SOTRANS

КРУПНЕЙШИЙ
В РОССИИ
СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР
FREIGHTLINER
INTERNATIONAL

WWW.SOTRANS.RU

тел.: (812) 334-02-96
С-Пб, ПАРНАС,
3-й ВЕРХНИЙ пер., 17

SOTRANS

VOLVO
SERVICE

KVARTA
SOTRANS

WWW.KVARTA.COM.RU

тел.: (812) 448-06-10
С-Пб, ПАРНАС,
ул. ВЕРХНЯЯ, д.16

SOTRANS

9 (35) СЕНТЯБРЬ 2006

ГРУЗАВТОИНФО

ГРУЗОВОЙ АВТОТРАНСПОРТ В ДЕТАЛЯХ

Распространяется БЕСПЛАТНО

- «Американец», который вернулся
- Какой ветер подул с Востока?
- Вопреки законам физики

ДНИ VOLVO В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ: МОЩНОЕ ВПЕЧАТЛЕНИЕ.

VOLVO

Контактный телефон: (495) 9611030

VOLVO TRUCKS. СОЗДАВАЯ БУДУЩЕЕ

www.volvotrucks.ru

ГРУЗОВЫЕ АВТОМОБИЛИ | ПОСЛЕПРОДАЖНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ | ФИНАНСИРОВАНИЕ | ОПТИМИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ТРАНСПОРТОМ

Ежемесячный специализированный журнал

Свидетельство о регистрации средства массовой информации: ПИ № 2-6848 от 14 октября 2003 года. Выдано Министерством Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.

Тираж 17 000 экз.

Все права защищены.

Использование любой информации, опубликованной в данном издании, возможно только с письменного разрешения редакции.

Редакция не несет ответственности за содержание предоставленных рекламных материалов. Материалы, помеченные * публикуются на правах рекламы

Учредитель и издатель:
ООО «Груз Авто-Медиа»
Генеральный директор:
Константин Силков
Исполнительный директор:
Татьяна Громова
Редактор:
Андрей Бычков
Зам. редактора:
Леонид Круглов
Дизайн и верстка
Кирилл Раевский
Руководитель отдела рекламы:
София Володина
Отдел рекламы:
Ольга Казанцева,
Евгений Карасев ,
Марина Пыникова
Печать: ООО «Цветпринт»
Адрес редакции:
198156, Санкт-Петербург,
Московский пр., 104, оф. 417.
Тел./факс (812)388-81-00
Тел. (812)375-32-83
E-mail: adv@gruzavto.ru,
www.gruzavto.ru
В номере использованы материалы сайта www.autoline.com.ua,
Рукописи не возвращаются и не рецензируются
Подписано в печать 25.08.2006
Распространяется бесплатно

ДОРОГИЕ ЧИТАТЕЛИ!

С наступлением первых осенних дней воздух стал прозрачнее - и в мыслях сразу прояснилось. План предстоящих действий теперь виден как на ладони. Все предельно ясно – дел полным полно и их нужно делать. Мы сядем в новый китайский грузовик Dong-Feng и поедем по городу. Грузовик, подчеркиваем, совсем новый и совсем китайский, но мы все-таки рискнем. А вдруг на самом деле все не так уж плохо? Зато американский грузовик International давно и с честью прошел свой «испытательный срок». Машина эта знаменита не только за океаном, но и в России. Правда, как раз капотными «интерами» - а именно на них мы хотим обратить особое внимание – наши водители пока еще не особо избалованы. На таком автомобиле уже можно смело отправиться в самое дальнее путешествие, хоть в Сибирь. И по пути заглянуть, например, в Ульяновск, где теперь собирают японские грузовики Isuzu.

А еще мы вспомним старую мудрость о том, что самая большая роскошь – это роскошь человеческого общения. И будем долго беседовать с самыми разными людьми и узнаем от них много не просто интересного, но и весьма полезного для себя и своего автомобиля. Например, на какую сервисную станцию лучше заехать после того как вы – не дай Бог, конечно - попали в ДТП или ваша машина вдруг почему-то «забарахлила». Но лучше всего – и это мы тоже узнаем из общения с профессионалами – не доводить свой автомобиль до «инфарктного» состояния, а своевременно и регулярно устраивать для него профилактический осмотр. Короче, век живи – век учись.

Так весь сентябрь и пройдет – в интересных беседах и увлекательных путешествиях. А в следующем месяце, конечно, найдутся новые дела.

Андрей Бычков
redactor@gruzavto.ru

ПИТЕРТРАКЦЕНТР официальный дилер IVECO
Т/ф: (812) 326-46-89, (812) 326-46-92, (812) 326-46-81

Полный модельный ряд автомобилей IVECO.

Полный спектр оригинальных запчастей.

Полный комплекс работ по гарантийному и послегарантийному ремонту и обслуживанию.

Крупнейший сервисный центр IVECO в России

Мы доверяем
Shell RIMULA

Санкт-Петербург, ул. Магнитогорская, 17А
www.iveco-ptc.spb.ru e-mail: iveco@inbox.ru
Магазин запчастей: Московская Славянка, 2
тел. +7(921) 423-7368

ГЛОБУС-ЛИЗИНГ

191124, Санкт-Петербург,
ул. Красного Текстильщика, д.2
тел. 329-86-60
факс 329-86-61

ЛИЗИНГ
АВТОТРАНСПОРТА,
ОБОРУДОВАНИЯ

Филиалы:
Москва (495) 740-41-50
Калининград (4112) 77-71-70
Псков (8112) 79-40-37
Новгород (8162) 33-21-04
Петрозаводск (8142) 71-75-01
Мурманск (8152) 47-23-87

www.globus-leasing.ru

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

ГРУЗАВТОИНФО
ГРУЗОВОЙ АВТОТРАНСПОРТ В ДЕТАЛЯХ

ЛЕНТА НОВОСТЕЙ 6

ПОДИУМ

ISUZU с берегов Волги 22

MR. GRUZOVIK

«Американец», который вернулся 26

Какой ветер подул с Востока? 38

ДЕТАЛЬНЫЙ РАЗГОВОР

Приятно работать с известным брэндом 44

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКТ

Сколько все-таки жизней у шины? 48

Содружество
ГРУППА КОМПАНИЙ

VOLVO MAN SCANIA DAF

СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ
- Все виды ремонта грузовых автомобилей любых марок
- Широкий выбор запчастей в наличии и на заказ
- Капитальный ремонт ДВС и КПП
- Ремонт электрооборудования
- Смазочные материалы SHELL

ОФИЦИАЛЬНАЯ СЕРВИСНАЯ СТАНЦИЯ WABCO
- Диагностика и ремонт тормозных систем
- Установка систем ABS, EBS на любые виды техники

ВСЕ ВИДЫ РЕМОНТА ПРИЦЕПНОЙ ТЕХНИКИ
- Производство, обслуживание и ремонт прицепной техники на осях BPW, SAF, ROR
- Изготовление и восстановление геометрии рам
- Сертифицированное изготовление и установка тягово-сцепных устройств, фаркопов, дышл
- Изготовление и ремонт бортов, ворот
-Производство и ремонт кузовов и каркасов

SAF

Ленинградская область, г.Кировск, ул.Песочная, 4
тел:(812)974-5665, fax:(812)622-11-39 БЕЗ ВЫХОДНЫХ
e-mail: info@sodrug.spb.ru
www.sodrug.spb.ru

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

BUSLIFE

На маршрутке с комфортом 54

Вопреки законам физики 56

ОБОРУДОВАНИЕ В ДЕТАЛЯХ

Там, где клиент всегда король 60

Чтобы сдать автомобиль «под ключ» 64

ХРОНОГРАФ

Вещий сон Ганса Ледвинки 68

CLASSIFIED 74

ЧИТАЙТЕ В СЛЕДУЮЩЕМ НОМЕРЕ:

- В октябре мы расскажем вам, дорогие читатели, о российской премьере нового сверхмощного грузового автомобиля Volvo FH16 и маневренных городских грузовиков Volvo FL и FE, которая 13-14 сентября пройдет в Санкт-Петербурге на территории ООО «Техцентры Вольво». Событие, как вы понимаете, весьма знаменательное – ведь теперь эти шведские красавцы появятся и на отечественных дорогах.

- В нашем цикле статей об американских грузовиках будет представлен Kenworth, которого российские водители уже любовно окрестили «Кешей». Он, безусловно, относится к «культовым американцам», которые столь ценимы поклонниками американского стиля. Количество этих автомобилей еще очень невелико в России – по сравнению, например, с «фредами» - но они востребованы, а значит «новые поступления гарантированы».

- Мы также продолжим «смотр» оборудования с целью общими усилиями разобраться в том, какова сегодня ситуация на отечественном рынке оборудования для грузовых автосервисов, продукция каких производителей пользуется неизменным доверием покупателей, а на какие брэнды потребитель «косится с опаской».

- Конечно же, мы не сможем обойти своим вниманием такое яркое событие как «Моторшоу-2006» в Москве. На страницах нашего журнала вам будут предложены как рассказ об этом ежегодном шоу, так и встречи и беседы со многими интересными людьми.

ЗАПЧАСТИ для ИМПОРТНЫХ ГРУЗОВИКОВ ПРИЦЕПОВ
ОПТОВЫЕ ПОСТАВКИ
ВСЕ В НАЛИЧИИ
www.stakos.ru
ГЛАВНЫЙ ОФИС-Московское ш. 46-в,тел.(812)449-9900
СтаКос
Розничные магазины:
ул. Народная, 43, тел. (812) 975-0900, 447-7906
ул.Орджоникидзе,27,тел.(812)327-8753,382-9890
Парнас,ул.Домостроительная,16,тел.(812)336-2861
Шушары, ул. Железнодорожная, 9 тел. (812) 607-6026
NEW ул. Маршала Говорова, 10, тел. (812)929-0440
Scania
Volvo
Man
MB
Iveco
BPW
SAF
ROR

NEOPLAN Starliner по имени «Олимпия»

«Последний раз я ездил на автобусе, когда еще учился в школе», -признался Ральф Шумахер, заинтересовавшийся увиденным 25-тонным НЕОПЛАНОМ, но продолжил, что возможно скоро это изменится. После испытательного круга в Кельне гонщик был поражен необычным моделированием, исключительным оснащением и «превосходным крутящим моментом» двигателя MAN объемом 12.8 л.

Передача 13,9-метрового Старлайнера SHDL гоночной команде Panasonic Toyota, организованная NEOPLAN Bus GmbH, стала большим событием для 33-х крупных автобусных клиентов со всей Германии.

Гоночная команда Toyota Panasonic много лет получала гоночные транспортные средства и сервисное обслуживание своей продукции от MAN Nutzfahrzeuge Group. Теперь НЕОПЛАН Старлайнер присоединился к их парку транспортных средств. И это присоединение очень своевременно. Ведь спонсоры команды привозят ежегодно к Кельну 5 000 гостей, желающих узнать о развитии и производстве гоночных автомобилей Формулы 1. Для этого необходимо исключительное, удобное транспортное средство, в тоже самое время отвечающего всем требованиям «посла бренда». И НЕОПЛАН Старлайнер как раз то, что нужно. Кроме того, MAN – NEOPLAN принадлежит NEOMAN Bus GmbH, филиалу Группы MAN Nutzfahrzeuge. Уже 19 грузовиков MAN, например, используются, чтобы работать с транспортом гоночной команды и справляться с проблемами логистики.

Гости, побывавшие в различных отделах Toyota Motorsport, были поражены – стерильные входы и выходы, безукоризненно чистый пол в отделе сборки и обслуживания двигателей. Все компоненты и детали разбираются и отлаживаются после гонок вплоть до мельчайших и снова собираются для новых соревнований. Это звучит невероятно, но захватывающе: для каждой группы посетителей NEOPLAN техники начинали внеплановый пробный пуск. Toyota Motorsport GmbH является работодателям для 680 специалистов, чувствующих единство с комадой и двумя пилотами Формулы - Шумахером и Трулли.

Ральф Шумахер быстро расположил к себе посетителей из NEOPLAN, отвечая на множество вопросов, связанных с инжинирингом и стратегией компании. Большинство гостей, например, не знали, что огромные перегрузки (до 5 G) является наибольшей трудностью во время ускорения, поворотов и торможения.

После последнего обсуждения произошло самое долгожданное событие дня - крещение Старлайнера именем «Олимпия». Nomen est omen - имя символизирует успех. То есть «Олимпия» означает не только участие в соревновании, но и победу.

Специальная акция!
Только здесь Stralis AT 440S35 TP - 52 000 € ex-works*
Покупайте в ИВ-Сервис !
(812) 380 41 18
www.iveco-service.ru
IVECO
*Акция продлится до 31.09.06 г.

АТЛАНТ М
ЛИЗИНГ
WWW.ATLANT-LEASING.RU
Лизинг спецтехники, грузового и легкового автотранспорта
Любой регион РФ
Аванс от 20%
Удорожание от 6%
Рассмотрение в 2 дня
Россия, Санкт-Петербург, пр. Энергетиков, 37, оф 915
Тел.:(812) 324-49-79
Россия, Москва, Грохольский пер., д. 29, стр. 1
Тел.: (495) 777-65-08
Россия, Казань, ул. Ш. Усманова, 32А, оф.10
Тел.:(8432) 54-70-94, (8432) 53-72-94

Гибридный грузовик для городских перевозок

Японская компания Mitsubishi Fuso представила новый гибридный грузовик среднего класса — Canter Eco Hybrid. Производители заявляют, что новинка отличается высокими экологическими стандартами и экономичностью. Транспортное средство комплектуется дизельным двигателем мощностью 123 л.с. и электромотором, который вырабатывает 47 лошадок. Благодаря конструкции силовых агрегатов Mitsubishi Fuso Canter Eco Hybrid экономит до 30% топлива при работе, а высокие экологические стандарты позволяют сократить выброс вредных веществ в атмосферу на 46%. Таким образом, модель, которая относится к Class 8, соответствует экологическим стандартам, вступающим в силу только в августе 2007 года. Грузоподъёмность манёвренного автомобиля, который предназначен для перевозок в городской черте, от 2 до 3 тонн. В продаже новинка появится в конце 2006 года.

В Граце прошла презентация двигателя

В австрийском городе Грац прошла презентация новой модели дизельного двигателя Ярославского моторного завода (ОАО «Автодизель»). На базе разработанного в Ярославле силового агрегата серии «530» инжиниринговая компания AVL изготовила модификации моторов с применением последних технических решений в области дизелестроения. Также, недавно компания поставила на Минский автомобильный завод первый образец дизельного двигателя DCi 11 (Евро-3), планируемого к серийному производству на ОАО «Автодизель» с 2008 года. Пока не решено под какой торговой маркой и с каким индексом будет предложен рынку этот мотор, но МАЗ уже начал разработку конструкторской документации грузовых автомобилей с применением этого двигателя. Производство стало возможным после подписания соглашения «Группой ГАЗ» о приобретении лицензии на производство и доработку двигателя у компании Renault Trucks.

Продукт объединенного предприятия

Объединенное французское предприятие PSA, куда входит Peugeot и Citroen, представило новинку на рынке коммерческого автотранспорта — Citroen Berlingo XTR+ Enhanced Traction (усиленная тяга). Модель, которая относится к сегменту минивенов с грузоподъёмностью от 600 до 800 кг, предназначена для использования в первую очередь на бездорожье. Переднеприводная новинка комплектуется двигателем мощностью 90 л.с., который вырабатывает 151 Нм крутящего момента. От стандартных моделей Berlingo, транспортное средство отличается наличием антипробуксовочной системы и дифференциала с повышенным внутренним трением. Для того чтобы автомобиль преодолевал препятствия, производители увеличили его дорожный просвет на 40 мм и оснастили днище защитным покрытием. Также в бездорожье поможет автоматический дифференциал, позволяющий распределить до 75% крутящего усилия между двумя ведущими колесами и широкопрофильные шины Michelin Synchrone 4x4 185/65 R15.

Автобус, победивший в тендере

Курганский автобусный завод выиграл тендер, организованный Министерством образования и науки Украины, по программе «Школьный автобус» (транспортное обеспечение учеников и преподавателей общеобразовательных школ в сельской местности). Автобусы КАВЗ обладают рядом преимуществ, которые отличают его от других моделей, участвовавших в тендере. Новые модели наиболее полно отвечают требованиям для перевозки детей: транспортные средства оборудованы специальными сиденьями с ремнями безопасности и подлокотниками, местами для ранцев и спортивного инвентаря, внутренней и внешней громкоговорящей связью. Капотный вариант автобусов гарантирует большую степень безопасности, а ярко-желтая окраска моделей делает их более заметными на дорогах. КАвЗ-39765-023— автобус для перевозки детей, комплектуется 22 пассажирскими местами и гарантирует высокие характеристики проходимости на сельских дорогах.

ГУДВИЛ ХОЛДИНГ

FREIGHTLINER Detroit Diesel Luber-finer

- Новая и подержанная американская техника
- Запчасти, сервис, кредит, лизинг

196608, Санкт-Петербург, Пушкин, Первый проезд, д. 4
Тел.: (812) 322-65-00 (многоканальный)
8-800-200-BEST (23-78)
Магазин запчастей в Москве 8-901-518-38-38
Москва 25 км МКАД ТЦ «Эмерал», линия Е

информация о дилерах: www.truck.ru

AIMOL®
моторные масла

ООО "ПилотАйм"
официальный дистрибьютор
торговой марки "AIMOL"
в Северо-Западном регионе

PILOTAIM

Комплексное обслуживание
смазочными и расходными материалами,
автозапчастями

Donaldson. WIX Fleetguard BALDWIN

Только синтетические технологии www.pilotaim.ru т. (812)740-71-13

Крупнейший в Европе центр
по продаже коммерческой техники

ГРУЗОВИКИ КАТЕГОРИИ «В» ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬЮ ДО 2 ТОНН

LUBLIN 3

Лизинг, трейд-ин, запчасти, сервисное обслуживание, малярно-кузовной участок, услуги страховых агентов, регистрация в ГИБДД

327 00 00
СПб, ул. Камчатская, 9

ДАКАР
официальный дилер INTRALL

DACAR
ПРОДАЖА, РЕМОНТ, ЗАПЧАСТИ

«Дом на колесах» для голландской пары

Недавно голландская семейная пара, Нилс и Юлия Нейдерстихт, совершила большое автомобильное путешествие. Их путь пролегал через Монголию и сибирские земли России. Маршрут путешествия был составлен таким образом, чтобы заехать в город автомобилестроителей Миасс, посмотреть завод, где был собран их грузовик. Ведь средством передвижения и «домом на колесах» для Нилса и Юлии стал автомобиль «Урал-4320» (6х6) 1985 года выпуска. На него был установлен жилой фургон немецкого производства, оборудованный спальными местами, плитой, умывальником, портативным холодильником. Грузовик также был оснащен дополнительным топливным баком голландской фирмы «DAF» и лебедкой, которая несколько раз пригодилась путешественникам для того, чтобы обучить других участников дорожного движения.

В Миассе голландский «Урал» прошел полный осмотр и техническое обслуживание, поскольку в результате переправы через одну из монгольских рек автомобиль ударился о подводный камень и повредил рулевое управление. Поломка была устранена заводскими специалистами. Гости за это время успели посетить главный конвейер предприятия, познакомились с новыми модификациями «Уралов».

После выезда из Миасса «Урал» не доставил туристам ни малейших проблем. На родине путешественников, в Голландии, 20-летний автомобиль вновь прошел обязательный годовой техосмотр, который подтвердил соответствие уральского внедорожника всем строгим европейским требованиям.

«Нам очень понравилось путешествовать по России и Монголии, встречать интересных дружелюбных людей. Все наше путешествие было просто фантастическим», - подчеркнули голландские путешественники. Через пару лет Нилс и Юлия планируют вновь отправиться в дальнюю дорогу на автомобиле «Урал».

GLOBETROTTER
Сохраним детям чистый воздух
Смазочные материалы Texaco Ursa применяются в дизельных двигателях грузовых и легковых автомобилей, оборудованных системами SCR, CRT, EGR, DPF (требования Euro I, II, III, IV), что позволяет снизить количество вредных выбросов в атмосферу.
Ursa®
МОТОРНЫЕ МАСЛА ДЛЯ ТЯЖЕЛОЙ ТЕХНИКИ
Представительство в Российской Федерации:
ШевронТексако Лубрикантс СНГ / Тел. + 7 (495) 544 5556 / salestexaco@chevron.com
TEXACO

ООО"ТИРЕКС", официальный дилер RENAULT TRUCKS
Renault Premium Vostok II
1860 Евро в месяц
RENAULT TRUCKS
Сервис, продажа грузовых автомобилей, полуприцепов и запасных частей
ООО"Тирекс"
ул. 2-ой луч
ул. Книпович
ул. Седова
ул. Бехтерева
площадь Бехтерева
ул. Седова
Елизаровская
Продажа автомобилей, полуприцепов (лизинг, кредит):
Запчасти:
Сервис:
тел. 329-7-329
факс: 567-58-97
192019, С.-Петербург, ул. Бехтерева, д. 4 (ул. 2-й луч)
E-mail: tirrex@renault-trucks.spb.ru, www.renault-trucks.spb.ru

Самый большой гусеничный экскаватор

Компания JCB поставила крупному заказчику самый большой гусеничный экскаватор, предназначенный для сноса зданий — JCB JS460XD. 46-тонная машина, оснащённая двигателем мощностью 228 кВт и способна разрушать здания высотой 45 м. Силовой агрегат отличается высокой мощностью гидравлического потока и идеально подходит для данной техники. Трёхсекционная стрела новой модели способна оперировать на высоте до 28 метров. JCB JS460XD — первый экскаватор, который оснащён гидравлически наклоняемой кабиной (до 30 градусов), что даёт оператору больший обзор и комфорт в работе. Новая модель оснащёна защитной несущей рамой, дополнительной защитой двигателя и кабины, а также специальным ковшом для работ по сносу зданий. В качестве сменного оборудования JCB JS460XD может комплектоваться гидравлическими ножницами.

52 сиденья и полный комфорт

Компания DaimlerChrysler выиграла тендер на поставку 600 пригородных автобусов модели Mercedes-Benz Conecto H в Москву до середины 2007 года. Транспортные средства будут комплектоваться 52 комфортабельными сиденьями туристического типа. В салоне для полного комфорта будет устанавливаться кондиционер, а двойной стеклопакет поможет сохранить благоприятную температуру в зимнее время. 12-метровый, двухдверная модель Mercedes-Benz Conecto H поставляется с двигателем OM 457 hLA, который соответствует экологическим стандартам Евро 3. Силовой агрегат с мощностью 300 л.с. будет работать в комплекте с шестиступенчатой механической коробкой передач Mercedes-Benz. Для гарантии безопасности пассажиров автобус комплектуется пневматической тормозной системой, а также ABS и ASR.

«Черный Ящик» появился на рынке

В июле на отечественном рынке коммерческого транспорта появилась новинка - система контроля транспорта «Black Box» (Чёрный Ящик), состоящая из приборов «Locarus-601» и программы «BlackBoxExplorer». Эта система использует сигналы спутниковой навигации и учитывает особенности российского автопарка и специфику работы отечественных автопредприятий. Оборудование было разработано на основе многолетнего опыта внедрения контрольных систем коллективом предприятия «Системы Блэк Бокс». Оно отличается простотой внедрения на любом предприятии, в том числе не имеющем собственного высококвалифицированного персонала.

К достоинствам новой системы можно отнести: простоту и надёжность в эксплуатации в любых климатических условиях, способность противостоять преднамеренной порче со стороны водителей, при превышении порога «сопротивляемости» - возможность однозначно диагностировать происшедшее, с тем, чтобы руководитель предприятия смог наказать виновного, способность самодиагностики в процессе эксплуатации – с тем, чтобы водитель не мог без последствий выключать прибор или как-то препятствовать его работе.

Аппаратный контроль маршрута позволит оптимизировать график доставки товаров в магазины, предотвратить конфликты с потребителями, возникающие по причине несвоевременного прихода транспорта, а также сократить простои и потери груза за счёт контроля скорости движения.

Чтобы ничего не отвлекало от дороги

Компания Waeco объявила о презентации своей новинки на выставке Automechanika 2006, проходящей во Франкфурте (Германия) с 12 по 17 сентября. Mhud-100 — прибор, позволяющий водителю следить за скоростью транспортного средства или другими основными показателями автомобиля, не отвлекаясь от дороги. Новинка размещается на приборной панели и проецирует всю необходимую информацию на лобовое стекло, не мешая при этом обзору. Впервые подобную технологию представила для своих клиентов компания BMW и устройство стали использовать почти все автомобильные компании. После Франкфуртского показа Waeco Mhud-100 появится в продаже — предположительная стоимость нового прибора в Европе 98 евро.

DAF
Тягачи и грузовики DAF
с пробегом и без пробега по России
лизинг, гибкие условия оплаты
Запчасти DAF
т./ф. (812) 320-4352
Ремонт DAF
и импортных п/прицепов
т./ф. (812) 470-4300
www.Neva-TS.ru

ХОРОШИЕ КОЛЕСА
СЕТЬ ГРУЗОВЫХ ШИННЫХ ЦЕНТРОВ
ГРУЗОВЫЕ ШИНЫ И ДИСКИ
ШИНОМОНТАЖ
Россия, СПб, Софийская, д. 91, Тел.:(812) 327-2552; 329-3232 www.goodwheels.ru e-mail: kolesa@mail.wplus.net
Россия, СПб, Парнас, 1-й верхний переулок, за постом ГАИ на пр.Культуры (рядом с АЗС Киришиавтосервис)
Россия, Москва, проезд Черепановых, д.10, Тел./факс: (495) 363-68-65
Россия, Новгородская обл, вблизи г. Чудово АЗС (Сургутнефтегаз) № 9, 596 км трассы М.-СПб, перед весовым контролем, Тел.: +7 (911) 601-1472
Россия, г. Великий Новгород, ул. Магистральная, д 11/13 (территория NBI транспорт), Тел/факс: +7 (8162) 186-849, +7 (8162) 186-859
Россия, Тверская обл., пос.Выползово, ул.Шоссейная, д.1 (рядом с АЗС Bip, на автостоянке) 356 км трассы М.-СПб, Тел.: +7 (915) 700-0914
Россия, Тверская обл., Холохоленка, (АЗС ПТК) 283-й км трассы М.-СПб, Тел.: +7 (915) 719-3009

Neoplan Tourliner для Казани

Neoman Bus GmbH зарекомендовал себя как производитель комфортабельных и престижных автобусов. Продукция NEOPLAN – это автобусы VIP – класса. Из года в год техника NEOPLAN занимает почетные призы на международных автосалонах. Приз за лучший туристический автобус 2006 года получил бренд NEOPLAN. По качеству и дизайну NEOPLAN за последние 10 лет занимал призовое место и 7 лет подряд – первую ступень почета.

И вот первый Neoplan Tourliner в России был приобретен для спортивного клуба по хоккею с мячом «РАКЕТА» г. Казань, спонсором которого является ОАО «Завод Элекон»

2 августа в торжественной обстановке региональный менеджер по продаже автобусов компании «МАН Автомобили Россия» г-н Н.Мишин вручил ключи заместителю коммерческого директора по транспорту ОАО «Завод Элекон» г-ну Т.Каримову.

Все началось с чека

С чека на сумму 5000 евро начал свое существование фонд водительского клуба MAN Trucker's World для обеспечения быстрой помощи профессиональным водителям, которые столкнулись с трудностями на дороге. Петер Ерихрайнеке, директор по маркетингу и продажам компании MAN Nutzfahrzeuge AG, пожал руку Герману Люку, члену комитета управления Немецкой ассоциации водителей грузовиков, BGF, на Truck Grand Prix в Нюрбурге 22 июля 2006 года.

Фонд клуба MAN Trucker's World складывается из членских взносов и финансовой поддержки компании MAN Nutzfahrzeuge AG. Клуб осуществляет финансовую поддержку водителей, которые получили травмы на работе, а также осуществляет выплаты их семьям в размере, достигающем 5000 евро. Целесообразность подобных выплат определяет BGF при непосредственном сотрудничестве с MAN Trucker's World.

«Мы тепло приветствуем подобную инициативу и с удовольствием окажем поддержку в ее реализации»,- заявил член правления BGF Герман Люк - Наши люди все чаще и чаще сталкиваются с плачевной ситуацией, когда обычной страховки недостаточно, и в этих случаях существование подобных фондов в высшей степени оправдано».

ОРГАНИЗАЦИЯ АВТОМОЕЧНЫХ КОМПЛЕКСОВ ПО ОБСЛУЖИВАНИЮ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

KÄRCHER
ЧИСТАЯ КОМПАНИЯ
Сделаем мир чище!®

- АВТОМАТИЧЕСКИЕ ЩЕТОЧНЫЕ МОЙКИ ВЫСОКОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ
- АВТОМАТИЧЕСКИЕ БЕСКОНТАКТНЫЕ МОЙКИ ДЛЯ СПЕЦАВТОТЕХНИКИ
- МНОГОПОСТОВЫЕ СТАЦИОНАРНЫЕ АППАРАТЫ ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ С ПОДОГРЕВОМ И БЕЗ
- СИСТЕМЫ МОЙКИ ДЕТАЛЕЙ И АГРЕГАТОВ МАШИН
- ПОСТЫ ПОДКАЧКИ ШИН
- СИСТЕМЫ ОЧИСТКИ И РЕЦИРКУЛЯЦИИ ВОДЫ
- ЭСКИЗНОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ

ГАРАНТИЯ СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

www.chisto.ru

Офис продаж и сервисный центр
С.-Петербург, ул. Куйбышева, 11
тел.: (812) 346-89-26

СОДРУЖЕСТВО
ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

МИРОВАЯ СБОРНАЯ ЗАПЧАСТЕЙ

www.sodrug.ru sodrug@sodrug.ru

г. САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

Оптовая торговля:
т./ф.: +7(812) 337-10-02

Розничная торговля:
196240, Кубинская ул., д. 80, т./ф.: +7(812) 722-17-11
195027, Пискаревский пр., д. 4, т./ф.: +7(812) 226-04-73, +7(901) 370-66-11
194292, Домостроительная ул., д. 4А, т./ф.: +7(812) 702-18-79, 702-19-03
191119, набережная Обводного канала, д. 91, т./ф.: +7(812) 325-19-08, 325-19-13

НАШИ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В РЕГИОНАХ

г. МОСКВА, 31 км. МКАД, внутреннее кольцо, Востряковский проезд, д. 10Б, строение 1А, т./ф.: +7(095) 746-63-69, 109-09-14, 781-46-39 (доб. 321)

РЕСПУБЛИКА КАРЕЛИЯ, Прионежский район, пос. Мелиоративный, ул. Лесная, д. 2А, т./ф.: +7(8142) 78-79-88

г. ПЕРМЬ, ул. Старцева, д. 15/1, т./ф.: +7(3422) 66-73-00, 66-73-06, 61-61-43, 61-62-77

Полуприцеп-самосвал от завода Тонар

Машиностроительный завод Тонар представил полуприцеп-самосвал модели «Тонар»-95232 с полезным объёмом кузова – 75 м3 для перевозки щепы, керамзита или других лёгких сыпучих грузов (щеповоз). Трехосное (оси —модель 1042 производства «ТОНАР») транспортное средство при полной массе 42,3 т имеет грузоподъемность 30 тонн (у модификации — 33,5 т). Полукруглый кузов максимально поднимается на 37 градусов, что позволяет полностью очистить грузовой отсек при разгрузке. Новая модель комплектуется гидроцилиндром «PENTA». Рабочая тормозная система полуприцепа Тонар-95232 с двухпроводным пневматическим приводом, автоматическим регулятором тормозных сил и антиблокировочной системой действующей на тормозные механизмы барабанного типа. Подвеска зависимая, с пневматическими упругими элементами и телескопическими гидравлическими амортизаторами.

Призваны максимально механизировать работу

Компания Амкодор проводит испытание семейства харвестеров нового поколения. К новинкам относится АМКОДОР 2551 для валки деревьев, обрезки сучьев, форвардер АМКОДОР 2661 для погрузки и транспортировки сортиментов и трелевочный тягач АМКОДОР 2243 для трелевки хлыстов. На моделях установлены манипуляторы и другие агрегаты финской фирмы Kesla. АМКОДОР 2551 с вылетом стрелы 9500 мм, комплектуется дизельным двигателем Д-260.1 (148 л.с.) и способен спиливать деревья диаметром 670 мм. Тягач модели 2243 оснащен манипулятором Foresteri с вылетом стрелы 6,5 м и тягой в 10 т. Вылет манипулятора у модели Амкодор 2661 (6х6) составляет 8,2 метра при номинальной грузоподъёмности 12 т. Машины лесопромышленного комплекса, разработку которых ведет в настоящее время ОАО «Амкодор», призваны максимально механизировать работу на лесоразработках и значительно повысить производительность труда. До конца года Амкодор планирует изготовить опытные образцы еще двух новых моделей лесной техники.

Модель, опережающая время

Хотя экологические стандарты Евро 5 вступят в силу только в 2008/2009 году, Mercedes-Benz уже представил 7 автобусов модели Citaro, которые соответствуют данным нормам. Городские транспортные средства комплектуются дизельными двигателями OM 906 hLA мощностью 205 кВт/279 л.с. Высокие экологические стандарты на моделях достигаются за счёт системы SCR (технология селективного каталитического восстановления). С помощью специального реагента Ad-Blue вредные выхлопы (окись азота) преобразуются в безопасный азот и водный пар. Новые автобусы относятся ко второму поколению Mercedes-Benz Citaro, со всеми преимуществами и нововведениями модели. Транспортные средства комплектуется системами безопасности ABS и ASR (против заноса автобуса), а также дисковыми тормозами на каждом колесе. Для комфорта новая модель оснащена независимой передней подвеской. Первые семь автобусов будут поставлены в Роттердам (Голландия), одной крупной транспортной компании, которая уже заказала 90 Citaro (Евро 5).

Предназначена для легких коммерческих автомобилей

Японская компания Nissan представила новую платформу, предназначенную для лёгких коммерческих автомобилей. В первую очередь на новом шасси будет базироваться Nissan Cabstar, который появится в продаже в 2007 году. Новинка разрабатывалась японским отделением Nissan Motor Light Truck Co. и соответствует всем необходимым параметрам для удовлетворения запросов клиентов. За счёт больших габаритных размеров и использования лёгких сплавов, лишний вес платформы заметно уменьшен, что позволило увеличить потенциальную грузоподъёмность автомобиля. Для лучшей безопасности, при возможном лобовом столкновении, усилена передняя рама. На новом шасси возможна установка всех видов автомобилей, которые относятся к лёгкому грузовому сегменту, а в 2010 году на платформу планируется поставить ещё и 11 моделей минивэнов. Новинка, которая характеризуется хорошим соотношением грузоподъёмности и маневренности будет производиться на заводе недалеко от Мадрида (Испания).

АСТА АССОЦИАЦИЯ

Адреса магазинов:
Васи Алексеева, 10, тел. 449-60-64
Дунайский пр., 19-21, тел. 727-47-82
Земледельческая, 3, тел. 295-85-07
Ириновский пр., 2, тел. 222-95-78
Культуры пр., 44, тел. 449-88-01
Московская Славянка, 17-а, тел. 481-65-34
Народного Ополчения пр., 201, 449-60-69
Октябрьская наб., 64, тел. 449-60-74
Полюстровский пр., 74, тел. 449-60-61
Рощинская ул., 9-а, тел. 387-11-90
Рощинская ул., 36, тел. 449-63-01
п. Саперный, Дорожная ул., 13, 462-17-37
Седова ул., 10, тел. 449-60-72
Славы пр., 40, тел. 701-81-61

АВТОЗАПЧАСТИ:
КАМАЗ, МАЗ, ЗИЛ, ГАЗ, ВАЗ, ПАЗ, УАЗ, КРАЗ, Урал

АВТОМОБИЛИ КАМАЗ, МАЗ
Культуры пр., 44, тел. 449-60-51
Московское шоссе, 23/2, тел. 371-32-13

АВТОСЕРВИС ДЛЯ ГРУЗОВИКОВ
СПб, п. Старо-Паново, ул. Рабочая, 7-а, тел. 736-98-01

GT GLOBAL TRUCK SERVICE

ООО "Глобал Трак Сервис"
124460, Москва, Зеленоград,
3-й Западный пр-д., д. 8, стр. 1
Тел.: (495) 739-62-01, 739-62-02
E-mail - gts@gt-service.ru,
Internet - www.gt-service.ru

Компания «Глобал Трак Сервис» предлагает оригинальные запасные части со склада в Москве для грузовых автомобилей и автобусов Volvo, Mercedes Benz, прицепов и полуприцепов оснащенных осевыми агрегатами BPW, SAF, ROR автовозов LOHR и ROLFO.

Компания заключает договора с магазинами, автопредприятиями и сервисными станциями на поставку запчастей оптом и в розницу. На все запчасти предоставляется гарантия производителя.

Опытные менеджеры - консультанты помогут Вам подобрать те детали, которые необходимы для Вашего автомобиля. Если необходимых деталей не окажется на складе, Вы можете сделать заказ по каталогам.

Сервис

Наша сервисная станция специализируется на гарантийном и после гарантийном ремонте грузовой техники Volvo, автовозов LOHR и ROLFO, грузовой техники Mercedes Benz, прицепной техники, ремонте осевых агрегатов BPW, SAF, ROR.

Сервисная станция располагает мощностью производить ремонт 34-х автомобилей и прицепов одновременно.

Наша компания предлагает дополнительные услуги: эвакуация и буксировка любой грузовой техники, мойка автопоездов длиной до 25 м., шиномонтаж, тарировка тахографов, установка автономных отопителей EBERSPEHER и WEBASTO.

Услуги сервиса:

- Компьютерная диагностика
- Техническое обслуживание
- Текущий и капитальный ремонт двигателей, коробок передач, редукторов ведущих мостов
- Диагностика и ремонт тормозных систем ABS и EBS
- Регулировка углов установки колес
- Шиномонтаж и балансировка колес
- Электрические работы на автомобилях
- Тарировка тахографов
- Ремонт и установка отопителей EBERSPEHER и WEBASTO

Мы предлагаем Вам оригинальные запасные части VOLVO

Осевые агрегаты BPW, SAF, ROR и запчасти к ним — MERITOR, SAF
Оригинальные запасные части LOHR, ROLFO — LOHR, ROLFO
Амортизаторы KONI — KONI
Тормозные накладки BERAL — BERAL
Оригинальные запчасти Mercedes Benz
Сцепные и тяговые устройства V.ORLANDI — V.ORLANDI
Пневматические и электронные системы WABCO — WABCO
Пневматические рессоры к подвескам GOODYEAR — GOODYEAR

Оригинальные запчасти со склада в Москве - доставка по Москве бесплатно

Броневик от «Лауры»

В Москве прошла презентация нового специального бронированного автомобиля «Лаура-29804», выполненного на базе пикапа Ford Ranger. Он стал приемником специального бронированного автомобиля «Лаура-29801», ранее выпускавшегося на этом шасси.

Автомобиль рассчитан на перевозку ценного груза весом до 800 кг и объемом до 2,3 куб.м. Экипаж машины состоит из четырех человек, включая водителя. Кузов защищен по 2/3 классу защиты и может противостоять обстрелу из пистолета или автомата АКМ. Расположение скрытых бойниц позволяет экипажу вести круговой обстрел, а видеокамера заднего обзора обеспечивает возможность наблюдения за обстановкой вокруг автомобиля. Для связи с внешним миром имеется переговорное устройство типа «водитель-улица».

Мощный двигатель и полный привод позволяют использовать машину не только в городских условиях, он окажется незаменимым на строительных площадках, промыслах, в лесном хозяйстве.

Новый бронеавтомобиль, вызвавший большой интерес у представителей банков и финансовых структур, отлично дополнил гамму спецавтомобилей, которые предлагает компания «Лаура».

Европейская техника – с площадки ГК «СОТРАНС»

С августа 2006 года ГК «СОТРАНС» начала активно продавать, кроме американских грузовиков, и европейскую технику. На площадке сервисного центра этой компании уже появляются такие тягачи, как Scania, Iveco, Man, Volvo, Mercedes-Benz. Клиентам предлагается большой ассортимент импортной техники, и покупатель в один день может выбрать из 70-100 машин любую понравившуюся.

Объемы продаж позволяют поддерживать приемлемые для покупателей цены. Кроме грузовой техники импортного производства, компания предлагает еще и специальную технику. Вся без исключения техника проходит в ГК «СОТРАНС» обязательную приемку службой механика и послепродажную подготовку.

Сервисные центры ГК «СОТРАНС» сертифицированы на оказание полного комплекса услуг и располагают всем необходимым для производства работ любой сложности в максимально короткие сроки и с гарантией качества. Высокое качество ремонта достигается применением самого современного оборудования и высокой квалификацией технического персонала, прошедшего обучение в авторизованных учебных центрах автопроизводителей. Также предоставляется вся документация для постановки на учет в органы ГИБДД и Гостехнадзор.

ÖRUM
ТЯГОВО-СЦЕПНЫЕ УСТРОЙСТВА
- Доступные цены
- Недорогое и удобное обслуживание
- Исключительное сочетание цены и качества
- Устанавливают на автоконвейерах, как оригинальное
- Тестировано на скрытые дефекты ультразвуком
- Современное антикоррозийное покрытие

Сцепные устройства в Санкт-Петербурге:
(812) 567-66-66 ул. Седова, 5
(812) 740-60-15 ул. Салова, 55
(812) 378-62-53 ул. Типанова, 24А
(812) 320-96-50 Московское шоссе, 13-д

KELLA Holland LEMFORDER BOSCH SKF Raufoss SACHS febi DAN-BLOCK sam rev WABCO GOODYEAR BERU
У качества есть имя... www.orum.ru

DAHL BALDWIN
Сепараторы
залог долголетия топливной аппаратуры вашего автомобиля
Фильтрующие элементы для грузовых автомобилей и спецтехники
AIRFIL FINLAND
FL auto
Спб., ул. Александра Невского, 12
Тел.: +7 (812) 973-77-82
327-84-40
e-mail: fl_auto@hotmail.com
kungmic@yandex.ru

GOK
ГРУППА КОМПАНИЙ «ГОК»
Продажа запасных частей для иностранных грузовиков, прицепов, автобусов.
Ремонт КПП ZF, EATON, MERCEDES.
Сеть магазинов:
39 км Минского ш. Розн.: (495) 746-5745, shop39@gok.ru
49 км Новорязанского ш. Розн.: (495) 500-7460, shop49@gok.ru
80 км МКАД Розн.: (495) 780-7404, shop80@gok.ru
47 км МКАД Розн.: (495) 502-9675, 937-9610 shop47@gok.ru
Официальный дилер KNORR BREMSE
Опт.: (495) 514-1157, 933-2483, shop49@gok.ru
Факс: (495) 150-4683
www.gok.ru, e-mail: info@gok.ru, shop@gok.ru

ПРОДАЖА ЗАПЧАСТЕЙ ДЛЯ АМЕРИКАНСКИХ* И ЕВРОПЕЙСКИХ ГРУЗОВИКОВ
Тормозные накладки FRASLE
Амортизаторы MONROE
Пневморессоры GOODYEAR
ЮНИТ-АВТО
АВТОЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВИКОВ
С-Петербург, п. Шушары, Железнодорожная 9, т. (812) 33-66-008
NEW ш. Революции, д. 51 т. (812) 702-72-44
www.unit-auto.ru e-mail: info@unit-auto.ru

Дополнительный заказ от министерства

Компания MAN получила новый заказ Британского министерства обороны на поставку дополнительных 2077 грузовиков для нужд армии. Перед этим MAN выиграл тендер министерства на 5,200 военных грузовиков в марте 2005 года. Дополнительный заказ состоит в основном из четырёхколёсных и восьмиколёсных машин, которые будут поставлены в период с 2007 по 2013 год. Высокомобильные модельные линии военных автомобилей SX и HX от MAN Nutzfahrzeuge были специально разработаны для «внедорожного» использования. Автомобили убедительно показали себя в военных действиях, в операциях по оказанию помощи в зонах бедствия, а также во время транспортировки грузов по бездорожью. Автомобили, соответствуя всем требованиям военной техники, отличаются высокой надежностью в эксплуатации и многофункциональностью, что и подтвердил дополнительный заказ от министерства обороны.

Дизельные двигатели для последнего поколения

Японский производитель автотехники Toyota представила два новых дизельных двигателя на British International Motor Show: 3-х литровую и 2,5 литровую модель D-4D (модернизированную). Новинки предназначены для установки на автомобилях Toyota Hilux последнего поколения и повышения их популярности на европейском рынке коммерческой техники. У новых двигателей, мощность которых составляет 169 и 118 л.с. соответственно, значительно увеличена эффективность работы, что сказалось на экономичности. Также уменьшен уровень шума при работе силового агрегата и заметно возрос вращающий момент агрегатов (например, у 2,5 литровой модели он теперь составляет 325 Нм). Британское Международное автомобильное шоу проходило с 20 по 30 июля в Лондоне и собрало более 50-ти производителей со всего мира.

Эвакуатор с подъемно-сдвижной платформой

Компания«КАМАЗ» и ПО «Чайка-Сервис» провели презентацию нового образца спецтехники на базе среднетоннажного шасси КАМАЗ-4308 — эвакуатора с подъёмно-сдвижной платформой и крано-манипуляторным устройством Amco Veba 815 T3S. Цельнометаллическая платформа ломаного типа с выдвижными аппарелями и электрической лебедкой даёт возможность осуществлять эвакуацию любых автомобилей массой до 3,5 т. Длина стрелы позволяет производить грузоподъемные работы на расстоянии до 5,9 метров от эвакуатора. Конструкция крана манипулятора, позволяет удерживать в горизонтальном положении автомобили с различным расположением центра тяжести. Габаритные размеры новинки: длина 8270, ширина 2500, высота 3600 мм. Дополнительные задние стабилизаторы на автомобиле позволяют полностью задействовать грузоподъёмность крана.

Образец, не имеющий аналогов

На автомобильном заводе «Урал» выпущен первый образец не имеющий аналогов — многоцелевое шасси с колёсной формулой 10х10. За основу Урал-632361 был взят «Урал» с колёсной формулой 8х8, получивший удлинённую раму и пятый ведущий управляемый мост. Это позволило получить шасси повышенной проходимости и увеличенной грузоподъёмностью — с 16 до 24 тонн. Модель оснащёна двигателем ЯМЗ производства «Автодизель». Пятиосный полноприводный «Урал» является уникальным грузовиком в своём классе. Он – единственный в России соответствующий дорожным габаритам пятиосного транспортного средства высокой проходимости, который способен перевозить 24 тонны груза. Кроме того, автомобиль достаточно экономичен, а его унификация внутри армейского семейства по основным узлам и агрегатам составляет порядка 90 процентов.

Минивен с узнаваемыми чертами

Итальянский концерн презентовал новое поколение Daily, которое получило приставку Professional DNA. Стилистическим оформлением фургона занимался дизайнер Giorgetto Giugiaro, который сохранил узнаваемые черты транспортного средства, чуть освежив их и придав автомобилю более современный внешний вид. Для нового поколения Daily предназначается новые более экологичные 2,3 или 3 литровые двигатели производства IVECO Technology. Модельный ряд Daily Professional DNA состоит из 8 автомобилей. Под основу предлагается три длины базового шасси: 3000, 3300, 3950 мм. В зависимости от комплектации полная масса транспортного средства может достигать 6,5 тонн (от 3,2 т). Полезная грузоподъёмность автомобиля состоит в диапазоне от 1060 до 3640 кг при объёме грузового фургона от 7,3 до 17,2 м3. Для безопасности водителя и пассажиров итальянская компания установила на минивены ABS восьмого поколения совместно с EBD, а для усиления показателей устойчивости даже на влажном дорожном покрытии — ESP в комплекте с антипробуксовочной системой ASR.

Начало долгосрочного сотрудничества

Iveco, компания группы Fiat, завершила переговоры по учреждению совместного предприятия с одними из ведущих автопроизводителей Китая, корпорацией SAIC Motor Corporation и группой Chongqing Heavy Vehicle Group. Данный проект - это долгосрочное сотрудничество в Китае по производству тяжелых коммерческих грузовиков.

Iveco и SAIC учредят совместное предприятие (50x50) под названием SAIC Iveco Commercial Vehicles Investment Company Ltd. Первым шагом СП будет приобретение 67% доли в Chongqing Hongyan Motor Co Ltd. (дочерняя компания Chongqing Heavy Vehicle Group).

Договор так же предусматривает увеличение уставного капитала СП, предварительно - путем строительства нового завода в Chongqing. Общий объем инвестиций, в соответствие с производственным бизнес-планом. составляет сумму в 120 млн. евро (из которых 40 млн. должно быть инвестировано Iveco), что позволит в среднесрочной перспективе увеличить рост производственных мощностей и довести объем производимой продукции с сегодняшних 15 000 до 40 000 коммерческих грузовиков.

Производственный план включает в себя сборку тяжелых коммерческих автомобилей Iveco Stralis, а также усовершенствование, как процесса производства, так и продукции Chongqing.

«Это соглашение - часть широкомасштабного плата развития Iveco в Китае», - сказал исполнительный директор компании Iveco, г-н Паоло Монферино - Рынок Китая для Iveco является приоритетным не только благодаря его размерам, темпам роста и затратной составляющей: здесь имеется немалый интеллектуальный и производственный потенциал, так что сотрудничество с SAIC можно назвать ключевым событием в нашей стратегии».

Компания “Северсталь-авто” запустила новый проект по сборке на производственной площадке Ульяновского автомобильного завода грузовых автомобилей NQR71P, конструкция которых разработана известной японской компанией ISUZU. В истории отечественной автомобильной промышленности это первый опыт по выпуску грузовых автомобилей японского производства.

ISUZU с берегов Волги

Выбор в пользу Isuzu

Прежде всего, остановимся на выборе типа и марки автомобиля. Модель NQR71P является представителем всемирно известного семейства грузовиков серии ISUZU N- грузоподъемностью 5 тонн. В последние годы коммерческие автомобили этого класса становятся все более и более популярными. В России выпуск машин этого класса освоен на ЗИЛе и КамАЗе, широко используется среднетоннажный автомобиль производства МАЗа. Однако, потребности рынка транспортных услуг намного выше, чем суммарный выпуск машин такого класса в СНГ. Даже с учетом поставок импортных автомобилей, на рынке сохраняется дефицит транспорта. Впрочем, поступление автомобилей IVECO, Mercedes, Hyundai, в последнее время и китайских грузовиков FAW и JAC не могут сколько-нибудь серьезно изменить эту ситуацию. Следовательно, проще решить проблему выпуском автомобилей полной массой до 8 тонн на территории России. Компания “Северсталь-авто” делала свой выбор в пользу автомобилей компании ISUZU.

Шасси Isuzu NQR71P - одно из наиболее популярных шасси компании во всем мире. При этом следует отметить, что на рынке не существует прямых аналогов грузовику NQR71P, все выпускаемые модели имеют либо меньшую грузоподъемность, либо существенно большую. Грузоподъемность 5 тонн обеспечивает одинаково удобное и рациональное использование автомобиля, как в городских условиях, так и в пригородных перевозках. Универсальная рама позволяет устанавливать на автомобиль различные виды кузовов - от обычного “фургона” до платформы со строительной техникой.

Краткие технические характеристики Isuzu NQR71P

Длина, мм	6610
Ширина, мм	2115
Высота, мм	2250
Колесная база, мм	3815
Колея колес передних/ задних, мм	1665 / 1650
КПП	Механическая 5-и ступенчатая
Двигатель	4HG1-T (Euro-2)
Объем двигателя, см3	4570
Тип топлива	Дизель
Мощность, л.с. при об/мин	121 / 3200
Крутящий момент, Нм при об/мин	322 / 1800
Эксплуатационные показатели:	
Емкость топливного бака, л	100
Полная масса, кг	8000
Грузоподъемность, кг	5000
Минимальный радиус разворота, м	7,6
Количество мест	3
Базовая комплектация: гидроусилитель руля, ABS, горный тормоз	

Надежность - один из главных критериев, определивших выбор автомобиля компании ISUZU. Использование современных технологий в области двигателестроения и создания автомобилей, высокое качество производства обеспечивают автомобилям на базе NQR71P ресурс более чем в 1 млн. км, а низкие эксплуатационные расходы обеспечивают значительное снижение стоимости 1 километра пробега автомобиля в ходе его эксплуатации.

Специально для России

Прежде чем был решен вопрос о выпуске этих автомобилей в России, были проведены комплексные испытания прототипов в наших дорожных и климатических условиях. По их результатам конструкция шасси была специально доработана и усилена для использования в российских условиях. Сейчас эксплуатационный ресурс грузовых автомобилей ISUZU превышает 1 млн. км.

Модель NQR - самый крупный автомобиль в семействе NR. Она оснащена четырехцилиндровым рядным дизельным двигателем 4HG1-T (Euro-2) объемом 4570 куб. см., мощностью 121 л.с. при 3200 об/мин. с максимальным крутящим моментом 322 Нм при 1800 об/мин.

Коробка передач MYY5T пятиступенчатая с одной прямой и одной повышающей передачей. Главная передача 6,833:1.

В семейство включены три модели с базой 2385 мм (модель NQR71L), 3815 мм (модель NQR71P) и 4175 мм (модель NQR71R). Для сборки в Ульяновск выбрана модель с базой 3815 мм, в 2007 году модельный ряд будет расширен за счет выпуска модели NQR71R с базой 4175 мм. Рама автомобиля выполнена из штампованных профилей типа “швеллер” высотой 216 мм. Шесть поперечных балок соединены с лонжеронами и усиливающими пластинами частично на сварке, частично на болтах, что упрощает сборку и последующий ремонт рамы.

Кабина трехместная откидная, цельносварная. Все панели, кроме задней стенки, прошли электрофорез для длительной защиты от коррозии. Обращает на себя внимание большое количество полок, полочек и ящиков для размещения всего, что может понадобиться в дороге, начиная от специального гнезда для монет и кончая полкой для хранения коробок для мусора.

Большое внимание уделено рациональному расположению емкостей для различных технических жидкостей и обеспечению удобного доступа к топливному, масляному и воздушному фильтру. Например, горловины бачков для тормозной жидкости и омывателя ветрового стекла размещены в кабине, у левой и правой двери.

Дизайн кабины - традиционный для автомобилей, выпускаемых в Юго-Восточной Азии с большой площадью остекления и специальными заниженными границами боковых стекол для обеспечения лучшего бокового обзора на высоте около полуметра.

Заглядывая в будущее

В данный момент “Северсталь-авто” ведет переговоры с Isuzu о расширении модельного ряда уже в 2007 году.

На первом этапе реализации проекта - до конца лета 2006 года - часть шасси будет передаваться специализированным компаниям для установки кузовов различной конфигурации, а с осени 2006 года установка надстроек будет производиться непосредственно в сборочном цехе в Ульяновске. Планируемая пропорция произ-

водства шасси и готовых автомобилей составит 50/50. Поставки машинокомплектов ISUZU на производственную площадку УАЗ будут осуществляться через японский торговый дом Sojitz Corporation.

В 2007 году компания “Северсталь-авто” планирует открыть собственное производство кузовов типа “фургон” и начать монтаж холодильных установок в изотермические кузова из сэндвич-панелей. Кроме того, линейка модификаций автомобиля будет расширена за счет специализированных кузовов - эвакуатора со сдвижной платформой, фургонов с гидравлическими системами подъема грузов, бортовых платформ с краном-манипулятором и др.

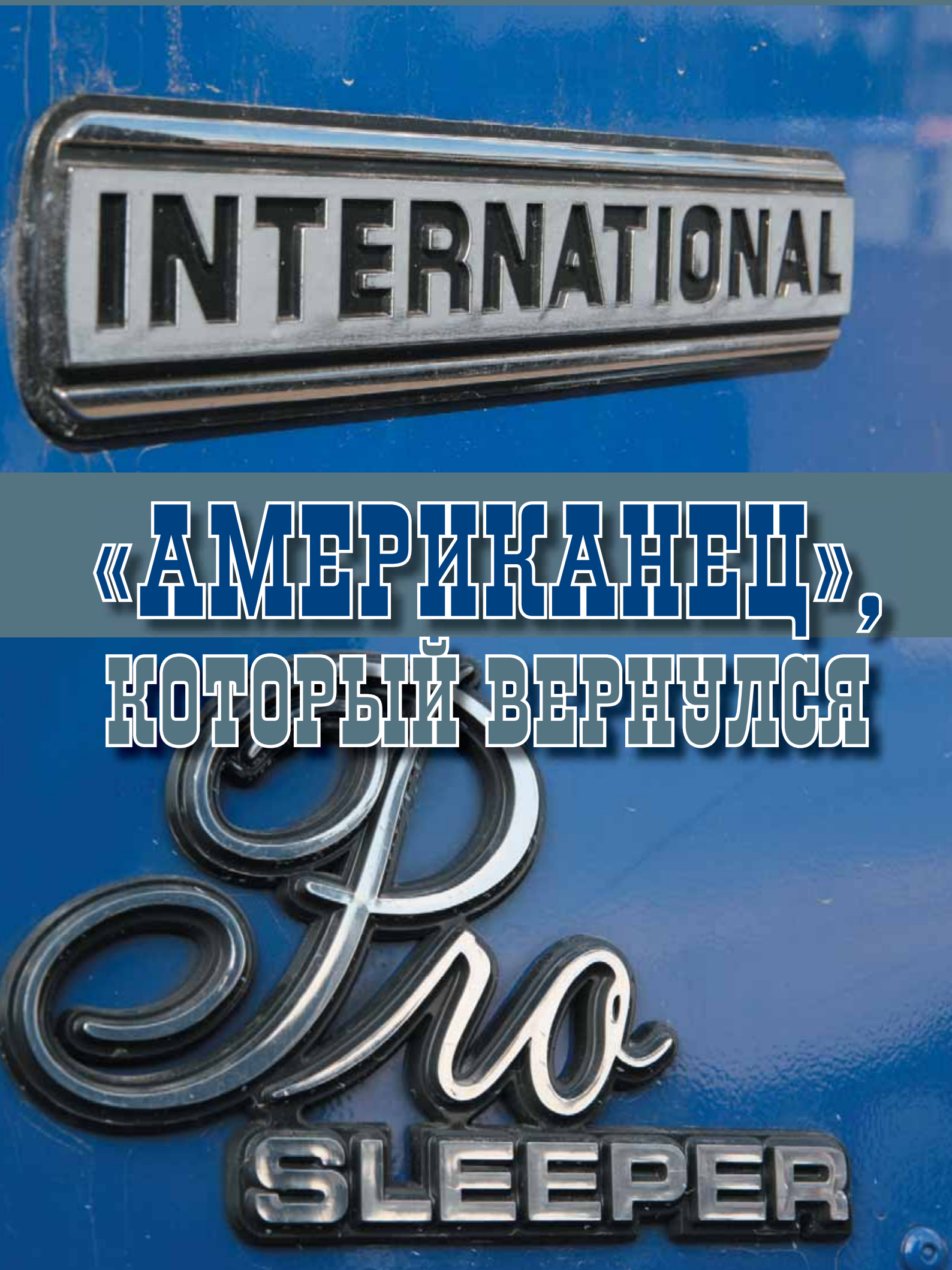
В перспективе также планируется наладить выпуск Isuzu NQR71P в исполнениях “мусоровоз” и “самосвал” для внутригородских перевозок, а так же поставлять готовые шасси для производства на их базе коммунальной и дорожной техники силами российских предприятий. Всего в 2007 году будет выпущено 2000 шасси и автомобилей, а в 2008 году компания “Северсталь-авто” планирует осуществить переход на новый стандарт поставки шасси, кабины для которых будут свариваться и окрашиваться на производственной площадке ОАО “УАЗ”.

А как же дилеры?

Особое внимание будет уделено и развитию дилерской сети ISUZU в России. К осени этого года в 9 городах России будет открыто 12 дилерских центров по продаже и техническому обслуживанию автомобилей ISUZU. Все центры продаж будут оформлены в жестком соответствии с корпоративными требованиями японской компании. К началу 2007 года будет создана национальная дилерская сеть, состоящая из 30 дилерских центров, которые охватят все крупные города и региональные центры России.

Продажи данной модели в России стартуют с 1 сентября 2006 года, а ее цена составит от 868 000 рублей. Всего до конца 2006 года компания “Северсталь-авто” планирует выпустить 508 автомобилей ISUZU, а в течение ближайших трех лет общий объем продаж должен составить 10 000 штук.

Леонид КРУГЛОВ



«АМЕРИКАНЕЦ», КОТОРЫЙ ВЕРНУЛСЯ

Из интервью с Президентом Холдинговой компании “Созвездие Водолея” В.Е. Хильченко, опубликованном в прошлом номере нашего журнала, читатели могли, в частности, узнать о том, что Холдинговая компания подписала официальное дилерское соглашение с американской корпорацией Navistar International Corporation. И что прямым следствием этого соглашения будет прибытие в самое ближайшее время в Санкт-Петербург партии грузовиков International для их последующей продажи. Сказано – сделано. В последних числах июля первые “интеры” прибыли на берега Невы, а точнее на площадку торгово-транспортной компании “Олимп”, входящей в состав Холдинговой компании.

Новое – хорошо забытое старое?

Строго говоря, «интеры», прибывшие в Санкт-Петербург – вовсе не первыми из своих собратьев «ступили» на нашу землю. Были у них и «безносые» предшественники, но что-то долго не наблюдалось пополнения в их рядах. А ведь в свое время они составили действительно первую крупную партию появившихся у нас грузовых «американцев». Новое – это хорошо забытое старое? Впрочем, не такое забытое и не такое старое.

История появления тех, действительно на тот момент первых, «интеров» в России вкратце такова. Начнем с того, что рынок перевозок в США практически пополам поделен между крупными транснациональными компаниями и частниками. У больших американских компаний система получения новой техники проходит по отработанной схеме: они не покупают ее за 100- процентную стоимость, а берут в лизинг сроком на пять лет. По окончании этого срока они либо сдают транспорт в зачет обратно производителю и берут новый, либо продают его на свободном рынке и опять покупают в лизинг.

И вот компании Фрайтлайнер в свое время удалось договориться с одной крупной транспортной компанией, чтобы она покупала их технику в зачет старых «интеров», составлявших основу автопарка данной компании. Но как раз в то время, когда Фрайтлайнер стал получать их в большом количестве, рынок тягачей в США находился в упадке, и продать «интеры» дальше на вторичном рынке Фрайтлайнер не мог. Для

Человека встречают по одежде, а грузовик - по его радиаторной решетке

Приобретение такого грузовика обойдется сегодня клиенту в 37 тысяч долларов и, чтобы отдать такие деньги, приезжают из далекой Сибири

Перед нами выстроились в ряд “носатые” седельные тягачи насыщенного синего цвета

того, чтобы как-то решить эту проблему, Фрайтлайнер поручил одной инвестиционной компании помочь в продаже полученных тягачей. Так начался поиск для сбыта «несчастных» грузовиков в разных странах, в том числе и в России.

Представители инвестиционной компании посетили в 2001 году нашу страну в целях изучения рынка, после чего и было принято решение об экспорте. Так что эти «американцы» открыли для себя Россию уже на следующий год – а мы, в свою очередь, впервые увидели их. Они были тогда совсем иными, чем «нынешние» - бескапотной компоновки и цвета «кофе с молоком». Но вскоре, по разным причинам, поток «интеров» начал иссякать, а затем почти сошел на «нет». Зато к нам в самых больших количествах пошли «Фрайтлайнеры», став основой американского грузового автопарка в России. «Фреды», как мы знаем, бывают самых разных модификаций, способных удовлетворить любой вкус: от унифицированных 120-х до «классиков». В принципе, нашим перевозчикам вполне хватило бы и «фредов», так что у «интеров» были все шансы вообще больше не появиться на отечественном рынке. И все-таки они вернулись.

Чудес в таких делах не бывает - и в данном случае тоже все произошло не само собой. Была проделана определенная работа, детально выявлены потребности отечественного рынка коммерческих перевозок. И сделан был однозначный вывод – «интеры» нашему водителю «пригодятся», они будут востребованы на бескрайних российских просторах.

Вполне понятный выбор

Выбор был определен солидностью компании, ее вот уже столетним пребыванием на рынке. Navistar International Corporation – это старейшая автомобильная компания США, основанная еще в 1902 году. Фирма выросла на базе старейшей американской компании “Интернэшнл Харвестер” (International Harvester - название до 1986 года), изготовлявшей разнообразную сельскохозяйственную технику, в том числе грузовики, дорожно-строительные машины и двигатели.

Компания “International Truck & Engine Corporation”, с которой «виновник» возвращения «интеров», Холдинговая компания «Созвездие Водолея», имеет прямое сотрудничество, является дочерней компанией Корпорации Навистар Интернешнл. В настоящее время компания специализируется на производстве дизельных грузовых автомашин. Машины с маркой International, благодаря своим потребительским качествам и конкурентоспособным ценам, пользуются популярностью более чем в 90 странах мира.

Фирма имеет более 1000 дилеров на территории Америки, Бразилии и Мексики, а также более 60 дилеров в 90 других странах мира.

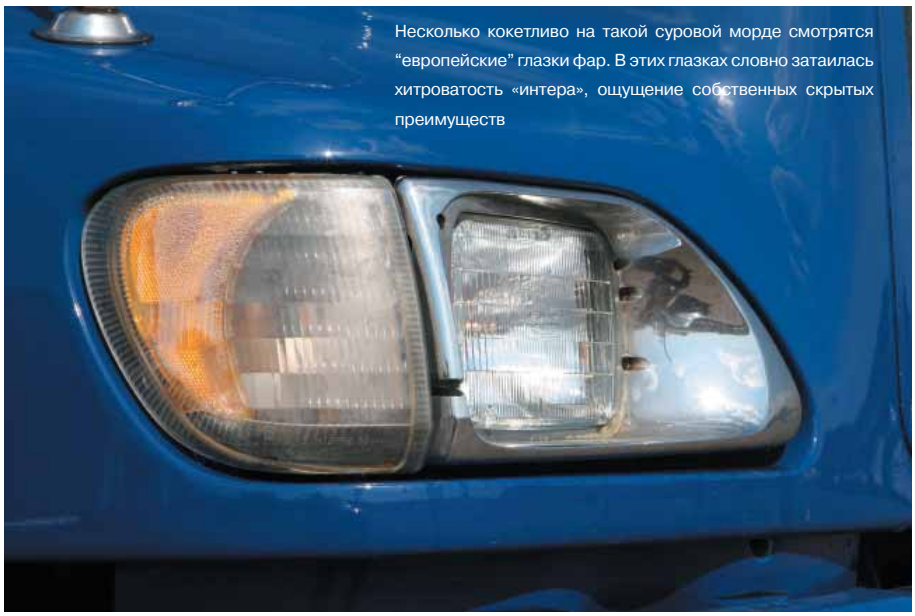
Сегодня компания выпускает семь серий грузовиков и их многочисленные модификации.

Следует особо отметить серию 2000. Эти грузовики часто используются в качестве строительных самосвалов, бетоносмесителей и т.д., способных работать как на дорогах с твердым покрытием, так и в условиях бездорожья.

Серия 3000 – это автобусы. Navistar International производит более половины всех автобусов, обслуживающих США и Канаду.

Грузовики серии 4000 пользуются популярностью уже около 20 лет. Они неприхотливы в эксплуатации, легки в обслуживании. Среди грузовиков этой серии выделяются модели с обозначениями 4700, 4800 и 4900.

Серия 5000 - грузовики Paystar, предназначенные для работы в суровых условиях. Имеют следующие достоинства: мощная система вентиляции и отопления, си-



Несколько кокетливо на такой суровой морде смотрятся "европейские" глазки фар. В этих глазках словно затаилась хитроватость «интера», ощущение собственных скрытых преимуществ

денья с пневмоподвесками, усилитель рулевого управления.

Грузовики серии 8000 снабжены двумя или тремя осями, аэродинамическими устройствами, снижающими сопротивление воздуха, бытовыми отсеками, специальными резиновыми опорами для установки двигателей в целях уменьшения вибрации.

Семейство серии 9000 объединяет седельные тягачи, по праву считающиеся лучшими моделями Navistar International. Эти машины способны составить достойную конкуренцию европейским аналогам, оснащены самыми мощными моторами, очень комфортабельными кабинами и прочным шасси. Именно к этому семейству «интеров» и относятся автомобили, прибывшие для того, чтобы «жить и работать» в России.

Возвращение или премьера?

Итак, прошло четыре года после появления первых «интеров» - и вот перед нами выстроились в ряд "носатые" седельные тягачи насыщенного синего цвета. Те, кто имел представление об «интерах» только по тем самым бескапотникам, будет приятно удивлен. Машины выпущены в конце 1999 года. Сделать их чуть-чуть «поторопились», немного не дотянув до миллениума. Но за этими семилетками - столетняя история фирмы. А впереди у них – знаменитые «два метра жизни». Это модельный ряд 2000 года, а модель - 9200i. Вес: 8 тонн . Носовой свес: 116,84 см. Высота: 3.95 м. Колёсная формула: 6x4. Колёсная база: 555см. Двигатель: CUMMINS N-14E+ 370 л.с. Трансмиссия: EATON,10 ст. Передаточное число: 3,7. Спальник: 129,54 см. Подвеска: воздушная. Объем топливных баков: 555 л. Нагрузка на седло: 23 587 кг. Как видим, данные вполне типичны для «американца», но, понятно, что у каждого из них имеются свои нюансы, которые всегда важны

Большие зеркала заднего вида на дверях и в кабине, а также дополнительные зеркала заднего нижнего вида обеспечивают водителям всеохватывающий обзор

для покупателя, порою делающего свой выбор из глубоко субъективных пристрастий. Очевидно, что кому-то нужны именно такие «американцы» и никакие другие.

Эти двадцать синих красавцев прибыли непосредственно с завода-изготовителя, пройдя там предпродажную подготовку. Это «пробный шар», но за ним последуют другие – причем, каждый месяц. Уже сегодня, по опыту самых первых продаж, в их востребованности сомневаться не приходиться.

Машины дилерские, а из этого вытекает многое. То есть речь идет не о продаже с площадки автостоянки, например, но о продаже с площадки на территории сервисного центра, где гарантируется полное обслуживание и созданы все условия для того, чтобы эти гарантии не были пустым звуком. Приобретение такого грузовика обойдется сегодня клиенту в 37 тысяч долларов и, чтобы отдать такие деньги, приезжают из далекой Сибири. Стоит только взглянуть на этих работяг с типично американскими «чертами лица», как сразу становится понятно, что для сибирских дорог «интеры» - это то, что надо.

В своих статьях мы не раз задавались вопросом: что такое типичный американец? И каждый раз, независимо от марки автомобиля или его модели, ответы были

Мы достаточно полазали по «американцам» и пришли к выводу, что все они вполне взаимозаменяемы. В частности, на каждый грузовик любой марки можно установить один из трех «американских» двигателей. Здесь это Камминз

ПРОДАЖА ТЕХНИКИ АМЕРИКАНСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

Санкт-Петербург
Московское шоссе, 13 Д
Тел: (812) 336-60-48
trucks@unitedauto.ru, www.unitedauto.ru

53 000$
Kenworth T2000,
2001 г.в, 4 шт.
CUM ISX-/450 hp, КПП 10

56 000$
FREIGHTLINER Columbia,
2003 г.в, 30шт
DD 60 / 470 hp, КПП 9

53 500$
FREIGHTLINER FLC 120
2002 г.в., 10 шт
CUM ISX-/450 hp, КПП 10

56 000$
Volvo VNL 64T770, 2002 г.в.
CUM ISX-/450 hp, КПП 13

54 000$
FREIGHTLINER FLC 120
2002 г.в. 12 шт
DD60/430 hp, КПП 10

40 000$
STERLING Silver Star, 1999 г.в
CAT C12/430 hp, КПП 10

57 000$
Kenworth T2000,
2002 г.в, 18 шт.
Cat C15/435 hp, КПП 13

38 000$ - 42 000$
Volvo VNL 64T660
1999 и 2000г.в., 20 шт
CUM N14/435 hp, КПП 10

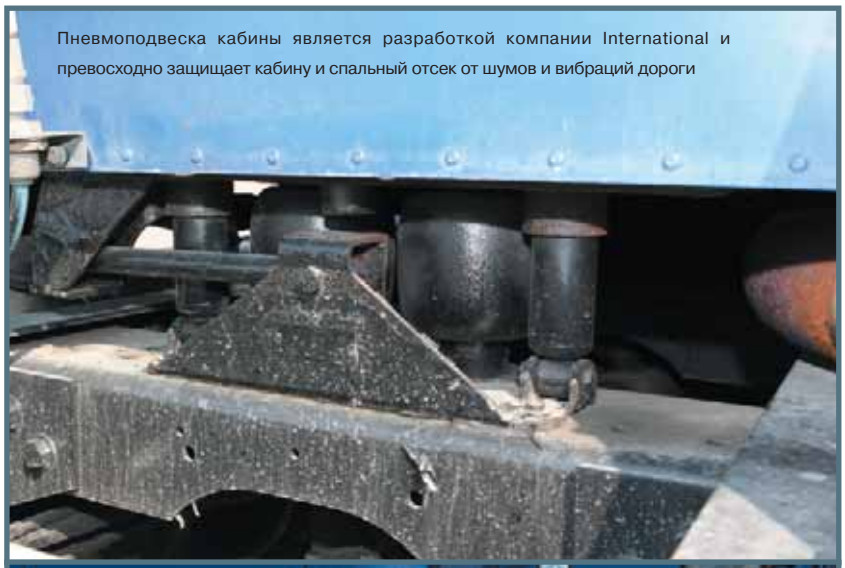
Продажа импортной грузовой техники

Американские тягачи

Европейские тягачи

Прицепы и полуприцепы

Россия, Санкт-Петербург, Московское ш. 21-й км., (в районе виадука с/х «Ленсоветовский»)
Тел.: (812) 324-5293, 324-5217
E-mail: info@gruzavto.ru www.gruzavto.ru



Пневмоподвеска кабины является разработкой компании International и превосходно защищает кабину и спальный отсек от шумов и вибраций дороги

Объем топливных баков: 555 л

Стандартные мосты с рессорами 35" (89 см)

примерно одинаковыми - надежность, мощность мотора и комфортабельность. Ну и, конечно же, собственно «американскость», которая столь многих привлекает. Домашний уют на рабочем месте, а за окном твоего дома на колесах - движущаяся картинка. Экспансию домашнего уюта в нашу страну «интеры» начали четыре года назад, а сегодня у них открывается «второе дыхание».

Что касается нюансов, привлекательных для конкретного клиента, то вот один из них. Человека встречают по одежде, а грузовик - по его радиаторной решетке, определяющей не только вид кабины, но и являющейся, во многом, фирменным знаком данного автомобиля.

И еще одно. Те, кто в курсе, отлично знают, что американцы не заезживают свои автомобили «до дыр». По отношению к такой солидной машине словосочетание «бывший в употреблении» звучит как-то не корректно.

И это все о них

Мы достаточно полазали по «американцам» и пришли к выводу, что все они вполне взаимозаменяемы. В частности, на каждый грузовик любой марки можно установить один из трех «американских» двигателей. Здесь это Камминз. Сейчас мы перечислим некоторые технические данные «интера», чтобы стало совсем понятно, что подобное, в той или иной мере, можно сказать о любом «американце».

Итак, на кабине с помощью двойного крепления установлена выпускная труба с алюминизированными элементами (впрочем, только на машинах с двигателем Камминз).

Большие зеркала заднего вида на дверях и в кабине, а также дополнительные зеркала заднего нижнего вида обеспечивают водителям всеохватывающий обзор.

Технически усовершенствованный солнцезащитный козырек обтекаемой формы не создает помех потокам воздуха, а панорамное ветровое стекло обеспечивает великолепный обзор и видимость дороги. Легкодоступный бачок стеклоомывателя ветрового стекла обладает повышенной вместимостью и содержит более двух галлонов жидкости (7.6 л). Полированная алюминиевая решетка оснащена защитным экраном, что обеспечивает высокую износоустойчивость.

Радиатор и система охлаждения специально рассчитаны для всех типов двигателей, устанавливаемых на автомобилях.

Стандартные мосты с рессорами 35" (89 см) увеличивают маневренность на 10% и снижают радиус разворота за счет увеличения поворота колес.

Диапазон вариантов спальных отсеков очень широк: начиная от 51 дюйма (130 см) с низкой крышей, заканчивая 72 дюйма (183 см) с высокой крышей, а также с большим выбором внутренней отделки.

Пневмоподвеска кабины является разработкой компании International и превосходно защищает кабину и спальный отсек от шумов и вибраций дороги. Все воздушные линии имеют цветную маркировку для упрощения соединений, облегчения поиска не-

Смазочные материалы BP -
гарантия надежной работы техники

ДИСТРИБЬЮТОРЫ СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ BP

Барнаул	ООО «Спецнефть»	(3852) 46-90-38
Владивосток	ПБОЮЛ «Шифрин»	(4232) 45-37-21
Владивосток	ООО «Дескриптор Трейдинг»	(4232) 300599
Волгоград	ООО «Хронос»	(8442) 95-29-82
Воронеж	ООО «БиКас Черноземье»	(4732) 93-46-46
Екатеринбург	ООО «Вик'ойл плюс»	(343) 379-53-20
Иваново	ПБОЮЛ «Бобылев А.М.»	(4932) 29-55-23
Иркутск	ООО «Интеравто»	(3952) 34-96-44
Казань	ООО «Корэс»	(8432) 72-97-66
Калининград	«BP Калининград»	(4012) 73-33-37
Калуга	ООО «Лимузин»	(4842) 54-95-90
Краснодар	ООО «Хай-Тек»	(861) 237-65-12
Красноярск	ООО «Ойл-Д»	(3912) 66-25-38
Москва	«Интеравто»	(495) 959-78-88
Москва	ООО «Абэксим»	(495) 739-07-39
Москва	ООО «Редитал»	(495) 706-66-67
Н.Новгород	ООО «Эль Авто»	(8312) 41-65-52
Новосибирск	ООО «Сибойл»	(383) 290-38-85
Омск	ООО «Аргус Омск»	(3812) 31-53-69
Ростов-на-Дону	ООО «Профит-Лиг Компани»	(8632) 955325
Рязань	ООО «Автоатлант»	(4912) 20-55-15
Самара	ООО «Премьера»	(8482) 34-81-67
Санкт-Петербург	ООО «АМГ»	(812) 326-42-42
Санкт-Петербург	ООО «АФБ-Трейдинг»	(812) 495-54-64
Тверь	ООО «Топливо и масла»	(4822) 49-26-43
Тольятти	ООО «Премьера»	(8482) 34-81-67
Уфа	ЗАО «Горст»	(3472) 39-83-39
Хабаровск	ООО «Экселло»	(4212) 41-33-08
Челябинск	ЗАО «Торговый Дом «Бовид»	(351) 775-10-75

Генеральный импортер смазочных материалов BP - ООО «Сетра Лубрикантс».
Россия, 109017, Москва, ул. Малая Ордынка, д. 7, стр. 1.
Тел. +7 (495) 961-27-87, факс +7 (495) 961-27-98/99
www.bp.com

system Vanellus

СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ BP ДЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО ТРАНСПОРТА И СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

bp

	Серия	Продукт	Описание продукта	Спецификации
Моторные масла для коммерческой техники	Универсальные моторные масла	Vanellus C8 Ultima 5W-30	Полностью синтетическое моторное масло нового поколения, для всех типов четырехтактных транспортных дизелей, с предельно высокими эксплуатационными характеристиками, обеспечивающее экономию топлива	API CI-4/CF; ACEA E4/E5/B3/B4; MB 228.5; MAN M3277; Volvo VDS-2; Mack EO-M Plus; RVI RXD; Cummins CES 20071/2/6/7; MTU Type 3; Global DHD-1
		Vanellus C7 Global 15W-40	Высококачественное масло с увеличенными интервалами замены, предназначенное для применения в различных дизельных и бензиновых двигателях грузовых автомобилей, коммерческих фургонов и легковых машин. Vanellus C7 Global специально разработано для двигателей с системой рециркуляции отработанных газов EGR (Exhaust Gas Recirculation). Масло прекрасно подходит для работы в различных эксплуатационных условиях и климатических зонах, обладает превосходной защитой от износа и коррозии.	API CI-4/CF/SL; ACEA E5/E3/B3/B4; MB228.3; MAN M3275; Volvo VDS-3; Mack EO-M Plus; Cummins 20071/72/76/77/78; Renault RLD; DHD-1.
		Vanellus C6 Global Plus 10W-40	Моторное масло нового поколения со сверхвысокими характеристиками, для работы с увеличенными интервалами замены масла, обеспечивающее экономию топлива	API CI-4/SJ; ACEA E3/E5/B3/B4/A3; MB 228.3; MAN M3275; Volvo VDS-2; Cummins CES 20071/2/6/7; Mack EO-M Plus; RVI RLD; MTU Type 2; ZF TE-ML-03A, DAF HP-1 / HP-2. Возможно применение когда требуется уровень: VW 500.00/505.00
		Vanellus C6 Global 15W-40	Универсальное моторное масло для работы с увеличенными интервалами замены.	API CH-4/SJ; ACEA E3/E5/B3/B4/A3; MB 228.3; MAN M3275; Volvo VDS-2; Cummins CES 20071/2/6/7; Mack EO-M Plus; RVI RLD. Возможно применение когда требуется уровень: VW 500.00/505.00
		Vanellus C5 Global 15W-40	Универсальное моторное масло для дизельных и бензиновых двигателей.	API CG-4/CF/SH; ACEA E2/B2/A2; MB 228.1; MAN 271; Volvo VDS; Mack EO-L; MTU Type 1; MTU/DDC Category 1. Возможно применение когда требуется уровень: VW 501.01/505.00
		Vanellus C5 Multi 10W-30	Универсальное моторное масло для дизельных и бензиновых двигателей.	API CG-4/SH; Mack EO-L. Возможно применение когда требуется уровень: Volvo VDS
		Vanellus C4 Global 15W-40, Vanellus C4 Multi 20W-50	Универсальное моторное масло для дизельных и бензиновых двигателей.	API CF-4/CF/SG; ACEA E2/B2; MB 228.1; MAN 271; Volvo VDS. Возможно применение когда требуется уровень VW 501.01/505.00
		Vanellus C4 Multi 10W-30	Универсальное моторное масло для дизельных и бензиновых двигателей.	API CF-4/CF/SG. Возможно применение когда требуется уровень: Volvo VDS
		Vanellus C3 Mono 10W, 30	Универсальное моторное масло для дизельных и бензиновых двигателей.	API CF/SF; ACEA E1 (для SAE 30); MB 277.0; MAN 270 (для SAE 30); Alisson C4 (для SAE 30). Возможно применение при требованиях: Caterpillar TO-2
	Для европейских тяжелонагруженных дизелей	Vanellus E8 Ultra 5W-30	Полностью синтетическое моторное масло последнего поколения для европейских дизелей с наилучшими показателями экономии топлива (до 5%)	ACEA E4/E5/E7; MB 228.5; MAN M3277; Volvo VDS-2; Scania LDF; RVI RXD; Cummins CES 20072 / 77; MTU Type 3; Mack EO-M Plus; DAF HP-1 / HP-2
		Vanellus E7 Supreme 5W-40	Синтетическое масло с высокими эксплуатационными свойствами для дизелей	ACEA E4/B3/B4; API CF; MB 228.5; MAN M3277; Volvo VDS-2; RVI RXD; MTU Type 3; MTU/DDC Category 2
		Vanellus E7 Ultra 5W-30	Полностью синтетическое моторное масло последней разработки для европейских дизелей с наилучшими показателями экономии топлива	ACEA E4; MB 228.5; MAN M3277; RVI RXD; MTU Type 3
		Vanellus E7 Plus 10W-40	Масло с высокими эксплуатационными характеристиками и увеличенным сроком службы для дизелей	ACEA E4/E5/B3/B4/A3; API CF; MB 228.5; MAN M3277; Volvo VDS-2; RVI RXD. Соответствует: DAF (с увеличенными интервалами замены)
		Diesel SLD 15W-40	Высококачественное масло для тяжелонагруженных дизельных двигателей	ACEA E3/E5; API CH-4; Scania LDF; Volvo VDS-3
		Vanellus E6 Plus 10W-40	Долгоработающее масло для дизелей	ACEA E3/B2/B4; API CE; Scania LDF; MB 228.3; MAN M3275; Volvo VDS-2; RVI RD
		Vanellus E6 15W-40	Долгоработающее масло для дизелей	ACEA E3/E5/B3/B4; MB 228.3; MAN M3275; Volvo VDS-2; RVI RLD
		Vanellus DD	Высококачественное малозольное масло, предназначенное для использования в двухтактных транспортных дизелях.	API CF-2 и CF Detroit Diesel

Назначение		Продукт	Спецификации
Трансмиссионные масла и жидкости для коммерческой техники	Для ручных трансмиссий	Energear EP 80W	API GL-4, ZF TE-ML 02A и 17A, MB 235.1, MAN 341N
		Energear EP 80W-90	API GL-4, ZF TE-ML 02A, 16A, 17A и 19A
	Универсальные	Energear HT 75W-90, 85W-140	API GL-4,5 и MT-1, Scania STO:1
		Energear HT 80W-90	API GL-1,2,3,4,5 и MT-1, MAN 3343 ML, Scania STO:1, ZF TE-ML 02B, 05A, 07A, 12E, 16B, 17B,
		Energear SHX-M 75W-90	API GL-4; MAN 3343 SL; Scania STO 1:0 ; GL-5 и MT-1; SAE J2306 (MIL-L-2105E), ZF TE-ML 02B, 05B, 12B, 16F, 17B, 19C.
	Для мостов	Energear MBE 85W-90	API GL-5; MB 235.7
		Energear Hypo TL 75W-80	GL-5
		Energear Hypo 80W-90, 85W-140	API GL-5, ZF TE-ML 05A, 16B/D,17B, 19B
		Energear Hypo 90	API GL-5, MAN 342N, MB 235.0, ZF TE-ML 05A, 16C, 17B, 19B
		Energear Hypo 80W	MAN 342N
		Energear Limslip 90	SAE 90 API GL-5, ZF TE-ML 05C, 12C и 16E
	Для автоматических трансмиссий	Autran DX-III	GM Dexron IIIH, Ford Mercon, Allison C4, MAN 339F, ZF TE-ML 04D, 14A,17C, Voith G607 и 55.633533
		Autran MBX	GM Dexron IID, MB236.6, MAN 339D, ZF TE-ML 03D, 04D, 11A,14A,Voith G607 и 55.6335
		Autran GM-MP	MB 236.2, MAN 339A, GM TYPE A SUFFIX A
		Autran 4	SAE 10W,50 Caterpillar TO-4, Allison C4
		Autran LTF	ZF TE-ML 11B, 14C, 16M; MAN 339F; Voith G607, G1363; Voith Retarders

	Продукт	Спецификации			
		к двигателю	к трансмиссии	к гидравл. системе	другие
Универсальные масла (для сельскохозяйственной и строительной техники)	Terrac Super Universal 10W-40, 10W-30	SAE 10W-40;10W-30	SAE 80W-90; 80W-85	ISO VG 100 для 10W-40 ISO VG 68 для 10W-30	Massey Ferguson MF1144 и отвечает требованиям: John Deere JDM J27 и J20C; Ford M2C 159B, M2C 86A, M2C 134B/C; Ford M2C 134 D-только сервисная заправка; Massey Ferguson MF 1139 и 1135, MF 1145 (10W-40); Case MS 1207
		API CF-4/CE/SF; ACEA E2-96 (SAE 10W-40)	API GL-4; MIL-L-2105	NFE 48603 HV	
		MIL-L-2104-D (15W-40)	ZF TE 06C,07B	DIN 51524/3 HLVP	
	Terrac Universal 15W-40 15W-30	SAE 15W-40; 15W-30		ISO VG 68/100 (15W-40)	Massey Ferguson MF 1139, 1135 и одобрен 1144 (15W-40); John Deere JDM J27 и J20C; Ford M2C 159A и B, M2C 86A; Case MS 1207
		API CE/SF	API GL-4; MIL-L-2105	NFE 48603 HV	
		MIL-L-2104-D	ZF TE 06B, 07B	DIN 51524/3 HLVP	
	Terrac Super Transmission	SAE 10W-30	SAE 80W-90; API GL-4 (при малых скоростях и высоком крутящем моменте)	ISO VG 68	Massey Ferguson M1143; Allison C4; Ford New Holland FNHA-2C-201.00 (заменила спецификацию Ford M2C 134-D); Volvo Construction Equipment VME WB 101. Отвечает требованиям к трансмиссиям: Caterpillar TO-2; John Deere J20C; Massey Ferguson M1135 (сервисная заливка); Case MS 1207, 1209; MAT 3505, 3525

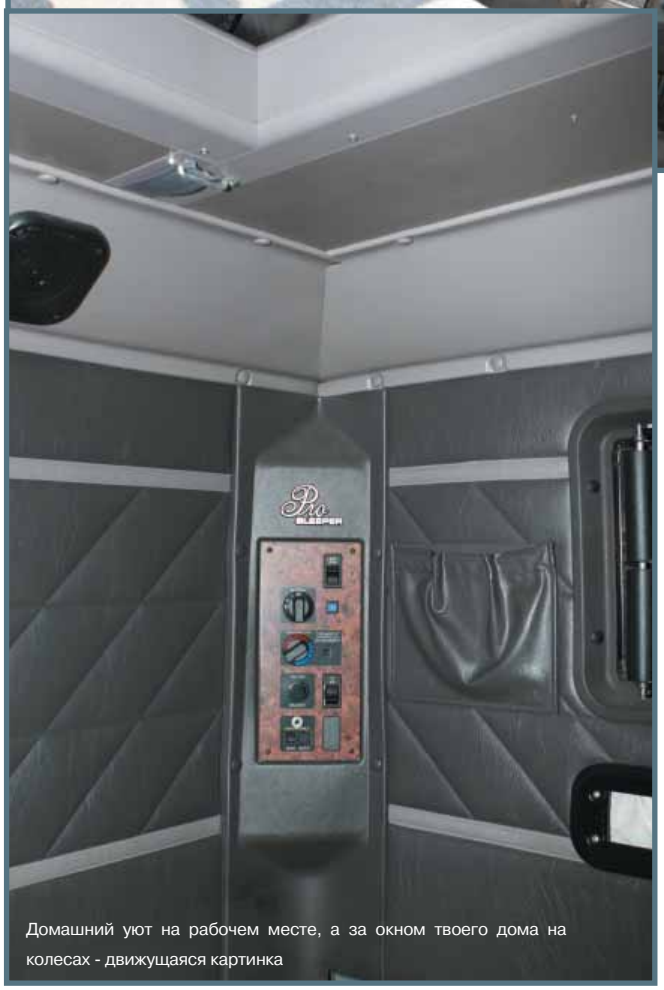
	Продукт	Описание	Спецификации
Консистентные смазки	Energrease LS-EP 2	Смазка широкого диапазона применения с противозадирными присадками.	На основе литиевого загустителя класс NLGI 2
	Energrease L 21M	Содержит дисульфид молибдена. Применяется как смазка общего назначения в тяжелонагруженных узлах при небольших скоростях.	На основе литиевого загустителя класс NLGI 2. Отвечает требованиям Caterpillar и Ford (ESA M1C 71A/75A)
	Energrease ZS 00	В централизованной системе смазки шасси.	NLGI 00, MB 264; MAN 283 (Li-P 00/000); Willy Vogel A.G.; Koopmans central systems
Гидравлические масла	Energol HLP-HM 10, 15, 22, 32, 46, 68	Для высоконагруженных гидравлических систем с обычным уровнем фильтрации (до 6 микрон), а также для некоторых легконагруженных редукторов и подшипников.	DIN 51 524 Part 2 'Hydraulic Oils Type HLP'; ISO 6743/4 'Hydraulic Oils Type HM' (NF E 48-603 и NF E 60-203). Соответствует требованиям Denison HF-0, HF-2; Vickers I-286-S (насос 35V.Q.25); Rexnord-Racine (лопастные насосы); Mannesman Rexroth Hydromatik (поршневые насосы); Sigma-Rexroth (шестеренчатые насосы); Cincinnati Milacron (p. 68-69-70); US Steel 136
	Bartran HV 15, 22, 32, 46, 68, 100	Для высоконагруженных гидравлических систем, требующих масел с высокими противоизносными свойствами, высоким индексом вязкости и отличной фильтруемостью. Работоспособно в очень широком диапазоне температур окружающей среды - как при холодный пуске, так и при высоких рабочих температурах.	DIN 51 524, Part 3; ISO 6743/4 (NFE 48-603 и NFE 60-203), класс HV - Vickers (мобильная техника), превышает M-2952-S (насос 35V.Q.25) - Rexnord-Racine (лопастные насосы); - Mannesmann Rexroth Hydromatik (поршневые насосы); - Sigma-Rexroth (шестеренчатые насосы); - Ford M-6 C 32 . Sauer. Marrel Hydro

Генеральный импортер смазочных материалов BP — ООО «Сетра Лубрикантс»
Россия, 109017, Москва, ул. Малая Ордынка, д. 7, стр. 1.
Тел. +7 (495) 961-27-87. Факс +7 (495) 961-27-98/99

www.bp.com

system Vanellus

Торпеда классическая для американских грузовиков, с таким знакомым цветом «под орех» и с классическим же изгибом в 120 градусов



Домашний уют на рабочем месте, а за окном твоего дома на колесах - движущаяся картинка

исправностей и, соответственно, предотвращения утечек.

Стальные диски рассчитаны на использование на тягачах с колесной базой вплоть до 240 дюймов (610 см).

Уникальный процесс подбора агрегатов (двигатель, КПП, мосты) для тягача способствует увеличению срока эксплуатации и дает возможность длительных пробегов без износа резины и агрегатов. А запатентованная компанией International система подвески (International Ride-Optimized Suspension (IROS) способствует лучшей управляемости, мягкости и стабильности хода, а также избавляет от шумов.

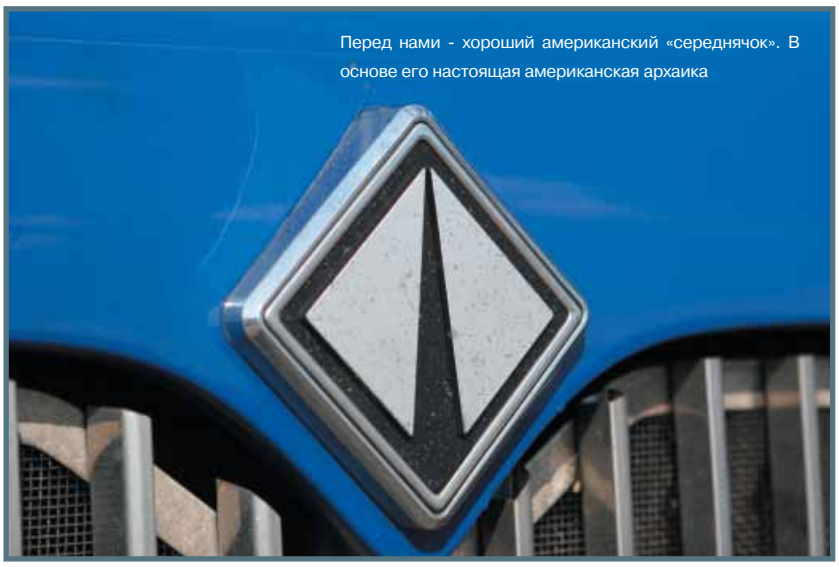
Хороший американский «середнячок»

Теперь от сухих и стандартных характеристик перейдем к более критическому и «пристрастному» осмотру. После таких «американцев» как Стерлинг или «классик» XL глаз, естественно, ищет привычных «атрибутов», но не всегда их находит в данной модели «интера», а если и находит, то не в привычных местах. Например, выхлопная труба одна и она не выставлена «на показ», а спрятана за кабину. Не наблюдаются и «бочонки» фильтров. Вообще эти «интеры», скажем так, не блещут хромом. Но блещут ли они чем-нибудь вообще? Наверное, в данном случае уместно говорить не о явных, а о скрытых преимуществах.

Первое из них - задние мосты с блокировкой дифференциалов, что трудно переоценить на скользкой дороге. Второе, о чем уже упоминалось, разработанная и запатентованная пневмоподвеска кабины, что избавляет от таких прелестей трассы как шум и вибрация. Как и у всех американцев здесь больше механики, чем у европейцев, но зато они просты в сборке, ремонте и техобслуживании.

Глядя на эти машины, особенно чувствуешь, что фрайтлайнерами (особенно 120-ми) нас уже достаточно накормили, но вот по «интерам», по какой-то только им присущей «ауре» чувствуется голод. Сегодня на отечественном рынке грузовых «американцев» 60 процентов составляют «фреды», а 30 процентов «интеры», но это соотношение, возможно, через какое-то время изменится.

Впрочем, далеко не все можно увидеть в «статике». Многое удается определить только в работе. В частности, угол разворота у «интеров» меньше, чем у «фредов», они более маневренны за счет своей более короткой базы, которая приемлема даже для европейских стандартов.


Перед нами - хороший американский «середнячок». В основе его настоящая американская архаика

Если суммировать свои впечатления, то можно сказать, что перед нами - хороший американский «середнячок». В основе его настоящая американская архаика, “косточка”. Без всяких броских «наворотов», он делает свое дело и, в тоже время, удовлетворяет и любителей американского стиля. Впрочем, несколько кокетливо на такой суровой морде смотрятся “европейские” глазки фар. В этих глазках словно затаилась хитроватость «интера», ощущение собственных скрытых преимуществ. В фас капот кажется более «американским», квадратным, чем если смотреть на него из кабины. С водительского же сиденья видишь, как он резко уходит вниз. Капот нисколько не задран, скорее, скошен, прекрасно сочетая «архаику» и аэродинамику. В результате, ничто не мешает обзорности больше, чем это необходимо, а кабина при встречном потоке ветра не надувается «как парус».

Да оно и понятно – ведь «стилистика» машины создавалось не за один день. К «единственной и неповторимой» форме разработчики пришли долгим опытным путем.

Вообще, если подумать, то даже странно, что в американских грузовиках появились в свое время спальники - если учесть развитую сеть мотелей в Америке. Все-таки американцы любят себя – этого у них не отнимаешь. Может быть, они научат этому столь ценному качеству и нас? Потому что в российских условиях наличие спальника очень даже уместно. И наши дальнобойщики должны оценить американские спальники, как никто другой.

Визуально кабина у данной модели «интера» короче, чем у многих «американцев». И осмотр интерьера кабины подтверждает это впечатление. Тем не менее, для тех, кто никогда не работал на американских грузовиках, его габариты покажутся непривычно большими. Но, как говорится, на каждой машине нужно поездить несколько дней - и она уже твоя. Водители уже оценили хорошие, послушные тормоза.

Сам бампер, конечно, не красавец (в смысле, опять же, отсутствия «блеска») и не «броня», но его «подстраховывает» серьезная стальная рама.

В рассматриваемой нами модели 9200i со средней крышей и с шириной 51 дюйм спальник начинается сразу за сиденьями, без прохода под аркой, и своей высотой не так впечатляет как, например, в Стерлинге, где в полный рост можно встать, забравшись на койку. (Кстати, уже сегодня на подходе к Санкт-Петербургу находится новая партия «интеров» - модели 9400i. Вот они уже с высокой крышей и с шириной спальника 72 дюйма).

Торпеда классическая для американских грузовиков, с таким знакомым цветом «под орех» и с классическим же изгибом в 120 градусов. Вообще привычная цветовая гамма: к ореху добавляются два цветовых пятна кнопок - красное и желтое. Сразу чувствуется, что вокруг водительского места достаточно воздуха - нет риска удариться лбом о верхнюю торпеду, как в кабине того же Стерлинга.

И главное – управлять таким автомобилем очень просто, потому что все у тебя находится «под рукой». Точно также как и к любой гайке имеется свободный доступ в том случае, если придется делать какой-то мелкий ремонт.

Чувствуй себя как дома

На фирменном сервисном центре, заранее приведенном под корпоративные стандарты International

Впрочем, ремонт можно сделать и самый серьезный – только уже ни на трассе и ни руками водителя, а на фирменном сервисном центре, заранее приведенном под корпоративные стандарты International, и руками опытных специалистов при помощи самого современного оборудования. Здесь и диагностические стенды, и специальные подъемники, и склад, на котором сегодня имеется 600 наименований оригинальных запчастей. Все это говорит о том, что «интеры» смогут чувствовать себя в России как дома. Наверняка, им у нас понравится, а они, без сомнения, уже понравились многим из нас.

Благодарим ОАО ТТК «Олимп» за предоставленный автомобиль.

IV-PARNAS
Официальный дилер
IVECO

Санкт-Петербург, пр. Культуры, д. 44
Тел./факс: (812) 449-05-80
http://www.iveco.spb.ru
E-mail: info@iveco.spb.ru

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ - AT440S35T/P

Цена франко-завод IVECO Magirus AG, г. Ульм, Германия	€53 000
Цена склад г. Санкт-Петербург, Россия (с учетом НДС)	€67 900

Двигатель	Cursor 8 / Евро 3
Мощность	352 л.с.
КПП	ZF 16S151 Servo Shift
Подвеска	механическая / пневматическая
Топливный бак	800 л., алюминиевый
Кабина	1 или 2 спальных места
Отопитель кабины	воздушный, сухой
Шины	315/70 R22.5
Тормоза (передние/задние)	диск / барабан ABS+EBL+ASR
Межсервисный интервал	100 000 км
Дополнительное оборудование	бортовой компьютер
	омыватель фар
	спойлер на крыше
	подогрев топливного бака
	защитные решетки на фарах
	подогрев топливного фильтра
	управление бортовым компьютером на руле

Внутрироссийский лизинг

Срок лизинга	48 месяцев
Авансовый платеж (20%)	€13 580
Ежемесячный лизинговый платеж	€1 655

Лизинговые платежи включают налог на имущество, страхование КАСКО, НДС

КАКОЙ ВЕТЕР ПОДУЛ С ВОСТОКА?

Пока они занимают ничтожную долю в общем городском потоке и вовсе не стали, как говорится, неотъемлемой частью городского пейзажа. Но некоторые из нас уже узнают китайский грузовичок JAC (Джак), появляющийся то там, то здесь с грузом «на плечах». Можно с недавних пор увидеть на питерских улицах и китайские грузовички FAW (Фав). Но вскоре, возможно, парк китайских грузовиков существенно пополнится. Причем не только за счет среднетоннажников JAC, но и их соотечественников, которых еще мало кто видел. Эти легкие коммерческие грузовики только на днях поступили в продажу в Санкт-Петербурге. О них мы и побеседовали с директором центра легких коммерческих грузовиков ООО «Легкий Грузовик» (дочерняя компания Автомобильной корпорации «Грузомобиль») Дмитрием Александровичем БРУКОМ.

- Дмитрий Александрович, как читаются иероглифы, красующиеся под лобовым стеклом автомобиля?

- Dong-Feng (Донг-Фенг), в переводе – восточный ветер или ветер с востока. Так называется сам грузовик, а также и завод, на котором он изготовляется. В основном завод специализируется на выпуске двигателей, которые ставятся на автомобили не только их собственного производства, но и других автомобильных заводов внутри Китая. Кстати, на грузовиках JAC установлены именно двигатели Dong-Feng.

- Этот двигатель – оригинальная разработка или очередной клон?

- За образец взяты двигатели японских автомобилей ISUZU. Китай вообще все время конкурирует с Японией, а последнее время даже начинает одерживать победы.

- Грузовики Dong-Feng уже имеются в России?

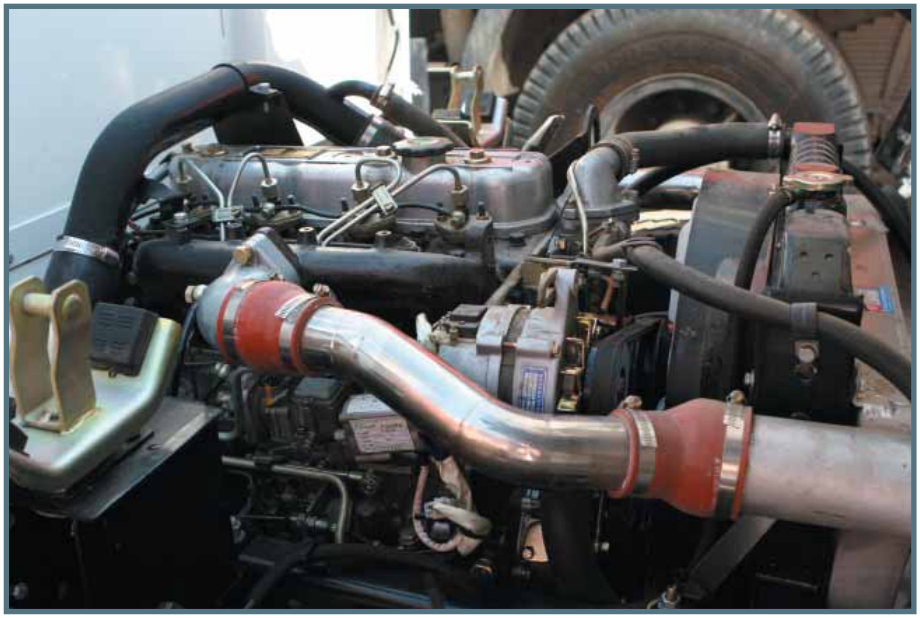
- Их крайне мало. В августе в Москве было продано пять таких автомобилей. Так что можно назвать их абсолютной новинкой. Мы получили первую партию из четырех автомобилей, и через месяц к нам поступит еще пятнадцать. Машина представлена в двух моделях – грузоподъемностью 3 и 5 тонн.

- Внешний вид этих грузовиков напоминает дизайн корейских грузовиков Hyundai, в частности HD 72. Вы согласны?

- Дело в том, что корейцы в свое время поступали точно также как сегодня китайцы – то есть копировали японские образцы. Так что рассматриваемые нами модели больше всего напоминают по внешнему виду среднетоннажные грузовички марки MITSUBISHI. Но в принципе нельзя говорить о копировании какой-то одной марки, так как китайцы берут лучшее от трех ведущих японских марок и делают некий симбиоз, учитывая как достоинства японских автомобилей, так и их недостатки, потому что, конечно же, у любого автомобиля они есть.

- Какова цена на Dong-Feng?

- Они находятся в двух ценовых категориях: 450 тысяч рублей за трехтонник и 600 тысяч за пятитонник, но цена может варьироваться в зависимости от комплектации. То есть они дешевле аналога Hyundai на 30-40 процентов, а в сравнении с ISUZU – стоят меньше в два с половиной раза, то есть где-то на 70-80 процентов.



- Но ведь за счет чего-то такая низкая цена достигается? Что же мы теряем, платя такую цену?

- В принципе мы ничего не теряем. Мы, во-первых, просто не переплачиваем за раскрученный брэнд. А, во-вторых, Китай действительно, как говорится, может себе это позволить – он имеет собственные природные энергоресурсы, обеспечивающие дешевое производство, и дешевую рабочую силу, квалификация которой, кстати, за последнее время существенно возросла. Главное же в том, что страна эта очень динамично развивается. Вы только представьте – у них модельный ряд автомобилей обновляется практически ежемесячно. Я был в Китае и своими глазами видел, что и производство и сборка автомобилей на китайских заводах отвечает всем самым современным требованиям. У нас до сих пор существует стереотип, что все это выглядит примерно так: 10 тысяч рабочих за чашку риса собираю один автомобиль. Но на самом деле человеческий ресурс на сборке мало используется и все технологические процессы максимально автоматизированы. Это, в частности, связано с тем, что государство очень серьезно поддерживает развитие автомобильной промышленности, поступают огромные инвестиции. Кроме того, менталитет китайцев предполагает заботу о своих детях, любовь к своей стране и поэтому они серьезно занимаются проблемами окружающей среды, и только ради того, чтобы «срубить денег» не пойдут на выпуск автомобиля, не соответствующего современным экологическим нормам.

- Кто сегодня является покупателем китайских среднетоннажников?

- За последние полгода мы продали более 100 автомобилей китайского производства – FAW и JAC. Большую часть покупателей составляют представители малого и среднего бизнеса, то есть юридические лица. Где-то 20 процентов продаж приходится на частных предпринимателей. Это вполне можно объяснить. На достаточно крупном предприятии решение о покупке

принимают, как правило, несколько лиц, а потому оно получается более взвешенным. Здесь анализируется не только цена – и так весьма низкая – но и дальнейшие эксплутационные расходы, которые они будут нести. Ведь самое главное для коммерческого автомобиля – чтобы он не простаивал и был экономичным в эксплуатации. А по «китайцам» имеется в этом плане очень хорошая статистика. Это очень экономичные машины, они просты в обслуживании и при ремонте. К слову сказать, рама у Dong-Feng из надежной стали и вес автомобиля с грузоподъемностью 3 тонны – около пяти тонн.

- Скажите, а какой резон было покупать Dong-Feng, если уже есть «китайцы» двух почти аналогичных марок?

- Такова позиция нашей компании и представляемого мною направления. Мы считаем, что клиенту должен быть предоставлен выбор. И, чтобы не решать за клиента, мы сознательно несем дополнительные затраты, предпочитая именно мультибрэндовый подход, хотя продвигать одну марку всегда легче. Мы выстраиваем с нашим клиентом, покупателем, другом, в конце концов, отношения долгосрочные, хотим, чтобы каждый почувствовал, что здесь ему не навязывают какой-то один конкретный автомобиль. Все китайские грузовики, конечно же, схожи по своим техническим характеристикам, но у каждого из них имеются свои отличительные особенности в части дизайна, эргономики кабины, а потому потенциальный покупатель делает выбор скорее эстетический. В конечно счете, всегда один автомобиль почему-то нравится больше, а другой меньше. Различные характеристики грузовиков важны и в чисто практическом плане. Так, наши клиенты занимаются перевозкой различных грузов – например, пластиковые окна или металлические профиля, имеющие совершенно определенные габариты. А размер платформ у различных марок китайских грузовиков также разный. И порою 5 сантиметров имеют для клиента решающее значение в плане выбора конкретного грузовика. У трехтонника JAC, кстати, кузов как раз на 5 сантиметров длиннее, чем у аналогичной модели Dong-Feng.

- Значит, основное различие в размерах платформ?

- Не только. Напрмер, Dong-Feng и JAC принципиально различны для клиентов в плане эстетического восприятия. Dong-Feng, на мой взгляд, имеет более продуманную эргономику рабочего места водителя. Для интерьера кабины трехтонника Dong-Feng использованы новаторские идеи, которые для меня стали открытием. Представьте: в кабине грузовика мы видим торпеду

Технические характеристики Dong-Feng

Марка	DFA	
Параметры	DFA 1045	DFA 1062
Масса перевоз. гр.,т.	3	5
Размер платформы:		
Длина, мм	4150	5120
Ширина, мм	1990	1930
Высота, мм	450	550
Полная масса авто.	5400	8200
Расход при 60 км/ч	11	13
Расход по городу		
Мощность двигателя, л.с.	95	120
Рабоч. объем двиг., л.	3,7	3,9
Число передач	5	5
Тормозная система	Пневм. ABS, барабан	Пневм. ABS, барабан
Двигатель	Турбодизель, интеркуллер	турбодизель, интеркулер

практически легкового автомобиля. И мне лично такой подход очень импонирует. И тот, кто пересядет в Dong-Feng после «бычка», в полной мере ощутит, что теперь он – может быть, впервые - работает на грузовике, на котором не только можно заработать, но и получить удовольствие от работы. Хотя речь идет о покупке коммерческого автомобиля, но, повторяю, для клиента очень важен и цвет машины, и дизайн оптики, да и любые «мелочи». На выбор предлагаются грузовики красного, синего, белого, зеленого, желтого цвета, но вообще цвет может быть любым по желанию клиента. Ведь выбирается не только средство для добывания денег, но и поддержания собственного имиджа. Обратите внимание, например, какой у трехтонника оригинальный дизайн оптики.

- Для каких перевозок Dong-Feng предназначен ?

- Эта очень маневренная и экономичная машина создана, безусловно, в основном для внутригородских перевозок. Радиус разворота меньше 7 метров, управлять им не труднее чем легковым автомобилем, и в городе трехтонник «кушает» 10-11 литров дизельного топлива на 100 км.

- А если вдруг машина сломалась?

- Имея склад оригинальных запчастей от производителя и сеть технических центров, мы даем покупателю все гарантии по обслуживанию и ремонту автомобиля.

- В чем вы видите главное препятствие - если оно имеет место быть - для продажи китайских грузовиков?

- В некоторой предвзятости ко всему китайскому, которая еще сильна в наших людях. Однако имеющийся уже опыт и большое количество положительных отзывов доказывают, что китайские грузовики легко находят и будут находить владельцев. Так что это только вопрос времени. Ведь в свое время такая же ситуация была и с корейскими машинами, когда они впервые у нас появились. Но буквально за несколько лет корейцы стали лидерами продаж, обойдя многие ведущие мировые брэнды. А теперь на нашем рынке появилась достойная альтернатива грузовикам японского, корейского и европейского производства. Впрочем, последнее слово всегда остается за покупателем. Наша задача – помочь покупателю сделать правильный выбор.

ОТ РЕДАКЦИИ. Очевидно, что наша беседа носила в значительной степени «эстетический», «подиумный» характер. И это вполне объяснимо, если учесть, что о новом китайском грузовике, который только что поступил в продажу, можно пока вынести суждение лишь на основе чисто внешних, визуальных впечатлений. Согласитесь, чтобы составить о коммерческом автомобиле «взрослое» мнение, нужно поработать на нем минимум полгода. И только тогда, суммируя «впечатления» десятков, а лучше сотен профессионалов, можно будет вынести тот или иной «вердикт». Что мы и собираемся сделать. А потому «всерьез» вернемся к данной теме на страницах нашего журнала где-нибудь весной будущего года, уже после того как суровая российская зима проведет свои неизбежные тест-драйвы.

ГРУЗАВТО СЕРВИС

gruzavtogroup

РЕМОНТ АМЕРИКАНСКИХ ТЯГАЧЕЙ

- ☑ Компьютерная диагностика электронных систем двигателя
- ☑ Капитальный ремонт двигателей Cummins, Detroit Diesel и Caterpillar любой сложности
- ☑ Ремонт турбин, компрессоров, ГУР, топливных насосов
- ☑ Ремонт трансмиссий EATON, DANA, ROCKWELL, SPICER
- ☑ Ремонт и обслуживание ходовой части
- ☑ Запчасти в наличии и на заказ

РЕМОНТ ПРИЦЕПОВ

- ☑ Техническое обслуживание и ремонт ходовой части прицепов и полуприцепов с осями BPW, SAF, ROR, FRUEHAUF
- ☑ Диагностика и ремонт тормозных электронных систем ABS, EBS, ECAS, фирм WABCO, Knorr-Bremse, Haldex (Crau)
- ☑ Ремонт дисковых тормозов

СПб, Московское шоссе, 233 лит. 3
т. (812) 336-91-55, 926-2663,
746-4648
www.gruzavto.ru

...С НАМИ НАДЕЖНО.

Приятно работать с известным брэндом

Отечественный рынок коммерческого автотранспорта сегодня может предложить потребителю самый широкий выбор, как различных услуг, так и товаров. В полной мере это касается и такого немаловажного сегмента рынка как моторные масла. Тем не менее, внешнее изобилие – это только надводная часть айсберга. За «фасадом», как обычно, скрыты и немалая многолетняя работа ведущих компаний, и целый ряд до сих пор нерешенных проблем. Обо всех «тонкостях» продвижения продукта на рынке и вообще о ежедневной работе компании, являющейся дистрибьютером мирового брэнда, мы беседуем с заместителем генерального директора компании «Терминал-Комплекс» Ильей Аркадьевичем ЛЮБИМОВЫМ.

- Илья Аркадьевич, расскажите немного об истории вашей компании.

- Она возникла в 1991 году и вначале не имела никакого отношения к продаже моторного масла. Производились контейнера для сыпучих грузов и совершались оптовые поставки этих контейнеров в Финляндию, Бельгию, Германию. А в 1993 году компания подписала договор с германским филиалом компании Esso, одним из крупнейших производителей моторных масел. Как известно, в 1999 году, путем слияния корпораций Exxon и Mobil, возникла крупнейшая нефтяная корпорация ExxonMobil Corporation. Поэтому в 2001 году нами был подписан контракт уже с ExxonMobil - тем самым, в частности, был получен доступ и ко второму известному брэнду. И вот с брэндом ExxonMobil мы прошли за последние годы все стадии гармонизации продуктов и структурирования всех процессов, являясь дистрибьютером европейского офиса, находящегося в Бельгии.

- Лет десять-пятнадцать назад что представлял в интересующем нас сегменте отечественный рынок – по сравнению с сегодняшним днем?

- Тот период вспоминается, конечно, как смутное время. Но на отечественном рынке уже были известны Shell и Castrol, и, таким образом, мы были одними из последних – среди мировых брэндов – появившихся в России. Сразу же началась кропотливая работа, так сказать, процесс узнаваемости марки. Мы занимались тем, чтобы в каждом автомагазине имелось наше масло, независимо от того продается оно или нет – одним словом, продвигали продукт. Вначале – только для легковых автомобилей, а затем уже и для коммерческого транспорта. Проблем с продажей на тот момент в принципе не было, в первую очередь потому, что у нашего потребителя существует большое доверие к немецкому качеству. Мы эту принадлежность нашего продукта к немецкому качеству, разумеется, всячески подчеркивали - и это неизменно срабатывало. Нисколько не подорвала этого доверия даже распускаемая конкурентами «деза» о том, что масло подделывается и т.д. Подобные «слухи» просто не могли найти подтверждения хотя бы по той причине, что столь мощный и серьезный производитель как Esso с первых же шагов в России следил за упаковкой, за степенями защиты, за обновлением «модельного» ряда.

- Как вы считаете, выход на российский рынок был связан для Esso с определенным риском?

- Я думаю, что уже тогда европейские партнеры понимали, что Россия – это громадный рынок. Риск в бизнесе всегда есть, но, в первую очередь, ведь делалась ставка на перспективу развития. И, собственно, до сих пор можно говорить о том, что у нас быстрорастущий рынок.

- Откуда вы получаете продукт для продажи?

- Основное производство размещено в Финляндии. Этот завод не производит базовые масла, работая только на смешивание. Он делает нельзя сказать что простые, но ходовые моторные масла. Какие-то специфические продукты производятся на других заводах и оттуда уже переправляются на финский завод. Забирать эти товары из Франции или Англии, согласитесь, для нас было бы не очень удобно, а вот соседняя Финляндии вполне нас устраивает, если учесть, что мы занимаемся Северо-Западным регионом. Завод удобен для нас не только чисто территориально, но и самой организацией своего производства. Если порою и возникают проблемы, то весьма незначительные. Так, недавно имели место быть некоторые сбои в работе завода – опоздание с отгрузкой товара составило один день. Когда же я поделился своими проблемами с коллегами из других фирм, то они сказали, что для них это вообще не проблемы, а почти норма. Так что, в целом, приятно работать с таким известным брэндом. Это позитивно.

- Какие именно масла вы можете предложить сегодня потенциальному покупателю?

- В свое время инженеры и менеджеры в Европе четко распределяли линейку масел - «от и до». Затем эта линейка «перемешалась» с маслами ExxonMobil и какие-то дублирующие масла из нее выпали. В результате сегодня у нас имеется линейка грузовых масел, которая перекрывает все сегменты. Это дейс-

твительно достойный выбор среди минеральных, синтетических и полусинтетических масел. Такие популярные продукты, как Mobil 1, Ultra, Essolube, Delvac, Nuto, Univis, Spartan, SHC, DTE, Gear, Mobilube постоянно есть на нашем складе в Пушкине под Санкт-Петербургом, где расположен и наш офис.

- При сегодняшнем большом выборе на рынке что может «подтолкнуть» потребителя к покупке именно продаваемых вами масел?

- Всегда сильные брэнды конкурировали между собой. Рынок грузовых масел от импортных производителей, конечно же, поделен. В частности, имеется значительная доля продуктов Shell. Рынок близок к насыщению, но он вовсе не статичен, на нем постоянно идет перераспределение, если не крупных, то средних автохозяйств. Эти процессы, кстати, как правило, связаны даже не с «достоинствами» продукта, соотношением «цена-качество», а с активностью продавцов. Ведь цены у ведущих производителей примерно одинаковы. Что касается качества, то я могу отвечать только за качество тех продуктов, которые мы продаем. И откровенно скажу: мне приятно, что ни разу мы не столкнулись с нареканиями в адрес нашего продукта. Несколько раз возникали предпосылки к этому, но проводившийся анализ снимал все проблемы. С первых же дней у нас был заведен четкий порядок - любая партия с завода проверяется в лаборатории, проходит сертификацию и только после этого поступает в продажу. Вообще за качеством своего продукта компания ExxonMobil следит очень серьезно. И сегодня на отечественном рынке – хотя мне, как представителю компании, как бы не очень удобно об этом говорить – наши масла занимают по объему продаж первое место. Здесь, конечно, сыграло свою роль и слияние этих двух ведущих компаний, каждая из которых и так владела значительной долей рынка.

- Вы сказали, что рынок моторных масел – по крайней мере, в Петербурге - близок к насыщению. А что нужно для полного насыщения? Проще говоря, чего бы вам еще хотелось в смысле более успешного бизнеса?

- Если честно, то сейчас бы хотелось меньшей конкуренции. Ведь сегодня – и уже не первый год - идет конкуренция не только с мировыми брэндами, но и с отечественными продуктами, которые выходят на рынок в разных сегментах – минеральных, полусинтетических – и с низкой ценой. Один из ведущих брэндов на территории России - это Лукойл, у него большая доля продаж и, конечно же, это серьезный конкурент. Кроме того, имеется локальная конкуренция с, так сказать, местным активным продавцом. В Петербурге, например, это Равинол. Такова сегодня общая тенденция – появление малоизвестных брэндов, которые продаются по более низкой цене. Продукт эти, как вы понимаете, мы не проверяем, а потому говорить об их качестве я не берусь.

- Конкуренция, конечно же, внесла коррективы в вашу работу?

- Разумеется. Занимаясь бизнесом, приходиться гибко реагировать на ситуацию. Так, мы в последнее время весьма серьезно ужали свои наценки. И на сегодняшний день нельзя сказать, что наши цены как-то особенно выделяются. Естественно, всем хотелось бы получать большие прибыли, но рыночные отношения не дают такую возможность. Впрочем, человек, покупающий наш продукт полностью может быть уверен в том, что покупает проверенное качественное масло от мирового производителя. Вообще конкуренция и насыщение рынка дают потенциальному покупателю не только больший выбор, но и стабильность, устойчивость поставок. Стабильность же эта, в первую очередь, гарантируется крупными фирмами, так как фирмы небольшие и недавно возникшие не застрахованы, как правило, от непредвиденных сбоев. Наш брэнд для отечественного потребителя привлекателен хотя бы тем, что мы за прошедшие годы приобрели немалый опыт работы на рынке, имеем серьезные запасы для клиентов, можем выполнять разовые заказы. И тот грузопоток, который у нас есть, позволяет нам регулировать свой склад еженедельно.

- Иначе говоря, фирма не вчера возникла и не завтра исчезнет?

- Именно. Можно сказать, что за каждым из наших продавцов стоит 100-летняя история продаж этих масел со своей хорошо разработанной технологией. Кстати, с позапрошлого года грузовые масла стали участвовать в промо-проектах, до этого же подобное «внимание» уделялось лишь легковым. Акция проводилась в магазинах грузовых запчастей.

- Процент продаж грузовых масел увеличивается?

- Растет общий объем продаж масел, вообще идет динамичное развитие. Но каких-то крупных перекосов в сторону того или иного сегмента не наблюдается. То есть рост грузового автотранспорта постоянно идет, но он адекватен рынку и спрос не превышает предложения. Уже хотя бы потому, что конкуренты наши не спят и точно также как и мы активно работают на рынке. Но конкуренция происходит в цивилизованных рамках. Мы прекрасно знаем всех продавцов и когда с ними пересекаемся, то прекрасно осознаем этот момент.

- Что вы можете сказать о ближайших планах на будущее? Не будет ли изменена сама стратегия продаж?

- Стратегия неизменна вот уже многие десятилетия. Так, в компании есть специальные люди, отвечающие за работу с производителем. Если производитель выдвигает новые требования, то сразу же в европейских масштабах проводится соответствующая работа, создаются новые стандарты качества. Это обычная мировая практика. Что касается работы на Северо-Западе, то здесь, во-первых, мы хотим теснее сотрудничать с дилерами мировых брэндов – Скания, Ивеко, Ман. Чтобы уже на уровне сервиса и продаж по всему Северо-Западу мы могли бы предлагать свою продукцию. Во-вторых, мы планируем усилить свою работу с розничным сегментом. Возможно, мы станем использовать уже имеющийся опыт работы с гипермаркетами, где у нас продается линия легковых масел. Теперь мы хотим «пройти весь путь» с грузовыми маслами. Тем более, что это нам рекомендовано компанией ExxonMobil.

- Многие жалуются на бизнес в российских условиях – нестыковки в законодательной сфере, непрофессионализм некоторых работников. Что вы об этом можете сказать?

- Я пришел к выводу, что бороться с ветряными

мельницами не имеет смысла. Вообще, я думаю, нет идеальной реальности и в любой стране есть определенные вещи, которые нужно так или иначе учитывать. Просто нужно во время реагировать на все изменения. Возникали у нас, например, в свое время проблемы с сертификацией продуктов, но мы это быстро решили. Я могу так сказать: если ты работаешь с производителем, который хитрит, то вот тут и возникают проблемы. А политика корпорации ExxonMobil однозначна: нужно уважать и соблюдать законы той страны, в которой работаешь. Поэтому любые таможенные требования в российском законодательстве, связанные с маркировкой и т.д., мгновенно учитываются. Мы в своей фирме вопросы стараемся решать оперативно. Если нам, например, клиенты задают вопросы, то мы отправляем их в отдел технической поддержки и оперативно получаем ответ. Так что во всех аспектах своей работы чувствуем основательность компании, с которой работаем – и это дает нам чувство уверенности.

- А допускаете ли вы возможность подделки продаваемого вами продукта?

- Я уверен, что когда рынок обеспечивается заказами, то подделок не возникает. Просто масло всегда должно быть в наличии и даже немного превышать спрос. Потом подделка в грузовом сегменте сопряжена со многими трудностями, ведь это довольно сложное производство – одно изготовление канистр для грузовых масел чего стоит. Кроме того, как я уже говорил, всякая большая компания серьезно занимается защитой своего продукта.

- С какими клиентами вы работаете?

- Мы, как говорится, не отвергаем никого. Работаем и с дилерами, которые продают машины и обслуживают, и с сервисами, и с частным автопарками.

- Все-таки на что в работе фирмы делается основной упор?

- В первую очередь делается ставка на работу продавцов. Нужно, чтобы клиенту нравилась именно их работа. Чтобы был живой контакт. И тогда клиент будет адекватно реагировать даже на такую болезненную вещь как повышение цен, которое, кстати, в скором времени неизбежно в связи с повышением общемировых цен на нефть.

- На каких принципах вы строите свою работу с коллективом?

- Главное, чтобы человек в коллективе ощущал себя личностью. И тогда с него будет уже совсем иной спрос, он будет ощущать иную меру ответственности за свою работу. Такие понятия как честность и целеустремленность станут неотъемлемыми в его ежедневной деятельности. В свое время было трудно создать сам коллектив и наладить его работу. Сегодня можно говорить о сформировавшейся, сплоченной команде. Но устоявшийся коллектив вовсе не означает того, что он стоит на месте. У нас работает 44 человека, но по мере укрупнения – а это неизбежно, этого требует вся логика развития - и коллектив будет расти. Мы будем искать новые пути сбыта, о которых я уже говорил. А сегодня мы занимаем третье место в России по продаже масел ExxonMobil.

Сколько все-таки жизней у шины?

Восстановление изношенных покрышек продолжает интересовать наших читателей, и это понятно. Как показывает статистика, рынок импортных шин для коммерческого транспорта ежегодно «подрастает» примерно на 25%. Высокое качество каркасов позволяет использовать их после возвращения восстановленных шин в нормальную эксплуатацию и, тем самым, решать важнейшие и серьезные экономические и экологические проблемы.

О «смешении жанров»

Какие бывают технологии продления жизни покрышек? Самый простой и старый, но не универсальный – нарезка рисунка протектора. Для этого протекторный слой должен быть достаточно мощным, а это утяжеляет покрышку и ухудшает ее эксплуатационные свойства.

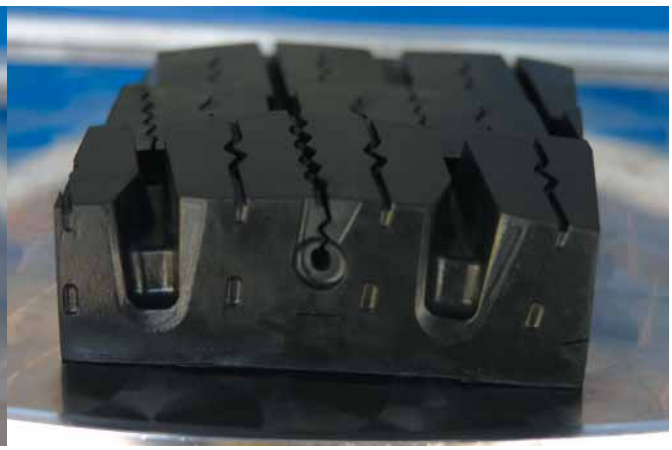
Восстановление «холодным способом» позволяет наносить на подготовленный каркас протекторную ленту, либо в виде отдельной ленты, либо в виде кольца.

«Горячее восстановление» представляет собой точное повторение заводской технологии вулканизации резиновой ленты в автоклавах, где происходит формирование рисунка протектора.

До сих пор ни одна из компаний, занимающихся производством и восстановлением шин, не пытались совместить несколько технологий в одну цепочку, позволяющую значительно продлевать срок эксплуатации покрышек.

Преимущества такого решения очевидны: шиноподводящая компания получает возможность значительно укрепить свои позиции на рынке за счет относительно небольших дополнительных капиталовложений. Покупатель получает возможность значительно увеличить срок эксплуатации шин, и, что самое примечательное, тоже за счет вложений - меньших, чем нужны на приобретение новых шин.

Реально такое «смешение жанров»? Да. Надо было только разработать технологию производства первичной покрышки, заложив еще в процессе производства дополнительный подслой для последующей нарезки протектора.



Первой новую концепцию, получившую название Remix, разработала компания Michelin. В ее основу положена технология, при которой покрышка имеет дополнительный слой, расположенный под протектором. Его наличие позволяет нарезать новый протектор после износа первичного рисунка. Это технологическое новшество позволило компании Michelin предложить своим клиентам концепцию четырех «жизней» шины, что является лучшим решением в области оптимизации расходов транспортного предприятия. Фактически, за полторы стоимости клиент получает две с половиной шины!

О «Четырех жизнях»

Концепция «Четыре жизни шины Michelin» включает в себя следующие этапы:

«Первая жизнь» – это новая шина, стоимость которой равна 100%, со 100% пробегом.

«Вторая жизнь» – «нарезка» нового рисунка протектора. Она выполняется с помощью специального электрического резака, который по специальному шаблону прорезает канавку на всю глубину резинового подслоя. Операция, затраты на которую составляют всего лишь 5% от стоимости новой покрышки, позволяет получить дополнительный пробег шины в размере 25%. .

«Третья жизнь» – это восстановление изношенной шины по технологии Remix на заводах Michelin. Восстановление покрышки по так называемой «горячей технологии» обходится примерно в 50% стоимости от стоимости нового колеса. Шина, прошедшая полноценное восстановление по технологии Remix, по своему качеству и потребительским характеристикам, включая пробег, на все 100% соответствует новой шине Michelin. И, наконец, «четвертая жизнь» покрышки – это еще одна «нарезка». На этот раз речь идет о шине, уже прошедшей восстановление по технологии Remix. Так как применительно к восстановленной шине эта процедура ни чем не отличается от работы с новой шиной, ее стоимость также составляет 5% от стоимости новой покрышки. Эта операция также позволяет получить дополнительный пробег в 25%.

И это вовсе не предел.

В итоге, технология нарезки шины заводского восстановления Remix и последующей нарезки шины позволяет получить 250% пробега всего за 160% затрат. То есть 2,5 шины всего лишь за полторы цены. Кроме этого, шины с «нарезкой» имеют пониженное сопротивление качению, что позволяет экономить топливо, а соответственно и расходы.

Кстати, четырехкратное использование каркасов – вовсе не предел. Определяющим здесь является запас прочности каркаса и соблюдение технологических режимов восстановления. У покрышек Michelin, например, показатель пригодности каркаса к повторному восстановлению достигает в зависимости от модели и размерности шин от 90 до 93,5%, а потенциал прочности каркаса рассчитан на пробег в 1 000 000 км.

Важнейшая составляющая

Но одной лишь технологией можно и не добиться таких высоких показателей. Второй и не менее важной составляющей является система сбора и возврата каркасов - и здесь компания Michelin пошла по пути создания сети специализированных шинных центров, получивших название Tyre Plus. Они вместе с развитой сетью дилеров, работающих на рынке шин для коммерческого транспорта, организуют сбор и централизованный возврат через границу старых шин, подлежащих восстановлению. К сожалению, пока еще на

российской территории нет шиновосстановительных заводов, работающих по технологии Remix, и восстановить шины можно только за рубежом. Создает ли это какие-то проблемы клиенту? Нет. Ведь в замен сданной покрышки он на месте получает . . . А вот что он получает, клиент зачастую и не знает. Дело в том, что и на новые, и на восстановленные покрышки имеются абсолютно одинаковые гарантии.

Сеть профессиональных грузовых шинных центров Tyre Plus компания Michelin развивает в России с ноября 2005 года. Это вызвано, прежде всего, стремительным развитием рынка современных бескамерных шин. По оценкам специалистов, объем рынка грузовых шин в России составляет около 5,5 млн. шт. Доля современных бескамерных шин оценивается в 600 тыс. с ежегодным ростом 25%. Тенденции развития сети современных автодорог и, как следствие, рост автомобильных перевозок, появление новых транспортных предприятий, требуют создания профессиональной сервисной сети, отвечающей мировым стандартам качества предлагаемых услуг и ассортимента товаров.

Компания Michelin продолжает успешно развивать сеть грузовых шинных центров Tyre Plus. Сейчас уже работает шинный центр Tyre Plus по обслуживанию грузовых шин в Тюмени. В ближайшее время откроются еще два центра в Москве и один в Самаре. До конца 2006 года планируется вступление 30 грузовых шинных центров в профессиональную сеть Tyre Plus и открытие более 10 центров Tyre Plus по обслуживанию грузовых шин.

Технология долговечности

Готовясь к расширению деловой активности на российском рынке, компания Michelin представила новую технологию Durable Technologies, которая коренным образом меняет традиционную концепцию шин для грузовых автомобилей. Речь идет о последних технических разработках, касающихся увеличения срока службы шин и продолжительности их эффективной работы. Отсюда и название технологии — Durable (долговечная). Передовые технические решения позволят гарантировать клиентам Michelin рост рентабельности, безопасности и мобильности. Срок эксплуатации шин, сцепление, вес и грузоподъемность возрастают до 50% в сравнении с традиционной конструкцией. Michelin Durable Technologies объединяет две технологические новинки. Обновляющийся рисунок протектора (Tread Regeneration Experience, или TRE-X) имеет запатентованные ламели «Капля воды» и «Двойная волна».

Благодаря смелому техническому решению ламели «Капля воды» сделали возможным самообновление рисунка протектора. Внутри резиновых блоков (грунтозацепов) спрятаны полости цилиндрической формы, которые улучшают сцепные свойства шины на протяжении всего срока ее службы. По мере износа шины на две трети скрытые полости постепенно открываются, образуя новые канавки. Новый рисунок протектора гарантирует превосходное сцепление с дорожным покрытием в переменчивых климатических условиях вплоть до момента восстановления шины.

Шина XDN 2 GRIP, созданная с использованием данной технологии, по сравнению со своей предшественницей XDN GRIP имеет пробег, увеличенный на 25%. Расположенные внутри грунтозацепа ламели «Капля воды» цилиндрической формы

При износе протектора на две трети, сцепление, тем не менее, возрастает на 15% при начале движения на заснеженной и обледенелой дороге. Благодаря ламелям «Капля воды» в дождливую погоду выигрыш в сцеплении составляет 30%.

Ламели «Двойная волна» функционируют благодаря трехмерной и самоблокирующейся структуре. Действуя одновременно в горизонтальном и вертикальном направлении, они помогают улучшить сцепление и увеличить срок службы по сравнению с шиной с традиционным рисунком протектора. При входе в пятно контакта ламели раздвигаются и словно «выпускают коготки» — выступы, которые обеспечивают прекрасное сцепление на любых поверхностях. В пятне контакта трехмерная структура блокирует колебания грунтозацепов, таким образом, сохраняется оптимальная износостойкость и увеличивается срок эксплуатации шины.

Появление Michelin Durable Technologies продолжает череду таких технологических прорывов, как выпуск радиальной шины Michelin для грузовых автомобилей в 1952 году. К прошлым разработкам относятся шины Double X, заменившие сдвоенные колеса на полуприце-

пах в 70-х годах, и шины Pilot серии 80 в 80-х. С целью защиты этих передовых идей на все технологии получены патенты.

В настоящее время шины Michelin XDN 2 GRIP предлагаются размерности 315/80 R 22.5” и 315/70 R 22.5”, а шина размером 295/80 R 22.5” поступит в продажу в 2006 году.

Автомобильная промышленность получит значительную выгоду от этих инноваций, а увеличение срока эксплуатации шин позволит значительно уменьшить воздействие на окружающую среду. В будущем появятся новые шины с применением других технических разработок. Но возможность обновления рисунка протектора шины сохранится.

Компания Michelin не только применяет свои разработки в конструкции шин для грузовых автомобилей, но и проводит широкомасштабное промышленное внедрение своей технологии. В ближайшие пять лет группа Michelin намерена вложить 400 миллионов евро в распространение концепции Michelin Durable Technologies на весь свой ассортимент шин для грузовых автомобилей.

О новых возможностях

Новая конструкция шины с применением технологии Infinicoil - это революционная концепция каркаса пневматической шины, которая дает возможность для разработки новых вариантов размерности. Ее каркас состоит из цельной стальной проволоки, которая наматывается по окружности колеса вокруг центра его вращения. В развернутом виде ее длина составила бы около 400 м. Такая конструкция шины обеспечивает оптимальную прочность по всему периметру и уникальный уровень износостойкости. Прочный каркас дает возможность производить более широкие шины с меньшим диаметром и с увеличенным сроком службы.

Клиентам компании Michelin технология предлагает колоссальные преимущества, которые касаются различных ее характеристик. Применение новой технологии позволяет снизить собственный вес автопоезда за счет сокращения количества устанавливаемых шин. Например, благодаря применению технологии Infinicoil в шине 455/45 R 22.5”, предназначенной для полуприцепов, срок ее службы увеличивается на 50% в сравнении с обычной 385/65 R 22.5”. Эта конструкция позволяет увеличить ширину протектора и таким образом обеспечить более равномерный износ шины. Более того, грузоподъемность шины 315/60 R 22.5” с нагрузкой в 7,5 тонн на переднюю ось возрастает на 400 кг, а также увеличивается объем перевозимого груза за счет применения шины уменьшенного диаметра. Выигрыш в массе составляет порядка 130 кг на ось для Michelin X One.

За счет размеров шины увеличивается объем перевозимого груза. Благодаря моделям с уменьшенным диаметром, например 455/45 R 22.5”, но таким же прочным и износостойким, можно понизить высоту платформу на 200 мм и получить дополнительный полезный объем для груза, по сравнению с устанавливаемыми обычно шинами 385/65 R 22.5”. Эти новые размеры позволяют сократить стоимость километра пробега благодаря повышению износостойкости на 50%.

Благодаря новой конструкции шины — более износостойкой и с обновляющимся рисунком протектора — рентабельность автомобиля возрастает, поскольку он меньше времени простаивает. Это позволяет Michelin значительно сократить воздействие на окружающую среду новых и восстановленных шин, чей срок службы увеличился и, таким образом, создавать более надежную шину.

Леонид КРУГЛОВ

МОТОРДЕТАЛЬ®
КОСТРОМА

НАДЕЖНОСТЬ ДВИГАТЕЛЯ В НАШИХ РУКАХ

Отечественные КАМАЗы и МАЗы составляют львиную долю грузовой техники, эксплуатирующейся на территории России и стран СНГ. 90% этой техники эксплуатируется на пределе возможностей, а ремонт проводится в гаражных условиях собственными силами.

Подвергая себя ежедневному риску на дорогах, мы, тем не менее, продолжаем рисковать, при выборе запасных частей для ремонта отдавая предпочтение устаревшим изделиям неспециализированных предприятий... Парадоксальная ситуация, учитывая то, что сегодня в продаже есть запасные части нового поколения, по своим техническим характеристикам шагнувшие далеко вперед.

Один из таких примеров – улучшенная серия цилиндропоршневых групп «Костромского завода «Мотордеталь» под маркой «Специалист».

Одним из элементов технологического лидерства «Костромского завода «Мотордеталь», помимо уже привычного высокого качества и отличных эксплуатационных характеристик, является выпуск поршней с новым антифрикционным покрытием «Molykote D10» (для двигателей КАМАЗ) и «Molydag TA-402» (для двигателей ЯМЗ), ставших основой серии «Специалист». В народе эти покрытия часто называют «тефлоновыми». На самом же деле покрытия «Molykote» и «Molydag» – многокомпонентные составы из графита и специальных смол – выполняют функцию твердой смазки, позволяя значительно снизить потери от трения в паре «юбка поршня – гильза». В полную силу покрытия проявляют себя в экстремальных режимах работы двигателя – при недостатке масла, при холодном пуске, при перегреве и т.п.

Комплект КАМАЗ-740

Комплект ЯМЗ-238

Профессионалы ремонтных предприятий сходятся во мнении, что поршневая серии «Специалист» с покрытиями «Molykote» и «Molydag» гораздо лучше переносит повышенные эксплуатационные нагрузки, зачастую выручая водителей в дальних рейсах.

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ – НОВЫХ ПОКРЫТИЙ

Покрытия «Molykote D10» и «Molydag TA-402» обладают рядом преимуществ перед стандартной графитизацией и оловянированием.

Главное различие покрытий в их назначении:

Назначение покрытий «Molykote D10» и «Molydag TA-402»	Назначение графитового (оловянного) покрытия
Покрытие является твердой смазкой долговременного использования для защиты трущихся поверхностей от износа и коррозии в процессе обкатки и последующей эксплуатации. Эффективно снижает трение в течение всего срока службы.	Покрытие защищает детали от повреждений в процессе обкатки. По завершении приработки деталей теряет свои свойства.

Различие в назначении покрытий обуславливает и различия в эксплуатации:

Особенности покрытий «Molykote D10» и «Molydag TA-402»	Особенности графитового (оловянного) покрытия
1. Ускоряет приработку деталей. 2. Способно работать при недостатке смазки. 3. Защищает пару трения «гильза – юбка поршня» от задиров и износа при пуске двигателя, при недостатке смазки, при перегреве. 4. Снижает трение и расход топлива. 5. Не отслаивается и не стирается в течение длительного времени, задерживается во впадинах микрорельефа в течение всего срока эксплуатации поршня. 6. Диапазон рабочих температур от -70 до +380 С. 7. Полезные свойства покрытия сохраняются в течение не менее 40 000 км.	1. Ускоряет приработку деталей. 2. Работает только в период приработки. 3. Плохо держится на поршне и смывается маслом. 4. Полезные свойства покрытия сохраняются в течение менее 1 000 км.

Высокая эффективность покрытий «Molykote D10» и «Molydag TA-402» подтверждена дорожными испытаниями двигателей.

Ниже приведен наглядный пример – поршни, снятые с двигателя КАМАЗ-5320 после пробега в 1 000 км. Двигатель был укомплектован 4-мя поршнями с покрытием «Molykote D10» (рис.1) и 4-мя поршнями с графитовым покрытием (рис.2).

Рис. 1. Поршень с покрытием «Molykote D10» после 1000 км пробега

Рис. 2. Поршень с графитовым покрытием после 1000 км пробега

Оба поршня успешно прошли этап послеремонтной обкатки двигателя и процесс приработки без задиров и повышенного износа. Но есть существенные различия:

Результаты работы покрытия «Molykote D10»	Результаты работы графитового покрытия
Процент износа – 20%. Покрытие «Molykote D10» практически не сработалось и продолжит еще длительное время выполнять свои функции, предотвращая задиры и схватывания поршня при перегрузках двигателя, а так же снижая трение и уменьшая расход топлива.	**Процент износа – 100%.** Графитовое покрытие полностью сработалось. Графит, как приработочное покрытие, не будет облегчать дальнейшую работу двигателя.

Спрашивайте во всех магазинах автозапчастей и у своих поставщиков поршневую «Костромского завода «Мотордеталь» серии «Специалист» с новыми покрытиями «Molykote» и «Molydag», и сердце вашего автомобиля будет работать мощно, ровно и долго.

Техническая поддержка: (4942) 628-777, 628-477

Отдел региональных поставок: (4942) 628-700, факс (4942) 628-701

Электронная почта: marketing@motordetal.ru, Интернет-сайт: www.motordetal.ru

На маршрутке с комфортом

Маршрутные такси давно стали неотъемлемой частью транспортных систем наших городов. Они всегда быстрей автобуса, могут остановиться в любом месте, обеспечивают больший комфорт пассажирам. Впрочем, это трудно отнести к «Газелям», которые составляют основу парка маршруток – комфортом-то они и не отличаются. Зимой холодно, летом жарко.

«Сегодня у клиентов компании существует потребность в быстрых и качественных перевозках, - отмечает генеральный директор ГУП «Мострансавто» Александр Жижаев. – А условия перевозки в «Газелях» не отвечают требованиям самих пассажиров, приходиться, полусогнувшись, входить и выходить из микроавтобуса».

За последнее время парк маршрутных такси заметно изменился и, что особенно приятно, продолжает меняться. Недавно компания «Авилон», официальный дилер Mercedes-Benz, заключила контракт на поставку 1000 микроавтобусов Sprinter для ГУП «Мострансавто». Работа по контракту началась полгода назад и на данный момент «Мострансавто» уже передано 500 автомобилей, которые либо работают на маршрутах, либо выйдут на них в ближайшее время.

«Авилон» представляет заказчику фургоны Mercedes-Benz Sprinter, а переоборудованием их для пассажирских перевозок занимается компания Самотлор-НН. На своей базе в Нижнем Новгороде они устанавливают окна, пассажирские сидения, подогрев Webasto. Переоборудованные автомобили прошли испытания на Дмитровском полигоне и отвечают всем стандартам транспорта для пассажирских перевозок. Стоит отметить высокое качество доработки салона. Большие окна, опущенные ниже поясной линии, и наружные зеркала обеспечивают прекрасный обзор и уверенность на дороге. Рычаг-джойстик для переключения передач удобно расположился в приборной панели, тем самым, облегчая доступ к сиденью переднего пассажира и проход на задние сиденья.

Sprinter оборудован мощной системой отопления и вентиляции с пониженным уровнем шума. Воздухопроницаемая тканевая обивка сидений с высокой износостойкостью обеспечивает пассажирам комфорт даже в самый жаркий летний день. В микроавтобусах реализован целый комплекс систем, отвечающих за обеспечение жизни и здоровья пассажиров.

Маршрутные такси на базе микроавтобуса Sprinter позволят ГУП «Мострансавто» значительно повысить качество обслуживания москвичей и жителей Подмосковья практически без изменения тарифов.

Вопреки законам физики

Говорят, законы физики незыблемы. Может быть и так, когда это касается фундаментальных наук. А вот в автомобилестроении они опровергаются регулярно. Взять, к примеру, такую отрасль, как производство автобусов. Две компании, занимавшие лидирующее положение на рынке и работающие явно со знаком «+» взяли и объединились. И вопреки законам физики не оттолкнули друг друга, а слились в мощное ядро с огромным потенциалом. Это ядро называется Neoman

Нет, бывают, конечно, попытки «скрестить» несовместимое – собрать, например, несколько полуживых заводов и попробовать заставить их выпускать машины, которые ни один из них никогда не умел делать. Но в случае с компаниями MAN и Neoplan все было наоборот. Каждая из них имела богатый опыт в производстве практически всего спектра автобусов, начиная от семиметровых до сочлененных, и от городских до машин класса VIP. Теперь же, взяв за основу единую линейку двигателей, коробок передач, мостов, они смогли более рационально распределить силы конструкторов и технологов, чтобы еще больше упрочить свои позиции на рынке.

Каждая компания получила свою долю в общей программе. MAN выпускает городские, междугородние и туристические автобусы семейства Lion, а Neoplan сосредоточил свои усилия на выпуске междугородних и туристических автобусов семейства Liner. Еще одна важная статья дохода, которую обеспечивает именно Neoplan – перронные автобусы для аэропортов.

Итак, познакомимся поближе с модельными рядами компаний. Прежде всего, это городские низкопольные автобусы Lion's City. В базовой версии это 12-метровый автобус с двумя дверями, предназначенный для перевозки более 80 пассажиров. Двигатель MAN D2066 с системой питания Common Rail, соответствующий по своим экологическим характеристикам требованиям норм EURO 4. Мощность двигателя 270 л.с.

Есть и сочлененная версия Lion's CityG длинной 16.5 м, оснащенная тремя дверями, две

находятся в передней, моторной части, автобуса, и одна – в задней, прицепной. Вместимость поезда в час «пик» превышает 180 чел.

В последние годы компания MAN уделяет большое внимание использованию нетрадиционных видов топлива для городских автобусов, и примером этому служит автобус Lion's CityCNG, работающий на природном газе. Одна из последних разработок в этой области – автобусы Hydrogen Combustion Bus 2000 с гибридными системами привода, в которых используются и дизельные двигатели, и водородные топливные элементы.

Платформа Lion's оказалась вполне пригодной и для использования при производстве туристического автобуса, получившего индекс Lion's Coach. Его 14-метровая версия рассчитана на перевозку до 57 пассажиров (в четырехзвездочном варианте) и оснащается двигателем MAN D20 мощностью 460 л.с.

В секторе междугородних автобусов компания MAN предлагает модель Lion's Regio. Этот автобус длинной 12,25 м. предназначен для перевозки до 49 пассажиров на средние и дальние расстояния. Двигатель D 2066 LUH 03/04 развивает мощность 430 л.с. и выпускается с системой очистки выхлопных газов в соответствии с требованиями норм EURO 4. Возможен выпуск и 15-метровых автобусов, при этом количество мест в салоне может доходить до 63.

Автобусы семейства Lion's не раз побеждали на конкурсах «Автобус года».

Междугородний автобус NEOPLAN Trendliner представляет собой модель нового поколения и во многом отличается от ставших уже традиционными Starliner, Skyliner и Cityliner. Он выпускается в двух версиях: автобус-«соло» длинной 12,25 м (модель UC) или 13,90 м. (модель UL). В «длинной» версии он рассчитан на 63 пассажира. На автобусах устанавливается горизонтальный двигатель D2066 LUH 03/04 мощностью 390 или 420 л.с. Автобусы могут оснащаться либо механическими коробками передач ZF 6 S-1901, либо автоматическими AS- Tronic.

Дизайн кузова несколько непривычен для автобусов компании NEOPLAN. Если так можно сказать, он скромнее и проще, но эксперты полагают, что именно такими и станут машины нового поколения, которые, возможно, заменят футуристические «Лайнеры».

49-местный туристический автобус Tourliner L по конструкции и дизайну близок к предыдущей модели, но отличается от нее. Например, у автобусов

по-разному расположены интегральные фары головного света и задние фонари, иначе оформлена крыша, на которой размещен кондиционер.

На 12-метровом автобусе установлен двигатель 410 MAN D 2866 мощностью 410 л.с., отвечающий нормам EURO 4

NEOPLAN Starliner – одна из лучших моделей в этом сегменте мирового рынка. Она отличается великолепным дизайном и высоким уровнем комфорта. На автобусе установлен двигатель MAN D 2876 LOH 20 CR480 мощностью 480 л.с. В пятизвездочной версии с шагом сидений 900 мм в салоне можно разместить 46 пассажиров. В четырехзвездочной версии и с шагом сидений 830 мм число мест увеличивается до пятидесяти.

Уже несколько лет эта модель поражает своим необычным дизайном и огромной площадью остекления.

Следующая модель, которую широко представляет компания NEOPLAN - Skyliner SHD. В основном исполнении это 12,5-метровый автобус, но он же выпускается и в 14-метровой версии, на которую ставится самый мощный двигатель из серии D20 – 530 сильный. В трансмиссии применяется 12-скоростная автоматическая коробка передач TipMatic с системой быстрого страта Easy Start.

Наибольшее распространение получила именно 14-метровая трехосная версия автобуса, являющаяся, по существу, одной из самых комфортабельных и оснащенных различным дополнительным оборудованием, включая подогреватель детского питания.

Уже много лет особенностью всех автобусов, выпускаемых объединенной компанией Neoman является большое насыщение силового агрегата, трансмиссии, подвески и рулевого управления значительным количеством электроники, позволяющей контролировать состояние автобуса, облегчающей управление им и повышающей уровень безопасности движения. К ним можно отнести такие системы как ABS, ASR, EBS, EBS 2, ESP, ECAS, MSC, ACC, LGS, EHLA. На автобусе Skyliner применена новая система стабилизации положения кузова TEPS.

В последнее время на наших дорогах все чаще и чаще стали встречаться автобусы MAN и NEOPLAN новых поколений, постепенно вытесняя с них «секонд хенд» 10-15 – летней давности. Большой интерес к этим автобусам проявляют и спортивные клубы, закупившие несколько машин для футбольных, хоккейных команд.

Среди перспективных проектов с участием компании NEOMAN – возможная закупка городских автобусов для Москвы.

Леонид КРУГЛОВ

ПРОДУМАННЫЕ РЕШЕНИЯ ОТ ЛИДЕРА РЫНКА

На протяжении пяти лет Scania является бесспорным лидером на российском рынке по продажам импортной автотехники

ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖА

- Модульная производственная система
- Адаптация к условиям эксплуатации в России
- Производство городских и междугородних автобусов в Санкт-Петербурге

ФИНАНСИРОВАНИЕ

- Структурированное финансирование
- Удобный и выгодный лизинг (международный и внутрироссийский)

СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

- Развитая дилерская сеть
- Полный комплекс услуг послепродажного обслуживания
- Приоритет интересов клиента

SCANIA

Товар сертифицирован

Дилерская сеть Scania

www.scania.ru

Москва
СкайСервис
Тел.: (495) 787 63 01

Москва
СкайЮго-Восток
Тел.: (495) 791 98 75

Санкт-Петербург
Петросканд
Тел.: (812) 327 27 00

Краснодарский край
КубаньСкан
Тел.: (861) 6 48 40

Ярославль
СкайГрад
Тел.: (485) 232 07 40

Екатеринбург
УралСкан
Тел.: (343) 379 31 20

Новосибирск
СибирьСкан
Тел.: (383) 363 12 90

Ростов-на-Дону
ТаганрогСкан Экспорт/Импорт
Тел.: (8634) 5 53 33

Волгоградская обл.
БаррыСканЦентр
Тел.: (8443) 29 77 84

Красноярск
СибСкайСервис
Тел.: (3512) 59 54 30
41 33 10

Оренбург
ОренбургСкайСервис
Тел.: (3532) 39 41 31

Сургут
СургутСкан
Тел.: (3462) 79 26 22

Омск
Автоцентр «Барс»
Тел.: (3812) 32 22 22

Череповец
Автоторгцентр
Тел.: (8202) 60 40 44

Иркутск
Инвалид
Тел.: (3952) 41 49 52

Валдайский район АО
Тел.: (81666) 51 256

Саратов Балтрэкс
Тел.: (8452) 75 93 93

Тольятти ИнвестЦентр
Тел.: (8482) 23 24 33

Хабаровск АРКАЛИ
Тел.: (4212) 30 10 55

Набережные Челны
Альфа Транссервис
Тел.: (8552) 77 82 82

Нижний Новгород
Трансервис
Тел.: (8312) 74 85 67

Минск
Молоковский Групп
Тел.: + 375 (17) 241 04 33 45

В сентябре прошлого года на юге Санкт-Петербурга в поселке Шушары начало свою работу ООО «Техцетры Вольво» - первый собственный сервисный центр Вольво в России, объединивший под своей крышей все компании корпорации Вольво, работающие в Северо-Западном регионе – Грузовики Вольво, Строительное Оборудование Вольво, Финансовую Службу Вольво и Вольво Пента. За прошедшие месяцы была проделана немалая работа, но, конечно, еще большая работа предстоит. О сегодняшних трудовых буднях Техцентров Вольво, а также о планах на будущее нам рассказал управляющий директор ООО «Техцентры Вольво» Александр ЗАНДБЕРГЕН

ТАМ, ГДЕ КЛИЕНТ ВСЕГДА КОРОЛЬ

- В России еще имеются техцентры Вольво, оказывающие клиентам столь широкий спектр услуг?

- На сегодняшний день мы являемся единственным пока центром собственно Вольво в России и только планируется открытие второго подобного центра в Московской области. Что касается всего спектра услуг, предоставляемых нашим центром, то он действительно достаточно широкий. Судите сами: мы не только оказываем услуги по техническому обслуживанию грузовиков различных модификаций и автобусов Вольво, а также прицепов и полуприцепов, но цепочка услуг, условно говоря, начинается с автомойки и заканчивается проведением освидетельствования сертификатов соответствия стандартам Евросоюза от ЗАО «Трансдекра». Известна концепция Вольво «Все услуги под одной крышей» - так это полностью относится к нашему техцентру.

- Ваш центр обслуживает только коммерческий транспорт и только марки Вольво?

- Да, наши клиенты – это владельцы грузовиков и строительной техники, так как легковые автомобили Вольво с 1999 года принадлежат концерну Форд. Конечно же, мы в первую очередь занимаемся обслуживанием автомобилей Вольво, хотя не откажем клиенту, если он к нам приедет, скажем, на грузовике Скания.

- Какое оборудование вы используете?

- Для обслуживания грузовиков и стройтехники Вольво существует специальное оборудование, кото-

рое также произведено корпорацией Вольво. Только официальные дилеры Вольво могут использовать такое оборудование. А для аварийного ремонта у нас имеется оборудование Josam. Также используется независимая программа фирмы Audatex для подсчета ущерба после ДТП. Для тестирования тормозной системы мы применяем оборудование Bosch.

- Вы могли бы выделить наиболее современную, в техническом плане, из используемых вами программ?

- Пожалуй, самой совершенной из всех является программа для проверки двигателей Вольво, потому что она позволяет заглянуть внутрь этих двигателей, не разбирая их. Все «оборудование» этой программы – ноутбук. Тем не менее, когда программа запускается, то на экране компьютера высвечиваются все коды ошибок, что в значительной степени экономит время как наших специалистов, так, разумеется, и клиентов. Ведь не зря мы говорим, что наш центр для тех, кто ценит время.

- Как строятся ваши отношения с другими дилерами Вольво?

- Нужно сказать, что у нас очень хорошие коллеги. Существует единая сеть сервисов Вольво и мы многому учимся друг у друга, а, в случае необходимости, стараемся друг другу помочь. В Европе сегодня насчитывается 800 сервисных пунктов Вольво, теперь эта сеть развивается и в России.

- В своей ежедневной работе вы ощущаете российскую специфику?

- Да, работа в России и в Европе существенно различается. Здесь, к сожалению, иногда случаются непредсказуемые - для того, кто привык работать по-европейски - вещи. Например, если в Европе запланировано, что 20 грузовиков в определенный день приедут в мастерскую, то так оно и будет. В России же приезжают только три запланированных, а 15 оказываются здесь случайно, потому что просто проезжали мимо. К тому же, они тут же начинают требовать, чтобы мы, все бросив, занялись ремонтом их грузовиков. Понятно, что они закончили свой рабочий день и хотят побыстрее сделать ремонт. Но качественный ремонт требует, во-первых, времени, а, во-вторых, мы ведь не ожидали именно эти машины, не подготовили соответствующие запчасти и т.д. В результате очередь скапливается, клиенты злятся, но мы не можем каждому немедленно предоставить механика, так как нас, по сути, застали врасплох. А мы меньше всего хотим, чтобы наши клиенты были чем-то недовольны.

- Вы как-то пытаетесь противостоять подобной непредсказуемости?

- Мы активно внедряем систему планирования, которая, как мы надеемся, со временем сможет изменить нынешнее положение вещей. Ведь если система будет работать четко, то клиентам не придется ждать в очереди, а наши мастерские будут избавлены, с одной стороны, от простоев, а с другой – от авралов. Само собой, нам очень важно знать для качественного и быстрого обслуживания клиента какое количество и каких мастеров нам завтра потребуется. Для этого, в частности, необходимо налаживать хорошие связи с нашей клиентурой, важно, чтобы и транспортные компании также планировали ремонт своих грузовиков и мы все, таким образом, учитывали бы планы друг друга. Короче, в своей работе мы хотим быть настолько гибкими насколько это возможно. Но гибкими можно быть только при наличие четкого планирования.

- То, о чем вы рассказали - единственная из имеющихся местным проблем?

- Есть, пожалуй, еще одна. В России люди приезжают на сервис только тогда, когда в их машине действительно что-то сломалось. Но это обходится клиенту в гораздо большую сумму, чем если бы он регулярно проходил профилактические проверки. И транспортные компании, если они хотят, чтобы их техника работала наиболее эффективно, чтобы не терялись деньги по причине ее простоев, должны ставить в план профилактическое обслуживание своих грузовиков не менее трех раз в год. А раз уж планы такие имеются, то было бы желательно, чтобы их еще и выполняли. Обычно же транспортные компании не следят за графиком своего техобслуживания. Понятно, что мы не ставим себе такие нереальные и не входящие в нашу компетенцию задачи как изменение российского менталитета, но мы хотим установить единые стандарты для каждой мастерской Вольво, работающей на территории России. Только так мы сможем сохранять высокое качество обслуживания наших клиентов.

- Почему клиент «должен» выбрать именно ваш центр, а ни какую-то другую мастерскую Вольво?

- Во-первых, я точно знаю, что наши механики наиболее квалифицированы и владеют самой последней информацией по всем вопросам, связанным с обслуживанием и ремонтов грузовиков Вольво. Наши мастера обучены шведскими специалистами и работают на самом современном и очень дорогом оборудовании. Во-вторых, цены у нас не такие уж высокие по сравнению с другими сервисными станциями Вольво. К тому же, нужно учесть такое обстоятельство: наши механики мо-

гут сделать за час работу, на которую в маленькой мастерской потратят три часа. Так что наша цена в первую очередь включает в себя скорость и качество обслуживания клиента. Мы также наверняка знаем, что можем решить проблему, с которой сталкиваемся, имея для этого все необходимое, и решить ее комплексно. Так что клиенты могут обращаться к нам с любой проблемой. И они обращаются. Сколько раз к нам приезжали клиенты, которые до этого побывали у «серых» дилеров и где им так и не смогли помочь. Известно, что водители часто с одной проблемой обращаются в одно место, а со второй – в другое, и это отнимает много времени и сил. Я уже говорил о концепции «Все услуги под одной крышей». Это значит, что в нашем центре можно оставить грузовик с целым рядом различных неисправностей, а затем получить его, как говорится, под ключ. У нас самый большой на Северо-Западе склад оригинальных запчастей Вольво, что также снижает время обслуживания клиента. К тому же нужно иметь в виду, что все запчасти Вольво имеют один стандарт, а потому, при необходимости, они легко взаимозаменяемы.

- Вы считаете, что будущее за такими, как ваш, комплексными техцентрами с самым современным и дорогим оборудованием?

- Это совершенно очевидно. Ведь прогресс не стоит на месте, на рынке появляется все больше современных грузовиков, в которых настолько много электроники, что «серым» дилерам все сложнее становится соответствовать нужному уровню.

- С каждым месяцем вам становится труднее работать или легче?

- Результаты нашей работы становятся все лучше с каждым месяцем. Это результат хороших и, подчеркиваю, запланированных отношений с клиентом, которые дают нам возможность сделать все, что клиент хочет.

- Последнее время появились какие-то новые услуги?

- Помимо тех услуг, которые я перечислял, хочу назвать также новую систему планирования, разработанную специалистами нашего техцентра. Она начала работать у нас

месяц назад. Эта система как раз дает нам возможность реально представлять количество механиков, необходимое на конкретный рабочий день. Функционирует она, вкратце, следующим образом: если клиент звонит в наш центр, то информация об автомобиле и неисправностях сразу попадает в программу планирования, что позволяет подготовиться к прибытию неисправного автомобиля в удобное для клиента время - забронировать или заказать запасные части, а также забронировать место в ремзоне. По окончании ремонта каждому автомобилю назначается время следующего ремонта или технического планового обслуживания при использовании программы VOSP. Также мы можем сказать клиенту, когда в следующий раз ему нужно будет пройти техобслуживание. Составной частью программы является книжка обслуживания автомобиля, которая выдается каждому водителю. В нее вносится информация о произведенных и планируемых технических обслуживаниях, а также минимальная справочная информация об автомобиле. Таким образом, мы имеем возможность заглядывать в будущее и на три месяца вперед, и даже на год. Каждому клиенту мы позвоним за неделю до указанного срока и напомним, что его грузовик нуждается в профилактическом обслуживании. Все это, в частности, приведет к тому, что затраты на автомобиль станут равномерными. Так со временем в человеке сформируется определенная культура эксплуатации транспортного средства. Такая культура включает в себя и понимание того, что это удобно, когда все проблемы по обслуживанию твоего автомобиля берет на себя техцентр, а тебе предоставляется возможность полностью посвятить себя основному виду деятельности – грузовым перевозкам.

- Вы многое сделали, но чего бы вам еще сегодня хотелось в работе техцентра?

- Увеличить наличие запчастей, что еще более ускорит обслуживание нашей клиентуры.

- Каков коллектив вашего техцентра?

- Сто двадцать человек.

- А его расширение планируется?

- Конечно. Вообще коллектив увеличивается каждый месяц человек на пять. Когда мы начинали, то у нас было около сорока человек. Но главное для нас не количество, а качество наших работников. От людей требуется, чтобы они были активными и дальновидными, не были озабочены только настоящим моментом, но думали бы и о будущем. При приеме на работу я гляжу в глаза человеку и пытаюсь понять, насколько он хочет обучаться, в какой мере готов к изменениям. Считаю, что у человека должно быть, в первую очередь, желание работать, а знания придут со временем. Что касается количества постановочных мест, то оно остается неизменным – 22, но на них работа ведется со все большей интенсивностью. Сейчас бывает, что у нас проходит до 30 автомобилей в день. Сегодня мы открыты 7 дней в неделю, по рабочим дням – с 8 утра до 9 вечера, а по выходным – с 9 утра до 9 вечера. Но со временем хотим обслуживать клиентов круглосуточно. Ведь клиент для нас король и любые его желания всегда должны быть выполнены. А нам достаточно, если немножко будет выполнено и наших желаний.

- Ваше мнение о российских водителях?

- Я не ожидал, что российские водители настолько профессиональны. Европейский клиент очень избалован. Небольшая проблема на дороге – и он уже звонит своему боссу с требованием, чтобы к нему съехались все сервисы, какие только есть. А в России люди самостоятельны и сами многое могут починить. Поэтому российские клиенты очень критичные, требовательные, и знают, что должен делать механик, а чего нет. Подобные «комментарии» клиентов создают как бы дух соревнования и способствуют, в свою очередь, более качественной работе наших мастеров. Но думаю, что со временем таких водителей, которые привыкли все делать сами, и в России будет становиться меньше и меньше.

Чтобы сдать автомобиль «под ключ»

Мы продолжаем «смотр» оборудования, представленного сегодня на петербургском рынке. Об оборудовании шведской фирмы Josam, используемой для диагностики и ремонта автомобилей, высказывает свое мнение специалист ООО «Петроскан» Дмитрий Андреевич ОГУРЦОВ. Понятно, что беседа не вмещается в узкие рамки означенный темы и, так или иначе, охватывает весь круг вопросов, связанных с работой автосервиса, занимающегося восстановлением транспортных средств после ДТП.

- Сервис, связанный с восстановлением, только часть того, чем занимается ваша фирма?

- Да, безусловно. Наша компания существует уже 11 лет и является первым в России официальным дилером Scania. Помимо восстановительного ремонта, мы предоставляем нашим клиентам весь спектр услуг по продаже, обслуживанию, гарантийному и послегарантийному ремонту грузовых автомобилей и автобусов Scania, всегда к услугам владельцев техники магазин и самый большой на северо-западе склад оригинальных запасных частей, круглосуточно доступна служба эвакуации большегрузной техники. Наша компания располагает двумя сервисными центрами, каждый из которых включает в себя несколько участков, отвечающих за различные виды работ. Тот участок, на котором работаю я, занимается восстановлением техники после ДТП. По роду своей деятельности нам достаточно часто приходиться сталкиваться с необходимостью проведения работ по восстановлению геометрии рам автомобилей и прицепов, кабин. Для того, чтобы заниматься подоб-

ными работами, безусловно, необходимо соответствующее оборудование, «на глаз» это сделать невозможно. Здесь в дело вступает впервые появившееся именно на «Петроскане» специализированное оборудование шведской фирмы Josam, предназначенное для проверки и восстановления геометрии рам и кабин. Также с помощью этого оборудования производится проверка и регулировка углов установки колес.

- Я думаю, порою машины поступают в ужасном состоянии?

- Да, дорожное происшествие - дело непредсказуемое и последствия могут быть самые разные. Иногда достаточно замены нескольких поврежденных навесных элементов, а иногда требуется практически полная разборка транспортного средства, с проведением серьезного кузовного ремонта и восстановлением рамы. Бывает, что наше вмешательство необходимо только кабине или только раме автомобиля, слишком от многих факторов это зависит.

Начало (сверху) и конец (снизу) уникальной операции по восстановлению редкой рамы после сильной аварии.

- Какая работа сложнее?

- Зависит от каждого конкретного случая. Нельзя однозначно сказать, что правка кабин сложнее, чем правка рам или наоборот. Каждый раз существуют свои нюансы, а наша работа интересна еще и тем, что одинаковых случаев почти не бывает.

- Как происходит процесс восстановления рамы? Итак, к вам привозят машину…

- Если существует подозрение на деформацию рамы, машину загоняют на специальный стапель и с помощью лазерного оборудования Josam выполняют промер геометрических параметров рамы. В зависимости от полученных результатов делается вывод о полученных повреждениях, принимается решение о возможности, экономической целесообразности, методах и способах ремонта, определяется объем сопутствующих работ. Иногда в качестве подготовительных работ необходимо снять кабину, двигатель, демонтировать навесное оборудование рамы. После этого составляется предварительная смета на производство работ по восстановлению, с заказчиком оговариваются детали ремонта, а затем, с использованием необходимой для данного конкретного случая оснасткой, мы приступаем к работе. В обширный арсенал используемых нами средств входят скобы, цепи, захваты, фиксаторы, гидроцилиндры, насосные станции, лазерные измерительные стенды, индукционные системы нагрева материала и многое другое, производимое фирмой Josam оборудование. Продукция Josam способна обеспечить выполнение практически всех мыслимых кузовных и рамных работ, а возможности сервиса, ее использующего, ограничены только наличием того или иного перечня оборудования и квалификацией персонала, который этим оборудованием оперирует. В зависимости от тяжести полученных повреждений, работа по правке занимает от нескольких часов до нескольких недель и, как показывает практика, ничего невозможного в этой области нет, все зависит, как бы тривиально это не звучало, от того, сколько времени понадобится для ремонта и сколько это будет для клиента стоить.

- Какой технике вы отдаете предпочтение?

- Несмотря на то, что наша компания является официальным дилером Scania, на участках кузовного и рамного ремонта мы принимаем технику любого вида и производителя, наше оборудование и знания это позволяют. Единственным сдерживающим фактором, способным замедлить производственный процесс и удорожить работу, может явиться только необходимость использования узкоспециальных приспособлений при работе с “непрофильными” для наших станций марками техники, поэтому иногда мы предпочитаем брать в

Типовая работа по правке кабины на новом участке – стапеле JOSAM

работу “подготовленный” материал, рамы со снятыми кабинами, двигателями и т.д.

- Имеется специфика восстановления коммерческого транспорта?

- Конечно, как и для всех других видов ремонта коммерческого транспорта, специфика здесь одна: срок простоя автомобиля в ремонте и стоимость работ. Любому из наших заказчиков формулу “время-деньги” расшифровывать необходимости нет. В этом аспекте нам также неоценимую помощь оказывает продуманность и универсализм оборудования Josam, мы реально способны экономить деньги наших клиентов.

- А восстановление кабины?

- Специфика немного другая, но суть и подход в принципе те же. Используя другой комплект оборудования Josam и широкий набор адаптеров, мы можем крепить на специальных стапелях практически все виды кабин, всех ведущих производителей грузовой техники, а затем в дело вступают мастера кузовного ремонта, способные выполнять работы по восстановлению геометрии полов, проемов кабин, замене кузовных элементов. Конструкция стапеля позволяет быстро производить необходимые контрольные замеры и вносить в работу необходимые коррективы. Причём главный критерий финального качества такой работы - отнюдь не «блестящая поверхность» свежеокрашенного элемента, а гарантия соблюдения технологий ремонта и пассивная безопасность восстановленных кабин на уровне заводских требований.

- Как себя зарекомендовало оборудование Josam?

- Это мировой брэнд и данные изделия отличаются своей функциональной продуманностью и надежностью. Мы пользуемся этим оборудованием уже восемь лет, и ни разу оно нас не подвело. Большая часть оборудования, которое мы завезли в самом начале, до сих пор у нас работает без всяких проблем и нареканий. Существует плановая замена оборудования, подверженного какому-либо износу в процессе своей работы, регламентное обслуживание гидравлических цилиндров и насосных станций. Соблюдай эти нехитрые правила и головных болей оборудование Josam тебе не доставит. Нам остается только следить за новинками в ассортименте предлагаемого оборудования, учитывающими новые модели машин и новые виды ремонта. Крайне редко возникают ситуации при правке рамы или кабины, когда приходиться что-то самим додумывать, из двух имеющихся инструментов создавать что-то новое, но думаю, что это не недостатки оборудования, а специфика ремонта, очень уж неожиданные вещи способна иногда подкинуть “кузовня”. Самое главное, что использование всего спектра предлагаемого фирмой Josam оборудования позволяет обеспечить комплексность оказываемых нами услуг, мы способны работать с аварийными автомобилями что называется “под ключ”, обеспечивая выполнение всех работ от разборки-сборки до ремонта рам и кабин.

- А в плане «цена-качество»?

- Оборудование Josam - удовольствие не из дешевых, но своих денег, безусловно, заслуживающее. Главное, на что ты можешь рассчитывать при работе на этом оборудовании - абсолютная уверенность в его надежности и качестве, ты всегда получаешь именно тот результат своей работы, который ждешь, а это позволяет нам четко гарантировать клиенту выполнение взятых на

себя обязательств и гарантий. За все время работы, если что у нас и было сломано, так это только вследствие так называемого “человеческого фактора”, неизбежного спутника любой работы.

- Вы не почувствовали последние годы ухудшения качества продукции?

- Качество совершенно стабильно, производство расположено в Швеции, а качество шведской продукции всегда отличается постоянством. Увы, далеко не каждый сервис может позволить себе такое оборудование, мы официальный дилерский центр, а потому пользуемся преимуществами прямых поставок от производителя, плюс все необходимые консультации и практическая помощь специалистов. Мы используем не только оборудование Josam, но и весь технологический процесс, все современные наработки специалистов этой фирмы. В случае каких-то вопросов мы можем всегда напрямую связаться с производителем.

- Значит, положение дилера заведомо выигрышное?

- Такова жизнь. Компании, имеющие доступ к современному оборудованию и технологиям, всегда могут предложить на рынке более широкий спектр услуг и обеспечить высокое качество выполняемых работ, а спрос на быструю и качественную работу всегда только растет.

- Как часто происходят технологические изменения?

- Раз в полгода нам присылают обновленный каталог, где отдельно отмечено, что из оборудования добавилось, какие изменения доступны к имеющейся оснастке. При изменении в конструкции выпускаемых моделей техники, влекущих необходимость изменений в тех или иных приспособлениях, фирма Josam моментально реагирует выпуском нового оборудования. Отдельный момент – регулирование положения осей и углов установки колес, от которых в значительной степени зависит продление жизни шины и снижение расходов на топливо. Здесь жизнь на месте не стоит никогда, и новинки техники и технологий появляются постоянно.

- Особенно ценно ведь именно комплексное обслуживание?

- Конечно. Вообще в России данное оборудование, а сама фирма Josam на рынке уже несколько десятилетий, появилось лет десять назад. Сегодня мы обладаем наиболее полным комплектом оборудования Josam, имеем всю линейку, и потому можем предлагать клиентам практически все виды работ, выполняя самостоятельно все стадии ремонта от разборки битого до выезда из бокса полностью готового автомобиля.

- Каковы ваши ближайшие планы?

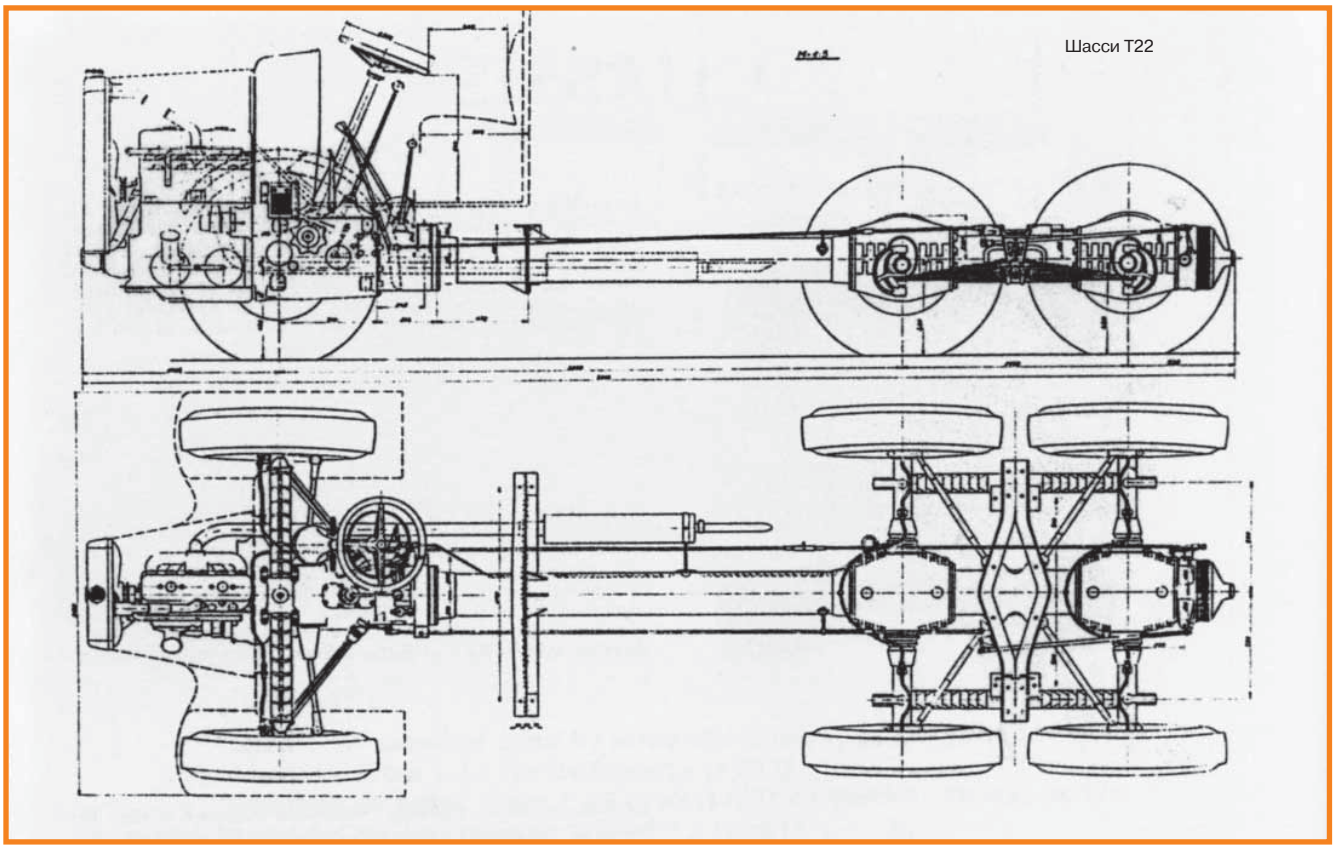
- К весне 2007 года мы планируем переехать на новую станцию на Московском шоссе, где у нас под производство кузовных и рамных работ отведена значительно большая площадь, нежели сейчас. У нас появится возможность обслуживать технику больших габаритов (на сегодня – не длиннее 14 метров). Но одно оборудование – это полдела. Оно само по себе работать не будет и в неумелых руках принесет больше вреда, чем пользы. Вырастить же специалистов дело не одного даже года, но мы постоянно работали, и будем работать в этом направлении.

ОТ РЕДАКЦИИ. Итак, «смотр» оборудования продолжается. Напоминаем, что те, кто хочет принять участие в дискуссии и высказать свое профессиональное мнение, могут присылать материалы в редакцию журнала по электронной почте: adv@gruzavto.ru или звонить по телефону 375-3283

Помните, что ситуация на отечественном рынке во многом зависит и от вас!

Вещий сон Ганса Ледвинки

Когда в 1921 году новый директор только что переименованной компании Tatra Лео Пашинг попросил его сделать автомобиль, который мог бы стать основой производственной программы обновленной компании, Ганс Ледвинка еще не знал, что до его триумфа остается всего два года. Такое впечатление, что он провел в переездах полжизни: за двадцать с небольшим лет в третий раз приехал в Копрживнице.


Шасси T22

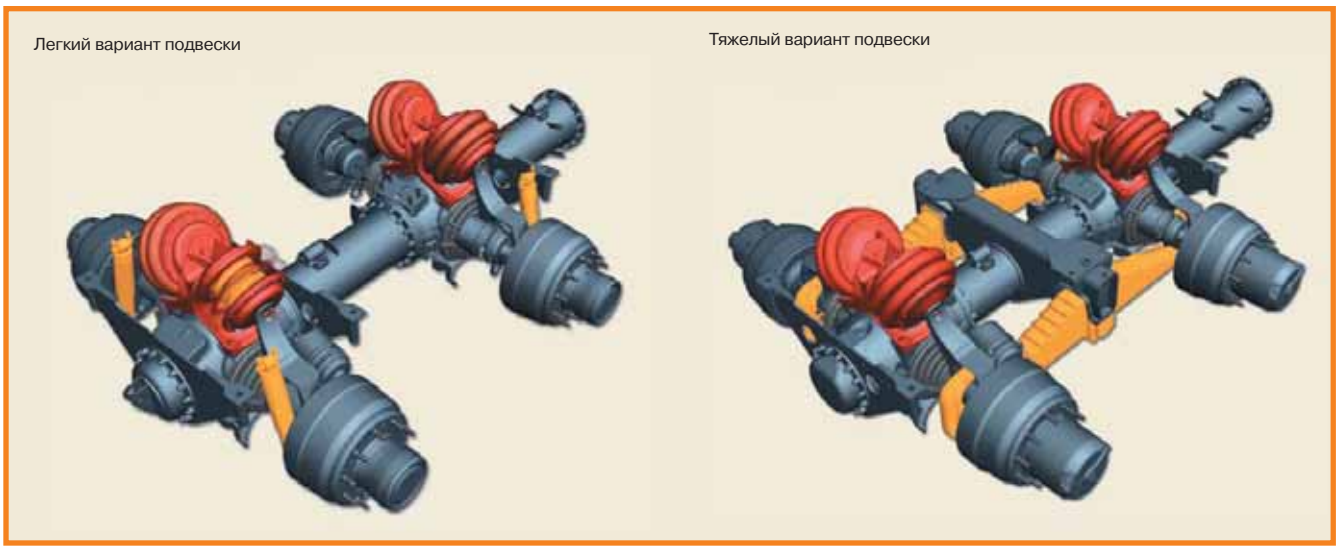
Озарение в Линце

Премьера автомобиля, ставшего легендарным буквально со дня рождения, состоялась 28 апреля 1923 г. на пражском автосалоне. Tatra 11 была принята неоднозначно. Если изголодавшийся автомобилист был готов выложить небольшие деньги за четырехместный автомобильчик, не очень интересуясь, что у него под капотом, то инженеры и конструкторы устроили ему форменную обструкцию. Еще бы, ведь у новинки не было ни привычной рамы, ни радиатора, не торчал карданный вал.

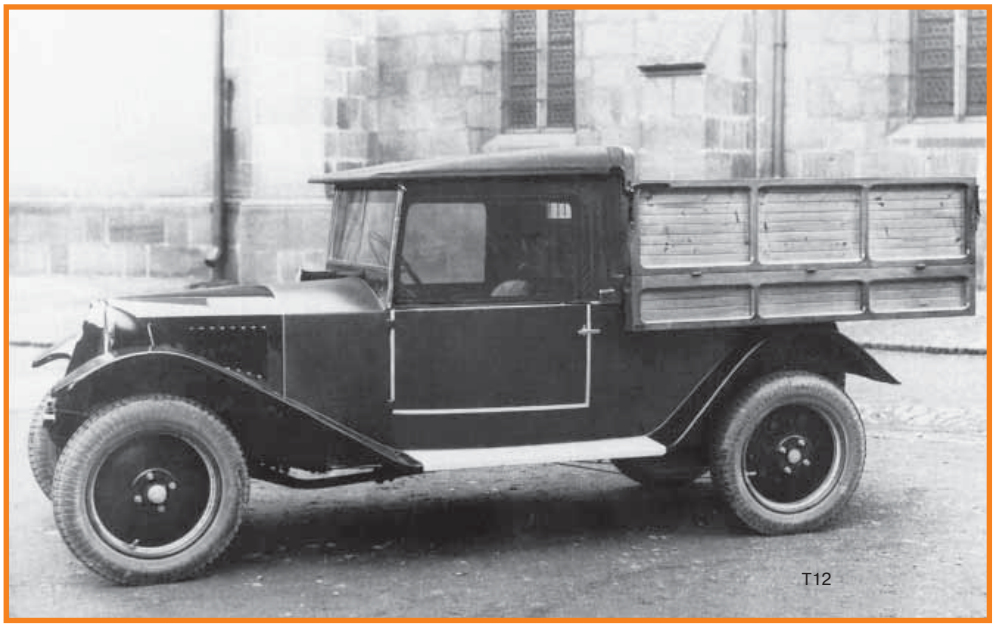
Может быть, все дело в том, что идея этого необычного автомобиля пришла в голову Ледвинки ночью? Помните таблицу Менделеева, над которой Дмитрий Иванович бился много лет, а увидел во сне? То же самое произошло и с ним. Еще работая в Австрии, Ледвинка периодически ездил в командировку, и во время одной из них он попал в аварию. Ехавший с ним молодой инженер отделался легким испугом, а он угодил в больницу с перемолом руки. И больница, и город Линц, в котором она находилась, не вызывали у Ледвинки «положительных эмоций». Энергичному, не умевшему и не привыкшему отдыхать человеку явно «не улыбалась» перспектива провести несколько дней на больничной койке. Писать и чертить он не мог, но думать-то можно было сколько угодно. А дальше, как у обычных гениев – в одну из тоскливых больничных ночей автомобиль почти что сам собой сложился в голове конструктора. Быстро простившись с надоевшими белыми стенами, утром Ледвинка сбежал домой, и уже через пару дней чертежи необычного автомобиля были готовы.

Простота, вызывающая улыбку

Ганс Ледвинка взял длинную трубу, «засунул» в нее карданный вал, к одному фланцу трубы прикрепил выход коробки передач, к другому - главную передачу


Легкий вариант подвески

Тяжелый вариант подвески


T12

заднего моста. С двигателем талантливый конструктор тоже «намудрил» - он сконструировал до предела упрощенный двухцилиндровый оппозитный двигатель воздушного охлаждения. В итоге получилась машина, каждый агрегат которой в отдельности вызывал улыбку своей простотой, а сумме они давали конструкцию, которая уже больше семидесяти лет исправно работает в нескольких сотнях тысяч легковых и грузовых автомобилей.

После пражской премьеры мало кто из профессионалов верил в возможности необычного автомобильчика, и чтобы развенчать скептиков три «одиннадцатых» прямо с салона ушли в рекламные пробеги, из которых вернулись целыми и невредимыми.

На конвейер Т 11 попала в 1925 г. и за год «размножилась» в 3656 экземплярах. Два последующих года выпускаются более мощные (на целую лошадиную силу!) Tatra 12, которых сделали больше 7,5 тысяч. Массовый выпуск и гигантский спрос на эти машины окончательно решает судьбу предложенной Г. Ледвинкой конструкции.

В это не так-то просто поверить, но придуманная Г. Ледвинкой концепция, известная всему миру как «татровская», оказалась одинаково пригодной и для легкого двухместного родстера с деревянным кузовом, и для многоосного транспортера тактических ракет.

Легковые «татровки» с «трубой Ледвинки» стояли на конвейере вплоть до 1949 г., а грузовые автомобили большой грузоподъемности выпускаются и в наши дни.

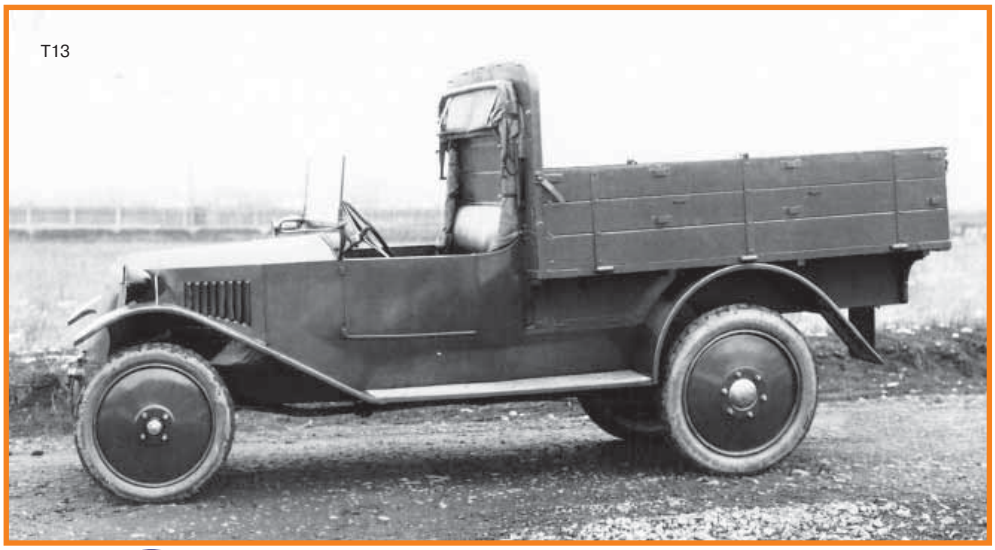
Первый серийный грузовик

Первые эксперименты с грузовыми автомобилями Ганс Ледвинка начал еще в 1924 году, построив небольшой грузовичок на шасси легкового автомобиля Т 12 с оппозитным двигателем воздушного охлаждения. Но это было только начало, еще один способ убедить скептиков и оппонентов в возможностях разработанной им конструкции. Примечательно, что сделали из легковой машины грузовик в кузовном ателье Sodomka.

А годом позже и в самой компании Tatra сделали первый серийный грузовой автомобиль с несущей рамой в виде трубы. Т 13 имела одну интересную конструктивную особенность. Дело в том, что к «легковой» трубе еще не существовало «грузового» заднего моста с двускатными шинами, и чтобы задние колеса могли выдержать вес груза, их сделали больше передних. Оригинальное, хотя с точки зрения транспортников и не лучшее, решение продержалось на конвейере вплоть до 1931 года. Позднее оно было реализовано еще в одной модели – Т 43. На «тринадцатой» также был установлен двигатель воздушного охлаждения, и такое решение стало определяющим для грузовых автомобилей вплоть до наших дней.

«Бульдог» с «трубой Ледвинки»

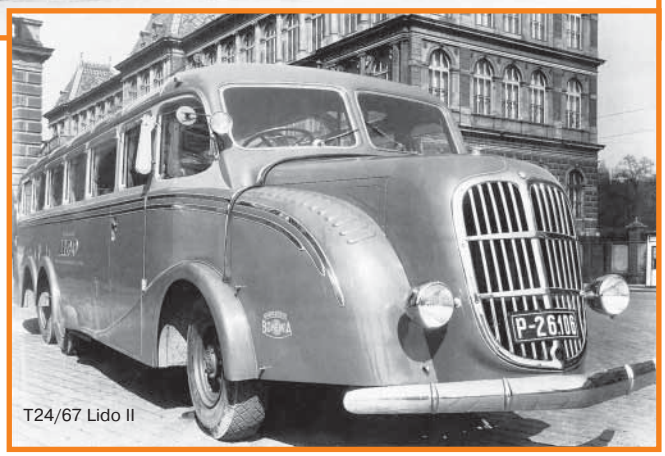
Параллельно с двухосной конструкцией появилась трехосная модель Т 22 с тремя ведущими мостами. Однако, и в этой модели с задним мостом тоже не все было в порядке, точнее, в двускатном варианте, вовсе не было. И тогда для более равномерного распределения нагрузки «подкатили» еще одну ведущую ось.


T13

На этой модели были отработаны основные принципы конструирования большегрузных автомобилей высокой проходимости с центральной несущей рамой-трубой. По существу, она сохранилась до наших дней почти без изменений.

В 1927 году началось производство двухосного грузового автомобиля Т 23 грузоподъемностью 4 т, получившего за характерные очертания кабины прозвище «бульдог». С его выпуском в производс-

T24/67 Lido


T24/67 Lido II

твенной программе компании сложилось первое семейство грузовых автомобилей с «трубой Ледвинки». В него вошли 5 моделей: двухосная Т 13 грузоподъемностью 1 т, двухосная Т 43 и трехосная Т 26 грузоподъемностью 1,5 т, четырехтонная двухосная Т 23 и трехосная Т 24 грузоподъемностью 6 т.

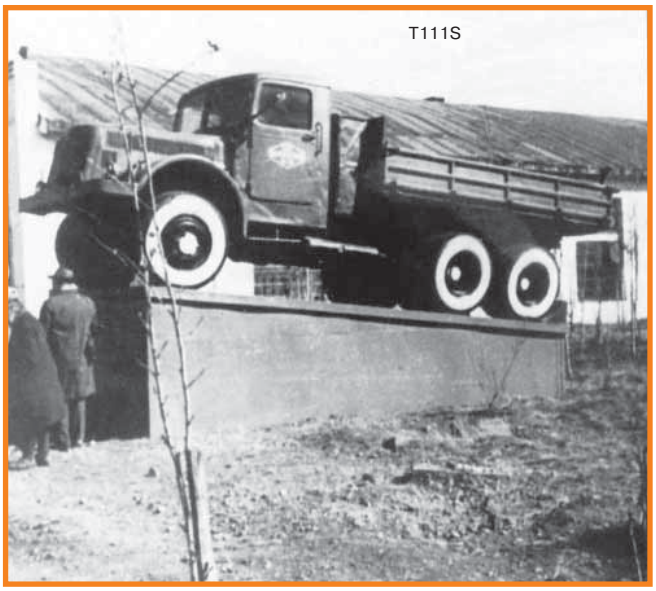
Начав с небольшого легкового автомобиля, он создал единую концепцию построения автомобиля любого типа и назначения из нескольких узлов и агрегатов. Несущая труба отлично «ложилась» и под лимузин, и под грузовик, и под автобус, и даже под армейский бронетранспортер.

Автобусы с аэродинамическими кузовами

Одной из блестящих работ Г. Ледвинки можно считать автобусы с аэродинамическими кузовами. В 1936 компания Tatra выпустила большой городской автобус T24/67 Lido, построенный по заказу магистрата Праги. Двумя годами позже появляется модель T24/67 Lido II, построенная кузовной фирмой Bohemia для города Чешска Липа. Обе машины отличались необычными «раздутыми» передними крыльями, вынесенными далеко от колесной арки. Их назначение – создание направленного потока воздуха вдоль боков кузова и снижение его аэродинамического сопротивления. По гребню крыльев располагались специальные жалюзи для лучшего охлаждения двигателя и тормозов.

Во второй половине тридцатых годов Г. Ледвинка создает лучшие довоенные модели грузовых автомобилей Т 72, Т 82, Т 92 и Т 93. Базой для их создания послужил четырехцилиндровый бензиновый двигатель воздушного охлаждения с оппозитным расположением цилиндров, разработанный для легкового

T111


T111S

автомобиля Т 52. За 4 года в рамках этих семейств было создано более 50 базовых версий и модификаций различных машин, начиная от легких грузовиков и до бронеавтомобилей ОА 30. В мировую историю Т 72 вошел как автомобиль, на котором супруги Баум совершили кругосветное путешествие в 1934 – 1939 годах.

Первый грузовик для СССР

Если этот автомобиль проектировался еще как гражданский, то все остальные делались как сугубо армейские, и с ними Чехословакия вступила во вторую мировую войну. В 1943 году Г. Ледвинка создает автомобиль, прославивший его не меньше чем Т 11 и Т 12. Это был большегрузный грузовой автомобиль высокой проходимости Т 111. В 1942 году был готов его прототип Т 6500, который после небольшой доводки встал на конвейер под индексом 111. При его разработке был использован 12-цилиндровый V-образный дизельный двигатель воздушного охлаждения, не имевший аналогов в мировом автомобилестроении. К несчастью его создателя, автомобиль получился надежным, выносливым и очень простым в эксплуатации, что было тут же замечено оккупационными властями и представителями Рейхсвера на заводе. Уже в 1943 году машина активно использовалась на советско-германском фронте, что впоследствии сказалось на всей судьбе Г. Ледвинки. Как бы то ни было, но машина выпускалась и после войны, вплоть до 1962 года, она экспортировалась почти в 60 стран, а в середине пятидесятых годов самосвал Т 111 S2 стал первым грузовым автомобилем, импортированным в СССР большими партиями.

«Сибирячка» и другие «татровки»

Со «сто одиннадцатой» вообще все было не просто. Побывав в разгар войны на наших дорогах, он стал основанием для шестилетнего заключения Г. Ледвинки. Это, кроме всего прочего, должно было продемонстрировать лояльность нового руководства компании к советским властям. А в начале шестидесятых в Сусумане торжественно и вполне официально был открыт единственный в стране памятник зарубежному автомобилю, который внес огромный вклад в послевоенное восстановление СССР, и это был самосвал Т 111 S2. Такое вот единение техники, политики и экономики.

На смену «сто одиннадцатой» пришли грузовики семейства Т 137/138. Оснащенные восьмицилиндровым V-образным дизельным двигателем воздушного охлаждения, они удивили мир необычным дизайном Зденека Ковржа. За 10 лет эти автомобили побывали, кажется, на дорогах всех стран и всех континентов. На одной из «татровок» экспедиция профессора Ламбарена исколесила весь Черный континент, пройдя по его дорогам и бездорожью более 36 тыс. км.

T138

Они строили плотины в Египте, возили уголь в Китае, золотую руду на Колыме. В СССР было ввезено более 15 тыс. этих машин. Когда пришла пора менять их на более современные модели Т 148, одна из модификаций получила красноречивое название «Сибирячка». Надо сказать, что свое название она оправдала полностью, оставив далеко позади многих конкурентов. Машины оказались на редкость выносливыми и живучими – и сейчас в Западной Сибири работает не одна тысяча «сибирячек».

Время «бескапотников»

Ну, а потом пришло время «Колосса». Так в Копрживнице назвали самый крупный из автомобилей высокой проходимости Т 813. В 1961 году на испытательный полигон в окрестностях Копрживнице вышел транспортер с колесной формулой 8 х 8. Конструкторы были настолько заняты разработкой силового агрегата и ходовой части, что . . . не успели подумать о кабине, и первые тысячи километров водители-испытатели «нарезали» на открытой платформе, в том числе, и зимой. «Свадьба» кабины и шасси состоялась лишь год спустя, а в 1963 году пошла в серийное производство. С началом производства этой машины в истории компании Tatra началась новая пора – время «бескапотников». Она продолжается и сейчас, но вместо «восемьсот тринадцатой» выпускаются машины семейства Т 815. А несколько лет назад на фирме задумались о возобновлении выпуска автомобилей обычной компоновки. Во многом это было связано с тем, что большая часть «татровок» работает на российском Севере, а не очень-то уютно выбираться на мороз и поднимать всю кабину, если надо срочно «залезть» в двигатель. Стиль новой модели, получившей красноречивое название «Ямал», разрабатывал известный чешский дизайнер Иржи Шпаниел. Не выходя из стадии прототипа, «Ямал» претерпел заметные изменения экстерьера, но теперь от него остались одни только фотографии.

«Малышка» рядом с «колоссом»

С тех пор, как Ганс Ледвинка построил первый грузовичок, используя концепцию рамы в виде трубы, прошло больше 80 лет. Та первая «малышка» Т 12 рядом с «колоссом» может просто потеряться – ведь она чуть больше колеса. Но такое соседство как нельзя ярче показывает все грани таланта Ганса Ледвинки, создавшего столь совершенную и многофункциональную конструкцию автомобиля.

CLASSIFIED

АВТОСТЕКЛА

АВТОСТЕКЛА для грузовых а/м автобусов
Установка, ремонт трещин, сколов
Чистка стеклопакетов на автобусы
СПб, ул. Фучика, д. 12
Тел.: (812) 708-82-82, тел./факс: (812) 327-66-81

Телефон
отдела рекламы
375-32-83

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

«ЯРОСВЕТ»
ЗАПЧАСТИ К АВТОМОБИЛЯМ
ЗИЛ
yaroswet@yandex.ru
Ул. Софийская, 72
Тел. (812) 773-05-34, т./ф. (812) 772-61-63

ООО «ДИЗЕЛЬКОМПЛЕКТ»
РЕМОНТ НАСОС-ФОРСУНОК
ДЛЯ АМЕРИКАНСКИХ ГРУЗОВИКОВ
DETROIT DIESEL CORPORATION
Cummins
CAT Diesel Power
Ремонт любой импортной ДТА
СПб, Таллинская, 7А
т./ф.: (812)444-7183, 445-2169
e-mail: market05@bk.ru www.dta-auto.spb.ru

КРЫЛЬЯ и ЛОКЕРЫ
для грузовых и легковых автомобилей, автобусов, тракторов и спецтехники
Пластиковые ящики
Строительные емкости
Россия, Санкт-Петербург, Екатерининский пр., д. 1
Тел.: (812) 970-4567, 970-1256, факс: (812) 225-2589
www. petroplast. spb.ru E-mail: info@petroplast.spb.ru

Ремонт топливной аппаратуры
ТНВД
Диагностика, ремонт, в том числе с ЭДС и Евро 2.
Снятие, установка, регулировка и ремонт форсунок, насос-форсунок.
SCANIA DAF MAN IVECO VOLVO
КОМПЛЕКС УСЛУГ ЗА ОДИН ДЕНЬ
ООО "Дизель мастер", Московское шоссе, 13а
тел.: +7(812) 715-7950 т./ф.: (812) 373-9848

ТРАНСЛАЙН ООО "Транслайн-СТТ"
РЕМОНТ ГИДРОБОРТОВ И ПОДВЕСОК ГРУЗОВИКОВ
КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОЙ И СПЕЦТЕХНИКИ
тел. 227-73-52, 380-93-63
195027, СПб, Якорная ул., д.14, к.3
www.transline.spb.ru
Официальный Сервисный Центр LIEBHERR

АВТОЗАПЧАСТИ
ДЛЯ ГРУЗОВЫХ ИНОМАРОК, ПРИЦЕПОВ, АВТОБУСОВ
СЕРВИС
ВИКИНГ
ул. Салова, 59
avtoviking@mail.ru
268-53-74, 268-40-96
268-49-41, 972-54-56

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ ДЛЯ СОЧЛЕНЁННЫХ САМОСВАЛОВ (ДАМПЕРОВ), ПОГРУЗЧИКОВ И ЭКСКАВАТОРОВ VOLVO и AKERMAN:

- втулки, скрапоры и пальцы стреловых соединений;
- ремкомплекты гидроцилиндров;
- тормозные колодки и диски;
- сальники и уплотнительные кольца;
- гофры (в том числе обогрева кузова для «дамперов»);
- ремни и фильтры;
- коронки, адаптеры
- режущие кромки ковшей

SLP

ESCO

ДорСтройДеталь
Тел./факс в Санкт-Петербурге: +7 (812) 335-37-55
Тел./факс в Москве: +7 (495) 109-09-22
Тел. в Красноярске: +7 (3912) 453-126
e-mail: info@dorstroydetal.ru
web-site: www.dorstroydetal.ru

ABS
MOSCOW
St.PETERSBURG
GROUP

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ МАГАЗИНЫ
РЕССОРЫ ОКОЛО 500 ВИДОВ
ПНЕВМОРЕССОРЫ ОКОЛО 250 ВИДОВ
весь спектр запчастей импортных грузовиков, прицепов, полуприцепов
FRUEHAUF TRAILOR
SMB YORK ROR
BPW KASSBOHRER SAF
+7 (812) 9-750-750
www.abs-group.ru
СПб, Октябрьская наб, 24 тел.: 327-2233
СПб, Московское ш., 13 тел.: 329-4364
опт тел.: 972-5670

Ассоциация Северо-Западный Автоальянс
TÜV
КРЕПЕЖ
для ГАЗЕЛИ и КАМАЗа
Софийская, 6 Т.: 708-66-10, 269-65-85, 269-73-73
E-mail: avtokrep@mail.ru

POTAPOV ГРУЗОВОЙ СЕРВИС
Сварка аргоном
Компьютерная диагностика MB
Ходовая часть
Электрооборудование
Воздушные системы
Агрегатные работы
СПб, пр. 9-го Января, 21
тел./факс: (812) 772-8474, 906-4047
e-mail: potapov@gruz-service.ru www.gruz-service.ru

Ремонт воздушных систем
на тягачах и полуприцепах импортного производства
Bendix KNORR т. 932-6609 WABCO GRAU

DOGMA
АКСЕССУАРЫ СВЕТОТЕХНИКА
ОПТ-РОЗНИЦА
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ к грузовым иномаркам
ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ
e-mail: dogma_ax@mail.ru Тел./факс - (812) 541-9151
Санкт-Петербург, Полюстровский пр., д.59, павильон N4
наб. Обводного канала, д. 28 А

ОСАННА-СЕРВИС
официальный представитель по Северо-Западу
Eberspächer
АВТОНОМНЫЕ ОТОПИТЕЛИ
ПРОДАЖА УСТАНОВКА РЕМОНТ
ВСЕХ МАРОК!
РЕГИОНАЛЬНЫЙ СКЛАД ЗАПЧАСТЕЙ
СПб, ул. Ворошилова, д. 2
Отдел продаж: т. 929-10-98
Сервис: 929-10-96, 929-10-97
www.osanna.ru e-mail: ref@osanna.ru

MF MASTER TRUCKFILTER
WWW.MTFILTER.RU · ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ В РОССИИ
фильтры для европейской и американской грузовой техники
Специальное предложение автопаркам
т./ф. 983-5990, т. 974-1604
VOLVO DAF IVECO MAN SCANIA

TRAK TRUCK STOP
ООО "ТРАК-СТОП"
ВОССТАНОВЛЕНИЕ КОЛЕНВАЛОВ
РЕМОНТ ТНВД
Тел.: (812) 329-0219
ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВИКОВ И ПРИЦЕПОВ ИНОСТРАННОГО ПРОИЗВОДСТВА
СПб, Московское шоссе, д. 13-д тел.: (812) 320-9650
Петрозаводск, тел.: (8142) 74-66-45
Екатеринбург, тел.: (343) 359-1787

Механика
- Запчасти для двигателей импортной техники
- Шлифовка, балансировка коленвалов
- Расточка блоков
- Комплексный ремонт головок блока (с проверкой герметичности)
- Точная механообработка

т. (812) 945-93-67

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

ГРУЗОВИКИ НА ЗАПЧАСТИ
пр.СЛАВЫ, 60а
т.320-30-89, 973-26-30
Шушары, ул.ЛЕНИНА,1
(напротив автостоянки "Руслан")
т.373-55-97
EURO AUTO
пр.СЛАВЫ 60а, т.320-30-87, 970-62-97
ДОМОСТРОИТЕЛЬНАЯ ул. 4, т.702-18-75, 702-18-68
Шушары, ул.ЛЕНИНА,1 т.449-72-26
E-mail: truck@euroauto.ru
МАГАЗИНЫ ЗАПЧАСТЕЙ

LINCOLN
LINCOLN QUICKLUB
Централизованные системы смазки
запасные части
ПРОМтехника
+7 812 702 1036

АВТОКАМА
РОССИЯ
www.autokama.ru
ЗАПЧАСТИ
VOLVO BPW
SCANIA SAF
MB FRUEHAUF
MAN ROR
Санкт-Петербург, ул. Рощинская, 48, тел. (812) 703-1265; факс (812) 703-1267
В. Новгород, пер. Полевой, 1Б, тел. (816) 144-444, факс (816) 618-214

ЗАПЧАСТИ
Рен АВТО
В НАЛИЧИИ И НА ЗАКАЗ
8 909 5 666 555
8 816 2 6746 98
IVECO MERSEDES
SCANIA MAN
RENAULT VOLVO
И ПОЛУ-ПРИЦЕПОВ
Вел. Новгород, ст. Лужская

ПЕТРОКОМАВТО
Запчасти для европейских автобусов и грузовиков.
Разборка, ремонт.
www.petrocomavto.ru
325-78-14
Санкт-Петербург
ул. Тамбовская, д. 4, т./ф.: 335-2064
Icq: 200 401 800 E-mail: 4u@petrocomavto.ru

РАЗБОРКА на "Горке" ГРУЗОВИКОВ ИМПОРТНЫХ
Мурманское ш., 24 км, пос. Разметелево, у кафе "Горка"
т. (812) 716-4788, 8(911)722-6429
Скупка битых грузовиков www.wilex-rus.spb.ru

Телефон
отдела рекламы
388-81-00

ООО "Стайер"
BOSCH Diesel Center
BOSCH Service
Гарантия 12 месяцев
Специализированный ремонт
ТОПЛИВНОЙ АППАРАТУРЫ:
ТНВД
A/P/H/M/VE/VP29/30/44/CR,
ФОРСУНОК,
НАСОС-ФОРСУНОК
ТЕЛ. 320-8880
Н.Новгород, тел.:+7(8312) 637074 Москва, тел.:+7(495)109-40-53
С 10.00 до 21.00
без обеда и выходных
СПб, наб. Реки Волковки, 7

СКЛАД ОРИГИНАЛЬНЫХ ЗАПЧАСТЕЙ
СПб, ш. Революции, д 58А
Т./ф.: (812) 225-1274, 716-8960
SAF SPb
Официальное представительство компании SAF в Северо-Западном регионе

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

VOLVO*SCANIA*Mercedes Benz*MAN*IVECO*DAF*RENAULT*
АВТОХАОС центр
СПб, Таллинское шоссе, Телези, 20
3 км. от Красного Села
РАЗБОРКА
ИМПОРТНЫХ ГРУЗОВИКОВ
(812)715-33-33
(812)441-12-26
www.autohaos.spb.ru e-mail: autohaos@peterlink.ru
СКУПКА ГРУЗОВИКОВ (812)973-08-05

РЕМОНТ ТОПЛИВНОЙ АППАРАТУРЫ
SCANIA DAF VOLVO MAN IVECO
ACC
982-25-53, 982-38-62
ЮЖНОЕ ШОССЕ, 39 www.diesel-bosch.ru
- КОМПЬЮТЕРНАЯ ДИАГНОСТИКА
- РЕМОНТ НАСОС-ФОРСУНОК
- РЕМОНТ ТНВД евро 2, С ЭДС
пр. Славы
Южное шоссе
Софийская ул.
д. 39

ООО "Технобалт"
Ремонт и обслуживание автомобилей DAF
Ремонт КПП ZF, запчасти
Ремонт агрегатов VOLVO, SCANIA, MERCEDES
С-Пб, пос. Шушары, ул. Ленина, д. 1а лит. 13
т./ф. (812)449-7228
technobalt@inbox.ru

АВТОПЛАСТИК
Ремонт пластиковых элементов кузова:
- бамперов (пластик, стеклопластик)
- стеклопластиковых элементов большегрузных автомашин и их покраска
- радиаторов, корпусов фар
- аэрография
ул. Днепропетровская, д. 10
т. 766-6547, 8 911 911 2633

ТО и ремонт импортных грузовиков
Mercedes-Benz VOLVO SCANIA MAN IVECO SAF
центр технического обслуживания "СЕВЕРНЫЙ"
СПб, Коломяжский пр., 10 тел. 716-9342

ВСЕ ВИДЫ РЕМОНТА
ИМПОРТНЫХ ГРУЗОВЫХ
ПРИЦЕПОВ И ПОЛУПРИЦЕПОВ
АВТОМОБИЛЕЙ клёпка накладок (двигатель, ходовая, КПП, редуктор электрика, воздух)
СПб., ул. Бестужевская, 2а Тел. 8-901-304-3124, 974-12-22

UNITRUCK SAF MAN SCANIA VOLVO IVECO
УНИТРАК - универсальное средство, позволяющее избавиться от проблем и «неизлечимых» болезней.
СПб, ул. Салова, д. 56 «А» (812) 449-37-17
sales@unitruck.ru

РЕМОНТ ГРУЗОВИКОВ
ОТЕЧЕСТВЕННОГО
И ИМПОРТНОГО ПРОИЗВОДСТВА
СПЕЦТЕХНИКИ И ПОЛУПРИЦЕПОВ
ДВИГАТЕЛЕЙ
Коломяжский пр., 10
т.: 8-911-214-8364, 973-8118, 393-5844

ТО и ТР грузовых автомобилей и прицепов
РЕМОНТ изотермических фургонов
т.: 8-901-305-26-42

AIRTECH специализированный магазин
«ПНЕВМОРЕССОРЫ»
ЛЮБЫЕ ПНЕВМОРЕССОРЫ
оптом и в розницу
Запчасти для ГРУЗОВИКОВ
Новоселов, 2 т./ф. (812) 446-6610, 447-4239

КВС-АВТО
truma
ГАЗОВЫЕ АВТОНОМНЫЕ ОТОПИТЕЛИ
ПРОДАЖА
МОНТАЖ
СЕРВИС
ТАХОГРАФЫ
УСТАНОВКА
РЕМОНТ
ОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЕ
г.СПб, Сабировская ул., 41, тел.: 971-73-94, 327-75-64
филиалы:
г. Псков, тел.: +7(921)218-9656; г. Иркутск, тел.: +7(902)511-6766

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ
тягачей VOLVO и SCANIA
☑ ДВИГАТЕЛИ
☑ КПП, РЕДУКТОР
☑ АГРЕГАТЫ, ГИДРАВЛИКА
☑ СЛЕСАРНЫЕ РАБОТЫ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ
ГАРАНТИЯ
ул. Краснопутиловская, д. 67
ЗАПЧАСТИ: 449-31-88, 449-31-89
РЕМОНТ: 948-98-06 derex@list.ru

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

SCHOMACKER FEDERWERK
Корона Авто
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР SCHOMACKER Federwerk GmbH
Рессоры для импортных грузовиков и прицепов
Оптовые продажи. Большой склад.
Тормозные барабаны
В наличии и на заказ. Оптовые продажи.
Санкт-Петербург, Стачек пр.47
Т./ф. (812) 703-46-83, Т. +7-901-302-27-42
office@korona-auto.spb.ru

ООО "Лариса"
Ремонт автомобилей SCANIA
Грузовой эвакуатор
Скидки постоянным клиентам
СПб., ул. Сабировская, 41
тел. (812) 320-0236

магазин «АвтоТрак»
ЛЮБЫЕ ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ПОЛУПРИЦЕПОВ И АВТОБУСОВ ЕВРОПЕЙСКОГО ПРОИЗВОДСТВА
Санкт-Петербург, ул. Васи Алексеева, 21,
тел.: 449-90-55, 449-90-56, 449-90-57

SCANIA
E-mail: scantransservice@mail.ru
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ РЕМОНТ АГРЕГАТОВ
СКАНТРАНССЕРВИС
Тел./факс: (812) 970-1722
Тел.: 008
СПб, ул. Электропультовцев, д. 7
Mobil Замена бесплатно!
ЗАПЧАСТИ
тел.: (812) 973-8349,
тел./факс: (812) 595-3070
СПб, ул. Электропультовцев, д. 7

ЗАПЧАСТИ ЯМЗ, ТМЗ
все для ремонта топливной аппаратуры
МАЗ КАМАЗ
опт, розница в наличии и под заказ
ЯрМАЗавто
т.: 766-47-37, 8-901-307-15-45
Салова, 48 e-mail: jar-maz2005@yandex.ru

Ремонт топливной аппаратуры
МАЗ, КамАЗ, трактора
т. 701-7951
мест. тел. 19
пр. 9-ого Января, д. 13

INTERNATIONAL
FREIGHTLINER БАЛТКАМ
ЗАПЧАСТИ ДЛЯ АМЕРИКАНСКИХ ГРУЗОВИКОВ т.(812) 327-65-20 и 320-17-80

ЛЕГО-АВТО
Ремонт отечественных грузовиков и прицепов
Токарно-фрезерные, сварочные работы
Наклепка, проточка тормозных колодок, барабанов
СПб, Таллинское ш., 153 к. 2
тел.: (812) 982-1385, факс: (812) 421-0682
E-mail: tokar_igor@mail.ru

ЗАПЧАСТИ ОПТОМ
ГАЗ, КамАЗ, УАЗ, ЗИЛ, МАЗ
ООО РИГЕЛЬ
Асбесто-технические изделия производства ОАО "Урал АТИ" г. Асбест
СПб., ул. Тамбовская, 17
тел./факс: (812) 786-06-77, 712-80-28 E-mail: rigel_avto@mail.ru www.rigelavto.spb.ru

АВТОСЕРВИС
РЕБЕР АВТО
Ремонт грузовых автомобилей
Полюстровский пр.41,к.2 +7(812) 226-2505

РЕМОНТ
импортных
ПРИЦЕПОВ
BPW, ROR, SAF и др.
ТЯГАЧЕЙ
Volvo, Scania, Mercedes — двигателей, КПП и др.
ЗАПЧАСТИ
Пост ГИБДД
Д. 233, лит.Ж
ТЭЦ
Виадук
с/х Лесоветовский, Московское шоссе, 233, лит. Ж
т. 746-45-33, 746-48-30, 746-44-13
E-mail:newcom-spb@mail.ru

АВТОМИГ
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР
ОАО "ШАДРИНСКОГО АВТОАГРЕГАТНОГО ЗАВОДА" ОАО ШААЗ
РАДИАТОРЫ ВОДЯНЫЕ
РАДИАТОРЫ ОТОПИТЕЛЯ
РАДИАТОРЫ МАСЛЯНЫЕ
БЕНЗОНАСОСЫ
ШПРИЦЫ
ОТОПИТЕЛИ НЕЗАВИСИМЫЕ, РАДИАТОРНОГО ТИПА
ПОДОГРЕВАТЕЛИ ПРЕДПУСКОВЫЕ
ДОМКРАТЫ ГИДРАВЛИЧЕСКИЕ МЕХАНИЧЕСКИЕ
для ГАЗ, КАМАЗ, УРАЛАЗ, УАЗ, МАЗ, ЗИЛ, ВАЗ, КРАЗ, ЛИАЗ, ПАЗ, КАВЗ, ЛАЗ, ИКАРУС и др.
641800, Курганская обл. г. Шадринск, ул. Михайловская, 153 А
тел/факс (35253) 5-10-66, 5-18-66, e-mail:automig@glstar.ru

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

Webasto
автономные
ОТОПИТЕЛИ
СЕПАРАТОРЫ
с подогревом (separ 2000)
КОНДИЦИОНЕРЫ
для любых автомобилей
УСТАНОВКА, ЗАПРАВКА, РЕМОНТ
ЛЮКИ
СПб, Пискаревский пр., 59 офис 3
тел.: 298-79-40, 960-64-24,
факс 298-73-41
Московская Славянка, 7А
(Московское шоссе)
тел.: 973-32-52
e-mail: info@webasto.net.ru
http: www.webasto.net.ru
ЗАПЧАСТИ
заказ от 3-х дней
BOSCH

"ЕВРО-ПАРТС" т. 327-04-81
РАЗБОРКА ГРУЗОВЫХ ИНОМАРОК
DAF VOLVO IVECO
RENAULT SCANIA SISU MAN Mercedes-Benz
NEW! РЕМОНТ
т. 382-50-78
С.-Петербург, Московское шоссе, 15-А лит.В

ООО•БАЛТТЕХ•
АВТОЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ АВТОМОБИЛЕЙ
СПб, ул. Фаянсовая, д. 24
тел./факс: (812) 567-6466, 567-5258 e-mail: balttech@mail.ru

VOLVO SCANIA
БАЛТКАМ
ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВИКОВ И ПРИЦЕПОВ ЕВРОПЕЙСКОГО ПРОИЗВОДСТВА т.: (812) 327-65-20

КЛИМАТКОНТРОЛЬ
автономные отопители – от 570 у.е.
запчасти к автономным отопителям
(812) 335-9413, 972-0747

Автомагазин МАСЛА СМАЗКИ
Масла, автохимия, фильтры, запчасти для грузовых и легковых автомобилей в наличии и на заказ
СПЕЦОДЕЖДА
8-901-300-68-44
78-531-78
Митрофаньевское шоссе, 4

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ АВТОСЕРВИСА

ООО "Сервис Индустрия СПб"
ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ АВТОСЕРВИСА
РАСПРОДАЖА СО СКЛАДА В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ ПОДЪЕМНИКОВ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА
ПЛ-20-01 ПЛД-5 ПП-1 ПП-16 ПРК-10 ПНК-1
МОНТАЖ, ГАРАНТИЙНОЕ И ПОСЛЕГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
Широкий ассортимент отечественного и импортного оборудования со склада в Санкт-Петербурге
СПб, ул. Литовская, 16
E-mail: odas@westcall.net
www.si.com.ru
тел. 8-901-303-1962
(812) 331-2386
тел./факс (812) 295-1381

СТОРМ
ПОДЪЕМНОЕ, ШИНОМОНТАЖНОЕ, БАЛАНСИРОВОЧНОЕ, КОНТРОЛЬНО-РЕГУЛИРОВОЧНОЕ, МОЕЧНОЕ, РЕМОНТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КОМПРЕССОРЫ, ИНСТРУМЕНТ.
УСТАНОВКА, РЕМОНТ, ГОС. ПОВЕРКА ЭЛЕКТРОННОГО ГАРАЖНОГО ОБОРУДОВАНИЯ.
194223 СПб, ул. КУРЧАТОВА, 10
тел./факс: 552-7437,
552-8440, 552-2303
WWW.STORMBALANS.RU
E-MAIL: SBIT@STORMBALANS.RU

ТЕХЦЕНТР
ИНСТРУМЕНТ И ОБОРУДОВАНИЕ
Санкт-Петербург, Лиговский пр. 256
тел.: (812)388-36-32, (812)388-58-08
WWW.T256.RU, e-mail: info@t256.ru
ОКРАСОЧНО-СУШИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ И ЛЕГКОВЫХ А/М
КОМПРЕССОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ШИНОМОНТАЖНЫЕ И БАЛАНСИРОВОЧНЫЕ СТЕНДЫ
ГАРАНТИЯ 2 ГОДА
ВЕСЬ СПЕКТР ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ АВТОСЕРВИСОВ

АВТОЭКСПЕРТИЗА

Автоэкспертный Центр ООО "ТРИО"
ОЦЕНКА УЩЕРБА ЛЮБЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ПОСЛЕ ДТП
ОПРЕДЕЛНИЕ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ
Предусмотрены скидки!
СПб, ул. Кирочная, 30
тел.: 579-0423, 579-3125, 579-0457
ежедневно 9.00-19.00, сб. вс. 9.00-16.00
autoexpert-trio@mail.ru

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

ГРУЗОВОЙ ТЕРМИНАЛ "РУСЛАН"
ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ
перевозим с радостью
www.gtr.su
ООО "ТАЙМЫР"
(812) 373-02-94
(812) 373-36-23
ООО "БИЗНЕС ТРАНС"
(812) 373-19-69
ООО "РУСЛАН-ТРАНС"
(812) 373-30-16
(812) 373-19-96
ЧП ВЕРЕСТ
(812) 373-79-90
(812) 373-19-00

Стоянка грузового транспорта
(заключаем договоры)
Охраняемая территория, офис, цифровая связь, интернет.
Ремонт и обслуживание подвижного состава (все виды работ)
Лен. область, г. Кировск, ул. Песочная, 4
Тел.: 974-5665, 924-2000
www.sodrug.spb.ru info@sodrug.spb.ru

Приглашаем к сотрудничеству владельцев большегрузных а/м для осуществления грузоперевозок по маршруту СПб-Москва-СПб от 82 м³
Грузоперевозки по СПб и Ленобласти от 5 м³ до 50 м³
тел.: (812) 702-7417, 8-921-182-5128

Приглашаем на постоянную работу владельцев большегрузных автомобилей
Работа по СПб и Ленобласти
82 м³, 85 м³, 20 ф.к. (10 т.), 40 ф.к.
Тел. (812) 336-24-39

ТУРБОКОМПРЕССОРЫ

Драйв-Моторс
АВТОЗАПЧАСТИ ДЛЯ ИНОМАРОК
• ТУРБИНЫ продажа, ремонт, гарантия, снятие, установка, СТО
• ЗАПЧАСТИ для ТУРБОКОМПРЕССОРОВ
ООО «Драйв-Моторс», Санкт-Петербург, Красногвардейская ул., д.69, офис 617
Т.:(812)33-219-33,970-68-98

BR Turbo
ТУРБОКОМПРЕССОРЫ
Garrett
Schwitzer
KKK
Holset
iHi
Mitsubishi
ООО "БР Турбо" Санкт-Петербург
Московское шоссе, 46, офис 110
тел.: (812) 703-3563
тел./факс: (812) 371-3577
e-mail: brturbo@mail.ru, www.brturbo.ru

ТУРБОЛАЙН
195067, Россия, Санкт-Петербург, пр-т. Непокоренных, д.63 к.2
Тел/факс: 8 (812) 718-56-18, 718-56-19 с 10 до 18
www.turbolinespb.com ska@turboline.ru
ТУРБОКОМПРЕССОРЫ
Второй турбокомпрессор - со скидкой 2%!
Для любой отечественной и импортной техники
По ценам заводов-изготовителей
В наличии и на заказ. Гарантия от 6 месяцев

ТУРБОКОМ
ТУРБОКОМПРЕССОРЫ
для автомобилей и дорожной техники
Ремонт, продажа, диагностика на двигателе, регулируемые турбокомпрессоры, сервис и гарантии
СПб, Нейшлотский пер.,17 т./ф.: (812) 542-4313

ТУРБО-СПБ
ТУРБОКОМПРЕССОРЫ
ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ И ИМПОРТНЫЕ
РЕМОНТ И ПРОДАЖА
ВСЕХ ВИДОВ
Более 4000 наименований
Россия, Санкт-Петербург, пос. Шушары
Московское шоссе, д. 15-А
тел.: 974-0-974

ТУРБО-ПИТЕР
ТУРБОКОМПРЕССОРЫ
ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ И ИМПОРТНЫЕ
РЕМОНТ И ПРОДАЖА
ВСЕХ ВИДОВ
Более 4000 наименований
Гарантия 12 месяцев
Россия, Санкт-Петербург
Арсенальная наб., д. 3
e-mail: trz@inbox.ru
www.turbopiter.ru
тел. (812) 292-46-53
тел./факс (812) 327-45-03

СТАРТЕРЫ, ГЕНЕРАТОРЫ, РАДИАТОРЫ

АВТО СПУТНИК
МАГАЗИН
тел: 378-54-54
РАДИАТОРЫ
Новые и восстановленные для импортных грузовиков
охлаждения, интеркулера, кондиционера, отопления
СЕРВИС
– Ремонт радиаторов
– Webasto установка и ремонт
– Сварка в аргоне
т.: (812) 378-65-63, 378-62-01, 973-57-41
СПб, Бассейная ул., 38, с 9 до 21 без вых.
e-mail: info@sputnik-service.ru www.sputnik-service.ru

АВТОПРОМГРУПП
СТАРТЕРЫ ГЕНЕРАТОРЫ
ДЛЯ ВСЕХ ВИДОВ ИНОМАРОК
легковых, грузовых автомобилей, спецтехники, автобусов
БОЛЬШОЙ ВЫБОР. ГАРАНТИЯ 3 ГОДА. КОМПЛЕКТУЮЩИЕ
ПРОДАЖА • РЕМОНТ • ОБМЕН
ПОЛНАЯ ДИАГНОСТИКА – БЕСПЛАТНО
ТЕЛ.: (812) 314-8685 ТЕЛ./ФАКС: (812) 314-8696
ТЕЛ.: (812) 970-2444
Исаакиевская пл., ул. Якубовича, д. 2 • 9⁰⁰ - 21⁰⁰ без выходных
www.starter.ru e-mail:spb@starter.ru

ООО "СТАРТЕР"
СТАРТЕРЫ И ГЕНЕРАТОРЫ
Ремонт, обмен и комплектующие на грузовые а/м и спецтехнику
ул. Седова, д. 10 Тел. (812)380-45-42
пр. Маршала Жукова, д. 21, пав. А, секц. 34 Тел. (812)324-43-20
Северный пр-кт, д. 5, секц. 10 Тел. (812)715-38-08

СТАРТЕРЫ
РЕМОНТ • ПРОДАЖА • ГАРАНТИЯ
ГЕНЕРАТОРЫ
на грузовики автобусы
334 06 31
972 32 21
Салова, 70 «ГАММА» с 9-21 ежедневно

www.eksin.ru startservis@mail.ru
Ремонт, продажа, обмен • Комплектующие • Покупка б/у
Гарантия, сервис • Полная диагностика (бесплатно)
Ремонт, продажа, обмен • Комплектующие • Покупка б/у • Полная диагностика (бесплатно) •
СТАРТЕРЫ
СТАРТ СЕРВИС
ГЕНЕРАТОРЫ
ДЛЯ ИНОМАРОК
ГРУЗОВЫХ, СПЕЦТЕХНИКИ, ЛЕГКОВЫХ
СПб, Шушары, А/С "Бадаево" тел.: (812) 115-65-97
СПб, Новгородская ул., 8, тел./факс: (812) 271-18-07
ул.Энергетиков, 65, тел.: (812) 970-51-44

РАДИАТОРЫ
ВСЕХ СИСТЕМ ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ И СПЕЦТЕХНИКИ
НОВЫЕ И ВОССТАНОВЛЕННЫЕ
• В Т. Ч.: ОСНОВНЫЕ РАДИАТОРЫ
• ИНТЕРКУЛЕРЫ
• РАДИАТОРЫ КОНДИЦИОНЕРОВ
• РАДИАТОРЫ ОТОПИТЕЛЕЙ
термомуфты
(812) 375-3452, 939-7684, 969-9761, 379-11-70

КОЛЕСА, ШИНЫ, ДИСКИ

1001 ШИНА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
BRIDGESTONE Firestone GOODYEAR Sava
ГРУЗОВЫЕ ШИНЫ • ДИСКИ • МОНТАЖ
НОВЫЕ • Б/У • НАВАРКА
Московское шоссе, д. 29, корп. 2,
тел. (812) 382-6486, 382-8488
www.1001shina.ru 1001shina@mail.ru

ШИНЫ MICHELIN Goodyear Mitas Solideal Henan Белшина
для СПЕЦТЕХНИКИ

35/65-33	Yokohama	L-5	Atlas-Copco
29.5R25	Yokohama	L-3	Volvo L220E
26.5R25	Michelin	L-4	Caterpillar 972
26.5R25	Mitas	L-3	L 574
23.5R25	Michelin	L-5	Volvo L120E
23.5-25	Белшина	L-3	Dressta 534,L34
16.00-25	Continental	L-3	Calmar кран
15.5-25	Solideal	L-3	Volvo L40E L45E
16.9-30	Mitas	E-3/L-3	Komatsu
16.9-28	Solideal	E-3/L-3	Hidromek, CAT
23.1-26	Advance	UK-5	Dunapac
16.9-24	Solideal	E-3/L-3	JCB; Terex
12.5/80-18	Advance	E-3/L-3	JCB; Komatsu
10.0-16.5	Solideal	E-3/L-3	Bobcat

JCB
TEREX
KOMATSU
VOLVO
CATERPILLAR
LIEBHERR

ООО "АВАНТЕК"
194100, С-Пб, ул. Литовская, 16
(812) 324-7485, 295-1792
8-921-658-8707
avantek@yandex.ru • www.avantek.h15.ru
товар сертифицирован

ГРУЗОВЫЕ ШИНЫ CHENGSHAN
№1 в КИТАЕ
www.sevzap.spb.ru www.chengshan.com

Размер / слойность	Модель	нагрузки и скорости	Ось	Цена от 6 шт., руб.
11R22.5-16PR	CST 46	146/143 L	ведущая	7290
	CST 35	146/143 L	рулевая	7150
13R22.5-18PR	CST 68	154/150 L	ведущ on/off	8705
215/75R17.5-14PR	CST 78	124/123 L	прицеп/руль	4570
235/75R17.5-14PR	CST 68	132/130 L	ведущая	4580
	CST 78	132/130 L	прицеп/руль	4710
295/80R22.5-18PR	CST 46	152/148 L	ведущая	7465
	CST 56	152/148 L	рулевая	7295
315/80R22.5-18PR	CST 46	154/151 L	ведущая	7790
	CST 56	154/151 L	рулевая	7690
	CST 68	154/151 L	ведущ on/off	7805
385/65R22.5-18PR	CST 18	158 K	прицепная	8895

СЕВЗАП МАСТЕР
СПб, наб. Обводного канала, д. 91 • tyrex@sevzap.spb.ru
т.: 320-8002, т./ф.: 324-5454; 973-7640 - опт и автопредприятия

КОЛЕСА, ШИНЫ, ДИСКИ

ЭВАКУАЦИЯ АВТОМОБИЛЕЙ

ЭВАКУАЦИЯ

ВЕБЕР АВТО®
Лицензия № 931263

легковых и грузовых а/м
С-Пб, Россия, Финляндия
+7(812) 321-0000 987-0111

Телефон
отдела рекламы
388-81-00

ООО "ЕСМ"

авторизованный дистрибьютор ExxonMobil

ESSO Mobil Finwhale® Fleetguard®

196105, г. Санкт-Петербург, ул. Сызранская, д. 23, А, литер О, 4н

т. (812) 347-77-66, т./ф.: (812) 347-77-63

183008, Мурманск	163009, Архангельск	160004, Вологда	173000, В. Новгород
пр. Кольский, д. 110	ул. Галушина, д. 30, к. 1	ул. Гончарная, д. 4А	ул. Великая, д. 22, оф. 25
т. (8152) 24-97-40	т. (8182) 66-29-29	т. (8172) 53-58-98	т. (8162) 33-21-30
24-97-54	66-87-31	51-03-71	61-27-45
48-87-86	66-88-27	53-72-37	73-58-60

ПарнасАвтоКомплекс

группа сервисных центров

РЕМОНТ ГРУЗОВИКОВ И ПРИЦЕПОВ

Санкт-Петербург пр. Культуры дом 42

тел.: 449-05-89, 449-05-84 факс: 449-13-82

http://www.parnasautocomplex.ru

35 ПОСТАНОВОЧНЫХ МЕСТ ДЛЯ ВАШИХ ГРУЗОВИКОВ И ПРИЦЕПОВ

Работаем с 8⁰⁰ до 20⁰⁰ без выходных

- ☑ Техническое обслуживание и ремонт грузовых автомобилей, прицепов и полуприцепов
- ☑ Диагностика тормозных усилий на роликовом стенде с имитацией нагрузки на ось и проверка бокового увода колес на оборудовании фирмы «МАНА»
- ☑ Регулировка схождения на лазерном стенде «JOSAM»
- ☑ Компьютерная диагностика и ремонт тормозных систем, пневмоподвески WABCO для тягачей и прицепов
- ☑ Синхронизация "тягач-прицеп"

Только у НАС с 11 по 16 сентября

БЕСПЛАТНАЯ ДИАГНОСТИКА

тормозных усилий на оборудовании фирмы «МАНА»

в связи с открытием нового диагностического стенда

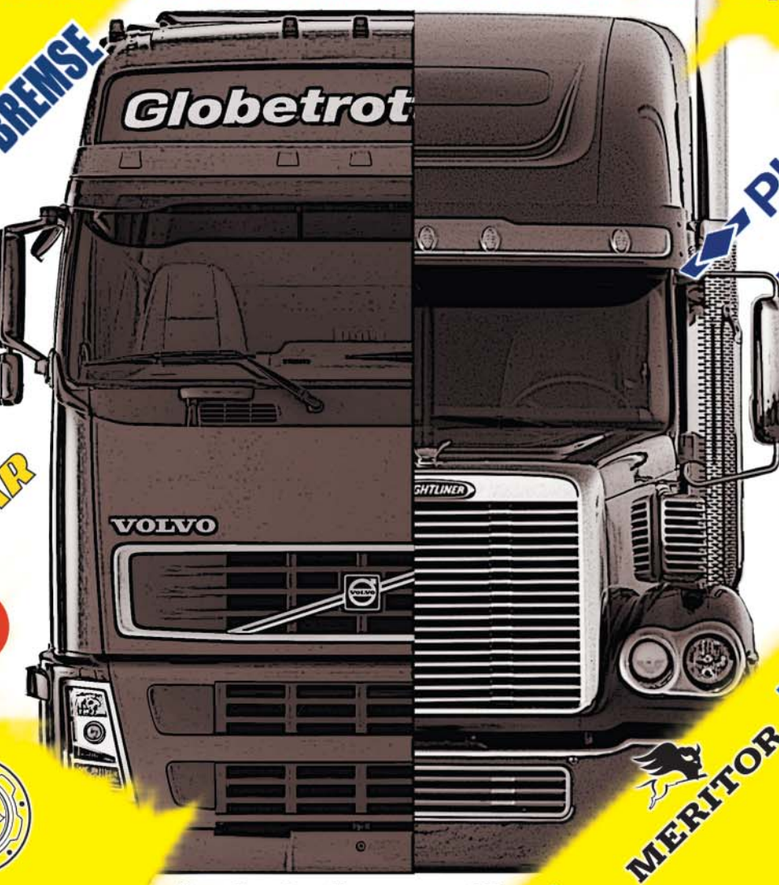
SCANIA•VOLVO•MAN•КАМАЗ•ПРИЦЕПЫ•WABCO•СЕРВИС•ЗАПЧАСТИ

ГРУЗАВТО

gruzavtogroup

ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ И ПРИЦЕПОВ ЕВРОПЕЙСКОГО И АМЕРИКАНСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

Bendix KNORR-BREMSE WABCO Haldex GOODYEAR SAF PHOENIX MAHLE JURID DIESELTECHNIC SCHOMÄCKER MERITOR



Санкт-Петербург, Московское ш., 233, лит.3

Оптовый склад: тел./факс: (812) 746-4845, тел. (812) 336-9513, 336-9197, 336-9510, 336-9196

Магазины: Россия, Санкт-Петербург, Московское ш. 21-й км., (в районе виадука с/х «Ленсоветовский»), тел.: (812) 324-5283, 322-5367

Россия, Санкт-Петербург, Дорога на Туруханные о-ва, д. 22, к. 2, тел.: (812) 335-70-99, 8-901-314-1059

Россия, Санкт-Петербург, промзона Парнас, 4-й Верхний проезд, д. 6, тел.: (812) 598-52-59, 973-23-98

Россия, Санкт-Петербург, промзона Шушары, тел.: (812) 970-2841

E-mail: info@gruzavto.ru www.gruzavto.ru

Наши региональные партнеры:

ООО "СибАвтоГруз"
664053 г. Иркутск, ул. Розы Люксембург, д.220, оф. 310
тел. 8 (3952) 555-774, 555-731

ООО "Галеон"
г. Новосибирск
ул. С. Малыгина, д.13/1
Тел. 8-(383)-256-5556, 256-5606, 227-8486
Склад - магазин, сервис

ООО "Термокинг Красноярск"
Красноярский край, посёлок Березовка,
Ул. Полевая, 1а
Тел. 8-902-926-6158 магазин

ООО "Ростовагропромтранс"
Ростов - на - Дону, ул. 1-я Луговая, 30/31
- магазин, оптовый склад, ремзона, тел. 8(8632)48-5673
Магазин "Кемпинг", г. Аксай, ул. Шолохова, 1, тел. 8(86350)5-0496
Магазин "Евразия", Аксайский р-н, тел. 8(863)248-5673

ООО "Орентрак"
"Орентрак" - г. Оренбург, Загородное шоссе, д. 27
тел. 8 (3532) 99-1852, 99-1855
"Орентрак - Орск" - г. Орск, Рабоче-крестьянская, д. 8
тел. 8 (3537) 25-6629
"Орентрак - Самара" - г. Самара, Первый Безымянный пер., д. 20
тел. 8 (946) 269-6049
"Орентрак - Самара" - г. Самара, ул. Александрийская, д. 67
тел. 8 (846) 958-3523
"Орентрак - Уфа" - г. Уфа, Оренбургский тракт,
АЗС-109 (поворот на пос. Зубово)
тел. 8-901-442-16-09

ООО "Автоплюс"
173003, Великий Новгород, пер. Базовый, д. 6
тел.: (8162) 623974, (8162) 627795, (8162) 623974

ООО "АВТО-СТАРТ"
г. Астрахань, ул. Рождественского, д. 17
тел.: 8 (8512) 347500
E-mail: avtostart@list.ru

ООО "Транссервис"
г. Нижний Новгород, ул. Кузбасская, д.1
тел.: 8 (8312) 74-9874

"ГрузАвтоЦентр"
Брянская обл., Брянский район, пгт. Супонево, ул. Шоссейная, д. 22а
тел.: 8 (0832) 68-7078, 227469