202) 69 40 48
- Воронеж Скانеж Тел.: (4732) 46 05 20
- Екатеринбург ЕвразСкан Тел.: (343) 379 45 01
- Екатеринбург УралСкан Тел.: (343) 379 379 9
- Казань Нур-Авто Тел.: (843) 277 78 68
- Калининград Автомеханика Тел.: (906) 238 52 68
- Кострома АвтоСканКострома Тел.: (4942) 620 920
- Краснодар Краснодар-Скан Тел.: (86166) 677 13
- Красноярск СибСканСервис Тел.: (3912) 78 63 36
- Курск АвтоГранд Тел.: (4712) 57 00 46
- Липецк Скания Черноземье Тел.: (4742) 48 28 04
- Москва Север-Скан Тел.: (495) 994 08 82
- Москва Скания Сервис Тел.: (495) 787 50 01
- Москва Скан-Юго-Восток Тел.: (495) 503 83 44
- Набережные Челны Компания Альфа Тел.: (8552) 77 82 82
- Нижний Новгород Агат-Скан-Сервис Тел.: (831) 220 00 33
- Новокузнецк Кемерово-Скан Грузовые Машины Тел.: (3843) 70 50 05\
- Новосибирск СибтракСкан Тел.: (383) 303 12 80
- Омск Барс-Авто Тел.: (3812) 32 22 22
- Оренбург ОренбургСканСервис Тел.: (3532) 30 00 03
- Пермь ПрикамьеСкан Тел.: (342) 294 58 63
- Ростов-на-Дону Транс-Абсолют Экспорт-Импорт Тел.: (863) 2 919 111
- Самара СамараСкан Тел.: (846) 922 92 08
- Санкт-Петербург промзона Парнас НордСкан Тел.: (812) 448 06 25
- Санкт-Петербург г. Сертолово Петроскан Тел.: (812) 593 80 90
- Санкт-Петербург пос. Шушары Петроскан Тел.: (812) 449 80 90
- Саратов Балтранс Тел.: (8452) 79 99 93
- Сургут ЮграСкан Тел.: (3462) 51 80 45
- Сыктывкар Партнер ЛУКОЙЛа Тел.: (8212) 291 800
- Тольятти Инкомцентр-Скан Тел.: (8482) 20 24 74
- Тула ТулаСкан Тел.: (4872) 38 53 90
- Тюмень ТюменьСкан Тел.: (3452) 426 062
- Уфа УфаАвтоСкан Тел.: (347) 282 91 60
- Челябинск Южный Урал Скан Тел.: 8-800-100-04-10
- Ярославль СканТрак Тел.: (4852) 72 18 74

Товар сертифицирован. На правах рекламы.

[СЛОВО РЕДАКТОРА]

Что год грядущий нам готовит?

Последний номер уходящего года – «выставочный». Мы не только рассказываем о выставке в петербургской Гавани и о первом автобусном фестивале в подмосковной Коломне, но и беседуем о том, какие специфические черты должны приобрести автомобильные выставки, и особенно в их коммерческом сегменте, в кризисный год.

Ведь по мнению экспертов финансовый кризис коснулся в первую очередь коммерческой техники, поскольку большая ее часть продается через кредитные и лизинговые системы, а денег у банков нет. Что касается будущего года, то в том, что он будет кризисным, почти никто теперь не сомневается, и риторический вопрос: что год грядущий нам готовит? не вызывает особого оптимизма ни у бизнесменов, ни у офисного «пролетариата».

Прошедшая «Авто+Автомеханика» была в этом смысле пробным шаром, если не сказать первым блином. Ее организаторы, декларируя создание нового имиджа выставки, как раз учитывали и возрастание роли «коммерсантов», и наступивший кризис. В общем, хотели сделать как лучше. По поводу того, что же получилось, мнения разделились. Было очевидно, что новый образ выставки только формируется, но еще далеко не сформирован. В целом наблюдался заметный спад интереса и у участников выставки, и у посетителей. Возможно, дело в том, что мы просто уже привыкли к выставкам, проводимым в таком формате, и сегодня для организации подобных мероприятий нужны более свежие решения, отвечающие потребностям «текущего момента». На дворе давно не 90-е годы, когда для привлечения публики достаточно было выставить импортную технику и оборудование.

Тем не менее, замечено: если хоть один раз компания не появляется на выставке, то через год она, как правило, исчезает с рынка. Потому что, участвуя в автосалоне, компания тем самым, помимо всего прочего, как бы сигнализирует: у нас все хорошо и кризис нас обошел стороной. Некоторые компании сегодня заявляют, что хотят «пересидеть» будущий год и появиться на выставке году в 2010-м. Но вот вопрос: а не займет ли за это время их место кто-то другой?

Андрей Бычков
redactor@gruzavto.ru

Ежемесячный специализированный журнал

Свидетельство о регистрации средства массовой информации: ПИ № 2-6848 от 14 октября 2003 года. Выдано Министерством Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.

Тираж 17 000 экз.

Все права защищены.

Использование любой информации, опубликованной в данном издании, возможно только с письменного разрешения редакции.

Редакция не несет ответственности за содержание предоставленных рекламных материалов. Материалы, помеченные * публикуются на правах рекламы

Учредитель и издатель:
ООО «Груз Авто-Медиа»
Генеральный директор:
Константин Силков
Исполнительный директор:
Татьяна Громова
Редактор:
Андрей Бычков
Зам. редактора:
Леонид Круглов
Дизайн и верстка
Кирилл Раевский
Руководитель отдела рекламы:
София Володина
Отдел рекламы:
Евгений Карасев ,
Печать: ООО «Цветпринт»
Адрес редакции:
191119, Санкт-Петербург, ул. Роменская, д. 10
тел.: (812) 712-22-75
8-901-304-4348.
E-mail: adv@gruzavto.ru,
www.gruzavto.ru
В номере использованы материалы сайта www.autoline.com.ua,
Рукописи не возвращаются и не рецензируются
Подписано в печать 28.11.2008
Распространяется бесплатно

ПИТЕРТРАКЦЕНТР
официальный дилер

Отдел продаж автомобилей:
тел. (812) 326-45-69

Отдел запасных частей:
тел. (812) 326-45-42

Сервисная станция:
тел. (812) 326-45-41

Магазин запчастей
СПб, п. Шушары
стоянка "Руслан":
тел. 8 (921) 123-73-68

Продажа в рассрочку.
Автомобили в наличии – новые и с пробегом

195027, Санкт-Петербург, ул. Магнитогорская, 17 А
многоканальный телефон: (812) 603-23-33
www.iveco-ptc.spb.ru iveco.ptc@mail.ru

IVECO

НОВОРОССИЙСК
ПИТЕРТРАКЦЕНТР
тел. (8617) 67-23-63

ПЕРМЬ
ЕвроСтарСервис
тел. (342) 294-52-41

КИРОВ
КИРОВТРАКЦЕНТР
тел. (8332) 38-54-44

НОВОСИБИРСК
СИБИРЬТРАКЦЕНТР
тел. (383) 334-00-20

СУРГУТ
Сургут ТраккерСервис
тел. (3462) 223-808

УЛЬЯНОВСК
СПЕЦТРАКЦЕНТР
тел. (8422) 691-939

[СОДЕРЖАНИЕ]

[ЛЕНТА НОВОСТЕЙ] 6

[ПОДИУМ]

«Коммерсанты» берут реванш? 22

Первый автобусный 38

[ДЕТАЛЬНЫЙ РАЗГОВОР]

На территории долгосрочных продаж 44

[СПЕЦТЕХНИКА]

Когда двойные стандарты – благо 48

[ОБОРУДОВАНИЕ В ДЕТАЛЯХ]

Техническое обслуживание автобусов:
взгляд на новинки 54

Российский стенд в эпоху перемен 60

[ХРОНОГРАФ]

Юбилей льва 66

Идущие в огонь 68

[CLASSIFIED] 74

ЗИМНЕЕ АНТИКРИЗИСНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ!!!!

GOODYEAR

PHOENIX

1000 р.

На складе
в ассортименте
Более 100 видо

Haldex

1500 р.

Автоматические
рычаги HALDEX
по одной цене
Более 70 видов

JURID

Тормозные
накладки на ось
с заклепками

800 р.

WABCO

1000 р.

Амортизаторы BPW

т.: (812) 363-1924

ГРУЗАВТО
gruzavtogroup

По мировым стандартам

21 ноября в Курске состоялось торжественное открытие второй очереди автотехцентра “ГРИНН”, специализирующегося на продаже и обслуживании техники MAN.

Корпорация «ГРИНН», которая на протяжении 15-ти лет является одним из ведущих в Черноземье поставщиков коммерческого автотранспорта, вывела

свой бизнес на новый уровень, открыв на 535 км трассы «Москва-Белгород»

современный межрегиональный автотехцентр.

За последний год компания MAN значительно увеличила поставки автомобилей в Россию и расширила свою сервисную и дилерскую сеть. Строительство второй очереди автотехцентра «ГРИНН» началось в феврале, когда Корпорация «ГРИНН» получила статус официального дилера MAN.

Основными направлениями деятельности нового сервисного центра являются: продажа грузовиков MAN, сервисное обслуживание и ремонт, ремонт и обкатка двигателей и агрегатов, восстановление и окраска аварийных автомобилей и автобусов.

Общая площадь зданий и сооружений второй очереди составила 5.766 кв.м., площадь охраняемой стоянки 10.000 кв.м. Количество постов регламентных работ ТО и ТР - 17. Мощность второй очереди автотехцентра по ТО и ТР - 1020 автомобилей в месяц.

В торжественном открытии приняли участие генеральный директор ЗАО «Корпорация «ГРИНН» Грешилов Н.Н., региональный управляющий компании MAN в странах СНГ Пер Густав Нильссон и заместитель главы администрации города Курска Булгаков А.Н.

Ремонт грузовиков MAN осуществляется в несколько этапов: постановка задачи, диагностика, мойка, ремонт с использованием запчастей MAN. Также предполагается производить гарантийный и послегарантийный ремонт техники немецкого производителя. Ряд услуг, предоставляемых в автотехцентре, является уникальным: диагностика систем работы двигателя, электрооборудования и тормозной системы автомобилей и прицепов; ремонт топливной аппаратуры, проводимый на современном стенде фирмы «BOSCH»; ремонт тормозной системы; глубокий ремонт двигателей, КПП, редукторов, стендовые испытания (обкатка горячая и холодная); кузовной ремонт и окраска в камере легковых, грузовых автомобилей, прицепов и полуприцепов, автобусов, длинной до 15 м на оборудовании TROMMELBERG (Германия), CELETTE (Франция).

Корпорация “ГРИНН” является официальным дилером MAN, поэтому клиенты могут быть уверены в высоком качестве сервиса. Все услуги по ремонту техники будут оказываться только высококвалифицированными специалистами с использованием новейшего профессионального оборудования и соответствовать мировым стандартам.

ИВ-Сервис

С Новым годом!

IVECO Trakker AD410T42H

Самосвал, 8x4, 420 л.с., объем от 18 м³
Гарантия 2 года без ограничения пробега.
цена: **4 711 200** руб.

IVECO Stralis AT440S43 T/P

Седельный тягач, 4x2, 430 л.с., КПП-механическая.
Гарантия 2 года без ограничения пробега.
цена: **3 175 500** руб.

IVECO EuroCargo ML120E21

Фургон, 4x2, 210 л.с., объем от 40 м³
Гарантия 2 года или 200 000 км.
цена: **3 175 500** руб.

IVECO Daily 35C12V

Фургон, 4x2, 116 л.с., объем от 15,6 м³
Гарантия 2 года или 200 000 км.
цена: **1 164 350** руб.

IVECO

www.iv-service.ru

(812) 380-41-18

Первые 500

Компания «Русские Автобусы - Группа ГАЗ» поставила первую партию из 500 автобусов ПАЗ 32054 для Республики Туркменистан.

На текущий момент более 500 автобусов ПАЗ-32054 переданы Министерству транспорта и распределены по областям республики. Оставшиеся автобусы находятся по пути и прибудут до конца декабря в Туркменистан. ПАЗ 32054 сегодня успешно эксплуатируется на пригородных маршрутах. С 2007 года на заводе производится поэтапная модернизация модели по повышению надежности, ресурса и потребительских характеристик автобуса. Автобус комплектуется бензиновым двигателем и механической коробкой ГАЗ. Общая пассажировместимость 39-43 пассажира, в том числе возможны следующее размещения посадочных мест 23/20/19 в зависимости от комплектации. Габариты -7000/2500/2-960 мм.

По проекту организации транспортных потоков в городе, 150 единиц ПАЗ 32054 будут эксплуатироваться на городских и пригородных маршрутах Ашхабада, а остальные 850 будут распределены в региональные автотранспортные предприятия.

Ранее Президент Туркменистана Гурбангул Бердымухамедов подписал Постановление о закупке 1000 автобусов ПАЗ 32054 и запасных частей к ним в рамках национальной программы по преобразованию социально-бытовых условий населения сел, поселков, городов – этрапов и этрапских центров на период до 2020 г. Общая стоимость контракта составила около 20 млн. долларов США.

Россию и Туркменистан исторически объединяют тесные культурные, политические и экономические связи - как на государственном, так и на уровне крупных предприятий и ведомств. Так, в рамках сотрудничества « Русские Автобусы – Группа ГАЗ» передала на 6 месяцев Министерству транспорта Республики Туркменистан в опытную эксплуатацию автобус среднего класса КАВЗ 4238, который будет эксплуатироваться на междугородних маршрутах, связывающих областные города со столицей. По истечению срока испытаний КАВЗ 4238 пополнит парк муниципального автотранспортного предприятия. КАВЗ 4238 -автобус среднего класса для междугороднего и пригородного сообщения, рассчитанный на 35 пассажиров (общая пассажировместимость составляет 40 пассажиров), сочетает в себе комфорт и надежность. Благодаря удлинению базы на 1.24 метра достигнуто увеличение числа посадочных мест до 35/37. Новый автобус оборудуется двигателем Cummins и Deutz и механической КПП ZF. Габариты автобуса – 10000/2500/2995 мм

На Манах на работу и на обед

ООО «МАН Автомобили Россия» заключило контракт с ОАО «Московский нефтеперерабатывающий завод» на поставку 2 новых автобусов MAN Lion's Classic A74 для перевозки персонала завода от остановочных пунктов в подмосковном Дзержинском, районе Жулебино и Люберцы до места работы. Автобусы планируется эксплуатировать в интенсивном режиме, поскольку на заводе принята посменная система работы и требуется постоянная транспортировка персонала. Автобусы будут также доставлять сотрудников Московского нефтеперерабатывающего завода на обед.

Когда на заводе встал вопрос о покупке надежных автобусов для интенсивной эксплуатации, выбор был сделан в пользу проверенной марки MAN. Московский нефтеперерабатывающий завод уже имеет в своем парке седельные тягачи MAN. По словам заместителя начальника транспортного цеха Московского нефтеперерабатывающего завода Андрея Нечаева, «в процессе эксплуатации техника MAN показала себя с лучшей стороны. Большие межремонтные пробеги грузовиков MAN и положительные рекомендации партнеров помогли определиться с приобретением автобусов именно этой марки. В наших планах и дальнейшее развитие парка за счет техники MAN».

Автобусы MAN и Neoplan хорошо зарекомендовали себя сегодня на растущем российском рынке коммерческого транспорта, стабильный спрос на них объясняется соответствием стандартам качества, безопасности и экологии.

«Мы рады поставить два новых автобуса Московскому нефтеперерабатывающему заводу и, в свою очередь, постараемся обеспечить для них удобное сервисное обслуживание, чтобы автобусы работали максимально эффективно и оправдали возложенные на них надежды», – отметил Пер Густав Нильссон, генеральный директор ООО «МАН Автомобили Россия».

ПарнасАвтоКомплекс

ремонт грузовиков прицепов, спецтехники

SCANIA VOLVO Mercedes-Benz RENAULT KAMAZ

Санкт-Петербург пр. Культуры, 42
промзона ПАРНАС

телефоны:
(812) 449-05-84
(812) 449-05-89

www.pac-sto.ru e-mail: info@pac-sto.ru

BOSCH ДИЗЕЛЬ ЦЕНТР

ДИАГНОСТИКА И РЕМОНТ ТНВД:

- ремонт и диагностика рядных ТНВД грузовых а/м с механическим и электронным управлением;
- ремонт распределительных ТНВД системы BOSCH VE-типа легковых а/м;
- ремонт ТНВД DELPHI/LUCAS и STANADINE легковых а/м и спецтехники;
- проверка и ремонт форсунок грузовых и легковых а/м;
- снятие/установка ТНВД и форсунок с автомобилей и спецтехники;
- восстановление распылителей;
- компьютерная системная диагностика а/м при помощи универсального сканер-тестера KTS-520;
- замер компрессии;
- возможен выезд к неисправному автомобилю.

Полная компьютерная диагностика с помощью оборудования:
Сканер тестер KTS520-BOSCH • STAR DIAGNOSIS • INSITE CUMMINS • TEXA • WABCO
Ремонт электрооборудования и пневмосистем любой сложности на грузовых автомобилях, прицепах и спецтехнике. Выезд к заказчику.

Группа компаний
Пентрансервис
Продажа тягачей • Сервисное обслуживание
Гарантия • Запчасти • Гибкая система скидок

АВТОРИЗИРОВАННЫЙ СЕРВИС ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ
(Америка, Европа, МАЗ)

10 постов • шиномонтаж • мойка • кафе

НОВОГОДНЯЯ АКЦИЯ!!!
ТО, фильтра, масла – цены снижены!!!

БЕСПЛАТНО!
Диагностика воздушных систем!
Компьютерная диагностика!

- ☑ Ремонт воздушных систем
- ☑ Регулировка и кап.ремонт двигателей
- ☑ Ремонт прицепов (токарка, сварка)
- ☑ Ходовая, электрика, ТО, развал
- ☑ Зап.части, резина, масла (Chevron, Lukoil)

Спец. условия для Caterpillar: КАП.ремонт-от 60 т.руб., Запчасти, проверка н/форсунок, хонинговка

- ☑ Ремонт американских КПП, ГУР, компрессоров (обменный фонд)
- ☑ Регулировка, настройка, КАП.ремонт дизелей (DD, CUM,CAT,Volvo)

С подробной информацией вы можете ознакомиться на нашем сайте: www.fredline.ru

СПб, пос. Металлострой (6 км от Вантового моста)
тел.: (812) 464-7030, 8-911-169-9047

«ИВ-Сервис» собирает друзей

В последнюю субботу октября компания «ИВ-Сервис» собрала своих друзей в одном из в красивейших мест под Петербургом - в поселке Комарово. Праздничная программа была приурочена ко Дню Автомобилиста и носила знаменательное название «Полный вперед!».

Во время завтрака на берегу Финского залива все приглашенные, которых так или иначе объединил интерес к технике Iveco, смогли обсудить насущные проблемы и познакомиться между собой поближе. А затем начался праздник.

По словам одного из участников праздника, менеджера по маркетингу ЗАО «САУТЕК» Олега Балашова, все соревнования и конкурсы между командами участников прошли на одном дыхании, с огромным азартом, были по-настоящему феерическими и до последней минуты держали всех в напряжении: гонки на квадроциклах, рыбная ловля, шахматы, построение небоскреба из ящиков. Эти яркие впечатления, без сомнения, надолго останутся в памяти всех присутствовавших на празднике. Также как не забудется и вечерний отдых в ресторане с его конкурсом песен, гонками микроавтомобилей и розыгрышем призов.

Разъезжавшиеся гости признавались друг другу, что полны энергией, и были единодушны в своих дальнейших планах: полный вперед!

По бездорожью в нескольких вариантах

Увеличивая диапазон предлагаемой продукции, компания Iveco представила грузовик малого класса. Модель Iveco Massif изготовлена на базе Nuovo Daily 4x4 и предназначена для гражданских нужд и использования на бездорожье. Покупателям предлагается несколько вариантов новинки: с закрытым кузовом или в варианте пикапа, а также с 3 или 5 дверями. Massif укомплектован 3-литровым турбодизельным двигателем Iveco модели HPI и HPT с системой Common Rail и мощностью 146 и 176 л.с. соответственно. По заявлениям производителя модель Iveco Massif предназначена в первую очередь для служебных перевозок в условиях бездорожья, а также может служить базой для создания разноплановых специализированных автомобилей.

Защищенный сталью

Компания Krone впервые представила широкой публике новый полуприцеп-рефрижератор со стальными стенками серии Cool Liner Duoplex Steel. Кузов новинки оснащен панелями, которые покрыты стальным слоем. Cool Liner Duoplex Steel подкупает как крепким каркасом, так и комфортабельным оборудованием. 50-и миллиметровая передняя стенка защищена внутри четырьмя стабильными профилями алюминия, вследствие чего гарантируется превосходное распределение воздуха. Серийно модель снабжена контактным выключателем на двери. Таким образом, внутренняя часть транспортного средства автоматически освещается при открытии двери. Лампы внутреннего освещения, включая всю проводку, интегрированы в панель крыши и, таким образом, защищены от повреждений.

VOLVO

Financial Services

VOLVO FINANCIAL SERVICES VOSTOK LLC 5 2003 - 2008

Компания «ВОЛЬВО ФИНАНС СЕРВИС ВОСТОК» - это партнер, которому можно доверять. Команда финансистов ВФС Восток, работающих пять лет на Российском рынке, предлагает услуги по лизингу грузовых автомобилей Volvo и Renault, и строительной техники Volvo, консультации по правовым аспектам заключения сделки. Вы получите технику, готовую к коммерческой эксплуатации, а специалисты компании возьмут на себя решение вопросов, связанных с регистрацией и страхованием Вашего транспортного средства. Гибкие финансовые решения, большой выбор пакетных и специальных предложений позволят Вам приобрести технику для осуществления Ваших планов и увеличения доходности Ваших предприятий.

Контакты: в Москве: +7 495 961 1030, в Санкт-Петербурге: +7 812 327 3322, в Екатеринбурге: +7 343 222 0121, в Ростове-на-Дону: +7 863 2 688648, в Новосибирске: +7 383 363 0757, в Петрозаводске: +7 814 251 4114.

ВФС ВОСТОК – МЫ ФИНАНСИРУЕМ ВАШ УСПЕХ! ВФС ВОСТОК – ПАРТНЕР, КОТОРОМУ МОЖНО ДОВЕРЯТЬ!

Представлен весь модельный ряд

В Магнитогорске состоялось торжественное открытие дилерского центра Peugeot «Т-Моторс». Новый дилерский центр Peugeot соответствует корпоративным стандартам обслуживания Peugeot Blue Box.

Новый автоцентр предоставляет полный спектр услуг по продаже и обслуживанию автомобилей Peugeot в соответствии со стандартами производителя. В демонстрационном зале площадью 500 м2 представлен весь модельный ряд марки, а сервисная зона площадью 900 м2 оборудована 8 постами и позволяет обслуживать до 30 автомобилей в день.

Автосалон Peugeot «Т-Моторс» предлагает покупателям Peugeot полный спектр услуг, предоставляемых на современном автомобильном рынке России. Посетителям центра доступен весь модельный ряд Peugeot, при этом автомобили можно испытать самостоятельно в рамках тест-драйва. Оплата автомобиля может быть осуществлена как в наличном, так и безналичном порядке, посредством кредита или в лизинг. Приобретенный автомобиль можно застраховать в любой из представленных в центре «Т-Моторс» страховых компаний.

Сервисная станция нового дилерского центра построена на базе самого современного оборудования и представлена опытным, прошедшим специальную подготовку рабочим персоналом. С ее помощью клиенты «Т-Моторс» смогут осуществить техническое обслуживание, диагностику, все виды работ по ремонту двигателей, ходовой и электрической частей автомобиля, а также установку дополнительного оборудования.

«Т-Моторс» также осуществляет кузовные и молярные работы. Это позволяет реализовать полный цикл работ по послепродажному сопровождению автомобилей Peugeot, повышая качество обслуживания клиентов дилерского центра.

В ближайшем будущем в непосредственной близости от дилерского центра Peugeot будет построен Автомобильно-спортивный комплекс «Т-Моторс Сити», который вместит комплексы шоу-румов разных автомобильных марок, уникальную спортивно-гоночную трассу. На данной трассе, спроектированной и согласованной с Российской Федерацией Автоспорта, можно будет проводить не только соревнования российского масштаба, но и обучать вождению. Пятизвездочный гостиничный комплекс с хорошим рестораном и системой быстрого питания, пресс-центр на 400 человек, предназначенный для разного рода презентаций и находящийся над гоночной трассой, крытый картинг-центр.

Приобретите запчасти для «китайцев»

В Санкт-Петербурге вот уже полгода работает представительство официального дистрибьютора заводов SINOTRAK (самосвалы китайского производства ХОВО и ХАНИЯ) по России.

В представительстве все владельцы китайских самосвалов могут приобрести практически весь спектр запчастей на самосвалы ХОВО, ХАНИЯ, ШАНКСИ, произведенные на заводах-изготовителях. Кроме того, всегда к услугам потенциальных клиентов европейские аналоги таких немаловажных запчастей, как тормозные накладки, рулевые наконечники и т.п. Высоко квалифицированные специалисты всегда готовы оказать помощь в подборе необходимой запчасти или же в кратчайшие сроки заказать и доставить их, в случае отсутствия в Санкт-Петербурге, с центрального склада в Уссурийске.

СтаКос
www.stakos.ru
Дорогие друзья!
Сердечно поздравляем Вас с Новым Годом! Желаем, чтобы в 2009 Вы сумели достичь всех поставленных Вами профессиональных и личных целей, наметили новые планы и успешно выполнили их, достигли новых вершин и приумножили успех своей компании и своего бизнеса.
Пусть в 2009 на Вашем пути останутся только ровные дороги, на которых будет всегда гореть один зеленый свет!
Счастья, удачи, любви, добра и дружбы в Новом 2009 году!
С Новым годом, дорогие друзья!!!
Коллектив группы компаний «СтаКос»

Continental TOYO GOODRIDE HANKOOK
ШИНЫ
ГРУЗОВЫЕ
НОВЫЕ,
ВОССТАНОВЛЕНЫЕ и Б/У
R17,5-R22,5
НОВЫЙ МАГАЗИН
трасса Скандинавия-
Выборг "АБЗ Светлое"
+7-921-395-41-21
ЭКСКЛЮЗИВ СПБ
ШИНЫ · ДИСКИ · СЕРВИС
746-31-41, 746-31-42, 970-24-73

ТУРБОКОМПРЕССОРЫ
БОЛЬШОЙ АССОРТИМЕНТ ПРОДУКЦИИ НА СКЛАДЕ
ДОСТАВКА ЛЮБЫМ ВИДОМ ТРАНСПОРТА В ЛЮБОЙ РЕГИОН РФ
ПОСТАВКА ЗАВОДОВ-ИЗГОТОВИТЕЛЕЙ
В НАЛИЧИИ И ПО ЗАКАЗ. ГАРАНТИЯ
КАЧЕСТВЕННЫЙ РЕМОНТ
СКИДКИ ПОСТОЯННЫМ КЛИЕНТАМ
для ЛЮБОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ и ИМПОРТНОЙ ТЕХНИКИ
ТУРБОЛАЙН
СПб, пр. Непокоренных, д. 63, к. 2
(812) 718-5618, 718-5619
www.turboline.ru
www.turbolinespb.com

GARAGE ТМ
АВТОИНСТРУМЕНТ
LICOTA JONNESWAY
подкатные электрические гайковерты EL~MAX
Профессиональный инструмент и оборудование для ремонта грузовых А/М
Санкт-Петербург; ул. СОФИЙСКАЯ, 14; (812)2681482; (812)4492709; www.garagetools.ru

Для сельских и труднодоступных районов

«Группа ГАЗ» совместно с «НПО Автомедкомплекс» приступила к производству медицинских автобусов на базе ПАЗ и ЛИАЗ. На сегодняшний день произведено около 40 машин.

В 2008 году специалисты «Группы ГАЗ» и «НПО Автомедкомплекс» совместно разработали более 20 типов передвижных медицинских кабинетов на базе автобусов ПАЗ 32053 и ПАЗ 4234, ЛИАЗ 5256. Для каждого типа предусмотрено до 10 вариантов оснащения современным медицинским оборудованием, в т.ч. стоматологических кабинетов, лабораторных и донорских комплексов. Главное предназначение медицинских автобусов – оказание первичной медицинской помощи, в первую очередь - населению сельских и труднодоступных районов.

Первые медицинские автобусы уже отгружены областным медицинским учреждениям Петрозаводска, Иркутска, Карачаево–Черкесии. 5 автобусов ПАЗ 4234, оснащенных стоматологическим оборудованием, уже успешно работают в сельских районах Карачаево – Черкесии.

Директор дивизиона «Автобусы» «Группы ГАЗ» Николай Одинцов сказал по этому поводу: «Здравоохранение, образование, жилье - эти сферы определяют качество жизни людей и социальное самочувствие общества. Создание на базе автобусов ПАЗ и ЛИАЗ передвижных медицинских комплексов позволит максимально оптимизировать систему оказания первичной медицинской помощи всем категориям населения и обеспечить полную диспансеризацию жителей удаленных и сельских регионов».

В ближайшие дни автобус большого класса ЛИАЗ–ГОЛАЗ 5256 «донорский» (оборудованный станцией переливания крови) отправится в Министерство здравоохранения Туркменистана.

«Группа ГАЗ» и НПО «Автомедкомплекс» продолжают расширять модельный ряд автобусов специального назначения. Так, разработан автобус - передвижная библиотека на базе ПАЗ 4234. В декабре 2008 он прибудет в Карелию для обеспечения потребностей читателей отдаленных районов.

ИВ-Сервис

ПРОДАЖА ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ, РЕМОНТ, ОБСЛУЖИВАНИЕ ПРИЦЕПНОЙ ТЕХНИКИ

КОМПЕТЕНТНЫЙ СЕРВИС-ПАРТНЕР
– обслуживание и ремонт
– продажа оригинальных з/ч
– гарантийный ремонт

KOGEL ТОНАР JOST +GF+ WABCO

196627, Санкт-Петербург,
Московское шоссе, д. 233 "А"
(812) 380-41-18

Грузовой автосервис
Мойка
Ремонт
Обслуживаем автомобили: MAN, Mercedes, VOLVO, Scania.
325-70-70
www.autostar.spb.ru
Московское шоссе дом 165
AutoStar

ТЕХИНТКОМ
ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВОЙ ТЕХНИКИ

Компания Техинтком представитель SAF по Северо-Западному региону предлагает полный спектр запасных частей для прицепов и грузовиков европейского производства

интернет-магазин:
www.tehintkom.ru

Санкт-Петербург
шоссе Революции 58А,
Шушары, ул.Ленина д.1 А
тел: (812) 324-64-54
(812) 324-64-40

в наличии
в наличии
в наличии
в наличии

Снабжая Вооруженные Силы

На VIII Всероссийской выставке «Российские производители и снабжение Вооруженных Сил» в Москве автомобильный завод «Урал» представил автомобили дорожной гаммы: седельный тягач с полуприцепом-бензовозом для транспортирования и временного хранения нефтепродуктов и два самосвала различной грузоподъемности.

В экспозиции предприятия был представлен седельный тягач «Урал-6470» с колесной формулой (6х4) с полуприцепом-бензовозом БЦМ-42.1. Автомобиль предназначен для транспортирования и временного хранения светлых нефтепродуктов (бензин, керосин, дизельное топливо) при температуре окружающего воздуха от -40 до +50 .

Полуприцеп-бензовоз БЦМ-42.1 представляет собой несущий сосуд переменного цилиндрического сечения типа «гусь». Номинальная вместимость цистерны – 33 000 л, материал сосуда – низколегированная сталь 09Г2С. У полуприцепа-бензовоза 4 отсека. Бензовоз может выполнять следующие загрузочно-разгрузочные операции: загрузка через верхние люки, разгрузка гравитационно, загрузка собственным насосом, разгрузка собственным насосом. Полная масса снаряженного полуприцепа – 10,2 тонн. Полная масса полуприцепа - 38 тонн. Тормозная система с антиблокировочной системой ABS WABCO 2S/2M ; тормозные механизмы – барабанные.

Также на выставке тыла были представлены два дорожных самосвала: «Урал-63685» (колесная формула 6х4, грузоподъемность 20 тонн) с двигателем ЯМЗ -7601 производства завода «Автодизель» «Группы ГАЗ» и «Урал-6563» (8х4, грузоподъемность 25 тонн, «Лучший отечественный грузовик года» - 2008) с двигателем ЯМЗ-7511.

Выставка «Российские производители и снабжение Вооруженных Сил-2008» проводится в соответствии с решением Министра обороны Российской Федерации при поддержке правительства Российской Федерации, под патронажем ТПП РФ. Всего в оборонном форуме приняли участие 250 компаний из более чем пятидесяти регионов РФ, а также страны ближнего и дальнего зарубежья: Франция, Германия, Польша, Беларусь, Латвия, Эстония, Азербайджан.

Адаптировано для «коммерсантов»

На Российский рынок выходят специальные эксплуатационные, ремонтные и смазочные материалы от английской компании Molyslip Atlantic Ltd., широко используемые во всем мире. В частности, продукты Molyslip используют практически все команды Формулы-1.

Удивительно, что «химию» для обслуживания судовых дизелей решили адаптировать под автомобильные нужды и вывести на рынок только сейчас. Ведь по характеру своей работы дизельный мотор седельного тягача или бульдозера достаточно близок к судовому. И требования все те же – минимизация износа и вероятности поломок в пути, максимальное облегчение и ускорение процесса ремонта.

Правда, для судна сбои в графике работы и незапланированные простои могут иметь куда более катастрофические последствия, чем для грузовика или катка – на морском транспорте невыполнение обязательств по фрахтовому договору способно повлечь за собой огромные убытки для компании. Вот почему к материалам, предназначенным для обслуживания и ремонта судовых дизелей, предъявляются чрезвычайно высокие требования по эффективности и качеству.

И, без сомнения, в сфере обслуживания коммерческого автотранспорта возможность применить «морские» разработки английских химиков и инженеров Molyslip станет шагом вперед. Компанией давно уже созданы и с успехом используются целые семейства материалов. Например, антипригарный состав на основе меди Copaslip, работающий в температурном диапазоне от -40°С до 1100°С. Этот состав совмещает в себе свойства высококачественной смазки, обладающей консервирующими и защитными свойствами, а также свойства антипригарного состава, полностью устраняющего возможность спекания металлических деталей под действием высокой температуры и коррозии, и тем самым значительно облегчающего процесс их разборки при ремонте.

Весьма любопытны и другие разработки компании: противозадирная смазка Molyslip AS-40, содержащая 40% дисульфида молибдена; литиевая и бентонитовая смазки для подшипников Molyslip HSB и Molyslip MBG, содержащие молибден и снижающие вероятность поломок при ударных нагрузках, а также увеличивающие межсервисный интервал.

Телефон
отдела рекламы
(812) 712-22-75

На выставке в Ашгабаде

Полноприводные автомобили производств завода «Урал» приняли участие в 13-й международной выставке «Нефть и газ Туркменистана-2008» в столице Туркменистана - городе Ашгабаде.

В экспозиции предприятия на открытой выставочной площадке Национального выставочного центра были представлены два образца специальной техники на полноприводном шасси «Урал» с колесной формулой 6х6: экскаватор-планировщик «Антей» и автокран «Юргинец». Экскаватор-планировщик на шасси «Урал-4320» (6х6) с полноповоротным ковшом на конце телескопической стрелы предназначен для выполнения различного спектра земляных работ с различными типами подъездных путей.

Автокран «Юргинец» на шасси автомобиля «Урал-55571» грузоподъемностью 25 тонн предназначен для выполнения погрузочно-разгрузочных и монтажно-строительных работ на рассредоточенных объектах с различными типами подъездных путей. Автомобили на выставке были представлены официальным дилером предприятия - компанией «Торговый дом Ярав».

Ежегодный нефтегазовый форум «Нефть и газ Туркменистана» - 2008 охватывает все аспекты разведки, добычи, хранения, транспортировки, распределения и переработки нефти и газа. Всего в форуме «Нефть и газ Туркменистана» приняли участие около двухсот участников нефтегазовых проектов и компаний со всего мира.

По примеру Москвы

«Русские Автобусы» (автобусный дивизион «Группы ГАЗ») поставят до конца года в ОАО «Тверьавтотранс» 48 автобусов: 24 туристических автобусов ГОЛАЗ-52911 «Круиз», 19 городских низкопольных ЛИАЗ-5256.26 и 5 пригородных автобусов малого класса ПАЗ-32054.

Первая партия из 33 автобусов уже отгружена: 9 единиц ГОЛАЗ-52911 «Круиз», 5 – ПАЗ-32054, 19 – ЛИАЗ-5256.26.

Как заявил Генеральный директор ОАО "Тверьавтотранс" Александр Рукавишников, "мы ориентированы на обновление подвижного состава за счет автобусов экологического стандарта «Евро-3» по примеру московских властей. Новые автобусы заметно разгрузят наши пассажирские маршруты». Первыми получателями новых автобусов «Группы ГАЗ» станут города Тверской области Торжок и Кимры.

За последние два года на средства областного бюджета для Твери и области было закуплено более 140 новых автобусов «ЛИАЗ» и «ПАЗ».

Сервисное и гарантийное обслуживание автобусов будет осуществлять ООО «ЯрКамп», официальный дилер «Русских Автобусов».

Напомним, что городской ЛИАЗ-5256 получил заслуженное признание и популярность в России и других странах благодаря своим эксплуатационным характеристикам. Передние и задние маски изготавливаются из стеклопластика, что позволяет увеличить коррозионную стойкость кузова и улучшить термоизоляционные показатели. Автобус комплектуется дизельным двигателем ЯМЗ и механической коробкой передач ЯМЗ. Общая пассажировместимость ЛиАЗ-5256 - 110 пассажиров, в том числе – 23 посадочных места. Габариты автобуса -11440/2500/2880 мм.

ГолАЗ-52911 «Круиз» - современный комфортабельный автобус для междугородних и туристических маршрутов на самоходном шасси «Scania». В 2007 году прошел модернизацию: усовершенствованы приборная панель, передняя и задняя маски, передняя светотехника. Укомплектован двигателем «Scania» стандарта «Евро-3». Пассажировместимость – 45-47 пассажиров. Габариты автобуса -12000/2500/3700 мм.

Мини-экскаваторы с прочными стрелами

Компания Hitachi осуществила модернизацию 5 мини-экскаваторов. Это новые ZX27U-3, ZX30U-3, ZX-35U-3, ZX40U-3 и ZX50U-3, которые появились в продаже в середине осени. Техника теперь комплектуется новыми двигателями, которые при сохранении основных характеристик (мощность от 20 до 29 кВт) увеличивают показатели по работоспособности и надежности. Также у новых силовых агрегатов снижено топливное потребление. Обновленные мини-экскаваторы соответствуют экологическим нормам, установленным в Японии, Европе и Америке. Передняя часть, а также стрела экскаваторов имеют более прочную конструкцию. В зависимости от модели меняется объём ковша мини-экскаваторов: 0.08 (ZX27U-3); 0.09 (ZX30U-3); 0.11 (ZX35U-3); 0.14 (ZX40U-3); 0.16 куб. метров (ZX50U-3). В планах производителя за год продать 5 000 экземпляров 5 модернизированных экскаваторов.

Хорошо обновленный тягач

Седельный тягач МАЗ-6430А9 был представлен Минским автозаводом на крупной выставке. Модель с обновленным экстерьером кабины и пневмоподвеской ведущих мостов по техническим и экологическим параметрам соответствует требованиям международного стандарта Евро-3. На тягаче установлен новый шестицилиндровый рядный двигатель ОАО "Автодизель" ЯМЗ-650.10 с рабочим объемом 11,12 л, системой топливоподачи типа "Common Rail". Автоматический кран управления пневмоподвеской обеспечивает автоматический перевод полуприцепа в транспортное положение без участия водителя после проведения погрузочно-разгрузочных работ. Отличительной особенностью представляемого тягача является модернизированный экстерьер и интерьер кабины с новыми составным бампером, блок-фарами, облицовкой, закрылками, щитком приборов и рулевым колесом, панелью приборов. Основной целью модернизации автомобиля было не только создание более современного внешнего вида, но и решение эксплуатационных и технологических задач: улучшение аэродинамики и организация воздушного потока в зоне оперения с целью уменьшения загрязнения автопоезда.

Троллейбусы выходят на маршруты

Компания «Русские Автобусы - Группа ГАЗ» выиграла два муниципальных аукциона на поставку троллейбусов для транспортных нужд городов Ереван (Армения) и Волгодонск. В столицу Армении будут отгружены 17 единиц ЛИАЗ 5280 и 1 низкопольный троллейбус ЛИАЗ 52803, который оснащен аппарелью, маршрутоуказателями, специально оборудованными местами для инвалидов. Машины будут поставлены в ЗАО «Электротранспорт Еревана» до конца текущего года. Одновременно компания начинает отгрузку 6 троллейбусов ЛИАЗ 5280 в МУП «Волгодонское троллейбусное управление» (Ростовская область). Троллейбус ЛИАЗ 5280 на базе кузова ЛИАЗ 5256 оснащен реостатно–контакторной системой управления (РКСУ), комплектуется задними мостами Raba, а унифицированная агрегатная база и кузов позволяет использовать запасные части как на автобус, так и на троллейбус, что значительно снижает эксплуатационные издержки.

Кроме того, в течение декабря на улицы Москвы выйдет низкопольный троллейбус ЛИАЗ 52802 на базе кузова ЛИАЗ 5292, оснащенный асинхронным двигателем и системой управления IGBT. Внедрение электронной системы IGBT на низкопольных троллейбусах позволяет экономить до 30% электрической энергии, обеспечивает плавный ход машины.

Напомним, что с декабря 2007 на ЛиАЗе открыто собственное производство троллейбусов, которое включает в себя полный производственный цикл.

Выбирайте настоящие пневматические рессоры Firestone AIRIDE™

ВНИМАНИЕ!

Вы покупаете дешёвые пневматические рессоры? Снова? И снова? И снова?

Делайте правильный выбор. Выбирайте пневматические рессоры Firestone AIRIDE.™

Доверяйте истинному качеству лучших в мире пневматических рессор. В течение многих лет пневматические рессоры Firestone AIRIDE™ являются лучшим выбором благодаря своей надежности и неизменной эффективности – километр за километром. Остерегайтесь последствий приобретения более дешевых пневматических рессор. Выбирайте настоящие пневматические рессоры Firestone AIRIDE.

A TRADITION OF INNOVATION

www.firestoneip.ru

Firestone
World's Number 1 Air Spring.
FIRESTONE INDUSTRIAL PRODUCTS COMPANY

Склад в Москве: 125438, Москва, ул. Автомоторная, 2
(495) 154 1511
crawfordhill@mtu-net.ru

Отправная точка – прочность

Недавно Брянский Завод Колесных Тягачей представил специальное крановое шасси нового поколения БАЗ-80311, которое демонстрировалось в составе перспективного 25-тонного крана «ИВАНОВЕЦ» КС-54712. Модель обладает такими возможностями и запасом прочности, что идеально подойдет и для более мощных кранов грузоподъемностью 30-35-тонн. Созданное трехосное шасси станет отправной точкой целого семейства крановых шасси нового поколения с 3, 4 и 5 осями. Оригинальная опорно-ходовая рама шасси БАЗ-80311 обеспечивает набор опорных контуров с увеличенными габаритами и повышенной устойчивостью, каждый из которых делает возможной работу крановой установки в диапазоне 360 градусов. Все это, а также передняя балка и задние ведущие мосты, выдерживающие нагрузки до 13 тонн, делает БАЗ-80311 не только исключительно надежным при эксплуатации, но и значительно расширяет возможности его применения. Ожидается, что благодаря монтажу серийного 32-тонного «Ивановца» на шасси БАЗ-80311, его характеристики грузоподъемности на средних и дальних вылетах будут увеличены.

Автобус с универсальным каркасом

Новый автобус представила польская компания SOLBUS. Модель городского предназначения относится к серии Solcity и имеет длину 12 метров. Количество сидений у низкопольной модели варьируется - в зависимости от комплектации и желания заказчика 33-37 пассажирских мест. В качестве базового силового агрегата, установленного в новинке, используется двигатель IVECO модели F4AE3682E мощностью 320 л.с. Однако, благодаря универсальному каркасу, новое поколение автобусов SOLBUS дает возможность установки различных двигателей, в том числе и работающих на природном газе. В планах компании SOLBUS расширение модельного ряда Solcity. В ближайшем будущем возможно появление новых автобусов с длиной 10,5 и 18 метров.

Самый лучший полуприцеп

Модель STEELBEAR PT-24K на крупной российской выставке выиграла в номинации «Лучшая прицепная техника года». Целью выставки было содействие развитию производства и продажам грузовой автомобильной техники, повышению её качества и стимулирование развития грузовых перевозок в России. Тентовый полуприцеп STEELBEAR PT-24K имеет полную массу 38 тонн при объёме кузова 90,5 куб. метров. Усиленная конструкция рамы транспортного средства из шведской конструкционной низколегированной стали OVAKO полностью соответствует жёстким условиям эксплуатации на дорогах России и стран СНГ. Устройство подъёма передней оси автоматического типа позволяет снизить топливное потребление при передвижении без груза и продлить срок эксплуатации покрышек. Кроме того, прицеп в стандартной комплектации имеет максимальное количество опций - второе крепление запасного колеса, инструментальный ящик, номерную рамку и т.д. Сейчас в модельном ряду STEELBEAR около 14 модификаций прицепной техники.

Эксклюзив для всей модельной линейки

Компания «Прогресс-Нева Лизинг» совместно с партнерами разработала эксклюзивное предложение по лизингу грузовых автомобилей известных европейских марок MAN, RENAULT, IVECO, а также прицепов KRONE, KOGEL, HUMBAUR и автобусов NEOPLAN.

Главное преимущество предложения состоит в том, что в современных условиях дефицита денежных средств «Прогресс-Нева Лизинг» фактически гарантирует финансирование сделок. Таким образом, вероятность отказа по заявке для юридических лиц со сроком деятельности от 1 года ничтожно мала. Кроме того, решение по финансированию принимается оперативно – в течение 3-х дней. Учитывая сложности с ликвидностью, эти условия делают предложение особо привлекательным.

Специальные условия предусматривают удорожание автомобилей всего от 7,3% в год, срок лизинга до 3-х лет. Авансовый платеж составляет 20%, залог не требуется. Предложение распространяется на всю модельную линейку указанных марок.

Поставщиком грузовых автомобилей и полуприцепов является один из крупнейших импортеров данной техники в Россию – ООО «Трак Центр».

По желанию лизингополучателя в стоимость лизингового контракта можно включить постановку транспортного средства на учет в органах ГИБДД, прохождение государственного техосмотра, а также обслуживание автотранспорта на СТО.

«Лизинг – это реальная возможность развивать производство без серьезных вложений из оборота, и кризис не должен быть этому помехой. Несмотря на сложную ситуацию в финансовой отрасли, мы по-прежнему предлагаем своим клиентам выгодные условия приобретения грузового автотранспорта известных европейских марок», - прокомментировал предложение генеральный директор компании «Прогресс-Нева Лизинг» Роман Маланин.

Реклама. Товар сертифицирован.

TRUCK OF THE YEAR
MAN TGX TGS 2008

MAN

M AN 480

www.man-mn.ru

Филиал ООО «МАН Автомобили Россия»

- Продажа новых и подержанных грузовых автомобилей
- Продажа автобусов MAN, Neoplan
- Лизинг
- Сервисная станция
- Оригинальные запасные части
- Мойка большегрузных а/м

г. Санкт-Петербург
Ул. Воздухоплавательная, 19
Телефон +7 (812) 449 52 52
Отдел продаж: +7 (812) 449 15 25
Запчасти: +7 (812) 449 15 26
Сервис: +7 (812) 449 15 27

MAN

Transport worldwide. Powered by MAN.

«Коммерсанты» берут реванш?

Текст Андрей Бычков

Фото Константин Силков

На будущий год мы или увидим, что организаторы сделали правильные выводы из недочетов «пробного шара» и выставка станет более адекватной современным запросам, или углубление кризиса приведет к тому, что мы увидим в Ленэкспо только полупустые площадки и пустые павильоны

В 16-й раз на берегу Финского залива, на территории выставочного комплекса Ленэкспо (которому, кстати, в текущем году исполнилось 40 лет) прошла ежегодная автомобильная выставка Авто+Автомеханика, о которой даже «непосвященные» знают: она крупнейшая в Северо-Западном регионе России.

«16» не считается несчастливым числом, но в этот раз выставка не вызвала у ее участников, мягко говоря, «бурных положительных эмоций». Возможно, это было связано с тем, что организаторы выставки хотели сделать как лучше, но получилось, пожалуй, хуже, чем всегда. «За красивыми машинами можно сходить и в магазин. Мы же впервые решили основной акцент сделать на коммерческий - грузовой и пассажирский транспорт. И именно в этом направлении и будем формировать новый имидж выставки», - сказал на пресс-конференции генеральный директор ОАО «Ленэкспо» Сергей Алексеев. Так что выставка, представленная как бы в новом формате, стала чем-то вроде пробного шара, а все первое часто бывает, как известно, комом. Новый имидж выставки был объяснен стратегическими задачами в Северо-Западном регионе, увеличением роли коммерческого транспорта, а также началом мирового финансового кризиса.

Но, понятно, что это вопросы глобальные, которые рядовому посетителю выставки не видны. А видно ему непосредственно то как «все было организовано». Здесь мнения разделились, были и совсем негативные, в любом случае неоднозначные. Очевидно, что новый образ выставки только формируется, но еще далеко не сформирован. В целом наблюдался заметный спад интереса и участников выставки, и у посетителей. Возможно, дело в том, что мы просто уже привыкли к выставкам, проводимым в таком формате, и сегодня для организации подобных мероприятий нужны более свежие решения, отвечающие потребностям «текущего момента». На дворе давно не 90-е годы, когда для привлечения публики достаточно было выставить импортную технику и оборудование.

Видимо, предполагалось, что «коммерсанты» в этот раз возьмут на выставке своеобразный реванш. Их действительно в процентном отношении было больше, чем обычно – но стало ли это символом их успеха?

Полному освещению

«Авто+Автомеханика-2008» нужно было бы посвятить целиком весь декабрьский номер нашего журнала, поэтому мы сегодня предлагаем читателям «картинки с выставки» - все то, что показалось нам наиболее интересным. Мы начнем свой обзор с техники, которая была выставлена на открытых площадках, а затем перейдем в павильоны.

MAN

ООО «МАН Автомобили Россия» представили в ЛенЭкспо знаменитый теперь междугородный автобус MAN Lion's Regio R 12, признанный на КомТранс-2008 «Лучшим зарубежным автобусом 2008». На выставках в Санкт-Петербурге автобус раньше не демонстрировался.

Владимир Коробейников, заместитель директора по продажам автобусов и двигателей ООО «МАН Автомобили Россия», сказал об этой модели: «Для выставки мы выбрали как раз то, что используется сегодня в Европе, где этот автобус продается с конца 2005 года. Если бы не кризис, последствия которого трудно предугадать, то я мог бы сказать, что и мы в России вскоре выйдем на европейский уровень по продажам Lion's Regio, который мы вывели на отечественный рынок в прошлом году. Время показало, что автобус понравился в России – не зря ведь он дважды признавался лучшим в своем классе в Европе. Особые его преимущества в том, что он, по сути, универсален. Его, во-первых, можно использовать по его прямому назначению, то есть для междугородних перевозок. Во-вторых, на этом автобусе можно перевозить персонал к месту работы, вообще использовать для корпоративных перевозок. И, в-третьих, использовать как экскурсионный автобус в черте города. Понятно, что чисто экскурсионный

Выставка Авто+Автомеханика проводится с 1993 года и входит в международный проект «Automechanika Global», включающий в себя 11 выставок, проводимых в Европе, Азии, Африке и Латинской Америке. Она была отмечена Знаком Российского союза выставок и ярмарок, а в 2001 году удостоена Знака UFI (Всемирной ассоциации выставочной индустрии).

Наталья Соловьева,

региональный директор по маркетингу ООО «МАН Автомобили Россия»

Мы были поражены небольшим масштабом выставки в 2008 году. По всей видимости, сказался кризис. Скорее всего, многие компании в последний момент сократили бюджеты и отказались от участия. Но и организаторы, видимо, в чем-то просчитались. Посетителей было значительно меньше по сравнению с прошлым годом. Статистику мы не видели, но ощутили на себе. За всю историю моего личного сотрудничества с выставкой "Авто+Автомеханика" не было ни одного случая, чтобы мы не смогли найти потенциальных клиентов. К сожалению, в этом году интересных контактов не было.

автобус не обладает столь широким спектром применения, к тому же и стоить он будет раза в полтора дороже».

Помимо автобуса, техника МАН была представлена двумя двухосными тягачами и одним трехосным самосвалом. Из них впервые на выставке «Авто+Автомеханика» был показан MAN TGX – один из самых мощных серийных грузовиков, производимых в Европе. По многочисленным изображениям на рекламных плакатах и проспектах он стал ассоциироваться с черным цветом, но в ЛенЭкспо его окраска была белоснежной, что заставило как-то по-новому взглянуть на автомобиль, модельный ряд которого получил титул «Грузовик 2008 года» на выставке European Road Transport Show 2007 в Амстердаме. Установка инженеров MAN заключалась в создании лучшей концепции по продукту на рынке грузовых автомобилей. Ими была проведена работа по модернизации и оптимизации многих компонентов для улучшения надежности и безопасности. Как известно, на базе проверенных компонентов модельного ряда TGA были созданы два полностью новых модельных ряда: TGX и TGS. После обширных тестовых заездов, а также пробных моделей был представлен новый MAN TGX с полностью переработанной кабиной, новым оформлением салона и инновационным двигателем, со значительно улучшенной аэродинамикой.

И представленный на выставке автомобиль, и все TGX, которые сегодня продаются в России, имеют двигатели с системой впрыска топлива Common Rail, соответствующие экологическим нормам Евро-4 и Евро-5. Само собой, автомобиль рассчитан на эксплуатацию в российских условиях: такие элементы оснащения, как обогреваемый топливный фильтр с водоотделителем, пневматическая подвеска заднего моста, дисковые тормоза на всех колесах вкупе с антиблокировочной системой обеспечивают безопасность водителя

и автомобиля в коварных условиях дорог.

Также на открытой площадке можно было увидеть знакомые отечественному перевозчику модели - седельный тягач MAN TGA 18.480 4x2 BLS красного цвета и самосвал на шасси MAN TGA 33.350 6x4 BB-WW желтого цвета с кузовом Meiller объемом 15 куб.м.

MACK

Настоящей сенсацией стало появление на открытой площадке Ленэкспо новенького Мака. «Американцами», бывшими в употреблении, в России уже никого не удивишь, а тут аппарат, что называется, «с нуля», да еще довольно «экзотической» марки. Мы «избалованы» «фредами», «интерами», не редкость «питербилты» и «кенворты», а вот «маков» маловато даже подержанных. Очевидно, что в ближайшее время ситуация кардинально изменится. Этот седельный (нагрузка на седло – 20 т) тягач Mack CXU 613 с колесной формулой 6x4 был представлен ООО «Мак Тракс-Питер», входящей в автомобильную корпорацию «Грузомобиль», являющуюся, в частности, официальным дилером Mack.

Внешне, со стороны, тягач - самая настоящая Америка, сочетание красоты и мощи, «дух прерий». Поэтому так и тянет забраться во внутрь, в знаменитую кабину американского грузовика, которую сравнивают с комнатой в мотеле. Водительское место – с прекрасной обзорностью. Капот, который «с улицы» кажется воинственно вздернутым, если смотреть из кабины, резко уходит вниз. Капота практически не видно, зато прекрасно видны зеркала, в которых отражается все, что нужно. Дизайн «пульта управления» совершенно типичный для

выходца их настоящей американской глубинки - фермерский, ковбойский, с каким-то словно презрением ко всем современным «излишествам». Чувствуется, что ты находишься в действительно «взрослой

В завершившейся 2 ноября 2008 года выставке приняли участие около 230 фирм, из которых около 50 – иностранные. Помимо российских, это компании из Австралии, Австрии, Белоруси, Венгрии, Германии, Гонконга, Ирана, Италии, Китая, Кореи, Мальты, Перу, Турции, Финляндии, Франции, Японии. Около 60% всех участников – это производители. Среди них – АвтоВАЗ, группа компаний ГАЗ, Хадо, Orum, Europart, Raba Futomu, Koivunen, Res Finexpo, Goharbafan, Freccia Internation SRL, Ital Express SAS, Olimpia Cam, Dursol-Fabrik, Pichler-Werkzeun и другие.

В рамках выставки Авто+автомеханика 2008 был проведен 2-й отборочный этап VIII ежегодного конкурса «PROдвижение. Лучший грузовик года в России. Лучший автобус года в России».

Лауреатами конкурса «PROдвижение» на выставке стали:

Номинация «Автомобиль большой грузоподъемности» - УРАЛ 63685 (ОАО Автомобильный завод «Урал», группы ГАЗ)

Номинация «Автомобиль большой грузоподъемности» - MAN TGX 18.480 (МАН Автомобили Россия, филиал СПб)

Номинация «Автомобиль средней грузоподъемности» - ISUZU NQR 75R (Автоцентр Дакар, СПб)

Номинация «Автомобиль малой грузоподъемности» - IVECO Daily 65C15DH (ООО «Питертракцентр», СПб)

Номинация «Лучшая прицепная техника» - полуприцеп-самосвал Sommer SK 24, представленный компанией Sommer Novtruck.

Номинация «Лучший специальный автомобиль»- скорая медицинская помощь на базе IVECO Daily (СТ «Нижегородец»)

Номинация «Лучший туристический автобус» - Hyundai Universe (ГК Росспан, СПб)

Номинация «Лучший туристический автобус» - Mercedes Sprinter 515 (ООО «София», Нижний Новгород)

машине». К тому же, впереди тебя знаменитые «два метра жизни». И хотя Mack с 1990 года принадлежит Renault Trucks, а «грузовое отделение» Рено в свою очередь входит в Volvo Groupe, но «американский дух» из кабины Мака еще не выветрился.

Со дня своего основания братьями Мак в 1900 году и до настоящего времени Mack Trucks является одним из крупнейших в Северной Америке производителем грузовой техники 7-8 класса. По величине годового оборота в американском «табеле о рангах» он идет сразу после International. Специалисты Mack самостоятельно конструируют и производят двигатели, шасси и ходовую. В концепции сборки лежит т.н. «сбалансированный дизайн» - то есть все компоненты сконструированы «друг под друга». На представленном красавце установлен, естественно, родной двигатель – Mack MP8, рядный 6-цилиндровый дизель с турбонаддувом и интеркулером, в 440 л.с., стандарта Евро-3. А на капоте красуется, как и на каждом Маке, хромированный бульдог. Он своей мощью олицетворяет

равно смотрелись как-то по-новому – «салонное» пространство павильона как бы подчеркивало изящество итальянского дизайна. Да, «итальянцы», несмотря на свою «узнаваемость», все равно были, пожалуй, самыми стильными среди продукции других знаменитых производителей.

Но была у Iveco и самая настоящая премьера. Компания “Питертрактцентр”,

сегодняшний слоган компании.: «Was. Is. Always will be». То есть «был, есть, всегда будет».

IVECO

Посетители осенних выставок в Ленэкспо в этом году уже привыкли к своеобразной раскраске автомобилей Iveco – черная татуировка маори по белому фону вместо привычных белых узоров на черном (цвета команды All Blacks, спонсором которой является концерн Iveco). ООО «ИВ-Сервис», официальный дилер Iveco, в этот раз представили свою экспозицию на стенде в павильоне, а не на открытой площадке, как на последних выставках. Возможно, это было связано с тем, что из трех выставленных автомобилей, два были легкими «коммерсантами» Daily, представленными в разных версиях. Один из них – это уже знакомый посетителям последних выставок цельнометаллический фургон Daily 35C12V с грузовым отсеком объемом 15.6 м грузоподъемностью 1,5 т., а другой с надстройкой-фургоном на шасси Daily 35C12. Также можно было увидеть «ветерана» выставки - магистральный тягач Stralis AT440S43 T/P RR (полная масса автопоезда 44 тонны), популярный среди российских перевозчиков и вобравший в себя все лучшие конструкторские особенности знаменитого производителя. Ведь именно был представлен компанией «ИВ-Сервис» с обновленной кабиной, но в черной раскраске на выставке «Авто+Автомеханика» в 2007 году.

И даже в уже теперь привычной, «российской», раскраске автомобили Iveco, хорошо знакомые отечественному перевозчику, на стенде все официальный дилер IVECO, представила внедорожник Massif, о котором уже многие слышали, но в России никто не видел. И вот – первый Massif, ввезенный в Россию. Представленный впервые в Амстердаме, автомобиль начал серийно производиться осенью этого года и стал первой попыткой Iveco выйти на рынок легких двухобъемных внедорожников Под капотом Massif находится трехлитровый турбодизель IVECO, который обычно устанавливается на грузовиках. Компоновка автомобиля рамная, машина имеет полный привод и

Диплом журнала «Автоперевозчик» - Реанимобиль на базе IVECO Daily 55S18W (ООО «Питертракцентр», СПб)

Диплом партнера конкурса ООО «Инфорком» - «Автомобиль большой грузоподъемности» ISUZU EX R51 (Центр Исудзу Грузомобиль)

Диплом посетителей - «Автомобиль малой грузоподъемности» MAXUS (ООО ТД СПАРЗ, СПб)

Диплом посетителей - «Туристический автобус» MAN Lion’s Regio R12 (MAH Автомобили Россия, филиал СПб)

Петербургская специфика

Особенностью выставки 2008 года стало то, что впервые большинство экспозиций выставки было посвящено коммерческому транспорту. По заявлению устроителей выставки, подобный подход к такой ее организации продиктовало само состояние авторынка. Ведь сегодня в Северо-Западном регионе реализуются такие проекты как Большой порт Санкт-Петербурга и Усть-Лужский морской порт, увеличиваются грузовые перевозки по железной дороге. В Концепции развития транспортно-логистического комплекса предусмотрено создание разветвленной и современной складской инфраструктуры, аванпортов и сухих портов - тыловых терминальных комплексов. Кроме того, Правительство Российской Федерации планирует перенос нескольких пунктов таможенного контроля и терминалов из центра ближе к государственным границам, в том числе и в Северо-Западный регион. Очевидно, что для обслуживания этого товаропотока возрастает и потребность в современной автомобильной технике.

подключаемый передний мост. Massif стал первой попыткой Iveco выйти на рынок легких двухобъемных внедорожников.
Прежде всего, как считают специалисты, привлекательность этой модели в том, что она воскрешает в памяти престижный Fiat Campagnola – первый итальянский внедорожный автомобиль. Если еще говорить об ассоциациях, то нельзя не заметить, что Iveco Massif имеет явное и не случайное сходство с английским Land Rover Defender.

MAXUS

ТД «СПАРЗ», официальный дилер в Санкт-Петербурге Дивизиона «Легкие коммерческие автомобили» Группы «ГАЗ», представил целую линейку легких «коммерсантов» Maxus, «английских

«ГАЗелей», которых отличает от их «собратьев» та основательность, которая связана для нас со всем английским – ведь, как известно, производятся эти машины в Великобритании, на заводе, приобретенном Группой «ГАЗ». Сегодня семейство Maxus представляет собой модельный ряд автомобилей полной массой 2,8 т, 3,2 т и 3,5 т, предназначенных для перевозки пассажиров и грузов в черте мегаполиса. Английская основательность проявляется, в частности, в усиленной конструкции кузова из оцинкованного металла, а также в самом лучшем грузовом отсеке в своем классе.

Впервые посетители выставки могли увидеть 6-местный грузопассажирский комби и сэндвич-фургон для перевозки продуктов питания. Помимо этого были представлены цельнометаллический грузовой фургон и 15-местный автобус. Уже сегодня эти автомобили представляют собой хорошую альтернативу таким, например, «коммерсантам» как Ducato. Они имеют полукапотную компоновку кабины, оснащаются двумя вариантами дизельных двигателей, независимой передней и зависимой задней подвесками, грузовой отсек объемом до 11,4 кв.м., а грузоподъемность до 1616 кг. Но скоро мы можем увидеть и русский Maxus. Известно, что осенью будущего года на Горьковском автозаводе будет налажена сборка этих автомобилей, что, безусловно, сделает цену на них еще более конкурентноспособной.

ISUZU

Корпорация «Грузомобиль» показала продукцию завода в городе Елабуга, где сегодня собираются востребованные в России и полюбившиеся нашему перевозчику японские «коммерсанты» от полутора до 20 тонн.

Новинкой оказался полуторатонный NLR85A, при изготовлении шасси и кабины которого были применены самые современные технологии. Сегмент, в котором находится этот автомобиль (категория B и 1,5 т грузоподъемность), особенно востребован среди предпринимателей, занятых в сфере грузоперевозок. Автомобиль отличается от привычных для нас городских Исузу своей кабиной – словно воздушной за счет большой степени остекления и изящной по дизайну. Понятно, что красота для «коммерсанта» не главное, но, безусловно, кабина привлечет дополнительных потенциальных покупателей.

Сергей Своеволин,

директор департамента коммерческого транспорта группы компаний "Росспан"

Уже привычно, что выставка Авто+Автомеханика является событием, на котором производители и компании, занимающиеся автобизнесом, подводят итоги работы за прошедший год и демонстрируют свои достижения.

Для компании Росспан 2008 год в целом прошел удачно. Если в прошлом году на аналогичной выставке мы представляли торговые марки грузовой техники только китайских производителей, то в этом году мы расширили модельный ряд хорошо известной и уже положительно зарекомендовавшей себя коммерческой и специальной техникой HYUNDAI. Кроме положительных отзывов от посетителей выставки, что, безусловно, приятно, техника Hyundai была отмечена дипломом "Лучший туристический автобус выставки" (Hyundai Universe). Мы уверены, что участие в этой выставке поможет нашей компании продолжать эффективно работать в будущем году, несмотря на сложившуюся экономическую ситуацию.

Также в ЛенЭкспо было представлено 5-тонное шасси, на которое можно устанавливать различные варианты надстроек от борта до изотермических кузовов. Кстати, фургоны, которые устанавливаются на Исузу, изготовлены по клеевой бескаркасной технологии. Стенки выполнены из высокопрочного легкого пластика, имеющего ячеистую внутреннюю структуру, или из монолитной сэндвич-панели. С 2008 года двигатели всех автомобилей Isuzu, поставляемых в Россию, соответствуют требованиям экологического стандарта Евро-3.

VW

На стенде VW Коммерческие автомобили можно было увидеть пять машин, каждая из которых представляла интерес уже хотя бы потому, что была практически эксклюзивной. В шоу-румах автомобили в подобных комплектациях встретить невозможно, так как все они сделаны были по индивидуальным заказам. И это вовсе не преувеличение. Вот, например, Multivan PanAmericana, которого в России на выставках еще никто не видел. Показанный в Ленэкспо экземпляр был представлен в особой комплектации, сделанной в Ганноверском центре доводки автомобилей. О машине достаточно сказать хотя бы то, что весь интерьер салона был сделан вручную (в частности, вручную были сшиты кожаные сиденья) мастерами фирмы Bentley. Эта специальная полноприводная версия VW Multivan с системой 4 Motion и большим дорожным просветом предназначена для руководителей крупных строительных организаций, для фирм, которые, так сказать, имеют возможность купить приличный автомобиль, но у которых нет возможности ездить по плохим дорогам. Салон автомобиля можно назвать универсальным – он свободно трансформируется в зависимости от необходимости в грузовую, грузопассажирскую или

CASTROL ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВЫЙ АССОРТИМЕНТ МОТОРНЫХ МАСЕЛ ДЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ

Дистрибьюторы смазочных материалов Castrol

Владивосток	ООО «Джаггинтор Трейдинг»	(4232) 30-05-99
Волгоград	ООО «Арконт-Трейдинг»	(8442) 95-29-32
Воронеж	ООО «Бикас Черноземье»	(4732) 39 46 46
Екатеринбург	ООО «Юмико-Центр»	(343) 27-138-13; 3-713-913
Иркутск	ООО «Интеравто»	(3952) 34-85-00
Казань	ООО «Корвет»	(8432) 72-97-66
Калининград	ООО «Эверс»	(4012) 953-371
Калуга	ООО «Лимузин»	(4842) 54-95-90/9
Краснодар	ООО «Хай-Тек»	(861) 237-65-12
Красноярск	ООО «Ойл Д»	(3912) 99-79-78
Москва	группа компаний «Интеравто»	(495) 959-78-88/91
Москва	ООО «Абаксим»	(495) 739-0-739
Москва	ЗАО «Нордик Ойл»	(495) 223-48-10/11
Н.Новгород	ООО «Эль Авто»	(831) 412-10-08
Новосибирск	ООО «Сибойл»	(383) 203-38-85
Пермь	ООО «АвтоТорга»	(342) 240-100-98
Ростов-на-Дону	ООО «Проект Лиг Компани»	(8632) 95-53-25
Санкт-Петербург	ООО «АМГ»	(812) 226-42-42
Тольятти	ООО «Премьера»	(8182) 53-75-51
Тюмень	ООО «ИнтерОйл Тюмень»	8(3452) 21-21-03
Тюмень	ООО «Торговый путь»	(3452)49-49-24/25
Уфа	ООО «Горст»	(347) 248-83-39; 248-79-73
Хабаровск	ООО Интеравто	(4212) 541-990
Хабаровск	ООО «Экселис»	(4212)41-33-08; (4162) 52-76-79
Южно-Сахалинск	ООО «Экселис»	(4212)41 33 08; (4162) 52 76 79
Челябинск	ООО АК «Формула Удачи»	(351)725-79-13; 790-09-52

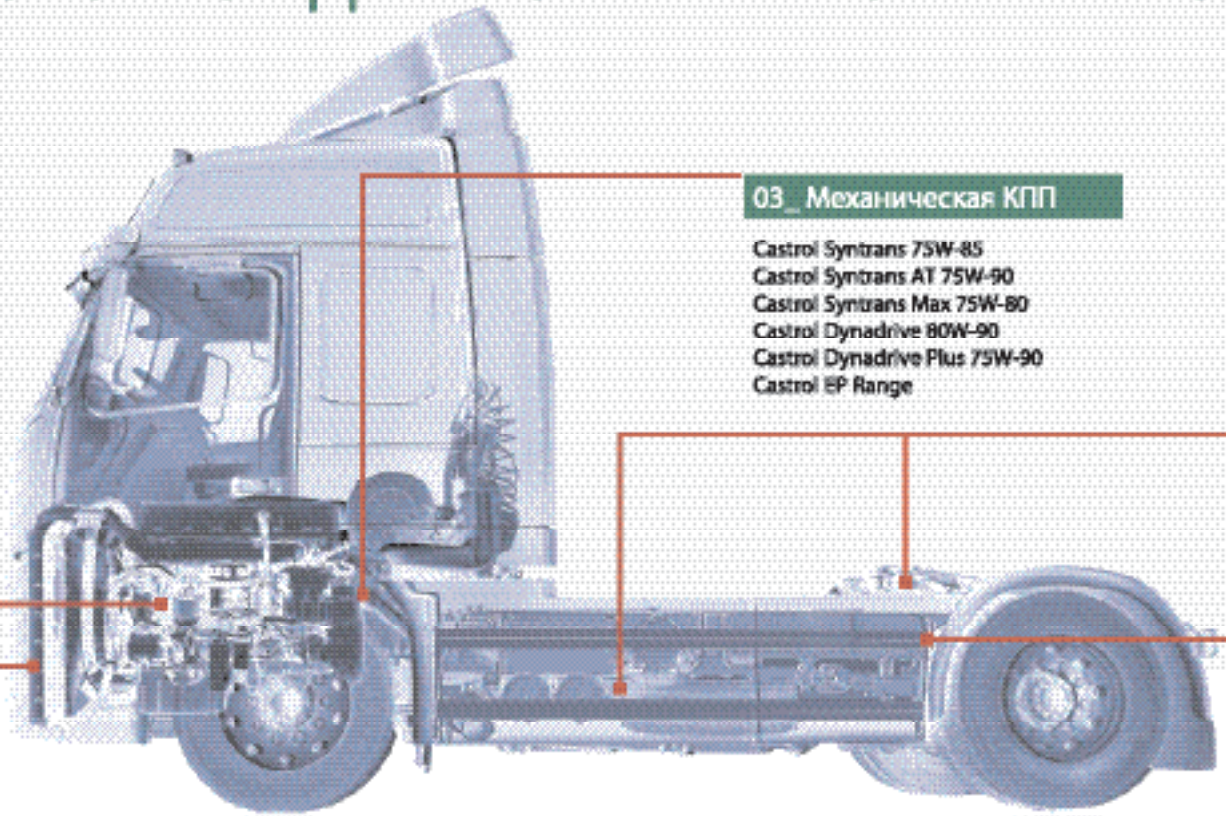
IT'S MORE THAN JUST OIL.
IT'S LIQUID ENGINEERING.

Castrol

Подробности: на сайте **www.castrol.com/ru**, а также у дистрибьюторов Castrol

Реклама. Товар сертифицирован.

АССОРТИМЕНТ CASTROL ДЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ



01_ Двигатель

Castrol Elixion Low SAPS 5W-30
Castrol Enduron Low SAPS 10W-40
Castrol Enduron New Technology 10W-40
Castrol Enduron Plus 5W-30
Castrol Enduron SLD 10W-40
Castrol Tection Global 15W-40
Castrol Tection 10W-40

02_ Система охлаждения

Castrol Antifreeze NF

03_ Механическая КПП

Castrol Syntrans 75W-85
Castrol Syntrans AT 75W-90
Castrol Syntrans Max 75W-80
Castrol Dynadrive 80W-90
Castrol Dynadrive Plus 75W-90
Castrol EP Range

04_ Консистентная смазка

Castrol LMX Grease
Castrol CLS Grease

05_ Мосты / редукторы

Castrol SAF-XO 75W-90
Castrol SAF-X 75W-140
Castrol Dynadrive 80W-90
Castrol Dynadrive Plus 75W-90
Castrol EPX Range

01_ ДВИГАТЕЛЬ

Castrol Elixion Low SAPS 5W-30
Максимальная экономия топлива
Castrol Enduron Low SAPS 10W-40
Castrol Enduron New Technology 10W-40
Castrol Enduron Plus 5W-30
Castrol Enduron SLD 10W-40
Максимальные межсервисные интервалы
Castrol Tection Global 15W-40
Castrol Tection 10W-40
Максимальная защита от износа

02_ СИСТЕМА ОХЛАЖДЕНИЯ

Castrol Antifreeze NF
Увеличенный срок службы
Не содержит нитритов

03_ МЕХАНИЧЕСКАЯ КПП

Castrol Syntrans 75W-85
Castrol Syntrans AT 75W-90
Castrol Syntrans Max 75W-80
Экономия топлива
Castrol Dynadrive 80W-90
Castrol Dynadrive Plus 75W-90
Универсальный продукт для трансмиссий и мостов с увеличенным интервалом замены
Castrol EP Range
Отличная защита от износа и задиров

04_ КОНСИСТЕНТНАЯ СМАЗКА

Castrol LMX Grease
Высокий уровень защиты узлов, работающих под высокими нагрузками
Стойкость к воде и защита от коррозии
Castrol CLS Grease
Для централизованных систем смазки

05_ МОСТЫ / РЕДУКТОРЫ

Castrol SAF-XO 75W-90
Castrol SAF-X 75W-140
Экономия топлива
Castrol Dynadrive 80W-90
Castrol Dynadrive Plus 75W-90
Универсальный продукт для трансмиссий и мостов с увеличенным интервалом замены
Castrol EPX Range
Отличная защита от износа и задиров

IT'S MORE THAN JUST OIL. IT'S LIQUID ENGINEERING.

Castrol

пассажирскую версии.

VW Multivan California – самоходный кемпер, на котором удобно ездить и в городе, и отправляться в долгие путешествия, и жить в нем с полным комфортом. Машина эта, конечно, не для коммерческого использования, чего не скажешь о VW Crafter, на шасси которого был установлен фургон, сделанный в Санкт-Петербурге. В подобной комплектации автомобиль сегодня существует в единственном экземпляре. Также была представлена настоящая новинка на российском рынке – VW Caddy Maxi, таких в России продано всего несколько десятков. Автомобиль занимает весьма интересную нишу, являясь чем-то большим, нежели минивэн. На стенде можно было увидеть пассажирскую версию, но в России сегодня уже имеются и грузовые версии с цельнометаллическим фургоном. И, наконец, VW Multivan – автомобиль как для бизнеса, так и для семейного отдыха, но предназначенный в первую очередь для передвижения по дорогам общего пользования. У машины передний привод, а дорожный просвет меньше, чем, например, у PanAmericana, но зато очень просторный и комфортабельный салон, в котором можно оборудовать рабочий офис.

УРАЛ и «Русские Автобусы»

В завершение нашего краткого обзора мы бросим взгляд и на отечественную технику.

ООО «Автогигант», официальный дилер УРАЛАЗ, представил несколько новинок, причем, увидеть их посетители выставки могли не на открытой площадке, а в павильоне. Вообще наличие

Президент России Дмитрий Медведев заявил о готовности руководства страны поддержать отечественную автомобильную промышленность в условиях мирового финансового кризиса.

На беседе с региональными СМИ президент сказал, что в пакете мер по поддержке есть предложения по оказанию помощи нашим автогигантам, в том числе, касающиеся возможного субсидирования процентной ставки. “Насколько эти меры будут достаточными, посмотрим, может быть, придется принимать еще”, - отметил Медведев, подчеркнув, что и самим компаниям, скорее всего, придется корректировать свои планы.

По словам президента страны, останавливаться нельзя, иначе можно потерять все, что было восстановлено за последние пять-семь лет. В последние годы российский автопром стал неплохо развиваться, считает Медведев.

Господдержка автомобильных компаний сейчас одна из самых обсуждаемых тенденций на мировом рынке. Крупнейшие автомобильные компании США, Германии и России уже обратились к правительствам своих стран с просьбой о доступе к кредитным средствам национальных банков. Автопроизводители Европы попросили у руководства Евросоюза 40 млрд евро.

Что касается российских компаний, то за кредитом к государству обратились АвтоВАЗ, ГАЗ, КамАЗ и Тагаз. В стороне остается пока только Sollers, довольствуясь собственными средствами. Государство пока выделило кредит только АвтоВАЗу. Четыре миллиарда рублей были предоставлены компании Внешторгбанком для пополнения оборотного капитала. Общий лимит кредита, соглашение о котором было подписано, составляет 17 миллиардов рублей.

тяжелой техники на стендах в павильонах стало одним из особенностей прошедшей выставки.

Во-первых, Ураловские самосвалы и визуально смотрелись как новинки – изменился дизайн решетки радиатора: выглядели машины непривычно ...и более современно. Кроме того, изменились цвет и текстура обивки салона. По мнению производителей, обивка стала «более приемлемой» для самосвалов – т.е. она стала меньше пачкаться. Во-вторых, строительная техника (самосвалы и автобетоносмеситель) была с двигателями экологического стандарта Евро 3 (ЯМЗ-6501, аналоги двигателя Renault, произведенные на Ярославском заводе). И это только самое основное. Были еще и «мелочи». Ведь сегодня в значительной степени «начинка» знаменитых российских грузовиков состоит из продукции производителей с мировыми именами. На представленных «Уралах», в частности, КПП были от ZF.

Если суммировать особенности ураловской экспозиции, то нужно отметить две основных составляющих – экология и дизайн. Иначе сегодня и нельзя – чтобы находиться в русле современных тенденций и быть конкурентноспособным на рынке, необходимо традиционную «неприхотливость» отечественной техники «подмасливать» комфортом.

Тоже самое можно сказать и об отечественных автобусах. Дивизион «Русские Автобусы», входящий в «Группу ГАЗ» представил три новинки: междугородный ГОЛАЗ 622810, рестайлинговый КАВЗ 4238 и туристический «Андаре 1000» на шасси Scania. Напомним читателям, что ГОЛАЗ 622810 - междугородный трехосный автобус особо большого класса. Он предназначен для пассажирских перевозок между крупными городами и мегаполисами. Автобус рассчитан на 63 посадочных места с общей пассажировместимостью 95 человек. Габариты автобуса -14952/2500/3050 мм. КАВЗ 4238 - автобус среднего класса для междугородного и пригородного сообщения. Был проведен рестайлинг интерьера и экстерьера автобуса с целью улучшения потребительских и эксплуатационных характеристик. Были изменены передняя стекломаска автобуса и светотехника. Рестайлинговая версия комплектуется двигателем Cummins мощностью 150 л.с. экологического стандарта «Евро-3», пятиступенчатой коробкой передач ZF и пневматической подвеской колес. Общая пассажировместимость

- 40-44 человек, в т.ч. 35-39 посадочных мест в зависимости от комплектации. «Андаре 1000» на базе шасси Scania - новая модификация туристического автобуса, совместного продукта «Группы ГАЗ» и компании Marcopolo. Базовая комплектация автобуса включает современные системы комфорта: кондиционер с климат контролем, CD-магнитолу, шторы на окнах, конвекторную систему отопления. Автобус рассчитан на 47 посадочных мест.

Если суммировать общее впечатление от выставки, то оно подтверждает сказанное выше: да, можно сказать, что «коммерсанты» в этот раз взяли своеобразный реванш. Было действительно много брендов и немало премьер.

Конечно же, «имели место быть» и «китайцы». Они очень эффектно выстроились кругом на площади и играли всеми цветами радуги: желтые, красные, оранжевые. Но вот, что интересно – несмотря на свое количество, они в этот раз все-таки не «делали погоду». Не исключено, что мы в последний раз в ближайшем будущем увидели китайскую технику в таком количестве. В условиях кризиса многие компании отказываются от покупки, продажи или сборки автомобилей из Поднебесной. Впрочем, как известно, дела не слишком веселые не только у китайцев. Кризис ударит практически по всем производителям.

«Надо посмотреть, как будет реагировать рынок. По нашей оценке, самый острый период кризиса начнется в первом квартале будущего года. Тогда продажи импортных автомобилей могут упасть как минимум на 30%. Кризис коснется всех», - сказал на открытии выставки первый заместитель председателя автомобильного комитета при Торгово-промышленной палате Российской Федерации, заместитель генерального директора АСМ-холдинга Александр Ковригин.

И это, я думаю, еще мягко сказано. Так что на будущий год мы или увидим, что организаторы сделали правильные выводы из недочетов «пробного шара» и выставка станет более адекватной современным запросам, или углубление кризиса приведет к тому, что мы увидим в Ленэкспо только полупустые площадки и пустые павильоны.

Екатерина Сальникова,

менеджер по маркетингу компании «МАХА Руссиа»

Компания «МАХА Руссиа» является ежегодным участником выставки «Авто+Автомеханика», поэтому, учитывая наш прошлогодний опыт, считаем, что в этом году выставка не получила большого резонанса. Сравнивая две последних «Автомеханики», можем сделать вывод, что с каждым годом количество специалистов в области диагностического оборудования для легкового и грузового автотранспорта, а также посетителей в целом заметно сокращается. Возможно, это связано с экономическим кризисом, который коснулся и автосервисных центров в нашей стране. Также значительно уменьшилось количество участников выставки в области оборудования для автосервисов и станций ГОСТЕХОСМОТРА. С каждым годом можно заметить тенденцию явного сокращения количества павильонов, задействованных в выставке «Авто+Автомеханика». Уровень подготовки и организации выставки следует отметить как относительно низкий.

Специалисты компании не заметили явного интереса к нашей продукции со стороны посетителей. Мы не смогли найти и привлечь специалистов и потенциальных клиентов ввиду их отсутствия на данной выставке. Это действительно заставляет задуматься в целом о дальнейшем участии нашей компании в выставке «Авто+Автомеханика».

Первый автобусный

Текст Любовь ИЛЬИНА

В подмосковном городе Коломна на базе Автоколонны 1417 прошел первый российский фестиваль «Мир автобусов». Это новый и единственный в России проект, посвященный автомобильному транспорту общего пользования

Первый фестиваль «Мир автобусов» оказался богат на премьеры

В автобусном мире существует немало выставок, смотров и конгрессов, посвященных проблемам автобусной отрасли и развитию общественного транспорта. Достаточно назвать салон Busworld в Кертрейке, конгрессы UTIP, знаменитые финские «Автобусные недели». Отныне отдельный автобусный смотр будет проводиться и в России.

С 19 по 21 ноября 2008 г. в подмосковном городе Коломна на базе Автоколонны 1417 прошел первый российский фестиваль «Мир автобусов». Это новый и единственный в России проект, посвященный автомобильному транспорту общего пользования, в ходе которого был рассмотрен широкий круг вопросов, связанных с производством, эксплуатацией и техническим обслуживанием автобусов и организацией автобусных перевозок.

Прежде всего, остановимся на том, почему такой автобусный смотр состоялся именно в Коломне – городе, далеком от автомобильной промышленности. Автоколонна 1417, созданная более 80 лет назад, в настоящее время является крупнейшим в Центральном регионе транспортным предприятием, связанным с пассажирскими перевозками. Парк автобусов, обслуживающих около миллиона жителей Москвы и Подмосковья, насчитывает около 500 автобусов более сорока моделей ведущих мировых производителей: MAN,

«Мир автобусов» открыт

MercedesBenz, Setra, Volvo. Россия в этом списке представлена машинами Ликинского автобусного завода, входящего в группу «Русские автобусы». Но Автоколонна 1417 известна не только парком отличных машин. Здесь впервые в практике работы российских транспортников было организовано производство маршрутных такси на базе фургонов Sprinter компании MB.

Именно большой опыт, накопленный Автоколонной 1417 в эксплуатации импортных автобусов и в работе с зарубежными компаниями, послужил той базой, которая практически гарантировала фестивалю успех. Достаточно сказать, что показать в Коломне свои новые модели согласились компании MAN, IVECO, Scania, Setra, Volvo. Российская отрасль была представлена Дистрибьюторским центром «Волжанин», Нефтекамским автозаводом, компанией «Самотлор-НН».

Экспозиционная часть фестиваля была разделена на три раздела: «Маршрутные и туристические автобусы и микроавтобусы», «Сервис, оснащение и дополнительное оборудование для ваших автобусов» и «Информационные технологии в автобусных перевозках».

В программу Первого фестиваля «Мир автобусов» вошел ряд конференций

Среди посетителей «Мира автобусов» было немало представителей Правительства Московскойобласти

Setra S-419 в аэрографии«Князь Владимир»

Еще одна аэрография, насей разнатемуфутбола

и «круглых столов» по актуальным вопросам развития автобусостроения, приобретения, лизинга, сервисного обслуживания, ремонта и эксплуатации автобусов, организации пассажирских перевозок, реформ, тарифной политики, государственного регулирования, информационных технологий и рекламе на транспорте, профессиональной подготовки водителей автобусов и роли общественного транспорта в экологии городской среды.

Обычно приглашение участвовать в какой-либо новой выставке не вызывает особого энтузиазма по вполне понятным причинам – российский календарь выставок и салонов по своей насыщенности, пожалуй, не имеет себе равных в Европе, и выкроить время да и средства на участие еще в одной не так-то просто. В этом плане «Мир автобусов» - явление неординарное. Свои экспозиции подготовили 60 компаний, четверть из которых производители автобусов различных классов.

На открытой площадке, где была сосредоточена техника, было представлено несколько десятков автобусов, как отлично известных российским транспортникам, так и представлявших собой премьеры. Так, компания «Скания – Русь» показала весь модельный ряд Omni, включавший автобусы OmniExpress, OmniLine, OmniLink. «Евобус Русланд» показала 15-метровый междугородний автобус Setra S-419 GT-HD и маршрутное такси на базе микроавтобуса MB Sprinter, такие машины с 2005 г. серийно выпускает Автоколонна 1417. Общий выпуск таких машин за три года превысил 500 шт. Отлично подготовилась к участию в «Мире автобусов» компания «МАН Автомобили

NeoplanCityliner – тоже премьера «Мира автобусов»

Россия», познакомив российских транспортников с туристическим автобусом «премиум-класса» Neoplan Cityliner и междугородним автобусом MAN Lion’s Regio. Городские автобусы особо большой вместимости были представлены сочлененной моделью 7700A компании Volvo. Среди автобусов, хорошо известных нашим транспортникам, представленных в Коломне, стоит назвать пригородный низкопольник Stralis LE компании IVECO.

Автобусные перевозки – один из важнейших элементов инфраструктуры транспортной системы любого города и пригородного региона. Без ее четкой работы невозможна эффективная работа предприятий, нормальная жизнь и мегаполиса, и небольшого провинциального города. Подчеркивая важность обеспечения системы пассажирских перевозок на всех уровнях, организаторы Первого фестиваля подчеркивали, что его главная цель – создать профессиональную выставочную площадку, на которой «автобусники» смогли бы регулярно собираться для обсуждения наболевших вопросов, обмена опытом и просто дружеского общения на основе общего профессионального интереса. Как это принято во всех европейских странах.

На территории долгосрочных продаж

Текст Андрей Бычков

Фото Константин Силков и Кирилл Раевский

Мировой финансовый кризис уже ощутимо отразился на состоянии отечественного автомобильного рынка, но «маятник еще только начинает раскачиваться». Поэтому многие продавцы автомобилей сегодня заинтересованы в создании специальной программы продвижения их продукта. И одним из важнейших пунктов такой программы является участие компании в автовыставке, где, в отличие от рекламы, бизнес ведется лицом к лицу. Так, по крайней мере, считают организаторы выставки «Мир Автомобиля», которая проводится в Санкт-Петербурге 16 лет, и за это время стала заметным событием на автомобильном рынке всего Северо-Западного региона России. Понятно, что речь не идет «о полном и окончательном выходе из кризиса в рамках одной отдельно взятой выставки», но о комплексе тех предложений, которые предлагаются участникам выставки для улучшения продаж автомобильной техники.

Можно ли предстоящую в апреле будущего года выставку в СКК назвать и «антикризисной», и «коммерческой» по преимуществу? С этим и другими вопросами мы обратились к директору выставки «Мир Автомобиля» Евгению КОВАЛЕНКО

- Организаторы выставки «Мир Автомобиля» позиционируют себя как продолжатели традиций российских автосалонов. О каких именно автосалонах идет речь?

- Имеются в виду дореволюционные выставки, последняя из которых прошла в 1913 году в Санкт-Петербурге. Таким образом, мы стали преемниками прерванной за годы советской власти традиции, и первая выставка, проведенная после значительного временного интервала, вызвала немалый общественный резонанс. На дворе стоял 1992 год, народ был не избалован подобными шоу, и очередь в Михайловский манеж протянулась чуть ли не до Гостиного Двора.

- А когда ваша выставка переехала в СКК?

- «Переезд», если можно так выразиться, произошел в 1996 году и эту дату я связываю со вторым качественным скачком в становлении выставки. Тогда в СКК была проведена выставка, посвященная 100-летию российского автомобиля. А третьей ступенью нашего развития можно назвать, пожалуй, 2008 год, когда выставка «Мир Автомобиля» получила официальный статус международной выставки, удовлетворяющей стандартам Всемирной ассоциации выставочной индустрии UFI.

- В чем тенденция изменений от первой выставки до последней на данный момент – вы стремитесь, чтобы выставка была ярким шоу для посетителей, или для вас важнее деловая составляющая?

- За прошедшие шестнадцать лет перед каждой выставкой ставилась своя задача. Понятно, что в 1992 году у людей имелся огромный информационный голод, всех очень интересовало, что же происходит в мире, но при этом хотелось увидеть красивую заграничную машину не только в кино, но и, если угодно, наяву. Вспомните, тогда ведь и рекламного рынка, как, впрочем, и любого другого в стране еще практически не было. И единственной возможностью «потрогать» автомобили легендарных марок была возобновленная автовыставка. Поэтому у первой выставки были две задачи: во-первых, показать посетителям шоу, «экшн», во-вторых, информировать о том, что такие машины можно сегодня купить и у нас. Понятно, что сама задача «показать» говорила об ориентации на рядового посетителя. Но с годами при организации выставок акценты стали расставляться иначе, а состав участников начал меняться.

- Какова же ситуация с выставочным бизнесом в России сегодня?

- Я очень рад, что эта область, которая являлась одной из самых запущенных в советский период, представляя собой поистине грустное зрелище, не только развивается, но и встает на цивилизованные рельсы. Например, московская выставка MIMS по своему размаху и уровню организации сегодня встала практически вровень с такими мировыми автосалонами как Парижский, Ганноверский, Амстердамский.

- Выставка «Мир Автомобиля» является чисто региональной?

- Она, конечно, нацелена в первую очередь на Санкт-Петербург и Северо-Западный регион России. Но вот вопрос – что мы сегодня называем Петербургом и Северо-Западом? Ведь по сути это пространство включает в себя и всех мировых производителей,

заводы которых здесь расположены, в регионе самая высокая в России концентрация дилерских центров. Это не может не сказываться на составе участников выставки.

- Что представляет собой организация современной выставки? По просту говоря, как это делается?

- Хотя считается, что сегодня никого уже ничем не удивишь, но шоу продолжает оставаться важной составляющей любой выставки. И мы в этом плане много работаем с участниками выставки, представляющими новые машины. Ведь многие приходят на выставку не только для того, чтобы посмотреть, но и чтобы выбрать себе автомобиль. И выставка здесь предоставляет немалые возможности. Например, существует стереотипное заблуждение, что, мол, если я сегодня на какую-то машину посмотрел, а завтра ее не купил, то, значит, я ее уже никогда не куплю. Но выставка – это долгосрочная продажа и долгосрочное принятие решения покупки, «технологически» она и является продажей через имидж той или иной компании. Так что тот, кто не купил автомобиль в первый день, все-таки на пятый день, пообщавшись с дилерами на стендах, все-таки может принять решение о покупке. Мы всегда говорим участникам предстоящей выставки, что чем более яркое шоу они покажут, тем больше посетителей привлекут. Очень важны выбор источников рекламы выставки, выбор целевой аудитории и качественного посетителя. Но каждый раз ведется работа, учитывающая специфику конкретной компании. Например, некая компания нацелена только на одного или двух игроков рынка, и мы как организаторы обязаны узнать, на кого именно они нацелены, кого, короче говоря, хотели бы видеть на выставке. То есть наша задача, если говорить о деловой составляющей, в том, чтобы никто из участников не чувствовал себя «в пустоте», чтобы каждый нашел своих партнеров, клиентов, имел возможность деловых контактов и, соответственно, заключения сделок. Вообще, мы приходим сегодня к пониманию того, что выставка – это не только «экшн», но в большей степени – это активный бизнес-процесс, это пять дней эффективной работы, которые принесут увеличение продаж.

- Известно, что доля продаж «коммерсантов» непрерывно возрастает. Это сказывается на составе участников выставки?

- Коммерческий транспорт – это сегмент,

радующий нас сегодня больше всего. Достаточно сказать, что производители и дистрибьюторы коммерческого транспорта бронируют на будущий год в полтора-два раза больше площадей, чем в нынешнем. Кстати, от представителей «грузовых» компаний я ни разу не слышал жалоб на кризис, на урезание бюджетов. У них только одна главная просьба: дайте нам наших клиентов. Потому что они прекрасно понимают: для коммерсантов выставка – это наиболее яркий момент продвижения «себя любимого». Ведь на выставке ты имеешь возможность показать все, что считаешь нужным, и пообщаться со своей узкоцелевой аудиторией.

- Тем не менее, сегодня многие фирмы начинают отказываться от участия в выставках, ссылаясь на нехватку средств. Не может так получиться, если кризис будет углубляться, что часть площадей окажется невостребованной?

- Всегда рискованно давать долгосрочные прогнозы, но что касается коммерческой техники, то здесь мы не ожидаем никакого подвоха. Вообще замечено: если хоть один раз компания не появляется на выставке, то через год она, как правило, исчезает с рынка. Потому что, появляясь на выставке, компания тем самым, помимо всего прочего, как бы сигнализирует: у нас все хорошо и кризис нам не страшен. Некоторые компании сегодня заявляют, что хотят «пересидеть» будущий год и появиться на выставке году в 2010-м. Но вот вопрос: а не займет ли их место кто-то другой, не дороже ли обойдется потом войти вновь в этот процесс? Надо также понимать, что участие в выставке – это та самая первая встреча при которой, как говорится, встречают по одежке. И это учитывают в тех странах, где автовыставками начали заниматься гораздо раньше нас, и где в их организации и, соответственно, эффективности достигнуты впечатляющие результаты. Вот вам пример: недавно я побывал на одной выставке в Турции. Там только на одной пятой площади был представлен непосредственно товар, автокомпоненты, а все остальное было отведено под места для переговоров. Вот четкое понимание того, что выставка – не экспозиция, не ярмарка, а переговорный процесс. Поэтому мы все время говорим участникам, что если они хотят иметь успешные переговоры, то у них должно быть место, где эти переговоры можно будет вести в комфортной обстановке.

- Что на выставке «Мир Автомобиля 2009» будет предлагается такого для «коммерсантов», учитывая кризисную ситуацию, чего не предлагалось раньше?

- В целом можно сказать, что все те предложения, которые раньше использовались нами разово, теперь приведены в систему. Это касается, в частности, и опроса клиентов по поводу: кого вы бы хотели видеть на предстоящей выставке? Для этого наш call-center актуализирует существующие базы и рассылает в нужные компании адресные приглашения для участия в выставке. Таким образом, выставка становится более интерактивной, а ее участники получают возможность встретиться именно с теми, с кем хотят. Для коммерческого транспорта будет выделена специальная зона, причем пространство этой зоны мы разграничим по странам-участницам: Россия, Европа, Китай. Но наша позиция такова – мало предоставить площадь участникам, нужно дать компании возможность отработать на одном месте в условиях высокой концентрации. Поэтому мы встаем не сбоку от процесса, а располагаемся, по сути, между посетителем выставки и ее участником. Для нас ведь, как я уже говорил, важна такая составляющая выставки как «экшн», важен рядовой посетитель, купивший билет, чтобы посмотреть шоу. Только сегодня этот посетитель становится более качественным, мы не просто показываем ему «красивые автомобили», но спрашиваем: что вы хотели бы увидеть? Что касается участников, то вопрос к ним звучит несколько иначе: кого вы хотели бы видеть?

- Что для вас является критерием успешно проведенной выставки?

- Сегодня участники начинают осознавать то, зачем они на самом деле пришли на выставку. Еще далеко не завершился в отечественном выставочном бизнесе, но, по крайней мере, развивается процесс понимания того, что успешная выставка – это ни то, много или мало было на ней было посетителей, а то, сколько на ней состоялось деловых контактов. А также, что успех выставки зависит от общих усилий, от серьезной подготовки и серьезной работы на выставке не только ее организаторов, но и участников.

Когда двойные стандарты – благо

Текст и фото Леонид Круглов

Понятие «двойные стандарты» пришло в нашу повседневную жизнь из большой политики и стало синонимом чего-то отрицательного, негативного. Однако, понятие это применимо и ко многому другому, с чем нам приходится сталкиваться постоянно. И не всегда двойные стандарты – зло.

Чтобы убедиться в этом, достаточно проделать путь длиной в полсотни километров от МКАД до Музея бронетанковых войск в подмосковном городке Кубинка. Какое отношение имеют танкисты к теме коммерческого транспорта

Аварийно-восстановительный комплекс на базе БРДМ-2

и специальной техники? Самое непосредственное.

Дело в том, что здесь регулярно проводятся выставки специальной техники двойного назначения, при разработке которой как раз и учитываются двойные стандарты – военного и гражданского назначения.

В качестве шасси для таких машин используются колесные или гусеничные бронетранспортеры или танковые платформы. Когда почти 15 лет назад на первой выставке прибрежной торговли в Благовещенске я увидел БТР-60 с установленным на

Мирная установказалпового огня

Комплекс для ремонта электрическихсетей на базе БТР-60

нем самосвальным кузовом от прицепной тракторной тележки, идея казалась абсурдной. Однако вскоре выяснилось, что с помощью этих необычных машин в Амурской области построена не одна защитная дамба.

В Кубинке показали примерно такой же самосвал, но в качестве шасси для него использована машина БРДМ-2. Она выпускалась не один десяток лет назад, но до сих пор находит широкое применение в частях МЧС. И вот теперь к тягачам и эвакуаторам на базе БРДМ-2 прибавился

Аварийно-ремонтныйкомплекс для МЧС «Иртыш»

Тягач-эвакуатор на базе БТР-50

еще и двухтонный плавающий самосвал.

Немало интересных машин выпускается на шассе старых бронетранспортеров БТР-60. Прежде всего, отметим машины аварийной технической помощи энергетикам «Иртыш» и «Неман». Из бронетранспортеров удалили все армейское оборудование и вооружение, убрали скамейки для размещения десанта и заменили бойницы герметичными окнами. На крыше БТР вместо пулеметной башни установили подъемные рабочие площадки, позволяющие доставлять рабочих к поврежденным

Тяжелый тягач на танковом ходу

Мощный ремонтно-восстановительный комплекс «Неман»

проводам. Проходимость таких машин позволяет доставлять бригады через болота и водные препятствия, а можно, в случае необходимости, прямо с них вести ремонтные работы в любых топях. Машина «Неман» оснащена съемным краном грузоподъемностью до 3 т., с помощью которого можно удалять поврежденные столы и устанавливать новые.

Печальный опыт Чернобыля показал, что в составе сил МЧС должны быть мощные тягачи-эвакуаторы, способные быстро удалять из зоны техногенной катастрофы технику и оборудование. Первые попытки создать гражданский вариант такого многоцелевого тягача на базе плавающего гусеничного бронетранспортера БТР-50 показал, что даже при небольших переделках можно получить отличную технику. На «пятидесятом» изменили остекление рулевой рубки, убрали десантное оборудование, установили мощное буксировочное оборудование, прожектора и лебедку.

Накопленный опыт лег в основу разработки тяжелого эвакуатора на гусеничном шасси танка ИС-3 постройки послевоенных лет. Много лет это шасси использовалось для монтажа пусковых ракетных комплексов и артиллерийских систем. С танка сняли башню, лобовой пулемет, дополнительные топливные баки, армейскую «начинку». Вместо них установили защищенную ходовую рубку с отсеком для размещения аварийной бригады и системы частичной погрузки эвакуируемой техники, расположенные впереди и сзади.

Среди разного рода ЧП едва ли не самыми тяжелыми считаются пожары на нефтеперерабатывающих заводах, нефтегазопромыслах и предприятиях химической промышленности. Для борьбы с ними предлагается специализированный комплекс, состоящий из

двух пожарно-аварийных машин на гусеничном ходу танка Т-55. Одна из машин представляет собой систему тушения огня пенореагентом. Мощный защищенный корпус разделен на три отсека. В переднем размещается экипаж, состоящий из двух человек, средний – бак для воды объемом 3000 л, задний – насосное оборудование и бак для реагента. На площадке над кабиной экипажа установлен ствол, способный выбрасывать струю пены на расстояние до 50 м. Управлять лафетом можно как из кабины, так и с открытой площадки, на которую ведет люк из кабины экипажа. Для облегчения доступа к месту пожара машина оснащена мощный бульдозерный нож.

Вторая машина необычна как по внешнему виду, так и по «вооружению». На обычном танковом корпусе вместо башни установлена система залпового огня, стреляющая специальными снарядами, снаряженными мелкодисперсным порошком. Система насчитывает 50 стволов, разделенных на две группы: 15 и 35 стволов. Залпы могут производиться одиночные, групповые или все батареей. «Боекомплект» установки составляет 50 выстрелов, дальность полета снарядов – до 250 м. При попадании в зону огня снаряды разрываются под действием внешнего тепла, и на очаг возгорания обрушивается до 5 кг мелкодисперсного порошка, полностью перекрывающего доступ кислорода к огню. Залп позволяет накрывать зону огня площадью до 100 кв.м. «Вооружение» машины дополняет специальный бульдозерный нож, с помощью которого можно валить деревья, выкорчевывать бетонные конструкции, расчищать путь себе и другой пожарной и спасательной технике.

У нас еще свежи в памяти кадры хроники, на которых танки и бронетранспортеры сотнями шли на уничтожение, и лишь немногие из них после переоборудования поступали на «гражданскую» службу. Сколько человеческих жизней удалось бы спасти в Спитаке, на Сахалине, на берегах Лены, если бы машин, описанных в этой статье, было бы в десятки раз больше, чем есть сейчас на вооружении частей МЧС.

Многофункциональная пожарная машинанатанковом ходу

Техническое обслуживание автобусов: взгляд на новинки

Текст Любовь ИЛЬИНА

В подмосковной Коломне прошел первый российский фестиваль «Мир автобусов 2008». О нем мы поговорим отдельно, а пока обратим внимание на один интересный факт: компаний, работающих в области технического обслуживания автобусов, было представлено на нем не меньше, чем самих производителей автобусов.

И это весьма красноречивый факт. Ведь каких-то полтора десятка лет назад основная проблема пассажирского транспорта состояла в быстром насыщении рынка буквально любыми путями. По которым в Россию бесконечным потоком шел разнокалиберный «секонд хенд». В то время транспортники прекрасно понимали, что самоходный хлам долго не проходит, тут не до сервиса – главное выжать из автобусов все, что они успеют показать.

Прошло несколько лет, и обстановка на рынке автобусов коренным образом изменилась. Настало время крупномасштабных закупок современной техники различных классов и марок. Мало этого, в России началось производство

Мобильная система раздачи горюче-смазочных материаловEurolube

автобусов мировых брендов. Не удивительно, что изменение структуры рынка и транспортной политики потребовали создания развитой системы технического обслуживания и сервиса автобусов. Ее составными частями стали авторизованные сервисные и технические центры и рынок запасных частей для автобусов, оборудования, материалов и инструмента для сервиса. Примером крупного авторизованного технического центра, способного обслуживать и ремонтировать автобусы ведущих мировых марок можно считать Автоколонну 1417 в г. Коломна, на базе которой и проходил фестиваль «Мир автобусов 2008». В качестве примера торгово-технической компании, специализирующейся на поставках оборудования для обслуживания автобусов, можно привести новгородскую фирму «Гэлакс». Она представляет в России такие известные компании, как Josam, Nenab, Columbus, Eurolube, Nike (Швеция), Hunger, Blitz (Германия).

Оборудование фирмы Josam предназначено для диагностики и ремонта ходовой части, а также для правки рам грузовых автомобилей, автобусов и кабин. Фирмы Nenab выпускает наямные и подкатные домкраты, а Columbus - электрические гайковерты.

Фирма Eurolube специализируется на выпуске и монтаже централизованных систем раздачи технических жидкостей и смазки. В производственной программе компании Nike различное гидравлическое оборудование для ремонта и обслуживания ходовой и рулевой системы, выпрессовщики втулок, снятия КПП, страхующие стойки и многое другое.

Оборудование, выпускаемой немецкой фирмой Hunger, предназначено для ремонта тормозных систем коммерческого транспорта, а компания Blitz знаменита своими выпрессовщиками шкворней.

Надо отметить, что оборудование для обслуживания и ремонта автобусов имеет свои особенности, вызванные конструкцией машин. Взять, к примеру, такую операцию, как выпрессовка шкворней. Если в обычном грузовом автомобиле эта операция не представляет особого труда, то в автобусе рабочее пространство ограничено размерами колесной арки. Облегчить эту операцию призваны выпрессовщики шкворней.

Немало интересного показала в Коломне

Комплекс для выпрессовывания шкворней NograPress

Правка рам автобусовнастапеле Josam

Струбцина для правки рам Josam

московская компания «Тэхнес». Ее специализация – оборудование для прогрева жизненно важных агрегатов: двигателя, аккумуляторов, топливных систем. Американская фирма Hotstart, которую в России представляет «Тэхнес», более 60 лет выпускает предпусковые подогреватели практически для всех бензиновых и дизельных двигателей. Большой интерес для российских транспортников представляют обогреваемые чехлы на аккумуляторные батареи, погружные подогреватели масла и дизельного топлива и многое другое оборудование, облегчающее эксплуатацию автобусов в условиях наших многомесячных зим.

Ни один автобусный парк не может обойтись без участка шиномонтажа, и оборудование для него демонстрировала московская компания «Ремшина», которая представляет такие известные марки, как Tip Top, Maruni, Sicam, Aircast, K-Mak. Отдельно надо отметить, что, наряду с зарубежными брендами, «Ремшина» представляет и российскую компанию «Сивик».

Спрос на автомойки для автобусов в России постоянно растет, следуя в кильватере постоянно растущего рынка коммерческого транспорта.

Марка американских моек PDQ появилась на российском рынке недавно. Среди большого количества моек для коммерческого транспорта стоит выделить два семейства: Tandem LasweWash M5. Мойки этих семейств отличаются тем, что подвижные части моющего оборудования перемещаются не по полу, а по направляющим рельсам, которые крепятся к стенам или потолку, обеспечивая свободное перемещение обслуживающего персонала. Семейство Tandem включает 3 модели: 210, 310 и 310 с автономной сушкой и шириной портала от 2,1 до 4,9 м, а высота – от 2,4 до 3,6 м. Длина направляющих

Домкрат HPG компании Nenab

Универсальный выпрессовщик Nogra

может достигать 11 м.

В отличие от многих традиционных моек, комплексы Tandem обходятся всего двумя щетками. Одна, традиционная горизонтальная следует по капоту, крыше кабины и/или кузову. Вторая, вертикальная, совершает своеобразный танец вокруг автомобиля, огибая его по периметру. Она так и называется «периметрическая», а время обработки ею автомобиля составляет всего 70 сек, в то время как традиционная обработка тремя щетками требует почти 270 сек.

Надо отметить не только высокий уровень технических решений, но и оригинальный дизайн мойки. Например, высокоскоростные щетки для мытья колес с автономной системой подачи воды под высоким давлением и возможностью реверсивного вращения выполнены в виде выносных консолей, не имеющих резких граней и прямых углов, которые могут стать причиной травмы обслуживающего персонала.

Еще одну американскую марку - SONNY'S представляет в России новосибирская компания ООО "АвтоКлининг". В 2001 году она впервые представила оборудование компании Sonny's Enterprises, Inc., занимающейся производством оборудования для автомоек с 1949г.

Мобильные щетки SPEEDY WASH представляют собой тележки с малогабаритными бензиновыми двигателями или самоходные шасси, на которых установлена система подачи воды и моющего реагента и щетка. Однощеточные установки серии SPEEDY WASH позволяют в условиях автохозяйства мыть транспортные средства на специальных площадках. Мобильные однощеточные установки не требуют специальных помещений и могут работать на любой твердой поверхности, даже на земле. При этом сами транспортные средства остаются неподвижными, а управляемая оператором тележка движется вдоль него. В семейство моек SPEEDY WASH входит 10 моделей стоимостью 9500- 48750 евро.

Новосибирцы предлагают и автоматические мойки автобусов производительностью 30-50 ед/час. Процесс мойки может быть организован с одно- или двухступенчатым моющим циклом. Моющая система может быть также оснащена дополнительно модулями моющих щеток (2-х или 4-х) для более тщательной очистки прицепов и фургонов.

Находящаяся в г. Санкт-Петербург компания

Напольный домкрат Nenab усилием 40 т

«Петроматик» вот уже 6 лет представляет на российском рынке автомойки производства финской компании Tammermatic Oy. Разнообразный спектр предлагаемого оборудования позволяет оснащать автомойками не только небольшие станции техобслуживания, но и крупные транзитные и транспортные компании.

Компания Tammermatic Oy, образованная более 40 лет назад, является одним из ведущих мировых производителей автомоек для всех видов транспорта. Сотрудничество компании с Россией началось в семидесятые годы прошлого века, когда было централизованно закуплено более 200 портальных моек различного типа.

Портальная мойка Rainbow Classic в базовой комплектации представляет собой стандартный блок, еще не готовый к эксплуатации. Минимальный комплект оборудования, представляющий собой законченную мойку, включает направляющие рельсы, подвесную систему для поддержки подводящих шлангов и кабелей, внешнее устройство управления. Это оборудование не включено в основную комплектацию, и заказчик может использовать это оборудование в зависимости от конкретных целей и особенностей транспортного предприятия.

Мойка Rainbow Classic моет, перемещаясь относительно неподвижного транспортного средства. Благодаря расширенным системам управления и выбору дополнительного оборудования она отлично подходит для автотранспортных предприятий со смешанным парком.

Базовый модуль включает в себя верхнюю щетку, повторяющую контур транспортного средства, и две боковые поворотные щетки. Общий цикл мойки включает в себя мойку щетками при движении в прямом и обратном направлении (мытье и ополаскивание). Во время прямого движения щетки покрываются моющим реагентом. В обратном направлении щетки ополаскиваются простой водой. По заказу можно поставить портальную систему распыления ополаскивателя. Рамная конструкция мойки состоит из оцинкованной стали. Мойка оборудована защитными экранами, вмонтированными в раму. Максимальная ширина портала для крупных транспортных средств 2850 мм.

Мойки семейств Classic могут быть оборудованы мойкой шасси (CW-200), которая устанавливается на въезде в зону мойки. Мойка выполняется в момент въезда машины в помещение, она проходит над мойкой шасси. Головной элемент мойки шасси включает в себя два ряда внутренних форсунок, совершающих колебательные движения, и два ряда неподвижных форсунок, установленных с внешней стороны машины. Неподвижные внешние форсунки особо подходят для автобусов, так как струи направлены в область нижней части кузова. Внешние

форсунки, совершающие колебательные движения наиболее эффективны для транспортных средств с открытым шасси из-за более широкого охвата колеблющихся водяных струй.

Необычную конструкцию автомойки для обработки коммерческого транспорта предлагает компания «Фортис» из г. Санкт-Петербург.

Технология мобильной мойки Фор-МА с успехом применяется для создания автомоек для легкового и грузового автотранспорта в помещениях, как предназначенных, так и не предназначенных изначально для этих целей (ангарах, складах и т.п.). При этом в них могут полностью отсутствовать системы освещения, водоснабжения и канализации. Благодаря наличию в составе оборудования автономной системы очистки загрязненной воды обеспечен замкнутый цикл водоснабжения, чем достигается экономия более 85% требуемого количества чистой воды. Оборотная вода используется для предварительной и основной мойки, в то время как чистая вода, запасы которой надо пополнять периодически, находящаяся в специальной емкости, используется в небольших количествах лишь в конце мойки. Вместо дорогостоящих заглубленных в землю отстойников используются легко транспортируемые и быстро монтируемые поверхностные отстойники. Вместо стационарных решеток и лотков для сбора воды в процессе мойки автотранспорта используется поддон с надувными бортами – решение простое и необычное. В зависимости от располагаемой площади возможны различные варианты размещения оборудования как внутри помещения, так и снаружи.

При такой внешне “стационарной” конструкции мойки она не перестает оставаться мобильной, так как в случае необходимости может быть легко демонтирована и перевезена в другое место.

В комплект поставки может дополнительно входить оборудование, тип и стоимость которого согласовываются с Заказчиком. К ним относятся моющие аппараты высокого давления с электроприводом с подогревом или без подогрева воды, с автономным бензо- или дизельным приводом; дизельный или бензиновый генератор для автономного питания мойки; пеногенератор; шланги высокого давления; тепловая пушка на дизельном топливе непрямого действия; мощный электрический тепловентилятор; системы освещения и вентиляции.

В зависимости от возможностей заказчика ООО «Фортис» может взять на себя проектирование, изготовление, поставку, шеф-монтаж и монтаж (только для Санкт-Петербурга) различных вариантов и комплектаций ручной полустационарной 1-, 2-, 3- или 4- постовой мойки для мойки легковых и грузовых автомобилей, в том числе и размещаемой в специальном металлическом 20-футовом контейнере (типа 1СС).

Технология, применяемая компанией «Фортис», ориентирована на создание в короткие сроки (1–2,5 месяца) относительно недорогих быстромонтируемых и столь же быстро демонтируемых автомоек.

Отсутствие сложных строительных и землеуглубительных работ для установки отстойников, монтаж автономной системы очистки и регенерации воды позволяет как минимум в 3–4 раза сократить стоимость установки Фор-МА по сравнению со стационарными автомойками, что резко сокращает величину капитальных затрат на их создание и, как следствие, значительное сокращение периода окупаемости.

В зависимости от производительности мойки, ее комплектации и оснащенности, стоимость комплекса может составлять от 178,2 тыс. руб. до 1.579,5 тыс. руб.

Гидравлический подъемник для монтажа коробки передач ММ2000 компании Nike

Российский стенд в эпоху перемен

Текст Андрей Бычков

Фото компании-производителя

На прошедшей в Ленэкспо выставке «Авто+Автомеханика» Производственное Объединение «Стендовое оборудование», представила новый стенд для испытаний и регулировки топливных насосов высокого давления дизелей (ТНВД). Речь идет о стенде марки СДТ/18,5К. Это один из целой серии стендов, которые разработаны и изготовляются в нескольких модификациях, позволяющих производить настройку ТНВД всех отечественных производителей («ЯЗТА», «ЯЗДА», «НЗТА», «АМПО», «ВЗТА», «ЧЗТА») и основных зарубежных («БОШ», «ЛУКАС», «ЗЕКСЕЛЬ», «НИППОН-ДЕНСО»).

Презентация на выставке нового, отвечающего современным требованиям, продукта (он появился на отечественном рынке в текущем году и на сегодняшний день эти стенды уже работают в разных городах страны) стала поводом для нашего сегодняшнего разговора. Разговор не только об эксклюзивном детище отечественных мастеров, но и вообще о ситуации российского производителя, который на рынке оказался «зажат» между продукцией дорогих и качественных западных брендов с одной стороны, а с другой – недорогих, но не очень качественных, китайского производства.

Ситуация в отечественной промышленности, производящей подобные стенды, непростая. Все предприятия этого сегмента и сегодня, как и 10 лет назад, переживают не лучшие свои времена. Кроме того, сказывается нелегкое наследие 90-х годов, когда все научные и конструкторские разработки в этой области в нашей стране практически прекратились. Впрочем, в последние годы стало очевидным, что началось возрождение отечественной технической мысли. Это немаловажно и для рассматриваемого нами сегмента - ведь для приведения в движение автомобилей, строительно-дорожных машин и другой самоходной техники все больше используются дизельные двигатели, а следовательно нужны и стенды для обследования «кардиограммы сердца (ТНВД)» любого из этих двигателей. Стенды эти должны соответствовать не уровню советских времен, а отвечать всем современным техническим требованиям. Можно сказать «по привычке», которая появилась у нас за последние годы: какие проблемы? ведь имеются мировые производители, такие, например, как все тот же Bosch, которые делают диагностические стенды самого высокого уровня, лучше и желать нельзя. На это можно ответить: современный стенд фирмы «БОШ» стоит около 4 млн. рублей, а самый дорогой из линейки стендов серии СТД (СДТ/18,5К) вчетверо дешевле. Имеется, правда, и китайская «альтернатива», которая предлагается по цене вдвое меньшей, чем за российскую продукцию. Однако надо понимать, что «чудес» на свете не бывает: этот стенд можно назвать компьютизированным чисто условно и его качество, понятно, соответствующее. Да и, как говорится, за

На выставке «Авто+Автомеханика». На переднем плане генеральный директор Павел Черейский

Стенд СДТ/18,5К. Вид спереди

Державу обидно. Ведь СССР в свое время был одним из ведущих производителей подобного оборудования. И сегодня, когда отечественная промышленность потихоньку начинает оживать, надо поддерживать тех, кто еще в строю. Поэтому представленный в Ленэкспо в начале ноября стенд марки СДТ/18,5К можно назвать изделием заслуживающим пристального внимания. Чтобы наш читатель оценил справедливость подобной оценки, немного введем его в курс дела.

Итак, одним из основных видов оборудования на участке по ремонту топливной аппаратуры дизелей является стенд для испытания и регулировки ТНВД. Это, кстати, самый необходимый и дорогостоящий инструмент – ведь без него невозможно проверить ТНВД традиционной конструкции, ТНВД системы Common Rail, насос-форсунки (UIS, PDE), индивидуальные ТНВД (UPS, PLD). Понятно, что монополии на производство стендов ни у кого нет, имеются различные производители, стенды также бывают различных марок, но именно стенды серии СДТ можно назвать наиболее универсальными благодаря модульному типу конструкции и высокой степени компьютеризации. Так, они имеют универсальную виброустойчивую станину, на которой (подобно тому как на автомобильное шасси устанавливаются различные надстройки) по модульному принципу могут компоноваться требуемые конфигурации стенда. В частности, по желанию заказчика мощность электропривода выходного вала может варьироваться от 7,5 до 22 кВт, устанавливается 8-ми или 12-ми секционный мерный блок, а также выбирается система измерения цикловой подачи топлива: традиционная – мензурочная или новаторская – безмензурочная. Популярно говоря для «непосвященных», новый метод – это когда топливо не поступает в мензурки, точнее, в мензурочный мерный блок (в котором измерение проводится по сути «на глазок»), а оценка величины подачи топлива секций ТНВД происходит благодаря автоматическому

Вид стенда СДТ/18,5К. Блок стендовых форсунок

Вид стенда СДТ/18,5К. Экран ПКсинтерфейсом программы

измерению цикловой подачи. Речь идет, кстати, о самом настоящем изобретении, эксклюзивной разработке отечественных специалистов.

Степень компьютеризации стендов типа СТД может послужить темой отдельного разговора. Стенд СДТ/18,5К оснащен компьютерным блоком управления с фискальными датчиками, обеспечивающими высокую достоверность результатов испытаний ТНВД, монитором и принтером для распечатки результатов испытании в виде протокола.

«Ни одно из предприятий России, выпускающих аналогичную продукцию, не смогло выйти на такой же уровень компьютеризации стендов - рассказывает генеральный директор ООО «Дизелькомплект», структурного подразделения входящего в состав ПО «Стендовое оборудование», Алексей Лысов – наш стенд уникален тем, что полностью в автоматическом режиме, без участия человека, производит измерение цикловой подачи секций ТНВД. Поэтому сегодня мы слесаря по ремонту топливной аппаратуры с полным правом можем назвать оператором.

Все стенды от различных производителей имеют единую базовую основу, но

Вид стенда СДТ/18,5К. Внутренняя компоновка

Витрина с образцами современных микропроцессорных блоков управления стендами типа СДТ

различаются в частностях. Наши специалисты «отталкивались» от стендов, которые делаются на заводе МОПАЗ, но привнесли в «исходные данные» ряд значительных инноваций. Во-первых, универсальная станина позволяет обслуживать дизели, как от легковых автомобилей, так и от грузовиков, а также судовые и тепловозные дизели. Во-вторых, специальная компьютерная программа имеет базу данных (исходные данные для регулировки ТНВД) по большинству отечественных ТНВД и наиболее распространенным зарубежным ТНВД. Программа позволяет постоянно обновлять эту базу и корректировать ее, т.е. база данных по запросу заказчика может пополняться путем передачи необходимого программного продукта по электронной почте. Кстати, разные модификации электронных блоков управления стендом были представлены в Ленэкспо как наша последняя разработка».

Добавим к сказанному, что показ стенда на выставке в Петербурге не является его абсолютной премьерой. В сентябре ЗАО ПО «Стендовое оборудование» принимало участие в 4-ом Международном салоне изобретений и новых технологий «Новое время», который проходил в Севастополе под лозунгом «Устойчивое развитие во время перемен». Ноу-хау «Стендового оборудования», компьютерная система измерения и управления стендов для испытания дизельной топливной аппаратуры, была удостоена диплома и золотой медали. Тем самым, было как бы подтверждено, что перемены (в 90-е годы только негативные) в отечественной промышленности имеют тенденцию перехода к устойчивому развитию. Кстати, те же китайцы, дешевая продукция которых является сегодня альтернативой всему во всех сферах, обычно

говорят, если хотят пожелать кому-то плохого: «Чтоб тебе жить в эпоху перемен». Сами они нисколько не теряются, судя по всему, в новых временах и пытаются занять свою нишу даже в тех областях, где не имеют никакого опыта. Россия же всегда тяготела к тому, что именно в эпоху перемен растрачивала накопленное в стабильные годы. Тем не менее, ПО «Стендовое оборудование» и его структурному подразделению «Дизелькомплект» есть, что предложить отечественному потребителю. «Мы единственное в России предприятие, - говорит Алексей Лысов - которое комплексно решает все вопросы, встающие перед владельцами дизельной техники и ремонтными организациями от снабжения запчастями до производства и поставки оборудования для диагностики и ремонта самой дизельной топливной аппаратуры. Мы не новички в бизнесе и имеем опыт продвижения товара «с нуля».

Все сказанное – вполне адекватно сегодняшним довольно жестким требованиям к производителю. Ведь условия рынка таковы, что расслабляться нельзя, всегда нужно быть готовым «отвечать на вызовы жизни», потому что в условиях жесткой конкуренции «свято место пусто не бывает». И если отечественный производитель по ряду субъективных и объективных причин будет вытеснен со сцены, то замена ему мгновенно найдется. Уже, собственно, нашлась. Только вот полная зависимость от всего импортного сможет ли обеспечить серьезную стабильность, к которой мы вновь стремимся? Затронувший Россию мировой финансовый кризис только подтверждает опасность зависимости, в частности, и от зарубежных капиталов, которые теперь из России активно выводятся.

Стенды ПО «Стендовое оборудование» становятся все более востребованными, заказы идут со всех концов России, потому что потенциальные клиенты почувствовали, что продукция эта действительно не уступает западным аналогам. Но сколько будет продано еще этого действительно уникального продукта, будут ли продолжены дальнейшие разработки в данном направлении для достижения еще более впечатляющих результатов – зависит от степени поддержки отечественного производителя и государством, и частными предпринимателями, от создания системы, при которой ставка на качественный отечественный продукт будет выгодной во всех смыслах.

Вид стенда СДТ/18,5К. Панель управления и промышленный компьютер

Юбилей льва

20 ноября 1858 года Эмиль Пежо впервые зарегистрировал изображение льва со стрелой или без стрелы в качестве эмблемы Марки.

Жюль и Эмиль Пежо, основатели знаменитой компании, предложили ювелиру и граверу из региона Франш-Комтэ Жульену Белезеру создать логотип, который бы отличал продукцию Peugeot от конкурентов. По своему характеру изображение льва наилучшим образом подходило к свойствам режущих инструментов Peugeot, которые были и остаются известны за: прочность, сравнимую с прочностью львиных зубов; гибкость пластины, сравнимую с гибкостью спины льва; скоростью резки, сравнимую со скоростью, с которой лев бросается на свою жертву.

Очень скоро изображение царя зверей появилось на пилах и других режущих инструментах. На протяжении многих лет изображение льва менялось: от величественного образа животного, прогуливающегося по стреле, до изображения головы, повернутой в левую сторону. Чаще всего использовался лев, движущийся по стреле, повернутый в левую сторону, реже - лев без стрелы, еще реже – лев, повернутый в правую сторону.

В 1882 году льву изменили прическу, а сам лев нарастил мускулы. Через некоторое время царь зверей стал единственным зарегистрированным символом Peugeot. В 1881 году эмблема появилась на кофейных мельницах (производство которых началось еще в 1840 году), в 1882 году на велосипедах и в 1898 году на мотоциклах.

Несмотря на то, что первый автомобиль (la type 3) был построен Арманом Пежо в 1891 году, только в 1906 году автомобили впервые получили эмблему Льва со стрелой. В 1910 году два предприятия объединились в единое предприятие по производству автомобилей и велосипедов Peugeot. Производство продолжалось до первой мировой войны. Последний автомобиль этого периода, носивший эмблему льва, был впервые представлен на Парижском салоне в октябре 1912 года. Дизайн автомобиля был выполнен Этторе Бугатти.

Последующие модели ограничивались всего лишь старомодными буквами в верхней части решетки радиатора, которые в некоторых случаях, начиная с модели 201, дублировались под радиатором. В 20-х годах лев стал отличительным знаком “Пежотистов”, использующих его в качестве орнамента на радиаторной пробке. Стали известны 2 типа львов: готовящийся к прыжку скульптора Бодишона и рычащий скульптора Маркса.

Что касается мотоциклов и велосипедов, то впервые

эмблема, изображающая льва на стреле, была размещена на подложке из шерсти. Позже, в 1920-х годах, появилась эмблема, изображающего льва, вставшего на дыбы и повернутого в правую сторону. Наконец, в 1960 году была предложена такая же эмблема, но с прямо написанными буквами. Бытовые приборы отличались по льву на стреле в доспехах, а для кофемолок использовался лев на овальной подложке.

Начиная с октября 1933 года после появления «аэродинамической линейки» автомобилей (201BR, 301CR и 601C с шестью цилиндрами) изображение головы льва появилось в верхней части решетки радиатора. Уже в октябре 1934 года в рамках Автомобильного салона в Париже представлена модель 401 с такой же эмблемой, которая впоследствии была использована и для моделей 402 (1935 г.), 302 и 202.

Капот модели 203, выпущенной в 1948 году, украшала эмблема в виде головы льва, которая приобрела более рельефные черты. Этот же лев занял свое место и на модели 403, выпущенной в 1955 году. Однако оба дизайна эмблемы были признаны опасными в случае аварии, в связи с чем в 1958 году было принято решение о создании нового льва.

Запуск модели 203 ознаменовал появление льва, сошедшего с герба региона Франш-Комтэ и герцогства Монбельяр. Традиционным местом расположения льва была крышка багажника до октября 1952 года, когда лев перебрался на капот. Во второй половине пятидесятых годов геральдический лев появляется на мотоциклах Peugeot.

Тот же лев, но уже одетый в доспехи, занял место в центре радиаторной решетки на модели 403 в апреле 1955 года. Эта эмблема существовала до 1966 года, когда лев подрос и впервые появился в таком виде на модели 404, выпущенной в мае 1960 года. В шестидесятых годах большой лев украшал все модели марки.

Позднее, в сентябре 1968 года лев (позолоченный или хромированный) впервые появляется без подложки на модели 504, а также на моделях 404, 204, 304 и 104.

Следующим поколением эмблемы стало изображение царя зверей в контуре. Впервые она появилась на модели 604, выпущенной в сентябре 1975 года, а затем была использована для модели 305 (ноябрь 1977) и 505 (май 1979). Позднее лев был размещен на черной подложке и украшал модель 205 (1982), 309 (1985), 405 (1987), 605 (1989), 106 (1991) и 306 (1993).

В октябре 1995 года появилась Peugeot 406, увенчанная эмблемой с изображением большого льва, после чего эта эмблему можно было увидеть на всех моделях «6» серии. Так было до 1998 года, пока не появилось современное изображение льва, выполненное в традиционном стиле. Эмблема стала размещаться как спереди, так и сзади автомобилей и скутеров Peugeot. В 2000 году Ассоциация l'Aventure Peugeot с целью сохранения наследия Марки изобразила льва в доспехах внутри желтой рамки с синим фоном, как это было изначально.

Сегодня признание Льва стало международным, а изображение царя зверей является неотъемлемой частью марки Peugeot. Автомобили компании продаются более чем в 150 странах мира. И в любой точке мира вы их непременно узнаете по «львиной» эмблеме.

1858 г.

1925 г.

1936 г.

1960 г.

1970 г.

1980 г.

2002 г.

Идущие в огонь

Текст и фото Алексей Марков

Часть исторической экспозиции пожарных автомобилей, Ганновер, сентябрь 2008 года

Когда Штирлиц подъехал к дому, где жил его радист Эрвин Кин, на его развалинах вовсю орудовали пожарные. Штирлиц обошел пожарную машину и остановился на тротуаре. Помните? Сильные кадры. Одно плохо – не могла оказаться на берлинских развалинах пожарная машина на базе грузовика S-4000, который выпускался в ГДР лет через двадцать после событий, описанных Юлианом Семеновым.

Если кинематографистам можно простить такое незнание истории, то профессиональным реставраторам и хранителям старинной автомобильной техники такого не простят ни коллеги, ни посетители многочисленных выставок и парадов авторитетов. Появление на публике ярко-алых экипажей всегда привлекает внимание зрителей, не стал исключением и Салон коммерческого транспорта IAA-2008, прошедший недавно в немецком городе Ганновер.

В рамках этого смотра работала огромная историческая экспозиция, в которой было представлено немало интересных пожарных и специальных автомобилей. Сегодня мы познакомимся с некоторыми из экспонатов этой выставки. Сразу оговорюсь – я не ставлю целью строго соблюдать хронологию появления на свет этих машин, давайте просто присмотримся к этим автомобилям, на долю которых выпало немало.

Найти историческую экспозицию было несложно – на подходах к павильону красовалась автолестница на удлиненном двухосном шасси грузового автомобиля Mercedes-Benz LT выпуска начала шестидесятых годов XX века. Кабина рассчитана на 6 человек, включая водителя. Машина оборудована четырьмя выдвижными опорами с винтовой фиксацией «башмаков» и гидравлическим подъемом 30-метровой лестницы. Управление подъемом и поворотом лестницы

осуществляется с открытой площадки, расположенной у ее основания.

Рядом с ней стояла не менее интересная машина, построенная в те же годы компанией Krupp типа LT 11, выпущенная в 1965 году. Внешне она весьма похожа на «мерседесовскую» лестницу (такое же двухосное шасси, такая же шестиместная кабина, такие же выдвижные опоры), но лестница . . . Это, как говорится, совсем другой мир. Механический привод подъема лестницы с двумя огромными половинками ведущих шестерен, мощным редуктором, тросовым механизмом выдвижения сорокаметровой пятимаршевой лестницы и ажурная кабинка, подвешенная к ней, предназначенная для эвакуации из горящего здания 2-3 пострадавших.

Нет ничего удивительного в том, что из всей исторической экспозиции только эти две «красавицы» не поместились в павильоне, где и без них хватало «пожарок». И открывал экспозицию как раз такой автомобиль, который должен был попасть в поле зрения Штирлица. Речь идет о пожарном автомобиле постройки 1942 года. Базой для него служил грузовой автомобиль Daimler-Benz 1500S. Шестицилиндровый бензиновый двигатель объемом 2,45 л. развивал всего 50 л.с. Впрочем, этого хватало не только для того, чтобы во время успеть к месту пожара, но и для привода насоса, развивавшего давление до 8 бар. Кабина рассчитана на экипаж из восьми бойцов, за ней установлен 800-литровый бак для воды и насос. Из пожарного оборудования нашлось место только для двухмаршевой штурмовой лестницы.

Впрочем, в экспозиции был пожарный автомобиль еще меньше. В 1966 году на базе грузо-пассажирского автобуса LF 408 компания Zeigler выпустила восьмиместную пожарную машину – насосную станцию. Она была оборудована

Этот Mercedes нес службу на Олимпийскихиграх 1972годавМюнхене

двумя насосами производительностью 800 и 200 л/мин. соответственно. Большой насос был установлен в кузове с доступом через двухстворчатую дверь, маленький – на переднем бампере с приводом от отдельной раздаточной коробки. Своеобразной «изюминкой» машины

Необычные пожарныемашины – кран на шасси Magirus-Deutz и тягач Bussing

Такой Mercedes выпуска 1942 года мог встретиться Штирлицу на берлинских улицах

можно считать огромный поворотный прожектор, установленный у правой передней двери.

Прямой противоположностью этого «малыша» можно считать гигантский пожарный кран Uranus Kw16 на шасси грузового автомобиля Magirus-Deutz. 25-тонный гигант оснащен дизельным

Magirus-Deutz A3500/6

двигателем F 12 L164 объемом 16 л. и мощностью 250 л.с. Грузоподъемность крана – 16 т, усилие лебедки – 15 т. Машина поступила в пожарную часть Брауншвейга в 1962 году и прослужила там до наших дней.

Еще один автомобиль марки Magirus-Deutz, показанный в Ганновере – многоцелевая пожарная машина A 3500/6, выпущенный в 1958 году. Восьмилитровый дизельный двигатель воздушного охлаждения мощностью 125 л.с. приводил в движение насос FP 16/8 производительностью 1600 л/мин. Подключение пожарных рукавов было возможно как сзади, где установлен сам насос, так и спереди, куда была проложена отдельная магистраль с выходом в правом крыле. В кузове машины установлена цистерна для воды объемом 2400 л. Кабина – удлиненная пятиместная.

На шасси этого же автомобиля выпускались и F – Merkur 125 с восьмиместной кабиной, баком для воды объемом 800 л., двумя двухмаршевыми штурмовыми лестницами и насосом FP 16/8 производительностью 1600 л/мин.

Среди не совсем обычных машин можно назвать и аварийный балластный тягач SAK 192, выпущенный компанией Bussing в 1967 году. Двигатель - шестицилиндровый рядный дизельный объемом 11,4 л. мощностью 192 л.с. При полной собственной массе 16 т. он мог буксировать прицепы массой до 50 т.

Всего же в разделе пожарной техники исторической экспозиции IAA-2008 было показано около полутора десятков пожарных автомобилей немецкого производства, выпущенных в период с 1942 по 1968 год, и каждый из них отличался великолепным состоянием и готовностью хоть сейчас выдвинуться на «линию огня».

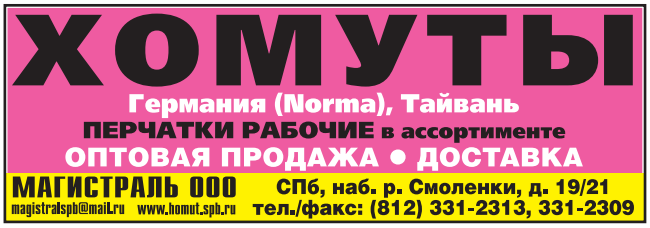
«Карманная пожарка»

CLASSIFIED

Продажа техники ..... стр. 74
Запчасти и ремонт грузовых а/м ..... стр. 74-79
Автоэкпертиза ..... стр. 79
Автономные отопители ..... стр. 80
Турбокомпрессоры ..... стр. 80
Грузоперевозки ..... стр. 80
Стартеры, генераторы, радиаторы ..... стр. 81
Автостекла ..... стр. 81
Грузоперевозки ..... стр. 80
Колеса, шины, диски ..... стр. 82
Эвакуация а/м ..... стр. 82

ПРОДАЖА ТЕХНИКИ

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ



ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

СоюзХимТранс Автосервис

РЕМОНТ ГРУЗОВОЙ ТЕХНИКИ И ПРИЦЕПОВ
ПРОДАЖА ЗАПЧАСТЕЙ

тел./факс (812) 309 - 01- 01
моб. тел. +7 (911) 761 - 81 - 81
e-mail: remservice@sktint.com

AVTOBERG

Продажа запчастей Mercedes-Benz

Тел.: (812) 923-59-49
e-mail: avtoberg@mail.ru

Ремонт грузовых автомобилей и полуприцепов
американского и европейского производства
- Слесарные работы
- Малярно-кузовные работы
- Пескоструйная обработка
- Электрика, воздух, гидравлика
- Сварочные работы

NEW Ремонт китайских грузовиков

СПб, Петергофское шоссе, 75
тел. 8-901-306-06-09
www.ambar-spb.ru

РЕМОНТ И ТО ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ, ПРИЦЕПОВ И ПОЛУПРИЦЕПОВ
- Кузовной ремонт, покраска, аэрография
- Токарно-фрезерные, сварочные работы
- Наклепка, проточка тормозных колодок, барабанов

СПб, Волхонское ш., 113
тел.: (812) 982-1385, 996-4817
факс: (812) 635-7559
E-mail: tokar_igor@mail.ru

РОТАРОЙ ГРУЗОВОЙ СЕРВИС
Запчасти
Компьютерная диагностика МВ
Ходовая часть
Электрооборудование
Воздушные системы
Агрегатные работы
СПб, пр. 9-го Января, 21
тел./факс: (812) 772-8474, 906-4047
e-mail: remzona@avtoberg.ru

РЕМОНТ ЗАПЧАСТИ
SHAANXI
HOWO
HANIA
Т. (812) 975-05-13 Ф. (812) 362-22-28
Т. (812) 700-23-32 ОКТЯБРЬСКАЯ НАБ.Д.110

РЕМОНТ ТОПЛИВНОЙ АППАРАТУРЫ
SCANIA DAF VOLVO MAN IVECO
Acc
982-25-53, 982-38-62
ЛЕНИНСКОЕ ШОССЕ, 39 www.diesel-bosch.ru
- КОМПЬЮТЕРНАЯ ДИАГНОСТИКА
- РЕМОНТ НАСОС-ФОРСУНОК
- РЕМОНТ ТНВД евро 2, С ЭДС

ООО «Авто-Лидер»
Компьютерная диагностика
Ремонт:
- полуприцепов, прицепов и тягачей иностранного производства
- шиномонтаж
- шины и диски
Запчасти
- для грузовой техники европейского производства Volvo, Scania
- для прицепов SAF, ROR, BPW, SCHMITZ
Санкт-Петербург, Автомобильная ул., д.8 (на территории АТП-15)
Т./ф.: (812) 372-87-01 (812) 757-53-81 (812) 3 (911) 236-53-01

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

Группа компаний
Продажа тягачей • Сервисное обслуживание
Гарантия • Запчасти • Гибкая система скидок
ГРУЗОВОЙ СЕРВИС
☑ Кап. ремонт двигателей (CAT,CUM,DD и др.)
Новогодние скидки!!!
☑ Ходовая, электрика, ТО, развал
☑ Ремонт американских КПП, ГУР (обмен)
☑ АКЦИЯ комп. диагностика бесплатно
Подробная информация на сайте: www.fredline.ru
СПб, пос. Металлострой (6 км от Вантового моста)
тел.: (812) 464-7030, 8-911-169-9047

НИЗКИЕ ЦЕНЫ
АСЦ "СОЗВЕЗДИЕ"
• РЕМОНТ И ОБСЛУЖИВАНИЕ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ и ПРИЦЕПОВ отечественного и иностранного производства
• КУЗОВНОЙ РЕМОНТ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ АВТОМОБИЛЕЙ, ПРИЦЕПОВ И ФУРГОНОВ
• ОКРАСКА ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ И ПРИЦЕПОВ
Режим работы: 8.00-20.00
+7 (812) 225-83-64, +7 (812) 225-83-14, +7 (812) 943-82-79
8-800-555-07-55

Оригинальные запчасти для импортных грузовиков и прицепов
ЭЙР СЕРВИС
MERITOR, BPW, ROR, SAF, CONTITECH, SCHMITZ, MANN FILTER, BERAL

ООО "РемТранс"
РЕМОНТ КПП ZF
АВИГАТЕЛЕЙ
грузовых и малотоннажных иномарок
Московское шоссе, д. 13а с 09.00 до 18.00
тел.(812) 382-9898, 983-8327

ООО «Пневмо-Сервис»
Ремонт воздушных систем на грузовиках и прицепах
WABCO
Bendix
KNORR
Haldex
GRAU
BOSCH
• Пневматические тормозные системы
• Пневмоподвеска
Диагностика, ремонт, регулировка, замена, восстановление
Заключаем договора на обслуживание
СПб, п. Шушары, ул. Ленина, д. 2
(812) 932-6609, пн.-пт., 9.00-18.00

ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ИМПОРТНЫХ ГРУЗОВИКОВ И ПРИЦЕПОВ
ОПТ, РОЗНИЦА, ДОСТАВКА
SCANIA VOLVO RENAULT DAF MAN
IVECO FREIGHTLINER BPW SAF SCHMITZ ROR
Mobil Масла, смазки, фильтры, пластик, светотехника, рессоры, глушители
Московская Славянка, д. 7
т./ф.: (812) 380-4024
т. 8 (911) 730-8840
mercury2004sph@mail.ru

КПП
РЕМКОМПЛЕКТЫ СУППОРТОВ
MAN, MB, SCANIA
VOLVO, ZF, EATON
DAF, IVECO
ЗАПЧАСТИ+РЕМОНТ
АККУМУЛЯТОРЫ
СПб, ул. Салова, 57
т/ф.: (812) 712-88-38
8-911-979-44-87
e-mail: kvbl@aport.ru

магазин «ТракАвто»
ЛЮБЫЕ ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ПОЛУПРИЦЕПОВ И АВТОБУСОВ ЕВРОПЕЙСКОГО ПРОИЗВОДСТВА
Санкт-Петербург, ул. Васи Алексеева, 21,
тел.: 449-88-55, 449-88-56, 449-88-57
пр. Народного Ополчения, 151
тел.: 312-39-25, 8-981-316-88-97

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

Ремонт топливной аппаратуры
ТНВД
- Диагностика, ремонт, в том числе с ЭДС и Евро 2.
- Снятие, установка, регулировка и ремонт форсунок, насос-форсунок.
- Common Rail

SCANIA DAF MAN IVECO VOLVO
КОМПЛЕКС УСЛУГ ЗА ОДИН ДЕНЬ
ООО "Дизель мастер", Московское шоссе, 13а
тел.: +7(812) 715-7950 т./ф.: (812) 373-9348

СканТрансСервис
Профессиональный ремонт двигателей, КПП, электрики
Запчасти для грузовиков, тягачей и автобусов
SCANIA
запас прочности

"Драйвер" DRIVER
DEPO
www.drivetruck.ru
drivertruck@mail.ru
Оптика для грузовых автомобилей
ОПТ, РОЗНИЦА
т.: (812) 373-1947

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ КИТАЙСКИХ ГРУЗОВИКОВ:
Shaanxi • Howo • Beifan Benchi
европейских прицепов и полуприцепов
Оригинальные запчасти
СПб, м. Старая деревня, ул. Сабировская, д. 41
т.: (911) 006-5842, (911) 245-1620, т./ф.: (812) 702-9015
SHAANXI SERVICE

РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ ИНОМАРОК И ПРИЦЕПОВ
РЕМОНТ ДВИГАТЕЛЕЙ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ
РЕМОНТ ПНЕВМОСИСТЕМ ЭЛЕКТРИКА ABS EDC ECAS
ООО "ТаймеТрансСервис"
Санкт-Петербург
Дорога по Грузовым рядам дом 15 корп. 4
8-921-345-14-25
8-901-311-4398
т./ф. 335-78-96

ТО и ТР грузовых автомобилей и прицепов
РЕМОНТ изотермических фургонов
т.: 8-921-333-4149

Телефон отдела рекламы
(812) 712-22-75

EURO AUTO
Запчасти грузовиков
Магазин запчастей и разборка грузовиков:
пр.Славы, 60а 320-3087, 970-6297 /
/ 320-3089, 268-3716, 973-2630
Шушары, ул.Ленина, 1 332-5885
Парнас, ул.Домостроительная,3 332-5821
703-15-15
www.euroauto.ru

РЕМОНТ
импортных
ПРИЦЕПОВ
BPW, ROR, SAF и др.
ТЯГАЧЕЙ
Volvo, Scania —
двигателей, КПП, электрики
ЗАПЧАСТИ
с/х Ленсоветовский, Московское шоссе, 233, лит. Ж
т. 746-45-33, 746-48-30, 746-44-13
E-mail: newcom-spb@mail.ru

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

ДИЗЕЛЬ КОМПЛЕКТ
СПб, Таллинская, 7А
т./ф.: (812)444-7183, 445-2169
ПРОИЗВОДСТВО СТЕНДОВ ДЛЯ РЕМОНТА ТНВД
ПРОДАЖА, РЕМОНТ и ОБМЕН НАСОС-ФОРСУНОК
CAT

КВС-АВТО
truma
ГАЗОВЫЕ АВТОНОМНЫЕ ОТОПИТЕЛИ
ТАХОГРАФЫ
УСТАНОВКА
РЕМОНТ
ОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЕ
ПРОДАЖА
МОНТАЖ
СЕРВИС
г. СПб, Октябрьская наб., 32, тел.: 971-7394, 337-5119
г. Псков, тел.: +7(921)218-9656; г. Иркутск, тел.: +7(902)511-6766
г. Тула, тел.: +7(910)647-1169

Ремонт грузовиков отечественного и импортного производства
в том числе и малолитражных иномарок
ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЕ, ПНЕВМОСИСТЕМА, ХОДОВАЯ ЧАСТЬ, ТОРМОЗНАЯ СИСТЕМА, КПП, РЕДУКТОРА, ДВИГАТЕЛЯ, СВАРОЧНЫЕ РАБОТЫ, ГИДРАВЛИКА
Заключаем договора
СПб, Полюстровский пр., д. 4, тел.: 8-911-841-8580

Mercedes-Benz
АВТОЗАПЧАСТИ
в наличии и на заказ
Санкт-Петербург, ул. Салова, д. 45-Ф
тел./факс: (812) 347-7061
www.arys-auto.ru

SAF
Запчасти для грузовой техники европейского производства
Запчасти для прицепов: SAF, BPW, ROR, LOHR
Грузовые запчасти: VOLVO, SCANIA
Амортизаторы: KONI, SACHS
Рессоры, подвески: BONDIOLI&PAVESI
Тормозные фильтры: BERAL, BROMSKERL, ITASCA
Пневморесоры: CONTI TECH, BLACKTECH
Воздухонаполнение: WABCO
Воздухонаполнение: RALTOSS
Сцепные устройства: HAUSSI
Сцепные устройства: ORLAND
ТЕХИНТКОМ
Шоссе Революции, 58-а
тел.: (812) 324-64-40
324-64-54
факс: (812) 225-12-74
Московское шоссе, 5
тел./факс: (812) 364-75-92
www.teknikom.ru

Автозапчасти
для импортных грузовиков, прицепов, автобусов, легковых автомобилей.
- Запчасти к электронной технике, погрузчикам
- Карданные валы
- Оперативная доставка
г. Псков
8 (8112) 727-727
8 (8112) 728-727
www.spare-parts.com

ремонт КОРОБОК ПЕРЕДАЧ ZF
для грузовиков марок:
КамАЗ, IVECO, DAF, MAN
запчасти
тел.: (812) 970-6591

АВТОСЕРВИС
ВЕБЕР АВТО
Ремонт грузовых автомобилей
Полюстровский пр.41,к.2
+7(812) 226-2505

AIRTECH специализированный магазин
«ПНЕВМОРЕССОРЫ»
ЛЮБЫЕ ПНЕВМОРЕССОРЫ
оптом и в розницу
Запчасти для ГРУЗОВИКОВ
Новосёлов, 2
т./ф. (812) 446-6610, 447-4299

ООО "Лариса"
Ремонт автомобилей SCANIA
Компьютерная диагностика
СПб., ул. Сабировская, 41
тел. (812) 320-0236

Тлс-Сервис
Техническое обслуживание и гарантийный ремонт полуприцепов
ТОНАР
ROR SAF YORK BPW FRUEHAUF
запчасти
Тел.: +7(812) 596-8792, +7(812) 605-0037, +7(901)307-3352
e-mail: peski-service@mail.ru
www.tlsservice.narod.ru

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

Магазины "Драйвер" ЗАПЧАСТЕЙ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ ИНОМАРОК
www.drivetruck.ru
drivertruck@mail.ru
БАМПЕРЫ, ОПТИКА, ФОНАРЯ, ПЛАСТИК ДЛЯ ГРУЗОВИКОВ
(опт, розница)
для АТП доставка, скидки
С-Пб, промзона Шушары, стоянка «Руслан»
тел.: (812) 373-1947, 8-921-899-1913

ЗАПЧАСТИ
все для импортных полуприцепов и грузовиков
SAF SCANIA VOLVO MAN и др.
в наличии и на заказ • скидки • доставка
производится ТО и ремонт
компьютерная диагностика
заключаем договора на обслуживание
СПб, ул. Бестужевская, 2А
8-901-317-21-65
8-960-283-90-01

РАЗБОРКА ГРУЗОВИКОВ ИМПОРТНЫХ
Мурманское ш., 24 км, пос. Разметелево, у кафе "Горка"
т. (812) 716-4788, 8(911)722-8429
Скупка битых грузовиков www.mlex-rus.spb.ru

ВСЕ ВИДЫ РЕМОНТА
ИМПОРТНЫХ ГРУЗОВЫХ ПРИЦЕПОВ И ПОЛУПРИЦЕПОВ
АВТОМОБИЛЕЙ клейка накладок
(двигатель, подвеска, КПП, редуктор, воздух)
Компьютерная диагностика
СПб., ул. Бестужевская, 2а Тел. 8-901-304-3124, 974-12-22

ДОГМА АКСЕССУАРЫ СВЕТОТЕХНИКА
ОПТ-РОЗНИЦА
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ к грузовым иномаркам
ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ
e-mail: dogma_cx@mail.r. Тел./факс - (812) 541-9151
Санкт-Петербург, Полюстровский пр., д.49, павильон N4

(812) 920 11 00 (812) 703 42 58
www.vmservice.ru
SCANIA VOLVO WABCO
SAF ROR BPW LOHR
ремонт и послегарантийный сервис

Группа компаний
(812) 464-7030
Продажа тягачей • Сервисное обслуживание
Гарантия • Запчасти • Гибкая система скидок
Новогодние скидки!!!
☑ Ремонт прицепов (токарка, сварка)
☑ Ремонт воздушных с-м (диагностика бесплатно)
Подробная информация на сайте: www.fredline.ru
СПб, пос. Металлострой (6 км от Вантового моста)
тел.: 8-911-169-9047

РЕМОНТ ГРУЗОВИКОВ
ОТЕЧЕСТВЕННОГО И ИМПОРТНОГО ПРОИЗВОДСТВА
СПЕЦТЕХНИКИ И ПОЛУПРИЦЕПОВ
ДВИГАТЕЛЕЙ
КУЗОВНОЙ РЕМОНТ
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ОКРАСКА
Калинкинский пр., 10
т.: 8-911-214-0384, 673-8118, 383-5844

ЦЕНТР АВТОЗАПЧАСТЕЙ
Запчасти для автомобилей:
ЗИЛ, ЗИЛ-130, 4331, ЗИЛ-Бычок, ГАЗ, ГАЗель
БОЛЬШОЙ АССОРТИМЕНТ
193230, Санкт-Петербург, Искровский пр., д. 32, корп. 1
тел.: 325-5871, тел./факс: 325-5875

АВТОРАЗБОРКА
ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ГРУЗОВИКОВ
Покупаем, продаем запчасти
ЗиЛ, ГАЗ, КамАЗ, МАЗ
СПб, Таллинское ш., д. 153, к. 2
Тел.: (812) 982-1385

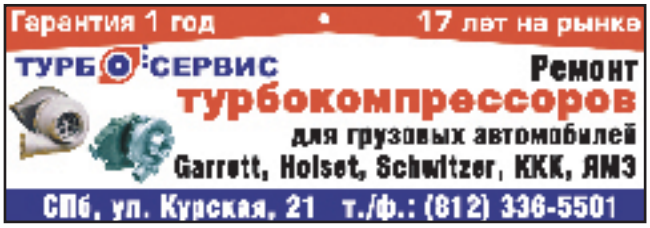
VOLVO*SCANIA*Mercedes Benz*MAN*IVECO*DAF*RENAULT
АВТОХАОС Центр
СПб, Таллинское шоссе, Тапеси, 20
(812)715-33-33
РАЗБОРКА
ИМПОРТНЫХ ГРУЗОВИКОВ
Колтушское ш., д. Янино, д. 1 (800 м. от КАД)
(812)973-79-00
www.autohaos.spb.ru e-mail: autohaos@peterlink.ru
СКУПКА ГРУЗОВИКОВ (812)973-06-05, 945-77-11

АВТОЭКСПЕРТИЗА

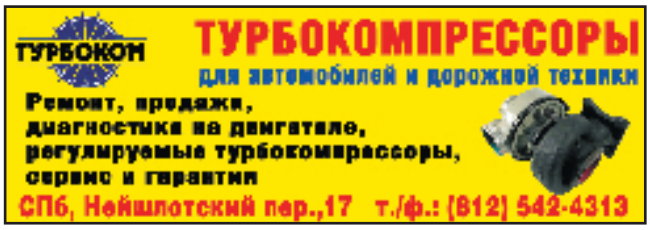
Автоэкспертный Центр ООО "ТРИО"
ОЦЕНКА УЩЕРБА ЛЮБЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ПОСЛЕ ДТП
ОПРЕДЕЛЕНИЕ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ
СПб, ул. Кирочная, 8

АВТОНОМНЫЕ ОТОПИТЕЛИ

ТУРБОКОМПРЕССОРЫ



ТУРБОКОМПРЕССОРЫ



ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

СТАРТЕРЫ, ГЕНЕРАТОРЫ, РАДИАТОРЫ

АВТОСТЕКЛА

КОЛЕСА, ШИНЫ, ДИСКИ

КОЛЕСА, ШИНЫ, ДИСКИ

СТАРТ
ШИНЫ
ГРУЗОВЫЕ
336-9280
299-0954
GOODYEAR
FULDA
Sava
ШИНОМОНТАЖ

Телефон отдела рекламы
(812) 712-22-75

Колесный Рай
ШИНЫ
ГРУЗОВЫЕ
НОВЫЕ
ВОССТАНОВЛЕННЫЕ
Б/У
ДИСКИ
ШИНОМОНТАЖ
С-Пб, ул. Кубинская, 76, корп. 4
тел.: 8-901-305-37-98, тел./факс.: (812) 370-43-86
С-Пб, Полюстровский пр., 52
тел.: (812) 380-96-50, тел./факс.: (812) 380-96-51

ООО "ТРАК ТАЕРС"
НАВАРКА Импортных грузовых автопокрышек холодным способом
295/80R22.5 -
315/80R22.5 -
385/65R22.5 -
4 800 руб.*
* - привезите любое импортное колесо в зачет
(R16,5; R17,5; R19,5; R20; R22,5; R24,5; R25)
Материалы лучших зарубежных производителей
СПб, ул. Фрянсовая, 26 тел.: (812) 567-39-91, 935-61-33

ЭВАКУАЦИЯ

Буксировка всех видов автотранспорта до 50 тонн
Две тяговые лебедки по 50 тонн каждая
Кран-манипулятор 3 метров 30 тонн
Жёлтый DAF 4x4, 400 л.с.
Перевозка грузов 22001 LBK, 128 SKA
СЛОЖНЫЙ ПОДЪЕМ И ЭВАКУАЦИЯ
ТракСпас
+7 911 990 0330
Работает всегда и точно по России и Скандинавии

ЭВАКУАЦИЯ
ВЕБЕР АВТО
Лицензия № 931263
легковых и грузовых а/м
С-Пб, Россия, Финляндия
+7(812) 321-0000 987-0111

Эвакуация
грузовых и легковых (до 2-х одновременно) автомобилей, автобусов, спецтехники
РОССИЯ, ЕВРОПА, СКАНДИНАВИЯ
Тел: (812) 601 0600, +7 911 717 0000
www.llastu.ru mail@llastu.ru
ЗАО „Лентрансавто"

ГРУЗАВТО
Звоните и мы пришлем эвакуатор в любую точку России
+7-911-707-77-22
Эвакуатор работает 24 часа в сутки

ЭВАКУАЦИЯ
+7(812)927-66-76
ГРУЗОВЫХ МАШИН И АВТОБУСОВ
+7(812)927-66-76

Россия, Скандинавия, Европа
Эвакуация грузовых и легковых а/м, автобусов, спецтехники
ЗАО «БАРС»
www.zao-bars.by.ru
24 часа
+7-901-3-000-000