SOTRANS

КРУПНЕЙШИЙ
В РОССИИ
СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР
FREIGHTLINER
INTERNATIONAL

WWW.SOTRANS.RU

тел.: (812) 334-02-96
С-Пб, ПАРНАС,
3-й ВЕРХНИЙ пер., 17

SOTRANS

VOLVO
SERVICE

KVARTA
SOTRANS

WWW.KVARTA.COM.RU

тел.: (812) 448-06-10
С-Пб, ПАРНАС,
ул. ВЕРХНЯЯ, д.16

SOTRANS

7 (33) ИЮЛЬ 2006

ГРУЗАВТОИНФО

ГРУЗОВОЙ АВТОТРАНСПОРТ В ДЕТАЛЯХ

Распространяется БЕСПЛАТНО

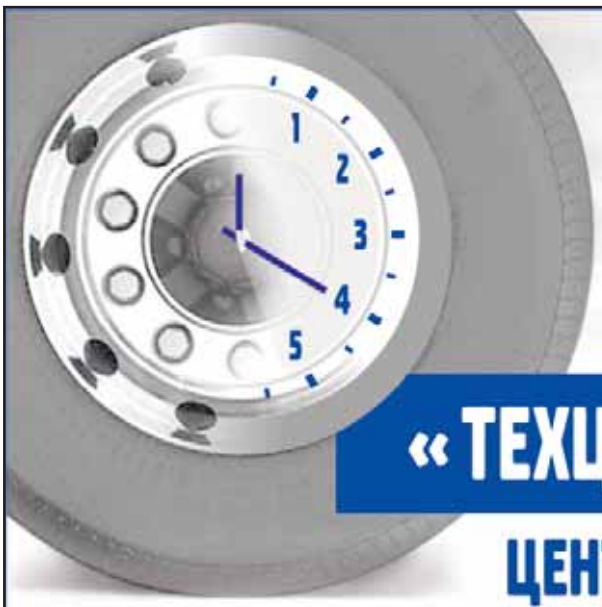
Новорожденные в семье Ван Дорнов

Американский денди на наших дорогах

Fleetguard®
ЛИДЕР
В ОБЛАСТИ
ТЕХНОЛОГИИ
ФИЛЬТРАЦИИ
АМГ
АВТО • МАРКЕТ • ГРУП
Поставщик
по Северо-Западу
фирма «АМГ»
Санкт-Петербург
Софийская ул., 6
Тел. (812) 326-4242
E-mail: auto@amg.spb.ru
Товар сертифицирован

ГРУЗАВТО
gruzavtogroup
Продажа
импортной
грузовой техники
Американские
тягачи
Европейские
тягачи
Прицепы
и
полуприцепы
INTERNATIONAL
Россия, Санкт-Петербург, Московское ш. 21-й км., (в районе виадука с/х «Ленсоветовский»)
Тел.: (812) 324-5293, 324-5217
E-mail: info@gruzavto.ru www.gruzavto.ru

ГРУЗАВТО
gruzavtogroup
ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ И ПРИЦЕПОВ
ЕВРОПЕЙСКОГО И АМЕРИКАНСКОГО ПРОИЗВОДСТВА
Bendix
KNORR-BREMSE
WABCO
Haldex
GOODYEAR
SAF
Globetrot
VOLVO
PHOENIX
MAHLE
JURID
DIESELTECHNIC
SCHOMACKER
MERITOR
Санкт-Петербург, Московское ш.,233, лит.3
Оптовый склад: тел./факс: (812) 146-4845, тел. (812) 336-9513, 336-9197, 336-9510, 336-9196
Магазины: Россия, Санкт-Петербург, Московское ш. 21-й км., (в районе виадука с/х «Ленсоветовский»), тел.: (812) 324-5283
Россия, Санкт-Петербург, Дорога на Турухтанные о-ва, д. 22, к. 2, тел.: (812) 335-70-99, 970-28-41
Россия, Санкт-Петербург, промзона Паркас, 4-й Верхний проезд, д. 6, тел.: (812) 598-52-59, 973-23-98
E-mail: info@gruzavto.ru www.gruzavto.ru
Наши региональные партнеры:
ООО "СибАвтоГруз"
664053 г. Иркутск, ул. Розы Люксембург, д.220, оф. 310
тел. 8 (3952) 555-774, 555-731
"Груз Авто-Петрозаводск"
185509, респ. Карелия,г.
Петрозаводск, ул. Заводская, д. 6
тел. 8 (814) 256-851, 8-911-421-7858, 8-905-207-5858
ООО "Галеон"
г. Новосибирск
ул. С. Малыгина, д.13/1
тел. 8-(383) 256-5556, 256-5606, 227-8486
Склад - магазин, сервис
ООО "Термокинг Красноярск"
Красноярский край, поселок Березовка,
Ул. Полевая, 1а
Тел. 8 902-925-6158 магазин
ООО "Ростовагропромтранс"
Ростов - на - Дону, ул. 1-я Лучовая, 30/31
- магазин, оптовый склад,ремзона, тел. 8(8632)48-5673
Магазин "Кемпинг", г. Аксай, ул. Шолохова, 1, тел. 8(86350)5-0495
Магазин "Евразия", Аксайский р-н, тел. 8(863)248-5573
ООО "Орентрак"
"Орентрак" - г. Оренбург, Загородное шоссе, д. 27
тел. 8 (3532) 99-1852, 99-1855
"Орентрак - Орск" - г. Орск, Рабочо-крестьянская, д. 8
тел. 8 (3537) 25-5629
"Орентрак - Самара" - г. Самара, Первый Безымянный пер., д. 20
тел. 8 (846) 269-5049
"Орентрак - Самара" - г. Самара, ул. Александрийская, д. 57
тел. 8 (846) 958-3528
"Орентрак - Уфа" - г. Уфа, Оренбургский тракт,
АЗС 109 (поворот на пос. Зубово)
тел. 8-901-442-15-03
г. Омск, ул. Комбинатская, д.35, тел.: (3812) 522619 - магазин и ремзона
Волгоградская ул., д. 67, тел.: 8-908-809-6268 - магазин
ООО "Автоплюс"
173003, Великий Новгород, пер. Базовый, д. 6
тел.: (8162) 623974, (8162) 627795, (8162) 623974
ООО "АВТО-СТАРТ"
г. Астрахань, ул. Рождественского, д. 17
тел.: 8 (8512) 347500
E-mail: avtostart@list.ru
ООО "Инвестхимпром"
"УралГрузАвто"
г. Копейск, Челябинская обл., ул. Мечникова, д. 1,
тел.: 8-912-77-66655, 8 (351) 2673955, 8 (351) 2673956
Склад-магазин, ремонтная база, стоянка
"ГрузАвтоЦентр"
Брянская обл., Брянский район, пгт. Супонево, ул. Шоссейная, д. 22а
тел.: 8 (0832) 68-7078, 227469



VOLVO

«ТЕХЦЕНТРЫ ВОЛЬВО» –

ЦЕНТР ДЛЯ ТЕХ, КТО ЦЕНИТ ВРЕМЯ

ООО «Техцентры Вольво»

первый собственный
сервисный центр Вольво
для грузовых автомобилей

СПб,пос. Шушары,
ул. Ленина, 1

оригинальные запчасти: 320-48 45
сервис: 320-48 42
офис: 327-33 22

официальный дилер

IV-PARNAS
Официальный дилер
IVECO

Санкт-Петербург, пр. Культуры, д. 44
Тел./факс: (812) 449-05-80
http://www.iveco.spb.ru
E-mail: info@iveco.spb.ru

АВТОМОБИЛИ • КРЕДИТ • ЛИЗИНГ • СЕРВИС • ЗАПЧАСТИ

Лучший фургон 2005 года для автопредприятий !*

Специальное кредитное предложение:

- Беспроцентный кредит - 50% сразу, остаток в рассрочку на 1 год
- Услуга обратного выкупа
- Максимальный срок кредита - 3 года

IVECO Daily 35C11V

Кузов цельнометаллический – 15,6 куб.м, категория ТС «В», адаптирована для России, двигатель дизельный, турбированный с интеркулером, 105 л/с, EURO2, 5-ступенчатая КПП, дисковые тормоза на передних и задних колесах, гидроусилитель руля, сидение водителя с тремя регулировками, сдвоенное пассажирское сидение, металлическая перегородка кабины и кузова, атермические тонированные стекла, топливный бак 70 л с замком в крышке, сдвижная дверь с правой стороны кузова, шины 195/75 R16C, усиленная подвеска

€27 900

IVECO TurboDaily 45 12

Кузов – 16,2 куб.м, категория ТС «С», адаптирована для России, двигатель дизельный, турбированный с интеркулером, 122 л.с., EURO2, кондиционер, 5-ступенчатая КПП, дисковые тормоза на передних и задних колесах, гидроусилитель руля, сидение водителя с тремя регулировками, сдвоенное пассажирское сидение, топливный бак 70 л, шины 195/75 R16C, баллонный ключ, домкрат, аварийный треугольник, огнетушитель, магнитола AM FM, передние и задние брызговики, боковая противооткатная защита, спойлер

869 900 руб.

IVECO TurboDaily 49 12

Кузов – 18,2 куб.м, категория ТС «С», адаптирована для России, двигатель дизельный, турбированный с интеркулером, 122 л.с., EURO2 кондиционер, 5-ступенчатая КПП, универсальный ключ, дисковые тормоза на передних и задних колесах, гидроусилитель руля, сидение водителя с тремя регулировками, сдвоенное пассажирское сидение, топливный бак 70 л, шины 195/75 R16C, баллонный ключ, домкрат, аварийный треугольник, огнетушитель, магнитола AM FM, передние и задние брызговики, боковая противооткатная защита, спойлер

950 000 руб.

К НАШИМ ЧИТАТЕЛЯМ

В июле мы продолжим знакомить вас, дорогие читатели, с американскими грузовиками и представим типичного представителя семейства «американцев» по имени Петя. Не думайте, что мы перегрелись на солнце – просто в мире коммерческого транспорта действительно немало всяких диковинок. Например, зайдя на выставку СТТ в Москве, можно увидеть там китайскую Volvo FH, а на международном автосалоне в чешском городе Брно под известной американской маркой ALCOA (Alluminium Company of America) обнаружить кованые колеса для грузовиков размером 22,5”, которые выпускаются на Урале.

Так как нам недостаточно одного «сериала» (об «американцах»), то мы запускаем второй – об оборудовании для грузовых автосервисов. В наше время, когда многие понятия о брэндах несколько сместились и требуют уточнения, мы должны решить для себя: продукция каких производителей в данном сегменте сегодня наиболее надежна? Приглашаем всех к комплексному обсуждению проблемы.

Что еще у нас в июльском «меню»? В голландских полях под Эйндховеном мы вместе с вами проведем тест-драйв новых грузовиков DAF семейства LF и CF. Кроме того, поближе познакомимся с «биографиями» таких уважаемых производителей как Cummins и Michelin, а также побеседуем с руководителями петербургских предприятий, которые расскажут о «секретах» ведения бизнеса, всегда имеющего в России свою специфику. В общем, каждый читатель найдет себе что-нибудь по душе.

В заключение так и хочется добавить: «оставайтесь с нами!», но сегодня лучше все-таки оставаться на пляже. Поэтому просто помните о главном: хотя за окном стоит невыносимая жара, но коммерческий транспорт всегда в строю!

Коллектив журнала «ГрузАвтоИнфо»

ГРУЗАВТОИНФО

ГРУЗОВОЙ АВТОТРАНСПОРТ В ДЕТАЛЯХ

Выходит ежемесячно

Распространяется бесплатно

Тираж 17 000 экземпляров

Распространяется на всей территории России

Грузовые автомобили
Автобусы
Спецтехника

Системы
Услуги
История

Комплектующие
Сервис
Мнения специалистов

Санкт-Петербург, Московский пр., 104, офис 417
Тел.: +7 (812) 3888-100; 375-3283
E-mail: adv@gruzavto.ru

ГРУЗАВТОИНФО
ГРУЗОВОЙ АВТОТРАНСПОРТ В ДЕТАЛЯХ

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

ЛЕНТА НОВОСТЕЙ 6

ПОДИУМ

Каждый четный год в БРНО 20

Автомобили в строительных спецовках 28

MR. GRUZOVIK

Американский денди на наших дорогах 32

ДЕТАЛЬНЫЙ РАЗГОВОР

Философия надежности: когда слово не расходится с делом 41

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКТ

Двигатели, которые мы выбираем 47

BUSLIFE

Цвета карибского моря и российский триколор 51

ВЫСШАЯ ПРОБА

Новорожденные в семье Ван Дорнов 52

ОБОРУДОВАНИЕ В ДЕТАЛЯХ

Мы все должны понять: что же мы продаем и что покупаем? 60

ПОМОЩЬ ПРОФИ

Лизинговые услуги: чтобы захотелось придти еще раз 64

ХРОНОГРАФ

Шинное королевство Бибендума 68

CLASSIFIED 74

Ежемесячный специализированный журнал

Свидетельство о регистрации средства массовой информации: ПИ № 2-6848 от 14 октября 2003 года. Выдано Министерством Российской Федерации по делам печати, теле-радиовещания и средств массовых коммуникаций.

Тираж 17 000 экз.

Все права защищены.

Использование любой информации, опубликованной в данном издании, возможно только с письменного разрешения редакции.

Редакция не несет ответственности за содержание предоставленных рекламных материалов. Материалы, помеченные * публикуются на правах рекламы

Учредитель и издатель:
ООО «Груз Авто-Медиа»
Генеральный директор:
Константин Силков
Исполнительный директор:
Татьяна Громова
Редактор:
Андрей Бычков
Зам. редактора:
Леонид Круглов
Дизайн и верстка
Кирилл Раевский
Руководитель отдела рекламы:
София Володина
Отдел рекламы:
Ольга Казанцева,
Евгений Карасев ,
Марина Пыникова
Печать: ООО «Цветпринт»
Адрес редакции:
198156, Санкт-Петербург,
Московский пр., 104, оф. 417.
Тел./факс 388-81-00
E-mail: adv@gruzavto.ru,
www.gruzavto.ru
В номере использованы материалы сайтов:
www.autoline.com.ua,
www.kamaz.net
Рукописи не возвращаются и не рецензируются
Подписано в печать 26.06.2006
Распространяется бесплатно

ЗАПЧАСТИ для ИМПОРТНЫХ ГРУЗОВИКОВ ПРИЦЕПОВ
ОПТОВЫЕ ПОСТАВКИ
ВСЕ В НАЛИЧИИ

www.stakos.ru
ГЛАВНЫЙ ОФИС-Московское ш. 46-а,тел.(812)449-9900
СтаКос
SPARE PARTS TRADE
Розничные магазины:
ул. Народная, 43, тел. (812) 975-0900, 447-7908
ул.Орджоникидзе,27,тел.(812)327-8753,382-9890
Парнас,ул.Домостроительная,16,тел.(812)336-2861
NEW Шушары, ул.Железнодорожная,9тел.(812)607-6026

Scania
Volvo
Man
MB
Iveco
BPW
SAF
ROR

Автобус «Скания» доставит прямо в «Пулково»

ООО «Пипл Трэвэл Груп», российское представительство компании People Travel Group (Швеция), запускает новый и уникальный для Санкт-Петербурга сервис. Проект получил название «Аэропорт Экспресс». От станций метро «Пушкинская» и «Московская» до аэропортов «Пулково-1» и «Пулково-2» на регулярной основе начнут курсировать автобусы «Скания Омни Линк». Поставщиком является завод по производству автобусов ООО «Скания Питер».

Комфортабельные автобусы «Скания Омни Линк» будут отправляться по расписанию с различными интервалами движения, в зависимости от времени суток - от 20 минут до часа. Автобусы в аэропорты Петербурга будут следовать без промежуточных остановок.

Стратегия развития сервиса предполагает организацию компанией Пипл Трэвэл Груп круглосуточного автобусного сообщения. Таким образом, в Петербурге появится единственный круглосуточный маршрут движения общественного транспорта.

Особые преимущества проекта «Аэропорт Экспресс» для горожан и гостей города заключаются в удобстве следования в Пулково и возможности провоза неограниченного количества багажа. Для того, чтобы получить эксклюзивные права на осуществление перевозок. Пипл Трэвэл Груп заключила соглашение со «Скания-Питер» о производстве и поставках специальной модификации автобусов «Скания Омни Линк».

Оборудованные дополнительными отсеками для перевозки багажа, автобусы Скания позволяют разместить значительно большее количество чемоданов, сумок. Для удобства пассажиров продажа билетов на автобусы «Аэропорт Экспресс» будет осуществляться как в самих автобусах, так и в 200 кассах, расположенных в разных районах Петербурга.

В поездке гости нашего города, и жители Северной столицы при помощи аудиоэкскурсовода совершат обзорную экскурсию по пути в аэропорт и обратно.

В целях развития и насыщения проекта «Аэропорт Экспресс» необходимыми пользователям функциями Пипл Трэвэл Груп введет дополнительную услугу: заказ такси в любую точку города по фиксированной цене.

Для успешной реализации и перспективного развития проекта «Аэропорт Экспресс» в центре Петербурга Пипл Трэвел Груп построит пассажирский терминал с необходимой инфраструктурой для проведения регистрации пассажиров на авиарейсы.

ИВ-Сервис
с IVECO с 1995 года
Почему ИВ-Сервис?
Только здесь Stralis AT 440S35 TP - 52 000 € ex-works
KÖGEL SN 24 P - 24 000 € ex-works
(812) 380 41 18
www.iveco-service.ru
IVECO

Esso
Essolube
Масла, предназначенные для вас
ТЕРМИНАЛ-КОМПЛЕКС
Официальный дистрибьютор EXXONMOBIL
Россия, 196607, Санкт-Петербург, Пушкин, Октябрьский б-р, 14/33
тел.: (812) 466-28-58, 466-29-51, 465-00-09
www.ter-com.ru
факс 466-58-30

Для нужд нефтедобывающей компании

Компания MAFI получила заказ на поставку двух моделей терминального тягача MT 45 (4x4) для нужд нефтедобывающей компании. Новые модели способны буксировать до 140 тонн груза, и предназначены для транспортировки стальных труб. Транспортные средства комплектуются двигателем Cummins QSM 11 мощностью 274 кВт, которые соответствует высоким экологическим стандартам (Euromot II). Одной из главных особенностей моделей стала установка на них новых эргономичных кабин F-серии. Кроме высокого уровня комфорта для оператора, модель заметно уменьшает уровень шума в салоне (ниже 73 децибелов). Все основные показатели и характеристики MAFI MT 45 высвечиваются на жидкокристаллическом мониторе, удобно расположенном на приборной панели в кабине.

Изготовлен в одном экземпляре

В Мадриде прошло международное автошоу — Madrid International Motor Show. На своей экспозиции итальянская компания Fiat представила новинку — концептуальный грузовик Fiat Ducato Truckster. Несмотря на футуристический внешний дизайн модели и схожесть с гоночным болидом, транспортное средство предназначено для коммерческих грузоперевозок. В зависимости от перевозимого груза автомобиль способен трансформироваться: так новинка может использоваться для транспортировки мотоцикла или автомобиля, быть домом на колёсах или заменять модельный подиум (в длину концепт 6,48 м., при 2,55 м. в высоту и 2,49 в ширину). Запоминающийся внешний вид Fiata достигается за счёт современных форм, 28-дюймовых колесных дисков, тонированных дымчатых стекол, фар с лампами LED, а также заднего аэродинамического спойлера. Двери у модели открываются вверх и гидравлически регулируются. Салон модели оборудован в спортивном стиле и гарантирует максимальный комфорт водителю. Автомобиль изготовлен в одном экземпляре и предназначен пока только для выставочных показов.

На замену погрузчикам 2002 года

Японская компания TCM продолжает обновлять свой модельный ряд погрузчиков INOMA. Ранее для клиента были представлены дизельные и газ/бензиновые модели грузоподъемностью от 2 до 3-х тонн. Теперь для заказа доступны и вилочные погрузчики, поднимающие от 1.0 до 1.8 тонны. Новая техника имеет стандартную высоту подъема вил — 3 м. Дизельные модификации FD15T9H и FD18T9H комплектуются двигателями Nissan H20 мощностью 46 л.с., тогда как бензиновые (FG15T9H и FG18T9H), с силовым агрегатом Isuzu C240, способны вырабатывать до 52,2 л.с. мощности. Модели отличаются высокой эффективностью при работе, комфортабельностью и безопасностью для оператора. Новый модельный ряд INOMA заменит вилочные погрузчики TCM 2002-го года производства.

Разгрузка на все три стороны

Саранский завод автосамосвалов начал производство опытно-промышленной партии автопоездов и самосвалов на шасси «Валдая», со всеми достоинствами этого грузовика. Новые автомобили, которые соответствуют экологическим стандартам Euro-2, призваны удовлетворить возросшие потребности малого и среднего бизнеса в городских грузоперевозках. Техника с грузоподъёмностью до 5 тонн имеет низкую погрузочную высоту и комфортабельную трехместную кабину. Автопоезда ГАЗ-САЗ 2409 и 3414 предназначены для перевозок небольших длинномерных, более 6 метров длиной, грузов в условиях городского движения. Самосвал ГАЗ-САЗ 2505-01 используется для перевозки строительных материалов, легко передвигается в городском потоке, а также имеет технологическое отличие – возможность разгрузки кузова на 3 стороны. Для уменьшения погрузочной высоты традиционные 20-дюймовые колеса заменены на 17,5 дюймовый размер.

TRUCKLAND
SOTRANS
ГРУППА КОМПАНИЙ
ПРОДАЕМ ЛУЧШИЕ*
АМЕРИКАНСКИЕ ГРУЗОВИКИ
FREIGHTLINER
KENWORTH
INTERNATIONAL
STERLING, VOLVO
8-800-200-48-84
ЗВОНОК ПО РОССИИ БЕСПЛАТНЫЙ
ТЕЛЕФОН В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ
(812) 448-06-30
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, ПАРНАС
УЛ. ВЕРХНЯЯ, Д. 16
WWW.TRUCKLAND.RU
*ПО МНЕНИЮ КОМПАНИИ TRUCKLAND

Крупнейший в Европе центр по продаже коммерческой техники
HYUNDAI
лизинг от 450$ в месяц!
Porter
HD 78
HD 120
ЛИЗИНГ, ТРЕЙД-ИН, ЗАПЧАСТИ, СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ, МАЛЯРНО-КУЗОВНОЙ УЧАСТОК,
УСЛУГИ СТРАХОВЫХ АГЕНТОВ, РЕГИСТРАЦИЯ В ГИБДД
327·00·00
СПб, ул. Камчатская, 9
ДАКАР
официальный дилер HYUNDAI
DACAR
ПРОДАЖА, СЕРВИС, ЗАПЧАСТИ

Их зовут «Прораб», «Бригадир» и «Горняк»

Холдинговая Компания «АвтоКрАЗ» продемонстрировала свои новинки на Киевском автосалоне. Посетители смогли увидеть самосвал КрАЗ-65055-063 «ПРОРАБ» колесной формулы 6х4 и увеличенной грузоподъемностью 20 тонн. Новая самосвальная платформа объемом 16 куб. м. оборудована задним бортом и позволяет перевозить сыпучие строительные грузы. У модели увеличены тягово-динамические параметры автомобиля при имеющейся мощности двигателя 330 л.с. (ЯМЗ-238ДЕ2, Евро-2), усилены карданные валы, подвеска задних мостов. Также на выставке представлялся КрАЗ-7133С4-030 «БРИГАДИР». Самосвал получил новые качественные характеристики в части увеличения грузоподъемности (до 25 тонн) и оборудован 20-кубовой платформой. Самосвал КрАЗ-6510-030 «ГОРНЯК» (6х4) оборудован кузовом улучшенного дизайна и увеличенного объема (10,5 куб.м.), с подогревом выхлопными газами, с задним бортом, с возможностью установки тента при перевозке сыпучих грузов. Грузоподъемность автомобиля 15 тонн. На автомобиле центр тяжести груза понижен на 300 мм. Также на экспозиции были представлены модель бортового КрАЗ-6135В6, КрАЗ-6510 (6х4), 7-кубового автобетоносмесителя КрАЗ-6124Р4-020, автомобиля скорой помощи на базе микроавтобуса КАРСАН и др.

Единственная в своем роде система

На одной из ведущих выставок строительных машин в Париже — Intermat 2006, подключаемый полный привод MAN HydroDrive® был награжден призом „Innovation Silver Award“ в категории «Оборудование и комплектующие». Единственная в своем роде система полного привода в области грузовых автомобилей, используется для обеспечения модельного ряда MAN TGA, в случае необходимости, дополнительной тягой на передней оси. MAN HydroDrive состоит из гидравлического насоса, который генерирует необходимый гидравлический поток для привода обоих моторов на передней оси. Система приводится в действие нажатием кнопки. MAN HydroDrive не требует механического привода для передних осей, а также раздаточной коробки, что позволяет уменьшить груз автомобиля до 400 кг. Следующим значительным преимуществом является расход топлива, которое не увеличивается из-за установки MAN HydroDrive на автомобиле. Кроме того, высота седельно-сцепного устройства находится на обычном уровне и позволяет использовать данный автомобиль со стандартными полуприцепами и застройками. Это делает MAN HydroDrive идеальной системой для обеспечения большей надежности и безопасности международных перевозок грузов.

Под торговой маркой «Robus»

Дивизион «Автобусы» представил на Бухарестской выставке TIBCO-2006 новые автобусы Robus-5256.26, Robus-5292 и Robus-3237. Модели являются первым результатом начавшегося в 2006 году сотрудничества между автобусостроительными предприятиями «Группы ГАЗ» и румынской компанией Romcar Russian Buses SA. В румынском городе Решица уже собраны первые три машины ЛиАЗ-5256.26, ЛиАЗ-5292 и ПАЗ-3237 под торговой маркой “Robus”. Пригородный автобус Robus-5256.26 предназначен для эксплуатации на пригородных маршрутах различной протяжённости. А низкопольный Robus-5292 рассчитан на использование в крупных городах с интенсивным пассажиропотоком. Низкий уровень пола (его высота над уровнем дороги составляет 34 см) и широкие двери обеспечивают удобную посадку и высадку пассажиров, что значительно сокращает время нахождения на маршруте. Малый низкопольный автобус Robus-3237 характеризуется высокой маневренностью в плотном потоке и экономичным, экологически чистым двигателем. Выпускаемый на Павловском автобусном заводе оригинал транспортного средства признан лучшим отечественным автобусом года в России на выставке «КомТранс-2006».

Для создания нового семейства автомобилей

Одной из приоритетных задач на 2006 год Камский автомобильный завод назвал создание нового многоцелевого семейства автомобилей на низкорамном шасси, аналоги которых отсутствуют на внутреннем российском рынке. КАМАЗ намерен уделить большее внимание освоению автомобилей, которые относятся к среднетоннажному сегменту автоперевозок, как КАМАЗ-4308 который не имеет аналогов в нише 5-5,5 тонной грузоподъёмности. Транспортные средства будут оснащаться низкорамным шасси и благодаря этому, а также малому диаметру колес, погрузочная высота у новинок составляет 910 мм. Для достижения цели планируется инвестировать более 1 млрд. рублей, настроить производство новых узлов, а также начать закупку компонентов у лучших мировых производителей.

Новые трубоукладчики от Caterpillar

Компания Caterpillar приступила к выпуску новых трубоукладчиков: 583T (длина стрелы — 7,32 м) и 587T (8,5 м.) с грузоподъёмностью 63 504 и 91 625 кг соответственно. Для повышения производительности на модели установлены эргономичные органы управления и разработано новое рабочее место, которое обеспечивает комфортные условия труда и круговой обзор для оператора. Новые трубоукладчики оснащены двигателями Cat C15 с использованием технологии ACERT® для достижения оптимальной эксплуатационной эффективности и соответствия международным нормам по токсичности выхлопных газов. Полезная мощность двигателя у 583T составляет 310 л.с. (231 кВт), в то время как силовой агрегат 587T вырабатывает 366 л.с.(273 кВт). Модели оснащены надежной гидравлической тяговой лебедкой и выдвижным противовесом.

Восемь автобетоносмесителей для Петербурга

Компания «Балтийский лизинг» в июне месяце заключила договор с крупным производителем уникальных марок бетонных смесей ЗАО «Метробетон» на поставку восьми автобетоносмесителей на сумму 903 000 евро. Срок договора лизинга по данной сделке составит 36 месяцев. Поставщиком автотранспорта выступила компания «МАН Автомобили Россия», являющаяся ведущим производителем мировой индустрии грузовой коммерческой техники.

Приобретение автобетоносмесителей позволит ЗАО «Метробетон» обеспечить доставку товарного бетона высокого качества до потребителя.

Новая модельная линия Citaro

Компания Mercedes-Benz представила второе поколение автобусов Citaro с новым современным внешним дизайном и внутренним экстерьером. Транспортные средства выделяются в автомобильном потоке современным внешним видом и отличаются от предшественников более обтекаемыми и гармоничными формами. В салоне автобуса установлены лампы дневного освещения, а система теплоизоляции способствует формированию комфортной температуры внутри автобуса. Все двигатели, установленные на Mercedes-Benz Citaro, соответствуют экологическим стандартам Euro 4 благодаря технологии BlueTec. Широкий диапазон предлагаемых силовых агрегатов способен удовлетворить любые потребности в мощности. Например, для установки на новинках предлагается 6 цилиндровый OM 906 hLA мощностью 210 кВт (286 л.с.) или дизельный двигатель с турбонаддувом OM 457 hLA (220 кВт или 260 кВт.). Новая модельная линия отличается серьёзными технологическими усовершенствованиями, которые увеличивают надёжность транспортных средств, их безопасность и термин эксплуатации. По сравнению с предшествующими моделями передняя ось имеет больший угол поворота, что позволяет сократить внешний радиус полного разворота. Теперь полный новый модельный ряд автобусов состоит из: 12 метрового Citaro, Citaro L (15 м.) и Citaro G (18 м) для городских перевозок. Для региональных предназначены: Citaro Ü (12 м), Citaro MÜ (13 м) и Citaro LÜ (15 м). Кроме того, осенью 2005 года был представлен низкопольный Citaro, который предлагается как в городской версии (Citaro LE, 12м), так и в региональной — Citaro LE Ü и Citaro LE MÜ.

Предназначен для высокопроизводительной укладки

Компания Caterpillar представила новый гусеничный асфальтоукладчик модели AP-755. Новинка воплощает в себе последние технологические разработки, высокую производительность и качество поверхности укладываемого покрытия. Модель отличается от предшественников увеличенной транспортной скоростью (26 м. в мин.) и скоростью подачи смеси, а также плавностью хода и высокими показателями комфорта для водителя. В качестве силовой установки используется дизельный двигатель Caterpillar 3126B ATAAC, мощностью 149 кВт (202 л. с.) при 2300 об/мин. Жидкокристаллический многофункциональный дисплей, установленный в кабине, выдаёт все необходимые рабочие показатели. Система загрузки и подачи смеси обеспечивает непрерывное поступление материала из бункеров к рабочей плите. Каждый из двух бункеров машины подает смесь автономно при помощи двух гидроцилиндров. Ширина укладываемой полосы у модели 3 м., но при дополнительном оборудовании показатель может достигать 7 метров. Caterpillar AP-755 предназначен для высокопроизводительной укладки покрытий при строительстве автомагистралей, шоссе, взлетно-посадочных полос аэродромов и крупных объектов инфраструктуры.

И как фургон, и как микроавтобус

Компания Mercedes-Benz представляет новый вариант своей модели минивена Vito. Автомобиль, который относится к «Специальной версии», в зависимости от сферы применения предлагается заказчику в двух модификациях — как фургон, или микроавтобус. Пассажирская модель новинки оснащена 8 комфортабельными сиденьями + место водителя. Полезный объём грузового отсека фургона предлагается в четырех вариантах: 4,65 / 5,19 / 5,68 / 6,49 куб. м. при максимальной грузоподъёмности минивена до 1150 кг. На выбор заказчику предлагаются различные пакеты дополнительного оборудования — Optima, Cargo, Winter, Comfort или Metallic. Автомобиль комплектуется 2-литровым дизельным двигателем мощностью 88 л.с. с системой Common-Rail и 6-ступенчатой механическая коробкой передач. Модели отличаются высоким уровнем безопасности и комфорта для водителя и возможных пассажиров.

В распоряжении американских войск

Американская компания Oshkosh Truck представила свою новинку HEMTT-A3 — грузовик повышенной проходимости для технической поддержки. Транспортное средство предназначено для нужд армии США и оснащёно гибридной силовой установкой. Новинка разработана на основе серийного грузовика-вездехода компании и благодаря приводу ProPulse способна работать как на дизеле, так и на аккумуляторах. Техника способна преодолевать 60-процентный подъём и разгоняться до 105 км/ч. Максимальная грузоподъёмность автомобиля — 13 тонн. Гибридная система позволяет на 20 % сократить топливное потребление, а также увеличить максимальный запас хода на одном баке, более чем на 100км. Дизельный двигатель у HEMTT-A3 способен вырабатывать 400 л.с. Транспортное средство удачно прошло испытания, и в скором времени окажется в распоряжении американских войск.

Citroen Jumper во втором поколении

Компания Citroen представила второе поколение минивенов Citroen Jumper. Модели предлагаются с двойной или одинарной кабиной и имеют четыре варианта кузова: длиной 4960, 5410, 6000 и 6360 мм. В высоту транспортные средства могут достигать 2250, 2520 или 2760 мм. В зависимости от длины кузова у новинок может варьироваться грузоподъёмность (от 1040 до 1995 кг) и полезный объём (от 8 до 17 куб. м). В общей сложности французская компания предлагает более 10 модификаций минивена. На выбор заказчика фургон комплектуется тремя вариантами дизельных двигателей: объемом 2.2 или 3 литра, мощностью 74 кВт/100 л.с., 88 кВт/120 л.с. или 116 кВт/157 л.с., и с крутящим моментом в диапазоне от 250 до 400 Нм. Силовые агрегаты соответствуют экологическим стандартам Euro 4. В транспортном потоке модель выделяется современным дизайном, а салон обеспечивает высокий уровень комфорта для водителя и пассажиров.

GT
GLOBAL TRUCK SERVICE

ООО "Глобал Трак Сервис"
124460, Москва, Зеленоград,
3-й Западный пр-д., д. 8, стр. 1
Тел.: (495) 739-62-01, 739-62-02
E-mail - gts@gt-service.ru,
Internet - www.gt-service.ru

Компания «Глобал Трак Сервис» предлагает оригинальные запасные части со склада в Москве для грузовых автомобилей и автобусов Volvo, Mercedes Benz, прицепов и полуприцепов оснащенных осевыми агрегатами BPW, SAF, ROR автовозов LOHR и ROLFO.

Компания заключает договора с магазинами, автопредприятиями и сервисными станциями на поставку запчастей оптом и в розницу. На все запчасти предоставляется гарантия производителя.

Опытные менеджеры - консультанты помогут Вам подобрать те детали, которые необходимы для Вашего автомобиля. Если необходимых деталей не окажется на складе, Вы можете сделать заказ по каталогам.

Сервис

Наша сервисная станция специализируется на гарантийном и после гарантийном ремонте грузовой техники Volvo, автовозов LOHR и ROLFO, грузовой техники Mercedes Benz, прицепной техники, ремонте осевых агрегатов BPW, SAF, ROR.

Сервисная станция располагает мощностью производить ремонт 34-х автомобилей и прицепов одновременно.

Наша компания предлагает дополнительные услуги: эвакуация и буксировка любой грузовой техники, мойка автопоездов длиной до 25 м., шиномонтаж, тарировка тахографов, установка автономных отопителей EBERSPEHER и WEBASTO.

Услуги сервиса:

- Компьютерная диагностика
- Техническое обслуживание
- Текущий и капитальный ремонт двигателей, коробок передач, редукторов ведущих мостов
- Диагностика и ремонт тормозных систем ABS и EBS
- Регулировка углов установки колес
- Шиномонтаж и балансировка колес
- Электрические работы на автомобилях
- Тарировка тахографов
- Ремонт и установка отопителей EBERSPEHER и WEBASTO

Мы предлагаем Вам оригинальные запасные части VOLVO

Осевые агрегаты BPW, SAF, ROR и запчасти к ним — MERITOR, SAF
Оригинальные запасные части LOHR, ROLFO — LOHR, ROLFO
Амортизаторы KONI — KONI
Тормозные накладки BERAL — BERAL
Оригинальные запчасти Mercedes Benz
Сцепные и тяговые устройства V.ORLANDI — V.ORLANDI
Пневматические и электронные системы WABCO — WABCO
Пневматические рессоры к подвескам GOODYEAR — GOODYEAR

Оригинальные запчасти со склада в Москве - доставка по Москве бесплатно

Серийный выпуск начнется в августе

Компания John Deere представляет модели харвестеров 1270D и 1470D, которые относятся к новой серии ECO III. Двигатель John Deere 6090 PowerTech Plus, установленный на моделях, соответствует нормативам TIER III/ Stage III по снижению токсичности выхлопа и отличается производительностью, наиболее экономичным в своем классе расходом топлива, а также высоким крутящим моментом. Техника оснащена гидроманипулятором TJ 210 H параллельного действия с максимальным вылетом стрелы 9,7 м. 6-и колесная базовая машина в зависимости от комплектации имеет общую массу от 17 т. и габаритные размеры: длина 7400, ширина 2740 и высота 3700 мм. Лесозаготовительная техника серии ECO-III комплектуется новым программным обеспечением Eco-Pull, которое оптимизирует обороты двигателя для достижения желаемой скорости движения. Кабина у John Deere оснащена всем необходимым для работы и отличается высоким уровнем эргономики и комфорта для водителя. Серийный выпуск первых моделей линии ECO III начнется в августе 2006 года.

24 автобуса для Грузии

14 июня в грузинском городе Мцхета прошла торжественная церемония презентации первой партии автобусов ПАЗ-32054 с газобаллонным оборудованием. 16 автобусов переданы представителям администраций Мцхетского, Душетского, Казбекского, Тианетского и Ахалгорского районов Мцхета-Мтианетского края.

Поставка автобусов ПАЗ в Грузию стала результатом победы Павловского автобусного завода (входит в “Группу ГАЗ”) в проведённом грузинской стороной тендере. В нём, помимо российских производителей, принимали участие и поставщики китайских автобусов “Zonda”. 28 марта победителем была признана российская сторона.

Президент Грузии Михаил Саакашвили отметил, что данная закупка автобусов является одним из лучших проектов Мцхета-Мтианетского края.

В ближайшее время в Душетский район поступят ещё 8 автобусов, которые приобретены районными властями уже без проведения тендера. Таким образом, общее количество поставленных в Грузию автобусов ПАЗ составит 24 машины стоимостью около 12 млн. рублей.

Три богатыря от Fliegl

Компания Fliegl представила новые образцы коммерческой техники - автопоезда увеличенного объема: Super Train, Road Train и Combi Train. Super Train являет собой сочетание мегатрейлера типа Jumbo и обычного двухосного прицепа с центрально расположенными осями. Road Train состоит из стандартного бортового трехосного грузовика, подкатной тележки производства компании Dolly и чуть удлиненного – до 13,86 м. мегатрейлера. Также как и у Super Train, возможен выпуск модели автопоезда в двух вариантах: для стран Скандинавии – длиной 25,25 м. и для России – 24 м. Fliegl Combi Train представляет собой автопоезд трансформер, который может исполнять множество транспортных задач. Необычность же заключается в конструкции самого прицепа, который изготовлен с проставками, повышающими уровень крепления контейнера и позволяющими регулировать по длине его местоположение, для лучшей развесовки по осям.

Для перевозки железобетонных балок

Компания “Спецприцеп” разработала новинку, которая предназначена для перевозки железобетонных балок длиной до 33 метров. Отличительной особенностью модели 99427 является повышенная надежность, импортная комплектация и двухскатная ошиновка, позволяющая двигаться полуприцепу по колее тягача. Кроме того, новая конструкция тележки даёт возможность использовать вместо тягача, догружаемого балластом, седельный тягач, что оптимизирует нагрузки на транспортном средстве и улучшает его тягово-сцепные свойства. Используемые в конструкции модели поворотные опорные круги позволяют снизить трение и износ нового полуприцепа. Грузоподъёмность новинки 60 т, при полной массе модели — 71 т. Передвижение тележек осуществляется по колее тягача, что облегчает перевозки грузов по дорогам с плохим покрытием.

Телефон
отдела рекламы
388-81-00
375-3283

БАЛТКАМ
АВТОЗАПЧАСТИ
Запчасти для грузовиков и прицепов европейского и отечественного производства.
25 тысяч наименований запчастей на складе
С-Пб.,ПОЛЮСТРОВСКИЙ пр. 54 тел. (812) 327-65-20
8-800-200-65-20 (бесплатно по России)
www.baltkam.ru

IV-PARNAS
Официальный дилер
IVECO

Санкт-Петербург, пр. Культуры, д. 44
Тел./факс: (812) 449-05-80
http://www.iveco.spb.ru
E-mail: info@iveco.spb.ru

АВТОМОБИЛИ
ЗАПЧАСТИ
СЕРВИС

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ - AT440S35T/P
Цена франко-завод IVECO Magirus AG, г. Ульм, Германия €53 500
Цена склад г. Санкт-Петербург, Россия (с учетом НДС) €68 900

Двигатель	Cursor 8 / Евро 3
Мощность	352 л.с.
КПП	ZF 16S151 Servo Shift
Подвеска	механическая / пневматическая
Топливный бак	600 л., алюминиевый
Кабина	1 или 2 спальных места
Отопитель кабины	воздушный, сухой
Шины	315/70 R22.5
Тормоза (передние/задние)	диск / диск ABS+EBS+ASR
Межсервисный интервал	100 000 км
Дополнительное оборудование	бортовой компьютер
	омыватель фар
	спойлер на крыше
	подогрев топливного бака
	защитные решетки на фарах
	подогрев топливного фильтра
	управление бортовым компьютером на руле

Внутрироссийский лизинг

Срок лизинга	48 месяцев
Авансовый платеж (20%)	€13 780
Ежемесячный лизинговый платеж	€1 729

Лизинговые платежи включают налог на имущество, страхование КАСКО, НДС

СОДРУЖЕСТВО
ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

МИРОВАЯ СБОРНАЯ ЗАПЧАСТЕЙ

www.sodrug.ru sodrug@sodrug.ru

г. САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

Оптовая торговля:
т./ф.: +7(812) 337-10-02

Розничная торговля:
196240, Кубинская ул., д. 80, т./ф.: +7(812) 722-17-11
195027, Пискаревский пр., д. 4, т./ф.: +7(812) 226-04-73, +7(901) 370-66-11
194292, Домостроительная ул., д. 4А, т./ф.: +7(812) 702-18-79, 702-19-03
191119, набережная Обводного канала, д. 91, т./ф.: +7(812) 325-19-08, 325-19-13

НАШИ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В РЕГИОНАХ

г. Москва, 31 км. МКАД, внутреннее кольцо, Востряковский проезд, д. 10Б, строение 1А, т./ф.: +7(095) 746-63-69, 109-09-14, 781-46-39 (доб. 321)

Республика Карелия, Прионежский район, пос. Мелиоративный, ул. Лесная, д. 2А, т./ф.: +7(8142) 78-79-88

г. Пермь, ул. Старцева, д. 15/1, т./ф.: +7(3422) 66-73-00, 66-73-06, 61-61-43, 61-62-77

Соответствуя мировым тенденциям

Во второй половине июня в Ярославле состоялось подписание партнёрского соглашения между компанией Renault Trucks и «Группой ГАЗ» в части производства рядных дизельных двигателей.

В соответствии с подписанным соглашением «Группа ГАЗ» приобретает лицензию на производство и доработку двигателя DCi11.

Стратегия «Группы ГАЗ», рассчитанная на период до 2011 года, предполагает существенное обновление модельного ряда дизельных двигателей, выпускаемых на «Автодизеле» под маркой ЯМЗ - за счёт постановки на производство рядных дизельных двигателей, одним из которых будет DCi11. Тем самым, «Автодизель» начинает процесс перехода к созданию новой продуктовой линейки, состоящей из рядных дизельных двигателей, соответствующих нормам Euro 3 и 4. Важно отметить, что по условиям подписанного соглашения "Автодизель" будет производить двигатель DCi11 самостоятельно, используя для этого французскую технологическую линию и оснастку, а не становится сборочным предприятием. Переход на производство рядных двигателей для «Автодизеля» - это соответствие мировым тенденциям и требованиям рынка и сохранение конкурентоспособности.

Производство двигателя DCi11 будет размещено на одной из производственных площадок «Автодизеля». Планируется создать мощности для производства до 20 тыс. двигателей в год. На первом этапе - в будущем году - планируется осуществлять изготовление двигателей из сборочных комплектов, поставляемых с Renault Trucks. А с начала 2008 года планируется переход на промышленное производство с поэтапной локализацией компонентов двигателя на предприятиях «Группы ГАЗ» и других предприятиях РФ, в том числе с привлечением иностранных производителей, обладающих перспективными технологиями.

Основными потребителями нового двигателя будут предприятия России и стран Содружества, традиционные потребители продукции «Автодизеля»: автомобильный завод «Урал» («Группа ГАЗ»), белорусский «МАЗ» и украинский «АвтоКрАЗ», а также другие производители автомобильной, тракторной, сельскохозяйственной и специальной техники.

«Добрыня» - обновленный и улучшенный

Производственное предприятие «Чайка-Сервис» презентовало обновленную модель ГАЗ-3309 «Добрыня». Новинка является тюнинг-версией с улучшенным внешним видом и основными характеристиками популярной модели от ГАЗ. Кабина у новинки изготовлена из стеклопластика с высокими колёсными арками и оригинальной радиаторной решёткой. Материал позволяет придать автомобилю современный внешний вид и несет значительную функциональную нагрузку: снизилась масса кабины и увеличилась ее износостойкость (пластик не поддается коррозии). Автомобиль комплектуется 2 спальными местами, размер которых увеличен на 15%: верхняя полка стала складываться вниз, превращаясь в спинку для нижнего спального места. Водительское сиденье установлено на рычажную подвеску и «забирает» мелкую дрожь дорожных неровностей. Грузоподъёмность автомобиля 3,9 или 3,4 т. в зависимости от поставленных транспортных задач и потребностей оператора.

Минивен для поездок на отдых

Компания Volkswagen анонсировала выпуск нового минивена — Multivan Beach. Новинка продолжает традиции немецкой компании — в 70-х годах модель Volkswagen Bulli, предназначенная для активного отдыха и развлечений, пользовалась огромным спросом во всём мире. Фургон для большей схожести имеет двухцветную раскраску и представлен специально к открытию пляжного сезона. Транспортное средство спроектировано на базе Volkswagen T5 и максимально подходит для поездок на отдых. При желании все сидячие места в салоне раскладываются в одно огромное спальное место на весь пассажирский отсек. Кроме того, в салоне установлен складной стол, минихолодильник и шкаф, а также множество различных ящиков для необходимых вещей. Multivan Beach комплектуется 1,9-литровым дизельным двигателем мощностью 85 л.с. и предлагается по цене 28 716 евро.

Грузовики в фирменном стиле

Компания Renault выполнила заказ на поставку 12 автомобилей Renault Midlum 220.12 одной крупной транспортной компании из Швейцарии. Новые автомобили, относящиеся к среднему грузовому сегменту (полная масса от 7,5 до 18 т), комплектуются 6 цилиндровыми двигателями dCi мощностью 220 л.с. Просторная кабина транспортных средств характеризуется высоким уровнем комфорта и эргономики для водителей. Модели от Renault комплектуется цельным фургоном и грузовым лифтом немецкой компании Dautel. Предназначено подъёмное устройство, для упрощения погрузочно-разгрузочных работ и имеет грузоподъёмность — 2 т. Лучшая видимость на дорогах достигается за счёт установки на автомобилях новых зеркал заднего вида, грязезащитных дефлекторов и передовых систем безопасности. Для лучшей узнаваемости на дорогах, грузовые автомобили были выкрашены в фирменном стиле компании-заказчика.

В отличие от традиционой схемы

В Москве на выставке «СТТ`2006» ОАО «Автокран» представил первый образец нового автокрана Ивановец КС-59712 грузоподъемностью 32 т на специальном шасси Брянского автозавода БАЗ-8027 (4х4). Этот проект осуществлен совместными усилиями заводов в рамках долгосрочной программы Ассоциации «НАМС» по созданию перспективных шасси и крановой техники нового поколения. Данная модель автокрана в России реализуется впервые. Она обеспечивает отличные показатели грузоподъемности и маневренности, а по своим характеристикам превосходит отечественные автокраны в секторе 30-40 т и выходит на уровень иностранных аналогов.

Конструкция КС-59712 отличается от традиционно используемой в России схемы, когда мобильные краны выпускаются на шасси стандартных грузовиков. Специально под монтаж 32-тонной крановой установки Брянским автозаводом было разработано и изготовлено специальное шасси БАЗ-8027. Его ходовая рама совмещена с опорной рамой крана, что позволило смонтировать крановое оборудование непосредственно на шасси. Полная длина крана равна 10,1 м, максимальная высота – 3,6 м. Опорный контур с полностью выдвинутыми опорами составляет 6,55х5,95 м, а транспортный габарит по ширине – 2,5 м.

Ивановец КС-59712 оснащен 4-секционной стрелой длиной 8,7-27 м, при этом максимальная высота подъема крюка равна 28 м. Наибольшая грузоподъемность обеспечивается на вылете 2,5 м. Скорость подъема максимального груза — 6,14 м/мин, а время подъема стрелы в диапазоне 9-80 градусов — 41 с. Полное выдвижение всех секций стрелы занимает 118,5 с. Опорный контур с полностью выдвинутыми опорами составляет 6,55 х 5,95 м. У КС-59712 модернизированный гидропривод, лебедка и механизм поворота с планетарными редукторами, установлен новый механизм монтажа блоков противовеса.

Новинка грузоподъемностью 20 тонн

Клинцовский автокрановый завод изготовил на базе автомобиля МАЗ 5337 крановую телескопическую установку КС-45719-5А. Новинка грузоподъёмностью 20 т. предназначена для проведения различных погрузочно-разгрузочных и строительно-монтажных работ на ограниченном пространстве. Модель отличается высокой маневренностью, рассчитанной на городские условия, и техническими характеристиками, которые позволяют конкурировать в своём сегменте. Трехсекционная стрела с максимально возможной длиной 9-21 м. позволяет телескопирование груза даже при подъёме 6 т. Кран способен работать в круговой зоне 360 градусов, что уменьшает время, затраченное на подготовку. Безопасную работу КС-45719-5А обеспечивает комплекс специальных приборов и устройств, в том числе микропроцессорный ограничитель грузоподъемности с координатной защитой, который автоматически защищает кран от перегрузки и опрокидывания, а также опасного напряжения (для работы вблизи линий электропередач).

Заменяет минимум две машины

В мае 2006 ОАО «Автокран» выпустило первый образец крана-манипулятора «Ивановец» КМ-34000. Эта новая для предприятия модель с грузовым моментом 34 тм в России создается впервые. Использование крана-манипулятора, по сравнению с традиционной схемой «автокран-грузовик», позволяет существенно повысить эффективность проводимых работ, сократить сроки доставки грузов за счет ликвидации непроизводительных простоев грузовых автомобилей при ожидании погрузки/разгрузки, значительно снизить эксплуатационные расходы за счет уменьшения количества требуемой техники и обслуживающего персонала. В работе кран-манипулятор КМ-34000 заменяет как минимум две машины: автокран грузоподъемностью 17 т и грузовой автомобиль грузоподъемностью 10 т.

Кран-манипулятор смонтирован на шасси КАМАЗ-6520. Крано-манипуляторная установка в транспортном положении имеет минимальные габариты, стреловое оборудование складывается поперек продольной оси шасси, оставляя свободным пространство над грузовой платформой и над кабиной шасси.

Стрела крана-манипулятора может иметь от 1 до 4 гидравлически телескопируемых секций, обеспечивающих работу на вылетах от 0,5 до 12,5 м. Кроме того, предусмотрена возможность монтажа до трех удлинителей стрелы, увеличивающих максимальный вылет до 18,5 м. «Ивановец» КМ-34000 обладает отличными грузовысотными характеристиками и способен поднимать груз массой 2250 кг на вылете 12,5 м.

Впервые новый кран-манипулятор был представлен общественности на выставке «Строительная техника и технологии`2006» в Москве.

Подписан дистрибьютерский договор

24 мая 2006 года компания Гудвил Холдинг (Санкт-Петербург) - крупнейший в России поставщик американской грузовой техники - подписала дистрибьюторский договор с компанией Navistar International. В соответствии с договором. до 31 декабря 2007 года Гудвил Холдинг обязуется инвестировать не менее $1 млн. в закупку запасных частей для тягачей International, сертифицировать на соответствие российским требованиям модели 7000 и 9000 серий, а также организовать сборку бескапотной модели 9800i.

Грузовики International хорошо известны отечественному перевозчику. Именно с них началось знакомство с американской грузовой техникой в России. Бескапотные модели этого производителя до сих пор уверенно мчатся по нашим дорогам. Теперь Navistar официально представлен в России в лице Гудвил Холдинг.

Компания увеличила производственные площади, приобретя участок земли в 2 ГА, на которой и разместится цех по сборке марки 9800i. Производство будет включать 10 сборочных постов. На начальном этапе планируется собирать 5 тягачей в месяц. Данные автомобили будут предназначены, в том числе, и для осуществления перевозок в Европу. Сегодня Гудвил решает вопросы логистики комплектующих и машинокомплектов, а также организации самого производства.

“По такой схеме - когда поставляются машинокомплекты, а не автомобили - Navistar работает на рынках Австралии, Новой Зеландии и Африки. При этом Navistar не ограничивает нас в выборе моделей, что особенно важно на российском рынке”, - прокомментировал ситуацию Игорь Юрченко, генеральный директор Гудвил Холдинга.

Кроме того, представители Гудвила особо подчеркнули: подписание договора с Navistar International вовсе не означает разрыва с компанией Freightliner. Гудвил по-прежнему будет поставлять продукцию этого производителя на российский рынок.

ÖRUM

ТЯГОВО-СЦЕПНЫЕ УСТРОЙСТВА

- Доступные цены
- Недорогое и удобное обслуживание
- Исключительное сочетание цены и качества
- Устанавливают на автоконвейерах, как оригинальное
- Тестировано на скрытые дефекты ультразвуком
- Современное антикоррозийное покрытие

Сцепные устройства в Санкт-Петербурге:
(812) 567-66-66 ул. Седова, 5
(812) 740-60-15 ул. Салова, 55
(812) 378-62-53 ул. Типанова, 24А
(812) 320-96-50 Московское шоссе, 13-д

HELLA Holland LEMFORDER BOSCH SKF Raufoss SACHS febi DAN-BLOCK sam rev WABCO GOODYEAR BERU

У качества есть имя... www.orum.ru

ПРОДАЖА ЗАПЧАСТЕЙ ДЛЯ АМЕРИКАНСКИХ* И ЕВРОПЕЙСКИХ ГРУЗОВИКОВ

Тормозные накладки FRASLE
Амортизаторы MONROE
Пневморессоры GOODYEAR

ЮНИТ-АВТО
АВТОЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВИКОВ
С-Петербург, п. Шушары, Железнодорожная 9, т. (812) 33-66-008
NEW ш. Революции, д. 51 т. (812) 702-72-44
www.unit-auto.ru e-mail: info@unit-auto.ru

GOK
ГРУППА КОМПАНИЙ «ГОК»

Продажа запасных частей для иностранных грузовиков, прицепов, автобусов.
Ремонт КПП ZF, EATON, MERCEDES.

Сеть магазинов:
39 км Минского ш. Розн.: (495) 746-5745, shop39@gok.ru
49 км Новорязанского ш. Розн.: (495) 500-7460, shop49@gok.ru
80 км МКАД Розн.: (495) 780-7404, shop80@gok.ru
47 км МКАД Розн.: (495) 502-9675, 937-9610 shop47@gok.ru

Официальный дилер KNORR BREMSE

Опт.: (495) 514-1157, 933-2483, shop49@gok.ru
Факс: (495) 150-4683
www.gok.ru, e-mail: info@gok.ru, shop@gok.ru

DAHL BALDWIN
Сепараторы
залог долголетия топливной аппаратуры вашего автомобиля

Фильтрующие элементы для грузовых автомобилей и спецтехники
AIRFIL FINLAND

FL auto
Спб., ул. Александра Невского, 12
Тел.: +7 (812) 973-77-82
327-84-40
e-mail: fl_auto@hotmail.com
kungmic@yandex.ru

Каждый четный год в БРНО

Достаточно трудно произносимыми по-русски словами «велитхги и выставиште» обозначено место проведения многих международных выставок, ярмарок и салонов. В начале июня ярмарочный комплекс Брно был отдан в распоряжение международного автосалона коммерческого транспорта AUTOTEC-2006. И хотя он входит в перечень крупнейших мировых смотров автомобильной техники, автосервиса и транспортных услуг, в России он мало известен.

О «ГАЗелях» и «Соболях»

Зато с каждым годом российских стендов в Брно становится все больше. Посетители салона с удивлением наблюдали за возможностями нашей «ГАЗели», которая свободно ездила по пенькам, забиралась на качели, а под занавес тест-драйва спокойно вброд преодолевала знаменитый фонтан.

Сейчас поставками нижегородских автомобилей в Чехию занимается компания Bruno International. Как рассказала Елена Лаврова, недавно возглавившая фирму, поставки «Газелей» сейчас превышают 120

Посетители салона с удивлением наблюдали за возможностями нашей «ГАЗели»

машин в год. Особенным спросом пользуются машины с пятиместной кабиной типа «Тандем», длиннобазные грузовые автомобили и самосвалы, кузова для которых выпускает чешская компания Eltrans Auto из города Либерец. В Брно была показана оригинальная пожарная машина на шасси «Газели», которую также выпускает эта компания.

В настоящее время машины поставляются с двигателем Andoria Euro 2, а с будущего года на экспорт пойдут автомобили, оснащенные двигателем Steyr, отвечающего нормам Euro 3. Как отметила Е. Лаврова, особенным спросом пользуются полноприводные автомобили с колесной формулой 4x4. С 2006 года в Чехию стали поступать первые «Соболи», аналогов которым на чешском рынке практически нет.

Популярность российских машин растет в Чехии, возвращая нас к временам стабильных поставок отечественных автомобилей в страну с богатыми собственными автомобильными традициями.

Девять белорусских моделей, а также DAF

«Компанию» «Газелям» и «Соболям» составили в этом году минские автомобили, и это стало одной из премьер «Аутотека». Минчане вышли на чешский рынок сразу с девятью моделями – 4 самосвала, 2 тягача, 2 бортовых грузовика, один из которых – среднетоннажник, шасси. Автомобили представляет компания Trado, на территории Чехии уже сейчас есть более 30 технических центров по обслуживанию белорусских автомобилей.

Говоря о премьерах, необходимо отметить новые семейства автомобилей CF и LF компании DAF. (В июльском номере нашего журнала вы сможете ближе познакомиться с новинками, прочитав репортаж о состоявшемся в Голландии тест-драйве этих автомобилей).

Одна из самых шумных премьер состоялась на стенде компании Skoda, где широкой публике впер-

Стенд DAF

Стенд IVECO

Автобус Crossway продолжает линию междугородних автобусов Airway

вые представили серийные образцы многофункционального автомобиля класса MPV Roomster.

«Кузница премьер»

Но настоящей «кузницей премьер» стал стенд концерна IRISBUS, в которую входит итальянская компания IVECO и чешская фирма Karosa. Редко бывает, когда одновременно проходят сразу пять мировых премьер. В Брно показали две версии междугороднего автобуса Crossway длиной 10,6 и 12 м, туристический автобус Domino класса Grand Touring длиной 12,5 м, туристический автобус Proxys среднего класса и новую версию автобуса IVECO Daily. Каждая из новинок заслуживает того, чтобы о ней рассказать подробно.

Crossway

Автобус Crossway продолжает линию междугородних автобусов Airway, премьера которого состоялась совсем недавно, в октябре 2005 г. в городе Кертрейке. Комплектовать новые машины предлагается двигателями Tector мощностью 260 или 300 л.с. или Cursor мощностью 330 л.с. Оба двигателя отвечают требованиям норм Euro 4 и оснащены системой SCR (Selective Catalytic Reduction Technology). Запаса реагента AdBlue (60 л) хватает на 6000 км. пробега. В дальнейшем планиру-

Модель Domino представляет собой туристический автобус высокого класса

ется довести характеристики до соответствия требованиям норм Euro 5. Компоновка салона позволяет устанавливать от 47 до 59 сидений в короткой версии и от 51 до 63 – в длинной. Конструкторы предлагают несколько версий расположения дверей. Одна передняя дверь шириной 800 мм. может дополняться либо одинарной средней дверью шириной тоже 800 мм, либо двухстворчатой шириной 120 мм. Для российских транспортников эти новинки представляют особый интерес, так как в перспективе именно они должны будет прийти на смену нынешним автобусам Karosa девятисотого семейства.

Domino, Proxys и New Daily

Модель Domino представляет собой туристический автобус высокого класса, рассчитанный (в зависимости от планировки салона) на перевозку 48, 51

Proxys- прямая противоположность Domino, причем по всем показателям

Конкурс среди детей на лучший рисунок автобуса

Renault Premium

или 55 пассажиров. Двигатель Cursor 13 мощностью 330 л.с., коробка передач автоматическая, ZF AS-Tronic, мосты также производства компании ZF. Обращает на себя внимание отличный дизайн кузова с передним стеклом площадью около 5,5 кв.м. и зализанным контуром крыши, в которую встроен кондиционер.

Proxys- прямая противоположность Domino, причем по всем показателям. Во-первых, это уже выпускаемая машина, которая работает, в частности, в туристической компании Cedok. Во-вторых, это, по меркам туристического бизнеса, маленький автобус длинной всего 7,5 м.

Ну, и, наконец, 19-местный автобус на шасси New Daily. В зависимости от планировки, отделки и оборудования салона, он может выпускаться в туристической и междугородней версии.

В залах автосалона

Исторически стенды, на которых представлены автобусы Karosa, самые большие в Брно. И дело не только в большом количестве экспонатов (в этом году их только в зале было 9). Каждый показ на «Аутотеке» обязательно включает конкурс среди детей на лучший рисунок автобуса. Причем, не обязательно это должна быть реально существующая машина, можно и фантазировать. После

Scania R580 LA4x2MLB

Чешская автобусная отрасль, кроме бесспорного лидера – компании Karosa, была представлена автобусами Tedom

каждого салона 10 лучших работ отбираются для оформления штаб-квартиры компании.

Мы еще вернемся к автобусным премьерам, а пока пройдемся по залам автосалона. Надо сказать, что на «Аутотеке» к детям вообще самое серьезное отношение. Есть даже специальный приз Babytruck, который они присуждают лучшим автомобилям. В этом году ими стали седельные тягачи Renault Premium и Scania R580 LA4x2MLB. Если первый из них понравился тем, что в нем можно было посидеть каждому, то второй подкупил своим внешним видом. Группа чешских художников изобразила на кабине историю компании в лицах и автомобилях.

Обращает на себя внимание большое количество автомобилей полной массой до 3,5 т. Сегодня эти машины составляют около 70% парка коммерческого транспорта Чехии. Второе место занимают машины полной массой до 13 т., и здесь постепенно возвращается из небытия компания Avia. На ее долю выпали нелегкие испытания, она побывала и «под корейцами», и еще под кем-то, но сейчас ей удалось выбраться из многолетнего кризиса - и на «Аутотеке» ее стенд был весьма представительным.

Чешские автобусы

В отличие от многих более крупных и шумных международных салонов, на «Аутотеке» демонстрируются машины, максимально приближенные к транспортникам. Этим можно объяснить и большое количество специальных машин, прицепов и полуприцепов.

Но как-то так получилось, что лидирующее положение на салоне занимали все же автобусы. Впрочем, это легко объяснимо. Чехия всегда была сильна автобусным сообщением, а сейчас, например, из Брно за 950 крон (около 1000 руб!) можно уехать в Лондон, Лиссабон или Афины. Такой развитой транспортной системе требуется много автобусов, и практически все лидеры рынка – MAN, Mercedes Benz, Scania, Volvo. Своеобразный «второй эшелон» представляли компании Solbus и Maribor. Чешская автобусная отрасль, кроме бесспорного лидера – компании Karosa, была представлена автобусами Tedom и SOR.

Эти компании малоизвестны в России, поэтому надо сказать несколько слов и о них. Компания Tedom известна в России благодаря своим силовым установкам для нефтегазовых месторождений. Несколько

лет назад она приобрела обанкротившийся завод Skoda-LIAZ и возобновила на нем производство дизельных двигателей для своих собственных нужд. Со временем у руководства компании возник интерес к производству автобусов - и на прошлом салоне в 2004 году впервые были показаны два автобуса, собранные по лицензии итальянской компании Mauri. Один из них работает на дизельном топливе (12D), второй – на природном газе (12G). Сейчас продолжается их опытная эксплуатация и решается вопрос о строительстве завода мощностью до 400 машин в год. Компания SOR выпускает автобусы различных классов уже 10 лет, и в Брно она показала два концепта, освоение которых планируется в ближайшее время. Это 12-метровый низкопольник NB 12 и 19-метровая (самая длинная из разрешенных по габаритам) городская «гармошка» NB 18.

В разделе автосервиса

Впрочем, на «Аутотеке» была и техника, с помощью которой «ГАЗели», да и другие представители грузового и автобусного хозяйства регулярно поддерживаются в первоклассном состоянии. Надо сказать, что раздел автосервиса на салоне традиционно силен, и немногим уступает автомобильному сектору.

И в нем тоже были свои мировые премьеры. Немало удивила чешская компания HST Technologic, показавшая новое семейство сварочных аппаратов итальянской фирмы Cebora, предназначенных для сварки алюминиевых деталей. Большой интерес представляют аппараты серии TIG AC/DC, которые позволяют ремонтировать методом наплавки такие механически нагруженные детали, как корпуса турбонагнетателей и даже литые колеса. Стоимость аппаратов колеблется в пределах 24,5 – 73,5 тыс. чешских крон, что примерно соответствует их цене в рублях.

Надо сказать, что чистота в автосервисе занимает многие чешские компании. Если на предыдущем салоне, прошедшем два года назад, была только одна компания, предлагавшая оборудование для очистки деталей, то теперь в Брно их было около десятка. Самую большую и интересную экспозицию показала компания MS Ekologicke Myci Stoly IBS из города Трутнова. Она выпускает несколько десятков специальных столов, в которые устанавливаются специальные приемные емкости для сбора слитого масла, тормозной и других технических жидкостей. Есть даже передвижная ванна для мойки агрегатов без их демонтажа с автомобиля. Но собрать грязное масло – только полдела, его еще надо пустить в дело, и компания предлагает системы отопления на отработанных технических жидкостях.

Sortimo

Компания Sortimo – непревзойденный мастер оборудования мобильных мастерских. Достаточно задать марку вашего автомобиля и марки автомобилей, которые вы хотите обслуживать, чтобы компьютер по специальной программе подобрал оптимальную планировку салона фургона. Впрочем, в последнее время все большее распространение получают своеобразные «мобильные мастерские в квадрате». Компактный и емкий контейнер можно разместить в

Компания Sortimo – непревзойденный мастер оборудования мобильных мастерских

багажнике универсала или хетчбэка. На месте работы он в случае необходимости извлекается по специальным направляющим, а потом возвращается на место. А новая система Easy-Klick позволяет использовать одни и те же модули и шкафы и в стационарных сервисах, и в мобильных мастерских.

Но, оказывается, разместить необходимый диагностический комплект можно и на сидении, используя для этого модуль Sortimo Organiser. Он предназначен для использования вместе с ноутбуком, принтером и оборудован небольшим рабочим столиком и отсеком для хранения документации.

В коммерческом транспорте окончательно утвердились мобильные подъемники, которых в Брно было превеликое множество.

Довольно широко был представлен сектор шиномонтажа и восстановления шин. Мобильный учебный центр компании Tip-Top не мог не привлечь к себе внимание по двум причинам. Во-первых, он занял одну из центральных аллей, и мимо него просто невозможно было пройти. Во-вторых, покрышка, над которой колдовали мастера, была не меньше самого фургона.

Окрасочно-сушильные камеры нового поколения POLIN

Грузовая экзотика

Чем еще могли порадовать экспоненты автотранспортников? Итальянская фирма с красивым названием Polin не смогла привезти в Брно свою продукцию, но зато ее блестяще представила чешская фирма Italmedia, показав на своем стенде макеты окрасочно-сушильных камер нового поколения, в которых без труда умещается 18-метровый городской автобус-«гармошка» или полуприцепы длинной до 14 м.

Отрадно отметить, что и в секторе автосервиса и аксессуаров нашлось место российской продукции. Правда, из посетителей мало кто знает, что под известной американской маркой ALCOA (Alluminium Company of America) скрываются кованые колеса для грузовиков размером 22,5”, которые выпускаются далеко от Тихоокеанского побережья, на нашем Урале.

Среди «грузовой» экзотики можно отметить заказные сидения для тяжелых тягачей, которые выпускает чешская компания Autopotany. Впрочем, она готова поставить их и в легковой автомобиль, чтобы вы могли почувствовать себя в «Трабанте» как в магистральнике.

Автосалон AUTOTEC проходит каждый четный год, следовательно, следующий пройдет в 2008 году и, конечно же, тоже не обойдется без премьер.

Леонид КРУГЛОВ

Автомобили в строительных спецовках

Выставки «Строительная техника и технологии» с каждым годом становятся все более обширными и все реже обходятся без автомобильных экспозиций. Но последняя выставка, прошедшая недавно в выставочном комплексе «Крокус Экспо» в Москве, превзошла все ожидания. Автомобили различных марок и назначений рядами стояли на открытых площадках.

«Вольво» за копейки

Прежде всего, обращает на себя внимание заметное изменение состава участников. К таким известным маркам как Mercedes Benz, Scania, IVECO, Volvo добавилось немало новых имен. Вторя особенность – столь же значительно расширилась и «тематика» применения автомобилей в строительстве.

Начну, пожалуй, с курьеза. Знаете, как можно купить Volvo FH буквально за копейки? Притом, не какой-нибудь там «секонд хенд», а новый автомобиль. На помощь готова прийти китайская компания FAW, выкатившая очередную «подделку» и представившая ее на СТТ. Недавно, казалось бы, газета «Авторевю» выискивала «родство» очередного тягача из Поднебесной с магистральником Scania, и вот теперь - «почти настоящий» тягач от другого скандинавского автопроизводителя. Говорят, подделывают только хорошие и очень хорошие вещи. Если это действительно так, то китайцы лишний раз доказали высокое качество автомобилей Volvo. Интересно, а «Бычок» китайцы когда-нибудь скопируют?

В царстве самосвалов

Отличный стенд подготовила чешская компания Tatra. Она представила полдюжины шасси и самосвалов нового поколения. Это в первую очередь са-

Традиционно сильной оказалась экспозиция компании Scania

Tatra представила полдюжины шасси и самосвалов нового поколения

Тягач Trakker производства СП IVECO-Урал

мосвалы T163-38ESKT/411 – 6x6 T815-2xOS8T. Обе модели имеют 16-кубовые кузова с задней разгрузкой. «Сто шестьдесят третья» - наследница знаменитого капотного «Ямала» - оснащена двигателем мощностью 270 квт, и ее полная масса составляет 40 т. T815 – машина с колесной формулой 8x8, трехсоткиловаттным двигателем и полной массой более 46 т. Оба автомобиля имеют подвеску заднего моста типа King Frame, сочетающую традиционные качающиеся полуоси в сочетании с рессорами и пневоподушками.

Традиционно сильными оказались экспозиции компаний Scania и IVECO. Здесь, прежде всего, царствовали самосвалы. Причем, если шведы ограничились лишь установкой кузовов российского производства, то итальянцы представили самосвальный автопоезд в составе тягача Trakker производства СП IVECO-Урал и полуприцепа российского производства. Кроме самосвалов, в экспозиции IVECO было представлено несколько бетономешалок на двух- и трехосных шасси.

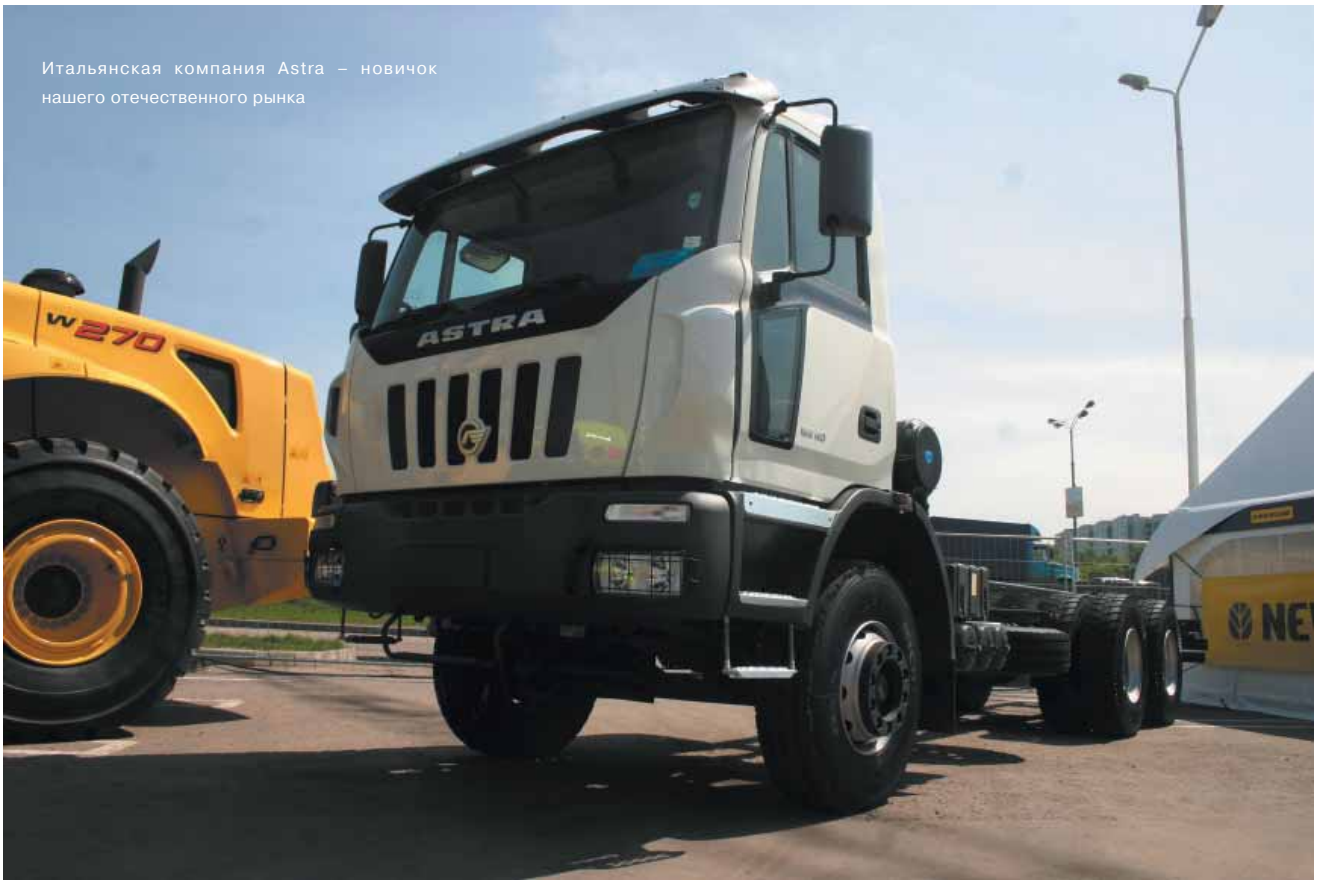
Tatra T163-38ESKT/411

Четырехосное шасси производства КамАЗа с двигателем мощностью 360 л.с.

С новым оперением и в яркой окраске

Среди российских автомобилей явно выделялось четырехосное шасси производства КамАЗа с двигателем мощностью 360 л.с. и новым оперением. Компания Tigarbo использовала его для установки одного из самых больших миксеров для бетона объемом 11 куб.м. Хотелось бы, чтобы и на конвейер машина пошла в такой же яркой окраске. Если ее чаще мыть, то она сможет стать украшением любой строительной площадки.

Итальянская компания Astra – новичок нашего отечественного рынка, хотя поставки этих шасси и ав-



Итальянская компания Astra – новичок нашего отечественного рынка

томобилей идут уже второй год. Используя силовые агрегаты IVECO, компания, расположенная в небольшом городке Пьяченца, выпускает трех- и четырехосные шасси под установку различного специального и дополнительного оборудования, самосвальных кузовов с одно- или трехсторонней разгрузкой. В зависимости от назначения они могут комплектоваться одним из четырех дизельных двигателей мощностью от 360 до 500 л.с.

Говоря о машинах, первые партии которых уже проданы в России, нельзя не отметить великолепный дизайн и эргономически безупречную панель приборов. Еще интереснее отметить, что первые машины, работающие в Сибири и на крайнем Севере, отлично перенесли почти шестидесятиградусные морозы минувшей зимы.

Кроме традиционных автомобилей, компания выпускает две модели карьерных самосвалов грузоподъемностью 28 т (RD 28c) и 32 т (RD 32c).

Гиганты нарушают традицию

Мы давно не видели на выставках таких гигантов как карьерные самосвалы. И вот российская компания «Техстройконтакт» нарушила эту традицию. Среди катков и небольших экскаваторов Гулливером выглядел 33-тонный красавец EH-600 компаний Hitachi-Euclid с двигателем Volvo и планетарной трансмиссией Allison.

Как бы не складывалась политическая конъюнктура, но наши строители привыкли к кременчугским машинам, и здесь, на СТТ, был представлен обширный модельный ряд самосвалов серий 650 и 713. Кроме традиционных двигателей ЯМЗ-238Д теперь они могут оснащаться дизелями ЯМЗ-238ДЕ2, отвечающими требованиям норм Евро-2.

Faymonville из Германии

Но в «Крокусе» можно было увидеть не только самосвалы, тягачи, крановые и бетононасосные шасси. Чтобы возить строительную технику, нужны мощные прицепы. Такие как, например, Faymonville из Германии. В Москве было показано всего две или три модели тяжеловозов, на самом же деле, компания выпускает «телеги» грузоподъемностью более полутора сотен тонн.

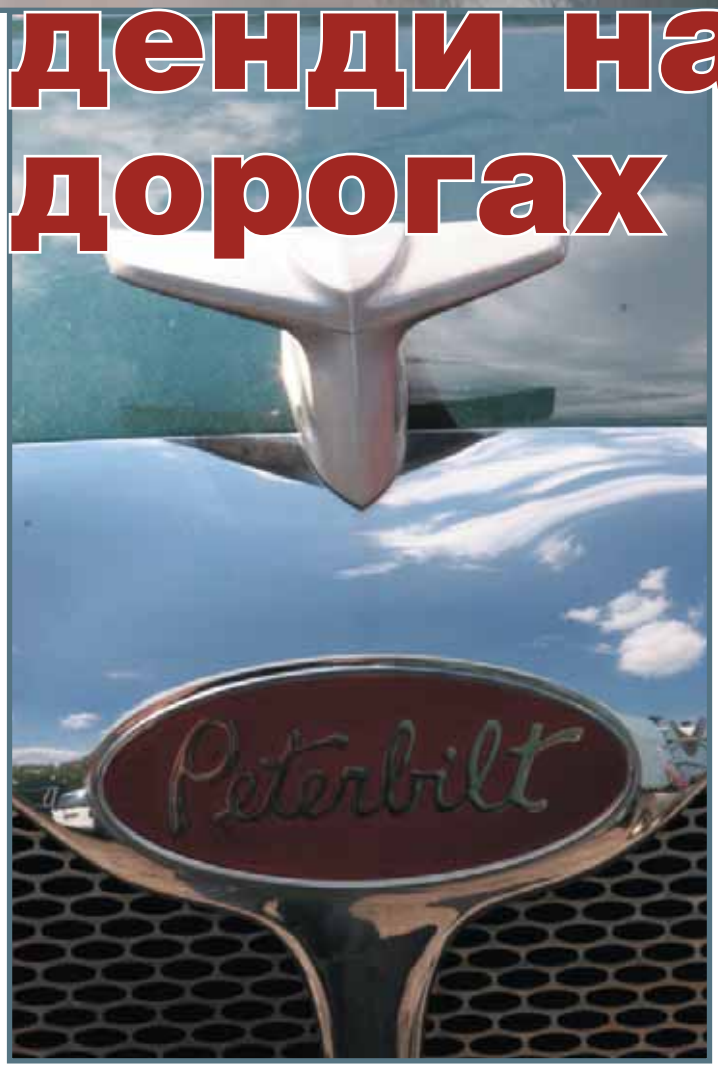
Две точки зрения

Естественно, что автомобильная экспозиция на выставке СТТ-2006 была значительно меньше, чем на прошедшем здесь же недавно «Коммтрансе», но зато оказалась более насыщена необычными конструкторскими и дизайнерскими решениями, нестандартными кузовами, надстройками и оборудованием. Впрочем, нестандартными лишь с точки зрения автомобилиста. А с точки зрения строителя это были обычные рабочие машины.

Леонид КРУГЛОВ

33-тонный красавец EH-600 компаний Hitachi- Euclid с двигателем Volvo и планетарной трансмиссией Allison

Американский денди на наших дорогах



Американские грузовики появились в России не так уж давно (по сравнению с "европейцами"), но многие из наших предпринимателей уже вошли во вкус, оценив "мужественность" и неприхотливость «настоящих домов на колесах», рабочих лошадок с на удивление просторными кабинами. Нет сомнения, что наш «народ» их полюбил. И потому, наверное, все "американцы" удостоились новых имен, русских и уменьшительно-ласкательных. Freightliner был назван "Федей", а Kenworth - "Кешей". В прошлом номере мы рассказывали вам про Sterling, который, видимо, можно назвать "Степой". А сегодняшний наш рассказ про "Петю", то есть про Peterbilt.

Смазочные материалы BP -
гарантия надежной работы техники

ДИСТРИБЬЮТОРЫ СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ BP

Барнаул	ООО «Спецнефть»	(3852) 46-90-38
Владивосток	ПБОЮЛ «Шифрин»	(4232) 45-37-21
Владивосток	ООО «Дескриптор Трейдинг»	(4232) 300599
Волгоград	ООО «Хронос»	(8442) 95-29-82
Воронеж	ООО «БиКас Черноземье»	(4732) 93-46-46
Екатеринбург	ООО «Вик'ойл плюс»	(343) 379-53-20
Иваново	ПБОЮЛ «Бобылев А.М.»	(4932) 29-55-23
Иркутск	ООО «Интеравто»	(3952) 34-96-44
Казань	ООО «Корэс»	(8432) 72-97-66
Калининград	«BP Калининград»	(4012) 73-33-37
Калуга	ООО «Лимузин»	(4842) 54-95-90
Краснодар	ООО «Хай-Тек»	(861) 237-65-12
Красноярск	ООО «Ойл-Д»	(3912) 66-25-38
Москва	«Интеравто»	(495) 959-78-88
Москва	ООО «Абэксим»	(495) 739-07-39
Москва	ООО «Редитал»	(495) 706-66-67
Н.Новгород	ООО «Эль Авто»	(8312) 41-65-52
Новосибирск	ООО «Сибойл»	(383) 290-38-85
Омск	ООО «Аргус Омск»	(3812) 31-53-69
Ростов-на-Дону	ООО «Профит-Лиг Компани»	(8632) 955325
Рязань	ООО «Автоатлант»	(4912) 20-55-15
Самара	ООО «Премьера»	(8482) 34-81-67
Санкт-Петербург	ООО «АМГ»	(812) 326-42-42
Санкт-Петербург	ООО «Гризайль»	(812) 324-54-94
Тверь	ООО «Топливо и масла»	(4822) 49-26-43
Тольятти	ООО «Премьера»	(8482) 34-81-67
Уфа	ЗАО «Горст»	(3472) 39-83-39
Хабаровск	ООО «Экселло»	(4212) 41-33-08
Челябинск	ЗАО «Торговый Дом «Бовид»	(351) 775-10-75

Генеральный импортер смазочных материалов BP - ООО «Сетра Лубрикантс».
Россия, 109017, Москва, ул. Малая Ордынка, д. 7, стр. 1.
Тел. +7 (495) 961-27-87, факс +7 (495) 961-27-98/99
www.bp.com

system Vanellus

СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ BP ДЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО ТРАНСПОРТА И СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

bp

	Серия	Продукт	Описание продукта	Спецификации
Моторные масла для коммерческой техники	Универсальные моторные масла	Vanellus C8 Ultima 5W-30	Полностью синтетическое моторное масло нового поколения, для всех типов четырехтактных транспортных дизелей, с предельно высокими эксплуатационными характеристиками, обеспечивающее экономию топлива	API CI-4/CF; ACEA E4/E5/B3/B4; MB 228.5; MAN M3277; Volvo VDS-2; Mack EO-M Plus; RVI RXD; Cummins CES 20071/2/6/7; MTU Type 3; Global DHD-1
		Vanellus C7 Global 15W-40	Высококачественное масло с увеличенными интервалами замены, предназначенное для применения в различных дизельных и бензиновых двигателях грузовых автомобилей, коммерческих фургонов и легковых машин. Vanellus C7 Global специально разработано для двигателей с системой рециркуляции отработанных газов EGR (Exhaust Gas Recirculation). Масло прекрасно подходит для работы в различных эксплуатационных условиях и климатических зонах, обладает превосходной защитой от износа и коррозии.	API CI-4/CF/SL; ACEA E5/E3/B3/B4; MB228.3; MAN M3275; Volvo VDS-3; Mack EO-M Plus; Cummins 20071/72/76/77/78; Renault RLD; DHD-1.
		Vanellus C6 Global Plus 10W-40	Моторное масло нового поколения со сверхвысокими характеристиками, для работы с увеличенными интервалами замены масла, обеспечивающее экономию топлива	API CI-4/SJ; ACEA E3/E5/B3/B4/A3; MB 228.3; MAN M3275; Volvo VDS-2; Cummins CES 20071/2/6/7; Mack EO-M Plus; RVI RLD; MTU Type 2; ZF TE-ML-03A, DAF HP-1 / HP-2. Возможно применение когда требуется уровень: VW 500.00/505.00
		Vanellus C6 Global 15W-40	Универсальное моторное масло для работы с увеличенными интервалами замены.	API CH-4/SJ; ACEA E3/E5/B3/B4/A3; MB 228.3; MAN M3275; Volvo VDS-2; Cummins CES 20071/2/6/7; Mack EO-M Plus; RVI RLD. Возможно применение когда требуется уровень: VW 500.00/505.00
		Vanellus C5 Global 15W-40	Универсальное моторное масло для дизельных и бензиновых двигателей.	API CG-4/CF/SH; ACEA E2/B2/A2; MB 228.1; MAN 271; Volvo VDS; Mack EO-L; MTU Type 1; MTU/DDC Category 1. Возможно применение когда требуется уровень: VW 501.01/505.00
		Vanellus C5 Multi 10W-30	Универсальное моторное масло для дизельных и бензиновых двигателей.	API CG-4/SH; Mack EO-L. Возможно применение когда требуется уровень: Volvo VDS
		Vanellus C4 Global 15W-40, Vanellus C4 Multi 20W-50	Универсальное моторное масло для дизельных и бензиновых двигателей.	API CF-4/CF/SG; ACEA E2/B2; MB 228.1; MAN 271; Volvo VDS. Возможно применение когда требуется уровень VW 501.01/505.00
		Vanellus C4 Multi 10W-30	Универсальное моторное масло для дизельных и бензиновых двигателей.	API CF-4/CF/SG. Возможно применение когда требуется уровень: Volvo VDS
		Vanellus C3 Mono 10W, 30	Универсальное моторное масло для дизельных и бензиновых двигателей.	API CF/SF; ACEA E1 (для SAE 30); MB 277.0; MAN 270 (для SAE 30); Alisson C4 (для SAE 30). Возможно применение при требованиях: Caterpillar TO-2
	Для европейских тяжелонагруженных дизелей	Vanellus E8 Ultra 5W-30	Полностью синтетическое моторное масло последнего поколения для европейских дизелей с наилучшими показателями экономии топлива (до 5%)	ACEA E4/E5/E7; MB 228.5; MAN M3277; Volvo VDS-2; Scania LDF; RVI RXD; Cummins CES 20072 / 77; MTU Type 3; Mack EO-M Plus; DAF HP-1 / HP-2
		Vanellus E7 Supreme 5W-40	Синтетическое масло с высокими эксплуатационными свойствами для дизелей	ACEA E4/B3/B4; API CF; MB 228.5; MAN M3277; Volvo VDS-2; RVI RXD; MTU Type 3; MTU/DDC Category 2
		Vanellus E7 Ultra 5W-30	Полностью синтетическое моторное масло последней разработки для европейских дизелей с наилучшими показателями экономии топлива	ACEA E4; MB 228.5; MAN M3277; RVI RXD; MTU Type 3
		Vanellus E7 Plus 10W-40	Масло с высокими эксплуатационными характеристиками и увеличенным сроком службы для дизелей	ACEA E4/E5/B3/B4/A3; API CF; MB 228.5; MAN M3277; Volvo VDS-2; RVI RXD. Соответствует: DAF (с увеличенными интервалами замены)
		Diesel SLD 15W-40	Высококачественное масло для тяжелонагруженных дизельных двигателей	ACEA E3/E5; API CH-4; Scania LDF; Volvo VDS-3
		Vanellus E6 Plus 10W-40	Долгоработающее масло для дизелей	ACEA E3/B2/B4; API CE; Scania LDF; MB 228.3; MAN M3275; Volvo VDS-2; RVI RD
		Vanellus E6 15W-40	Долгоработающее масло для дизелей	ACEA E3/E5/B3/B4; MB 228.3; MAN M3275; Volvo VDS-2; RVI RLD
		Vanellus DD	Высококачественное малозольное масло, предназначенное для использования в двухтактных транспортных дизелях.	API CF-2 и CF Detroit Diesel

Назначение		Продукт	Спецификации
Трансмиссионные масла и жидкости для коммерческой техники	Для ручных трансмиссий	Energear EP 80W	API GL-4, ZF TE-ML 02A и 17A, MB 235.1, MAN 341N
		Energear EP 80W-90	API GL-4, ZF TE-ML 02A, 16A, 17A и 19A
	Универсальные	Energear HT 75W-90, 85W-140	API GL-4,5 и MT-1, Scania STO:1
		Energear HT 80W-90	API GL-1,2,3,4,5 и MT-1, MAN 3343 ML, Scania STO:1, ZF TE-ML 02B, 05A, 07A, 12E, 16B, 17B,
		Energear SHX-M 75W-90	API GL-4; MAN 3343 SL; Scania STO 1:0 ; GL-5 и MT-1; SAE J2306 (MIL-L-2105E), ZF TE-ML 02B, 05B, 12B, 16F, 17B, 19C.
	Для мостов	Energear MBE 85W-90	API GL-5; MB 235.7
		Energear Hypo TL 75W-80	GL-5
		Energear Hypo 80W-90, 85W-140	API GL-5, ZF TE-ML 05A, 16B/D,17B, 19B
		Energear Hypo 90	API GL-5, MAN 342N, MB 235.0, ZF TE-ML 05A, 16C, 17B, 19B
		Energear Hypo 80W	MAN 342N
		Energear Limslip 90	SAE 90 API GL-5, ZF TE-ML 05C, 12C и 16E
	Для автоматических трансмиссий	Autran DX-III	GM Dexron IIIH, Ford Mercon, Allison C4, MAN 339F, ZF TE-ML 04D, 14A,17C, Voith G607 и 55.633533
		Autran MBX	GM Dexron IID, MB236.6, MAN 339D, ZF TE-ML 03D, 04D, 11A,14A,Voith G607 и 55.6335
		Autran GM-MP	MB 236.2, MAN 339A, GM TYPE A SUFFIX A
		Autran 4	SAE 10W,50 Caterpillar TO-4, Allison C4
		Autran LTF	ZF TE-ML 11B, 14C, 16M; MAN 339F; Voith G607, G1363; Voith Retarders

	Продукт	Спецификации			
		к двигателю	к трансмиссии	к гидравл. системе	другие
Универсальные масла (для сельскохозяйственной и строительной техники)	Terrac Super Universal 10W-40, 10W-30	SAE 10W-40;10W-30	SAE 80W-90; 80W-85	ISO VG 100 для 10W-40 ISO VG 68 для 10W-30	Massey Ferguson MF1144 и отвечает требованиям: John Deere JDM J27 и J20C; Ford M2C 159B, M2C 86A, M2C 134B/C; Ford M2C 134 D-только сервисная заправка; Massey Ferguson MF 1139 и 1135, MF 1145 (10W-40); Case MS 1207
		API CF-4/CE/SF; ACEA E2-96 (SAE 10W-40)	API GL-4; MIL-L-2105	NFE 48603 HV	
		MIL-L-2104-D (15W-40)	ZF TE 06C,07B	DIN 51524/3 HLVP	
	Terrac Universal 15W-40 15W-30	SAE 15W-40; 15W-30		ISO VG 68/100 (15W-40)	Massey Ferguson MF 1139, 1135 и одобрен 1144 (15W-40); John Deere JDM J27 и J20C; Ford M2C 159A и B, M2C 86A; Case MS 1207
		API CE/SF	API GL-4; MIL-L-2105	NFE 48603 HV	
		MIL-L-2104-D	ZF TE 06B, 07B	DIN 51524/3 HLVP	
	Terrac Super Transmission	SAE 10W-30	SAE 80W-90; API GL-4 (при малых скоростях и высоком крутящем моменте)	ISO VG 68	Massey Ferguson M1143; Allison C4; Ford New Holland FNHA-2C-201.00 (заменила спецификацию Ford M2C 134-D); Volvo Construction Equipment VME WB 101. Отвечает требованиям к трансмиссиям: Caterpillar TO-2; John Deere J20C; Massey Ferguson M1135 (сервисная заливка); Case MS 1207, 1209; MAT 3505, 3525

	Продукт	Описание	Спецификации
Консистентные смазки	Energrease LS-EP 2	Смазка широкого диапазона применения с противозадирными присадками.	На основе литиевого загустителя класс NLGI 2
	Energrease L 21M	Содержит дисульфид молибдена. Применяется как смазка общего назначения в тяжелонагруженных узлах при небольших скоростях.	На основе литиевого загустителя класс NLGI 2. Отвечает требованиям Caterpillar и Ford (ESA M1C 71A/75A)
	Energrease ZS 00	В централизованной системе смазки шасси.	NLGI 00, MB 264; MAN 283 (Li-P 00/000); Willy Vogel A.G.; Koopmans central systems
Гидравлические масла	Energol HLP-HM 10, 15, 22, 32, 46, 68	Для высоконагруженных гидравлических систем с обычным уровнем фильтрации (до 6 микрон), а также для некоторых легконагруженных редукторов и подшипников.	DIN 51 524 Part 2 'Hydraulic Oils Type HLP'; ISO 6743/4 'Hydraulic Oils Type HM' (NF E 48-603 и NF E 60-203). Соответствует требованиям Denison HF-0, HF-2; Vickers I-286-S (насос 35V.Q.25); Rexnord-Racine (лопастные насосы); Mannesman Rexroth Hydromatik (поршневые насосы); Sigma-Rexroth (шестеренчатые насосы); Cincinnati Milacron (p. 68-69-70); US Steel 136
	Bartran HV 15, 22, 32, 46, 68, 100	Для высоконагруженных гидравлических систем, требующих масел с высокими противоизносными свойствами, высоким индексом вязкости и отличной фильтруемостью. Работоспособно в очень широком диапазоне температур окружающей среды - как при холодный пуске, так и при высоких рабочих температурах.	DIN 51 524, Part 3; ISO 6743/4 (NFE 48-603 и NFE 60-203), класс HV - Vickers (мобильная техника), превышает M-2952-S (насос 35V.Q.25) - Rexnord-Racine (лопастные насосы); - Mannesmann Rexroth Hydromatik (поршневые насосы); - Sigma-Rexroth (шестеренчатые насосы); - Ford M-6 C 32 . Sauer. Marrel Hydro

Генеральный импортер смазочных материалов BP — ООО «Сетра Лубрикантс»
Россия, 109017, Москва, ул. Малая Ордынка, д. 7, стр. 1.
Тел. +7 (495) 961-27-87. Факс +7 (495) 961-27-98/99

www.bp.com

system Vanellus

Можно посмотреть на вашего питбуля?

Итак, перед нами «продукт» компании Peterbilt , входящей в концерн Paccar, а именно магистральный тягач Питербилт 387 красивого темно-зеленого цвета. Год выпуска - 2002-й. Вообще таких машин выпускается сравнительно немного, а стоят они, пожалуй, подороже, чем “кеши”, “феди”, “интеры” и “степы”. Данный “экземпляр” оценивается в 50 тысяч долларов. Не только из-за созвучия имен, но и благодаря схожести “физиономий” некоторые называют эти машины “питбулями”. Действительно, если смотреть в профиль, то сходство очевидно. У “американца” тяжеловатая «морда», но сколько в ней (для настоящего ценителя) магии! Потому что «тяжесть» оформлена очень оригинально. Дизайн кабины действительно необычен и непривычен для «отечественного глаза». Капот хотя и плавно, но скошен и кажется сравнительно коротким. Но так только кажется. Питербилт имеет свои “положенные” для “американца” “два метра жизни” и лишь изрядная ширина капота эти метры визуально уменьшает чуть ли не вдвое. Капот не только «эстетичен», но и очень удобен для обслуживания двигателя и элементов подвески переднего моста, потому что откидывается на 90˚, открывая доступ ко всем узлам. Так что пасть наш питбуль умеет раскрывать довольно широко.

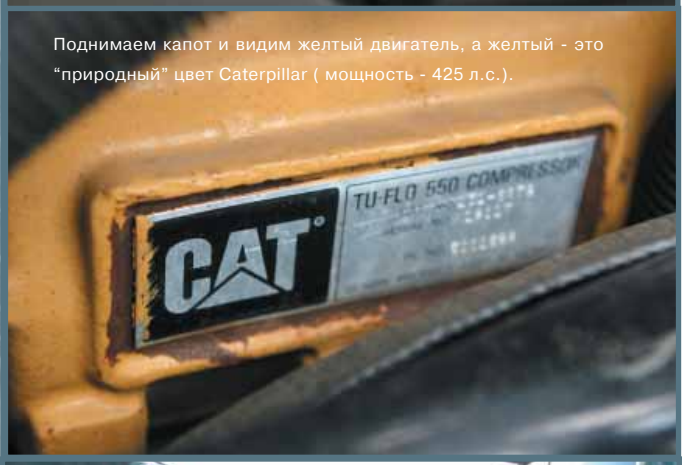
Мы еще не избалованы такими формами. Питербилты все еще редкость в России, а все «новое» - манит. Поэтому изучаемый нами красавец был продан еще на пароме (его достоинства были оценены по фотографии!), так сказать, «до прибытия». Ну что ж, покупателя вполне можно понять.

Американская альтернатива

В свое время, когда мы, «пресытившись» отечественной техникой, «дорвались» до импортной, то европейское качество казалась верхом блаженс-

Перед нами «продукт» компании Peterbilt , входящей в концерн Paccar, а именно магистральный тягач Питербилт 387 красивого темно-зеленого цвета.

Подвеска полурессорная с очень “хитрой” схемой.



Поднимаем капот и видим желтый двигатель, а желтый - это “природный” цвет Caterpillar (мощность - 425 л.с.).

тва. Просто ничего другого мы не знали, да и не с чем было сравнить. Многие «с тех пор» так и остались убежденными поклонниками всего европейского. Но с массовым появлением в России американских грузовиков акценты несколько сместились. Появилась неплохая альтернатива «европейцам», и для некоторых это было как раз то, что нужно. Они наконец-то встретили «свое».

Действительно, американские грузовики с их «специфическими» чертами - огромными и вертикально расположенными хромированными трубами (словно какими-то фантастическими бивнями, задранными вверх), внушительными решетками радиаторов и опять же громадными топливными баками – не могут оставить равнодушным любителя «самого-самого». Есть, конечно, и любители «коктейлей», те, кому подавай американское «напополам» с европейским. Чтобы угловатый “король дороги” утратил свою старомодную угловатость, оставаясь в тоже время королем. По крайней мере, когда появился Питербилт 387 с его совершенно новой (в смысле дизайна) кабиной, в которой угадываются черты Kenworth T 2000, первой “европеизированной” американской модели, то он был объявлен чуть ли не европейским американцем.

Конечно, разработчикам удалось создать для водителя значительно больший комфорт, чем в прежних моделях Питербилта, но вот стала ли машина от этого более европейской – большой вопрос. По нашему мнению, Питербилт так и остался типичным американцем. Один его капот чего стоит.

Уникум с интересной подвеской

И вот мы поднимаем капот и видим желтый двигатель, а желтый - это “природный” цвет Caterpillar (мощность - 425 л.с.). Но двигатель может быть и черным (Cummins). В сущности, «техническая часть» та же, что и у Стерлинга, да и у любого “фреда”.

Но данный образец Питербилта - в своем роде уникум. По крайней мере, “американца” с такой подвеской у нас еще не видели. Подвеска полурессорная с очень “хитрой” схемой. Она имеет четыре подушки (вместо, например, восьми подушек у Кенворта), но за счет своего оригинального конструкторского решения считается более мягкой и комфортной. Отсюда, в частности, и соответствующая цена на этот автомобиль. Но в цену входит также и необычный дизайн кабины, и отделка салона.

Конечно, пластмасса, но качественная, с отделкой под ореховое дерево.

До минимума сведена вибрация, идущая и на сидение, и на руль. Но “посадка” водителя все равно высокая, чисто американская.

В спальном отсеке с шумоизоляционной защитой можно выспаться как у себя дома, а то и лучше

В салоне Стерлинга, как помнят наши читатели, нас несколько подавляла слишком тяжелая “пластмассовая аура”. Здесь тоже, конечно, пластмасса, но значительно более качественная, с отделкой под ореховое дерево. И «напичканность» электроникой, по современным европейским стандартам, очень скромная. Самое сложное из электроники - это компьютер, управляющий насос-форсункой. Тем не менее, современная электронная система управления работой двигателя и другими основными агрегатами машины «присутствует», внимательно следя за работой всех систем и давая знать водителю о малейших неполадках.

Конструкторы не обманули насчет европейской комфортности: по легкости управления Питербилт стоит совсем рядом с Volvo VNL 660, которое считается у американцев эталоном комфортности. Здесь, как и у “североамериканских шведов”, до минимума сведена вибрация, идущая и на сидение, и на руль. Но “посадка” водителя все равно высокая, чисто американская. Да и лобовое стекло напоминает амбразуру, что тоже далеко от европейских стандартов. Для кого-то, может, это и плохо, но только не для фанатов американского дизайна.

«Американец» с «пижонскими» нотками

Как в хорошем красном вине можно уловить «нотки черной смородины», так и в нашем, в общем-то суровом, американце можно при желании почувствовать нечто «пижонское».

Каплевидные фары выглядят как-то уж совсем не по-американски.

Массивная решетка, которую не спутаешь ни с какой другой

Капот хотя и плавно, но скошен и кажется сравнительно коротким.

Не секрет, что все «американцы» достаточно «взаимозаменяемы», да и вообще «в чем-то» похожи. Не исключение кабина и спальный отсек Peterbilt 387, о которых можно сказать то же, что и про «помещения» всех его соотечественников – они сделаны из алюминия (плюс пластмасса, разумеется). Это уменьшает общую массу машины, снижает расход топлива и повышает грузоподъемность автопоездов, в составе которых работает тягач. Кабина традиционно просторная: расстояние между сиденьями составляет около метра, что позволяет без проблем перемещаться в пределах «дома на колесах». Регулировка угла наклона рулевой колонки здесь осуществляется специальной педалью (как в Volvo FH), что, конечно же, более удобно. В спальном отсеке с шумоизоляционной защитой можно выспаться как у себя дома, а то и лучше. Под рукой, разумеется, многочисленные шкафы и шкафчики, телевизор, микроволновая печь и багажное отделение, расположенное под нижним спальным местом. И это не удивительно, если учесть, что объем багажного отделения составляет около 8 м3. Верхние тонированные окна спального от-

ПРОДАЖА ТЕХНИКИ
АМЕРИКАНСКОГО
ПРОИЗВОДСТВА

UNITEDAUTO.RU

Санкт-Петербург
пр. Большой Сампсониевский, д. 60А,
Тел: (812) 336-60-48
trucks@unitedauto.ru, www.unitedauto.ru

42 000$
STERLING, 2000 г.в, 3 шт.
Cat C15/ 500 hp, КПП 13

49 000$
FREIGHTLINER Columbia,
2002 г.в, 16шт
DD 60 / 470 hp, КПП 10

39 000$
VOLVO VNL 610, 2000 г.в., 7 шт
CUM ISX-/450 hp, КПП 10

39 900$
STERLING, 1999 г.в.
Cat C12/430 hp, КПП 10

39 900$
FREIGHTLINER FLC 120
2000 г.в. 12 шт
DD60/430 hp, КПП Smartshift

43 000$
FREIGHTLINER Columbia,
2001 г.в, 9 шт
CUM ISX-/450 hp, КПП Smartshift

47 000$
PETERBILT 387,2000 г.в. 3 шт
Cat C12/435 hp, КПП 10

35 000$
INTERNATIONAL 9400
1999 г.в. 7 шт
DD60/430 hp, КПП 10

ОЛИМП
АМЕРИКАНСКИЕ ГРУЗОВИКИ

INTERNATIONAL

ПРОДАЖА И РЕМОНТ
АМЕРИКАНСКИХ
ГРУЗОВЫХ
АВТОМОБИЛЕЙ.
ПРОДАЖА
ОРИГИНАЛЬНЫХ ЗАПЧАСТЕЙ

ВРЕМЯ РАБОТЫ
9.00 - 18.00

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, ПР. ЭНЕРГЕТИКОВ, 61 +7(812)336-57-92 (91) +7(812)225-32-61

сека дают «успокаивающее» освещение, а при необходимости обеспечивают хороший «обдув».

Хочу все только американское!

Любители всего американского найдут в этом автомобиле много интересного для себя. Но любитель Питербилта – это вовсе не любитель Стерлинга. В Питербилте пресловутая брутальность как-то незаметно сменяется плавностью, даже утонченностью. Это, конечно, все равно «мужик», но он при этом еще и денди. Если сравнивать со Стерлингом, то здесь нет излишне тяжелого дизайна, и отсутствует “странная” третья дверь, наличие которой часто вызывает недоуменные вопросы.

Так что в рамках «общего американского впечатления» от Питербилта мы находим множество присущих только этой машине нюансов. Это и понятно - нас уже более шести миллиардов и каждый, так или иначе, хочет выделиться. А потому производитель идет навстречу самым различным вкусам потребителя. Для кого-то именно – почти по индивидуальному заказу - и создан Питербилт 387. Массивная решетка, которую не спутаешь ни с какой другой (поле, разделенное на четыре части) закрывает внушительный радиатор полтора метра шириной. А каплевидные фары выглядят как-то уж совсем не по-американски. Это, наверняка, уступка чьим-то «европейским пожеланиям».

Так что же пожелать Питербилту – в смысле «добавить» или «убавить»? Праздный вопрос! Ясно, что «практичный» фанат американского стиля, скорее всего, выберет “фред” FLC 112 с укороченной кабиной. А любитель европейского дизайна, привыкший к торпеде Volvo FH, ни на какого другого «американца» не променяет Volvo VNL. Ведь не только Америка отличается своим консерватизмом - Европа ей в этом нисколько не уступает.

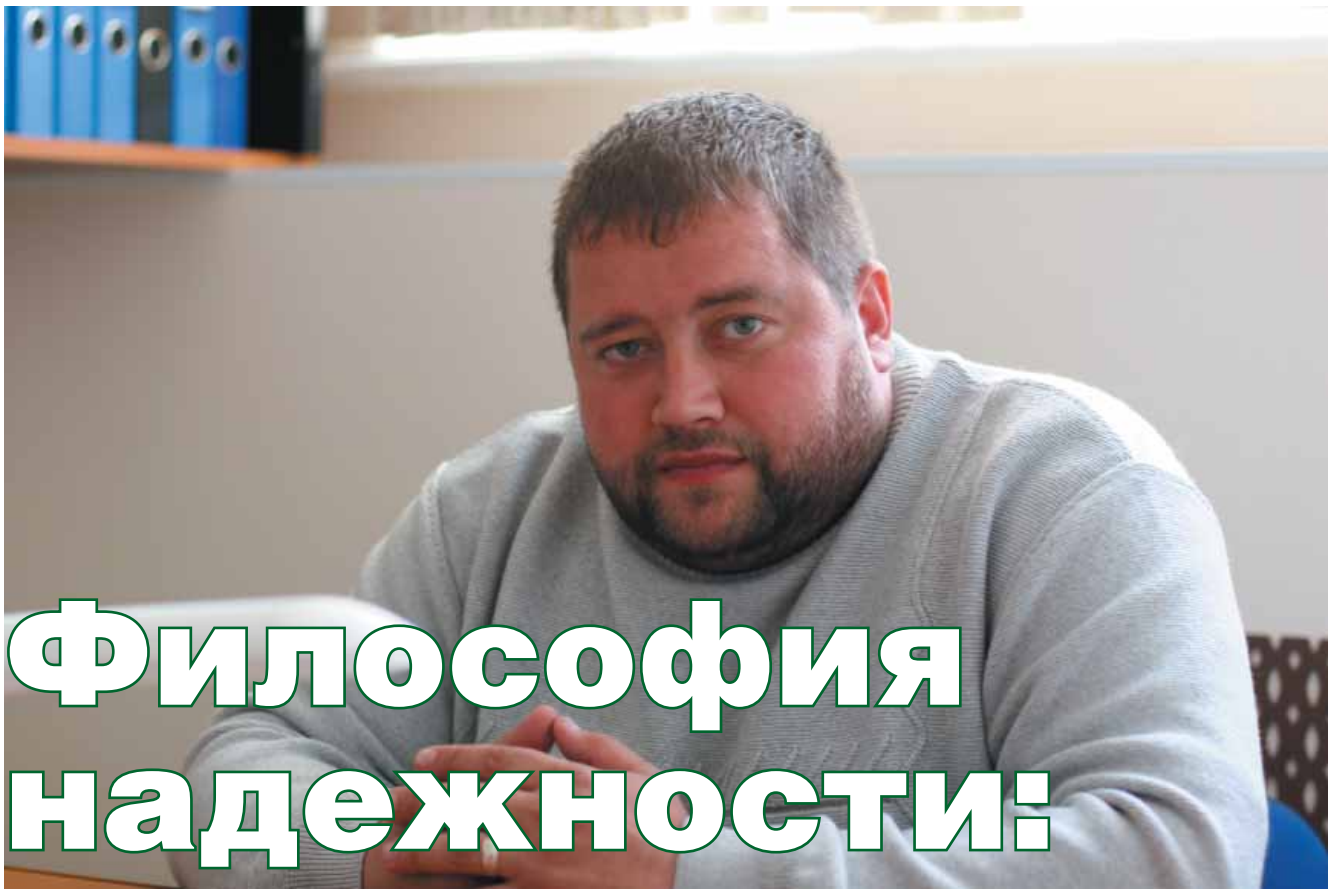
Но всегда найдутся ценители, которые восторженно воскликнут: вот Питербилт - это машина!

ОТ РЕДАКЦИИ. В августовском номере нашего журнала вас ожидает очередная встреча с представителем «семейства» американских грузовиков.

Андрей БЫЧКОВ

Благодарим компанию «Unitedauto» за помощь в подготовке материала

Всегда найдутся ценители, которые восторженно воскликнут: вот Питербилт - это машина!



Философия надежности: когда слово не расходится с делом

Общеизвестно, что малый бизнес в России – занятие не для слабонервных. Но, тем не менее, не все здесь «одинаково плохо», потому что бизнес бизнесу – рознь. Многое зависит и от самого профиля деятельности, и от индивидуальных качеств бизнесмена – его энергичности, смекалки, способности организовать дело, подобрав команду профессионалов, видеть реальное положение на рынке, колебание спроса и предложения, наконец, просто от умения держать свое слово. О философии малого бизнеса и о его перспективах в одной «отдельно взятой фирме» мы беседуем с генеральным директором НП (некоммерческое партнерство) «Вебер-Авто» Андреем Сергеевичем ЕЛЬНИКОВЫМ.

Движение вперед

- Андрей Сергеевич, название вашей фирмы наводит на мысль о том, что ее основателем является некий иностранец, который в свое время вложил в этот бизнес определенную сумму...

- На самом деле никакого участия иностранца нет - и не было. Фамилию Вебер носило много известных людей, именем одного из них, физика Вебера, была названа единица измерения. Вебер – магнитный поток, изменение которого вызывает образование электродвижущей силы. Для нас это означает «динамичное движение». Началось все с того, что в 1998 году в Нейшлотском переулке была открыта маленькая ремонтная мастерская для легковых автомобилей на три машино-места. В это время произошел дефолт. Так что на самом же первом этапе наше существование было сопряжено с преодолением кризиса. Но, пройдя боевое крещение, мы закалились - и начали развиваться.

- И не удержались в узких рамках СТО?

- Да, постепенно к СТО по ремонту легковых автомобилей стали добавляться смежные виды деятельности.

- Процесс расширения был неизбежным и естественным, или..?

- Просто по мере развития бизнеса появлялись новые мысли, но вот их реализация проходила довольно болезненно – в первую очередь, из-за нехватки денег. Последний фактор, в общем-то, постоянный - такая проблема свойственна большинству фирм. На сегодняшний день в данном вопросе ничего не изменилось – только денежных средств, по-моему, теперь не хватает еще в большем объеме. У нас с самого начала был единственный путь – развиваться постепенно, продумывая каждый шаг.

Под одним флагом

- Вы уже высказались по поводу своей оценки «вчера и сегодня» в финансовом плане. Тем не менее, что для вас было наиболее трудным в бизнесе в 1998 году и что представляет самую серьезную проблему сегодня?

- В год кризиса главной задачей было - выстоять. И, что самое интересное, сегодня задача, в принципе, остается та же самая. Причем, здесь не имеется в виду, что над нами постоянно нависает, как Дамоклов меч, полная ликвидация. Просто законы бизнеса диктуют, что нельзя останавливаться на месте даже на день, необходимо все время развиваться.

- Что сегодня собой представляет НП «Вебер-Авто»?

- На базе ООО «Вебер» было создано некоммерческое партнерство «Вебер-Авто», включающее в себя несколько компаний. В целом, хозяйство довольно большое. Могу перечислить весь комплекс услуг: диспетчерский информационный центр, страхование, аварийный комиссариат, юридическая помощь, эвакуация автотранспорта, техническая помощь на дороге, оценка транспорта и недвижимости, оформление купли-продажи автотранспорта, СТО для легковых и грузовых автомобилей, подбор СТО и организация ремонта, магазины автозапчастей. В перспективе планируется открытие службы такси.

- Получается, клиент может получить все услуги «от» и «до» – и страхование, и эвакуацию, и ремонт ?

- На данный момент мы именно к этому пришли. До недавнего времени наши организации работали обособленно – но теперь мы собрали всех в единый ассистанский комплекс и выступаем под одним флагом, а именно НП «Вебер-Авто».

Все началось с необходимости

- Итак, вы начали с обслуживания легкового автотранспорта. Что же «заставило» вас обратиться еще и к грузовому?

- В сущности, появление этого сравнительно нового для нас направления было связано с необходимостью. У нас имеется свой грузовой автопарк (это более 20 машин) – спецтехника, эвакуаторы – а их, сами понимаете, нужно время от времени где-то ремонтировать. В нашем же городе, по моему мнению, очень проблемно качественно и быстро отремонти-

Диспетчерский информационный центр

ровать среднетоннажный грузовик. Поэтому решили делать это сами. В начале обслуживали только «себя», а потом стали и «других». Наша ремзона – 800 кв.м., а на таких площадях просто нерентабельно заниматься только двумя десятками машин.

- Значит, вхождение в новую сферу прошло без особых проблем?

- Не совсем, пришлось столкнуться с проблемой, свойственной вообще данному бизнесу.

И проблема эта, в первую очередь, заключается в людях. Дело в том, что те, кто обслуживает грузовой транспорт, как правило, являются сильными любителями алкоголя, чего, в общем-то, не наблюдается в сервисе легковых автомобилей. Так что пришлось немало потрудиться, набирая новый коллектив, постепенно избавляясь от тех, кому после выплаты зарплаты необходимо отдохнуть минимум два дня, чтобы переварить «алкогольную продукцию». Через пару месяцев мы перейдем на круглосуточный режим работы. В Петербурге, кстати, круглосуточные грузовые СТО - редкость. Мы уже провели «обкатку» такого режима работы на собственном автопарке – и, как будто, все получилось.

- А с чем вы связываете, что в грузовом сервисе подбираются, как правило, любители «заложить за воротник»?

- Думаю, что у нас за многие годы сложился стереотип: мол, грузовик – это нечто грязное (в буквальном смысле), и, понятно, что отношение и к машинам, и к их обслуживанию было соответствующим. Сегодня же и грузовики стали другими (это дорогие и красивые машины), да и работают теперь люди, в основном, в частных фирмах - потому и отношение к труду изменилось в лучшую сторону.

- Что включает в себя ваш сервис грузовых автомобилей?

- Это ремонт подвески, двигателя и электрооборудования, то есть все, кроме кузовных и малярных работ. Станция обслуживает 10-15 среднетоннажников в день. Изначально сервис был предназначен для отечественных грузовиков, но обслуживаем мы и импортные, поскольку во многих фирмах используется иностранная техника.

- Ваше мнение о наших грузовиках?

- К сожалению, их качество оставляет желать лучшего. Сегодня мы вместо ЗИЛ- «бычок»(грузоподъемность до 3,5 тонн) переходим на индийские грузовики ТАТА, которые собираются в России, а потому мы получаем эти машины непосредственно от российских представителей. Они довольно быстро реагируют на все наши замечания по тем или иным недочетам - и с каждым разом автомобили приходят менее «сырые». Вообще индийская техника зарекомендовала себя хорошо. Единственный минус здесь в том, что «индийцы» и особенно «китайцы» на данный момент не ремонтопригодны в нашей стране: нет ни запчастей, ни баз, ни документации. Дело тут, конечно, только во времени. Южная Корея на нашем рынке сравнительно давно, а потому с корейской техникой в этом смысле проблем нет. Работаем мы и с «европейцами», но у них модельный ряд идет довольно старый – с середины девяностых годов.

Новое – хорошо забытое старое

- Сегодня грузовых СТО, подобных вашей, в городе не менее двух десятков и, конечно, существует проблема конкуренции. Чем таким особенным вы привлекаете клиентов?

- А ничем особенным. Просто стараемся делать свою работу быстро, качественно и добросовестно.

Эвакуация автотранспорта

- Но так все говорят...

- Да, все говорят, но важно, чтобы слова не расходились с делом. Для обслуживания среднетоннажников отечественного производства у нас имеются современные стенды и компьютерное оборудование. И поскольку новое – это хорошо забытое старое, то сейчас монтируем стенд для обкатки двигателей. Такого стенда вы нигде не увидите, потому что подобная услуга сегодня считается ненужной. Мы же решили не изобретать велосипед, а посмотреть на то, что было у отцов. Стенд мы запустим через два-три месяца.

Грузовик Kenworth

- А в перспективе, что из себя будет представлять ваше грузовое СТО?

- Думаем в будущем о переходе на обслуживание импортной техники, причем с привязкой к определенной модели. Не хочется говорить об этом раньше времени, но, если в самых общих чертах, то речь идет о европейских грузовиках.

- Значит, все-таки Европа...

- Да, пусть это будет и подороже, но люди, в конечном счете, хотят качественную и надежную технику.

- А как вы относитесь к американской технике?

- С этой техникой мы пока особо не сталкивались, но недавно купили своего первого «американца» - грузовик Kenworth и, если честно, то в полном от него восторге. Это просто офис на колесах, к тому же, очень надежный.

Будущее фирмы

- Как выглядит «цепочка услуг», которую вы оказываете владельцу, попавшему в ДТП?

- Если клиент попадает в ДТП, то на место происшествия выезжает наш аварийный комиссар, который составляет схему происшествия, производит фотосъемку, помогает оформить необходимые документы. С места ДТП мы можем эвакуировать автомобиль на нашу охраняемую стоянку, где автомобиль будет находиться в безопасности до ремонта Кроме того, мы предоставляем своих юристов (у нас имеется Центр юридической помощи), которые проконсультируют и соберут весь пакет документов, избавляя водителя от хождений по разным инстанциям. Клиенту остается только придти и получить свою денежную компенсацию. В этот момент мы подбираем СТО, где он сможет отремонтировать свой автомобиль. И клиент отправляется туда, где его уже ждут – причем это не обязательно должна быть станция «Вебер-Авто», мы предоставляем право выбора.

- Какому-то из направлений вы отдаете предпочтение?

- В настоящее время мы развиваем все направления, в равной степени. Каждое из направлений

С места ДТП мы можем эвакуировать автомобиль

возглавляет высокопрофессиональный специалист. Вообще подбору кадров мы уделяем особое внимание, так как считаем, что наличие настоящих профессионалов – залог успеха компании.

- Каким принципом вы руководствуетесь в своей деятельности?

- Наш девиз: «философия надежности». В первую очередь здесь подразумевается: мы не обещаем клиенту золотых гор, а честно говорим о том, что именно «его ожидает». В наших правилах точно исполнять взятые обязательства. Можно ведь наобещать, как говорится, с три короба, а потом начинается: «вот здесь так не получится, а вот здесь нужно немного доплатить».

- Есть в вашем бизнесе какие-то свои секреты?

- Специфика нашего бизнеса в том, что все его направления не могут развиваться отдельно. При этом все направления должны быть «сбалансированы», работать в одном ритме. К тому же, бизнес – это еще и постоянный расчет, поиск «золотой середины». Например, нерентабельно оставаться совсем небольшой фирмой, с количеством сотрудников и техники, которые не смогут оказать полный комплекс услуг. Ведь если ты имеешь только три эвакуатора, то клиент не будет ждать, когда и до него дойдет очередь. Он просто обратится в другую фирму. Но тут важно не «переборщить», не создать ситуацию, когда сотрудников будет больше, чем самой работы.

Говоря о «секретах бизнеса», нужно отметить еще один немаловажный момент - необходимость постоянной корректировки своей деятельности. Так, некоторые фирмы вырываются вперед, предлагая услуги, еще недостаточно востребованные на рынке. Понятно, что какое-то время уходит на разъяснение преимуществ услуги. Когда же услуга становится востребованной, то бизнес оказывается наиболее рентабельным. Через определенный период наступает «пресыщение» и спрос на услугу падает. И все эти процессы нужно постоянно отслеживать. У нас имеется аналитический отдел, постоянно изучающий и анализирующий ситуацию на рынке – без этого анализа «делать дело» это все равно, что идти с завязанными глазами.

- Ваши эвакуаторы оказывают услуги только в пределах Петербурга и области?

- У нас имеется международная лицензия. И хотя мы базируемся в Петербурге, наши эвакуаторы вывозят машины и из-за границы. Например, семья петербуржцев попала в аварию в одной из стран Шенгенского договора. Мы привезем их домой, оформим все необходимые документы и отремонтируем автомобиль. Людям это нравится.

- Какими-то стратегическими планами можете поделиться?

- Сейчас у нас еще идет отладка, шлифовка всех «шероховатостей» единого механизма. Но всегда имеются новые задумки. Развиваем организацию услуг по различным видам клубных карт. Идет постоянное развитие - и все намеченное ставится в план, вполне реальный, по-моему, на год-полтора вперед. Если же говорить о стратегии, то в идеале стремимся к тому, что бы полностью сопровождать все страховые случаи - брать на обслуживание предприятия и полностью их «вести».

- Каковы ваши прогнозы насчет малого бизнеса в России?

- Такое ощущение, что в нашей стране хотят избавиться от малого бизнеса. И мы в этой ситуации вынуждены держать курс на расширение. Поэтому намерены укрупняться. И, реально оценив свои возможности, считаем, что у нас имеется для этого необходимый потенциал.

Беседовал Андрей БЫЧКОВ

ДВИГАТЕЛИ, КОТОРЫЕ МЫ ВЫБИРАЕМ

Двигатели «от Cummins» – это брэнд, который известен сегодня даже «непосвященным», тем, кто не имеет отношения к автомобильному транспорту. И это не удивительно. Ведь компания Cummins Inc. – признанный лидер в разработке и производстве дизельных двигателей.

Ныне Cummins занимает первое место в мире по выпуску двигателей мощностью от 50 л.с. и выше.

В числе 500 компаний

В настоящее время компания Cummins представляет собой транснациональную корпорацию, входящую в публикуемый журналом Fortune список 500 крупнейших мировых компаний, которые работают и обслуживают клиентов по всему земному шару. Но в фирме «не забывают о родном доме» в штате Индиана, где расположена штаб-квартира. А все началось в 1919 г. в городе Колабус, штат Индиана, где была создана фирма под названием Cummins Engine Company - по имени своего основателя Клесси Лила Камминза. Этот человек одним из первых осознал коммерческий потенциал неотработанной еще конструкции двигателя, созданного Рудольфом Дизелем.

К счастью для Клесси Камминза, механика-самоучки и изобретателя, его взгляды разделял человек, имеющий финансовые возможности для воплощения своих идей в жизнь – а именно Вильям Глентон Ирвин, успешный местный банкир и инвестор, который ранее уже оказывал финансовую поддержку автомеханической мастерской Камминза.

Первый дизель в Америке – и первая прибыль

Впрочем, успех не пришел ни сразу, ни десятилетие спустя, хотя много сил было брошено на доработку и испытания дизельного двигателя. Компанию спас маркетинговый ход Клесси Камминза. Он установил свое детище на подержанном лимузине Пекард, и в рождественский день 1929 г. взял В.Г. Ирвина прокатиться на первом в Америке автомобиле с дизельным двигателем. Автомобильная прогулка произвела на Ирвина такое сильное впечатление, что приток денег в компанию значительно увеличился, а это, в свою очередь, помогло в ближайшие годы установить несколько рекордов скорости и длительности эксплуатации – включая изнурительную автогонку в г. Индианаполис протяженностью 13 535 миль в 1931 г. Так Камминз заработал репутацию производителя и поставщика двигателей для грузового транспорта.

Однако сама по себе публичная деятельность не могла поддержать развитие компании - для этого Камминзу требовались надежные изделия и разумная организация работы. В 1933 г. фирма выпустила двигатель модели Н – мощный мотор для транспортировки грузов, который стал первенцем самого удачного семейства двигателей этой компании. А в 1934 г. главным управляющим компании становится Дж. Ирвин Миллер, внучатый племянник В.Г. Ирвина, бессменно остававшийся на этом посту 40 лет, в течение которых компания Камминз вышла на международный уровень. Продажа высококачественных изделий через единую общенациональную сервисную сеть в 1937 г. принесла компании первую прибыль. А спустя еще три года фирма Cummins начала давать первые в отрасли гарантии на 100 000 миль пробега.

По новым дорогам

В пятидесятые годы, когда в США приступили к обширной программе строительства скоростных автомагистралей между штатами, двигателями Cummins была оснащена большая часть дорожно-строительной техники и тысячи грузовиков, курсирующих по новым дорогам. Производители грузового автотранспорта требовали экономичности, мощности, надежности и длительного срока эксплуатации - и все это могла им предоставить фирма Cummins. Сочетая лабораторные исследования и полевые испытания, включая полные драматизма автогонки Indy 500, компания совершила технологический переворот, создав в 1954 г. принципиально новый двигатель с системой потактового впрыска топлива под давлением. В конце пятидесятых годов компания вышла на уровень продаж, превышающий 100 млн. долларов, и заняла прочное лидирующее положение на рынке двигателей для грузовых автомобилей большой грузоподъёмности.

Продолжая наращивать обороты в США, компания начала готовиться к выходу за пределы своей традиционной географии. В 1956 г. компания открыла свою первую иностранную производственную площадку в г. Шоттс (Шотландия), а к концу шестидесятых годов торговая и сервисная сеть фирмы Cummins состояла из 2 500 дилеров в 98 странах мира.

В настоящее же время Cummins имеет более 5 000 производственных мощностей, расположенных на территории 197 стран и административных образований.

А все началось в 1919 г. в городе Колабус, штат Индиана, где была создана фирма под названием Cummins Engine Company - по имени своего основателя Клесси Лила Камминза.

Компания Cummins под руководством Дж. Ирвина Миллера установила прочные связи с такими развивающимися странами как Китай, Индия и Бразилия, в которых компания начала свою деятельность задолго до других транснациональных корпораций США. И в Китае, и в Индии фирма Cummins выросла в одного

из крупнейших производителей двигателей. При этом 45% продукции компании в 2003 г. было реализовано за пределами Соединенных Штатов.

Основные же силы сосредоточены в трех областях. Во-первых, это дизельные двигатели для грузовых автомобилей и автобусов, судов, железнодорожного транспорта, сельскохозяйственной, дорожно-строительной и другой промышленной техники. Во-вторых, дизель-генераторные установки. В-третьих, комплектующие для двигателей: фильтрующие изделия, турбокомпрессоры и т.д. Дизельные двигатели и дизель-генераторы разрабатываются и изготавливаются на 56 производственных предприятиях, расположенных в США, Великобритании, Японии, Турции, Южной Корее, Китае, Индии, Мексике, Австралии, ЮАР. Вообще компания включает в себя более 5000 сервисных центров в 160 странах. По итогам прошлого года было продано 700 тысяч двигателей Cummins при объеме продаж в 9,9 млрд. долларов США.

Слагаемые успеха

Современный бизнес – это тесное сотрудничество многих ведущих производителей. Не является исключением и «детище Камминза», применяющее в своих изделиях компании «чужие» компоненты. «Картина изделия» выглядит следующим образом: Cummins – двигатели, электрогенераторные установки, запасные части и комплектующие;Onan – дизель-генераторы ; изделия Newage AVK/SEG, которые продаются под марками Stamford, AvK и Markon; Fleetguard – системы фильтрования и комплектующие; Nelson – впускные и выпускные системы и комплектующие; Kuss – автомобильные внутрибаковые топливные фильтры; Universal Silencer – системы фильтрации и глушители; и Holset – турбокомпрессоры.

Сегодня Cummins производит всю линейку дизельных двигателей мощностью от 310 л.с. до 565 л.с., обслуживая мировой рынок тяжелых грузовиков. Предлагаются двигатели ISM и ISX, а в Австралии – двигатели серии Signature 620, семейство которых считается самыми современными промышленными двигателями.

В четырех сферах

Cummins является не только производителем двигателей, но и мировым лидером в области создания энергетических установок с годовым товарооборотом, превышающим 6 млрд. долларов. В сущности, можно говорить об объединении четырех взаимосвязанных, но все же различных сфер деятельности, которые создают или увеличивают добавочную стоимость в результате совместной работы. Речь идет о производстве - двигателей, электроэнергии, запасных частей и комплектующих плюс система поставки продукции потребителю. Все они используют общие каналы доставки, которые служат как для транспортировки и поставки электрогенерирующих установок и двигателей, так и для обеспечения технологических процессов.

Компания живет не только настоящим, но и смотрит в будущее. В частности, специалисты Cummins работают над реализацией очень непростого проекта – созданием более экологически чистого двигателя.

Дух новаторства

Дух новаторства, присущий Клесси Камминзу, никуда не делся – он и сегодня во многом определяет «стиль» работы компании. И все ее 28 тысяч сотрудников трудятся над разработкой, производством и продажей изделий, предназначенных практически для любого мыслимого типа транспортных средств.

Несмотря на то, что среди этих торговых марок есть целый ряд мировых лидеров, работа идет в таком секторе, где конкуренция очень высока – и, как говорится, расслабляться все равно не приходится.

Поэтому для сохранения лидирующего положения в технологии и вообще экономически эффективного присутствия заключаются стратегические союзы с целым рядом ведущих заказчиков.

Такого рода партнерства дают возможность понимать технологию и производственные потребности клиентов, что, в свою очередь, позволяет разрабатывать изделия и предлагать услуги, которые при меньших на них затратах отличаются более высоким качеством. Например, с фирмой Komatsu, Ltd. имеются у Cummins клиентские соглашения и договора на поставку, в том числе относящиеся к многочисленным совместным производствам и предприятиям, специально организованным для разработки изделий, которые уже послужили «делу создания» нескольких двигателей на условиях партнерства. Cummins также является ведущим поставщиком двигателей для горнодобывающего оборудования фирмы Komatsu. Кроме того, с 1988 г. Cummins эксклюзивно поставляла дизельные двигатели концерну DaimlerChrysler для модели грузовика Dodge Ram, а в 2003 г. в соглашение были включены двигатели для модельного ряда 2007 г.

Также были подписаны долгосрочные соглашения с концернами Volvo, PACCAR и International Truck and Engine Corporation на поставку двигателей для сверхмощных грузовиков. Все эти договоры гарантируют долгосрочную стабильность цен и устраняют некоторые скидки для дилеров и конечных пользователей, и обеспечивают более тесную интеграцию при разработке изделий. Компания участвует во многих совместных предприятиях по производству сверхмощных двигателей и двигателей средней мощности, включая партнерство с Tata Group, куда входит ведущий производитель грузовиков в Индии, и корпорацией Dongfeng Automotive corporation, вторым по величине производителем грузовиков в Китае.

В нашей стране двигатели Cummins появились в начале 70-х годов вместе с поставками тяжелой карьерной техники.

По всему миру

Не секрет, что положение любой серьезной компании обеспечивается наличием системы дистрибьюции мирового класса, производственных мощностей и систем инженерно-технического обеспечения, расположенных в разных странах мира, а также глобальной сетью источников снабжения.

Эта ситуация позволила Cummins воспользоваться возможностями для роста на международных рынках, благодаря чему объем продаж за пределами США вырос с 39% в 1999 г. до 48% в 2004 г. За прошедшие 45 лет была создана сеть распределения и обслуживания, состоящая более чем из 550 центров – часть которых находится в собственности компании, а часть принадлежит независимым дистрибьюторам – и 5 000 независимых дилеров, работающих на территории 160 стран и административных образований. Производственные предприятия и технические центры, как уже говорилось, расположены по всему миру. В частности, заводы построены в Великобритании, Бразилии, Мексике, Канаде, Франции, Австралии, Китае, Индии, Южной Африке и Сингапуре. Помимо этого, развита глобальная сеть высококачественных и недорогих источников снабжения для поддержки своей производственной базы.

Технологии настоящего - и будущего

Никто не будет спорить с тем, что Cummins имеет репутацию поставщика высококачественных и технологически совершенных продуктов. Но, как мы видим, такая репутация не зарабатывается сразу и «просто так». Поэтому ведется постоянная работа с клиентами с целью разработки новых изделий, которые способны улучшить эксплуатационные характеристики транспортных средств, оборудования или систем при конкурентоспособной цене. Компания активно занимается разработкой новейших технологий, сокращающих количество выбросов при работе дизельных двигателей, что является основной проблемой, вызывающей озабоченность клиентов и регулирующих органов во всем мире. Специалисты Cummins первыми разработали двигатели, сертифицированные по новым стандартам выброса выхлопных газов для сверхмощных дизельных двигателей, работающих на автострадах. Для Cummins в США эти стандарты вступили в силу 1 октября 2002 г.

Компания также стала первым производителем, получившим от Управления по охране окружающей среды Сертификат соответствия уровня 3 в отношении введенных в январе 2005 г. норм выброса выхлопных газов для двигателя Cummins QSM, предназначенного для дорог без покрытия. Кроме того, был разработан высокопроизводительный двигатель с низким уровнем выброса выхлопных газов, который работает на альтернативном топливе – природном газе – для применения в промышленности, на автострадах и в производстве электроэнергии. Ведущее положение в технологической сфере позволяет разрабатывать интегрированные решения в области генерации энергии и фильтрации, что дает возможность клиентам компании использовать единую высокопроизводительную и недорогую систему вместо набора многочисленных компонентов от разных поставщиков.

Специально для тяжеловесов

Сегодня Cummins производит всю линейку дизельных двигателей мощностью от 310 л.с. до 565 л.с., обслуживая мировой рынок тяжелых грузовиков. Предлагаются дви-

гатели ISM и ISX, а в Австралии – двигатели серии Signature 620, семейство которых считается самыми современными промышленными двигателями. Большинство основных производителей сверхмощных грузовиков в Северной Америке используют именно дизельные двигатели Cummins в качестве стандартного источника энергии или в виде опции. В 2004 г. компания контролировали 27% рынка двигателей для тяжелых грузовиков NAFTA большой грузоподъемности. Также контролируется значительная доля зарубежных рынков, включая Великобританию и Латинскую Америку, а также ощутимо присутствие в Мексике, Южной Африке и Австралии. Крупнейшим клиентом компании в области двигателей для сверхмощных грузовиков является корпорация International Truck and Engine Corporation (Navistar International Corporation), на долю которой приходится 7% от общего объема продаж.

В последние годы был заключен ряд долгосрочных соглашений на поставку с тремя главными клиентами, что позволило снизить издержки, улучшить обслуживание клиентов и увеличить свою долю на рынке. В 2000 г. компания вступила в долгосрочное соглашение с компанией Volvo Trucks North America, Inc., в рамках которого Cummins является единственным внешним поставщиком двигателей для этой компании. В 2001 г. было заключено долгосрочное соглашение о поставках с корпорациями PACCAR и International Truck and Engine Corporation (Navistar International Corporation), которое охватывает модельный ряд мощных двигателей для грузовиков большой грузоподъемности. Такие соглашения о поставках гарантируют стабильность цен на двигатели в течение длительного времени и делают ненужными некоторые скидки дилерам и конечным пользователям, что позволяет полностью выполнять свои обязательства перед клиентами, заложенные в общую цену и тарификацию транспортного средства. Следует также отметить, что подобные договоры обеспечивают возможности для совместной работы по интеграции двигателя/транспортного средства с акцентом на расширение товарного ассортимента.

Ожидается, что усилия в этом направлении приведут к снижению себестоимости продукции при создании добавочной стоимости для конечных потребителей за счет повышения эффективности производства и качества изделий. Совместная продажа и обслуживание продукции также призваны обеспечить более высокое качество поддержки и обслуживания заказчиков при существенном снижении издержек для партнеров.

А как обстоят дела в России?

В нашей стране двигатели Cummins появились в начале 70-х годов вместе с поставками тяжелой карьерной техники. На данный момент на территории Российской Федерации и стран СНГ количество двигателей Cummins превышает 17 тысяч, на рынке грузовиков их объем превысил 8 тысяч двигателей.

Сервисную поддержку продукции осуществляет официальный дистрибьютор компании, ООО «Камминз», который начал свою работу в 2003 году. В его ведении находятся современный цех по ремонту двигателей, складские помещения и классы по обучению сервисных специалистов. ООО «Камминз» также развивает сеть независимых сертифицированных дилеров, оказывающих сервисную поддержку двигателей Cummins в различных регионах России и странах СНГ.

Цвета карибского моря и российский триколор

19 июня 2006 года состоялась передача междугороднего туристического автобуса Mercedes-Benz Tourismo O 350 RHD представителям ООО "Киришнефтеоргсинтез", спонсорам женской команды по водному поло "КИНЕФ-Сургутнефтегаз" из города Кириши.

Для ООО "ЕвоБус Русслэнд", как и для команды КИНЕФ - это необычный автобус, обладающий целым рядом особенностей.

В первую очередь, в глаза бросается яркий внешний дизайн: на автобус ярко-бирюзового "цвета Карибского моря" (caribic blau) нанесены цвета российского флага, повторяющие силуэт автобуса, и логотипы команды "КИНЕФ-Сургутнефтегаз" из Киришей. Выделяется мяч на линии окон - символ водного поло - в руках спортсменки.

На Tourismo установлен двигатель Mercedes-Benz OM 457 LA, 6-ти цилиндровый рядный, мощностью в 310 кВт/422 л.с., ASR, ABS, дисковые тормоза и стабилизаторы на переднем и заднем мосту, ретардер Voith VR 115E, устройство для поднимания и опускания кузова. Автобус - один из немногих представителей семейства Tourismo в России - оборудован 6-ти ступенчатой коробкой передач Mercedes-Benz с электронно-пневматической передачей (EPS), что облегчает водителю переключение передач и позволяет сравнить управление автобусом с вождением легкового автомобиля.

В специальное оборудование автобуса для "Кинефа" входят: место отдыха водителя со шторкой, кухня Frenzel FOB 540 с холодильником, микроволновая печь на 24V. Также имеются ящички для мусора на каждом ряду, сеточки для багажа на спинках сидений, специальные столики на длинных кронштейнах, химический WC, холодильник спереди на 42 л, топливный бак на 540 л, климат-контроль Webasto.

Следует отметить и необычный дизайн салона автобуса для ватерполисток. В салоне комфортабельно расположены 36 небесно-голубых сидений типа CXR Royal Class (обивка Luxline с кожеными голубыми вставками на подголовниках), которые регулируются по высоте (угол наклона 45 градусов) и выдвигаются в проход. На каждом сидении установлены специальные подставки такого же цвета, позволяющие вытянуть ноги почти горизонтально, а также наверху расположены сервисные блоки с индивидуальной регулировкой кондиционера, мощности звука и освещения.

Tourismo для КИНЕФ оснащен по высшему разряду и с точки зрения мультимедиа: радиоприемник Blaupunkt с CD плеером и аудиоплеером, бокс для CD справа у водителя, CD чейнджер Blaupunkt, ТВ тюнер, видеоплеер встроенный в багажную полку, DVD плеер, 2 видеомонитора по 14" и специально вынесенная на крышу антенна для радио и ТВ.

Водное поло - старейший олимпийский командный вид спорта - завоевывает все большую аудиторию, вызывая интерес масс-медиа и телевидения, постоянную заботу и внимание со стороны членов национальных федераций водного поло, клубов, игроков и судейского корпуса. Большой вклад в развитие популярности женского водного поло вносит женская команда ватерполисток "Кинеф-Сургутнефтегаз", которая в 2005 году стала в третий раз чемпионом России. Тренировки команда "Кинеф-Сургутнефтегаз" проводит на базе нового Центра водного спорта в городе Кириши - одном из крупных ватерпольных центров России, где за последние годы неоднократно проводились крупные всероссийские и международные соревнования по водному поло, такие как чемпионаты России, игры на Кубок России, а также традиционные международные соревнования KIRISHI CUP, финал Кубка европейских чемпионатов, соревнования Мировой лиги.

Новорожденные в семье Ван Дорнов

В Эйндховене было непривычно тихо. Футболисты знаменитого клуба, а вместе с ними и болельщики, отбыли в Германию. Жизнь в городе, казалось бы, замерла. Даже вода в Северном канале стояла абсолютно неподвижно. Но на самом деле именно сейчас в Эйндховен съезжались журналисты из многих европейских стран. Здесь готовилась премьера мирового уровня. В автомобильной семье, основанной 80 лет назад братьями Ван Дорн, ожидалось прибавление.

Завершающая премьера

В конце мая здесь проходил премьерный показ сразу двух обновленных моделей грузовых автомобилей DAF семейств LF и CF. После состоявшейся в январе презентации флагмана модельного ряда – XF 105, эта премьера завершала выход на рынок полностью обновленной программы компании DAF.

Автомобили семейства LF предназначены для перевозки различных грузов и могут оснащаться всеми типами кузовов: бортовых, самосвальных, обычных и изотермических фургонов. Полная масса автомобилей в зависимости от исполнения от 6 до 21 т.

Автомобили семейства CF – классические многофункциональные машины, предназначенные для работы, как в одиночку, так и в составе автопоездов полной массой от 18 до 40 т.

Проведенная модернизация касалась изменений внешнего оформления кабины, ее интерьера, и, что самое главное, на автомобилях установлены новые двигатели Paccar, отвечающие требованиям норм Euro 4 и Euro 5. Они оснащены системой SCR (Selective Catalytic Reduction Technology).

На машины LF можно установить четырех- или шестицилиндровые двигатели. Четырехцилиндровые двигатели FR объемом 4,5 л развивают мощность от

4,5 л Paccar FR

Тип двигателя	выходная мощность при об/мин	крутящий момент при об/мин
4,5 л Paccar FR		
FR103	103kW/140 hp/1900-2500	550Nm/1200-1700
FR118	118kW/160 hp/1900-2500	600Nm/1200-1800
FR136	136kW/185 hp/2000-2500	700Nm/1200-1800
6,7 л Paccar GR		
GR165	165kW/224 hp/1900-2500	850Nm/1200-1700
GR184	184kW/250 hp/1900-2500	950Nm/1200-1700
GR210	210kW/285 hp/2000-2500	1020Nm/1200-1800

6,7 л Paccar GR

Тип двигателя	выходная мощность при об/мин	крутящий момент при об/мин
6,7 л Paccar GR		
GR165	165kW/224 hp/1900-2500	850Nm/1200-1700
GR184	184kW/250 hp/1900-2500	950Nm/1200-1700
GR210	210kW/285 hp/2000-2500	1020Nm/1200-1800

9,2 л Paccar PR

Тип двигателя	выходная мощность при об/мин	крутящий момент при об/мин
9,2 л Paccar PR		
PR183S	185kW/249 hp/2200	1050Nm/1100-1700
PR228S	228kW/310 hp/2200	1275Nm/1100-1700
PR2656S	265kW/360 hp/2200	1450Nm/1100-1700

12,9 л Paccar MX

Тип двигателя	выходная мощность при об/мин	крутящий момент при об/мин
12,9 л Paccar MX		
MX265	265kW/360 hp/1500-1900	1775Nm/1100-1410
MX300	300kW/408 hp/1500-1900	2000Nm/1100-1410
MX340	340kW/360 hp/1500-1900	2300Nm/1100-1410
MX375	375kW/510 hp/1500-1900	2500Nm/1100-1410

103 кВт/140 л.с. до 136 кВт/185 л.с. Шестицилиндровые двигатели серии GR объемом 6,7 л «выдают» от 165 кВт/224 л.с. до 210 кВт/285 л.с. Благодаря установке новой системы Common Rail с повышенным до 1600 бар давлением впрыска, удалось поднять максимальный крутящий момент на 22% по сравнению с двигателями предыдущего поколения. Обе линейки двигателей комплектуются новой автоматической коробкой передач AS-Tronic производства немецкой компании ZF.

Для автомобилей CF65 также разработаны новые версии двигателей серии GR (Euro 4) объемом 6,7 л с выходной мощностью от 165кВт/224 л.с. до 210 кВт/285 л.с.

На более тяжелые машина серии CF75 устанавливаются 9-литровые двигатели PR. Так же как и новые 13-литровые двигатели серии MX, они оснащены новой системой впрыска высокого давления Smart.

И, наконец, самые мощные автомобили CF85 оснащаются также 13-литровыми двигателями MX мощностью от 265 кВт/360 л.с. до 375 кВт/510 л.с. Так же как двигатели PR, они оснащены системами SCR (Selective Catalytic Reduction Technology) в соответствии с требованиями норм Euro 4 и Euro 5.

Проведенная модернизация всего ряда двигателей позволила обеспечить пробег между ТО до 55 тыс.км (для автомобилей LF) или 150 тыс.км для автомобилей CF.

Возвращение хрома

Говоря об изменениях, внесенных в оформление кабины, стоит отметить новое оформление приборной панели и возвращение хрома в отделку кабины. Просто нельзя не сказать о новом пульте управления автоматической коробкой передач. И принцип переключения передач, и расположение пульта делают управление грузовым автомобилем сравнимым по уровню комфорта с обычным легковым.

Если говорить об обновленной внешности «новорожденных», надо отдать должное дизайнерам компании. Легкость управления автомобилями LF, делающая их близкими к небольшим малотоннажникам, удачно дополнена мягкими обводами передних стоек, большой пло-

щадью остекления и широкими подножками, удачно вписавшимися в рисунок бампера и противоподкатного бруса.

С тех пор, как 4 года назад модель LF завоевала титул «Грузовик года - 2002» крупная модернизация стиля была проведена, по существу, впервые и она дала отличные результаты. Сейчас клиентам предлагают две версии кабины: «дневная» и «ночная». Внутренняя высота составляет 1610 мм, ширина 2000 мм. Длина дневной кабины 1610 мм, а ночной – более 2000 мм. Несмотря на то, что она длиннее дневной всего на 400 мм, в ней разместили одно спальное место шириной 700 мм.

В небольших габаритах кабины стилистам удалось выкроить достаточно места для размещения полок и

DAF
Тягачи и грузовики DAF
с пробегом и без пробега по России
лизинг, гибкие условия оплаты
Запчасти DAF
Ремонт DAF
т./ф. (812) 320-4352
www.Neva-TS.ru

полочек для мелких вещей, дорожной документации и всего, что должно постоянно быть под рукой.

Кабины серии CF

Все сказанное о новой кабине для машин ряда LF можно с полным правом отнести и к кабинам серии CF. Однако, в автомобилях этой серии основное внимание было уделено модернизации трансмиссии, мостов и рамы. Кроме уже упомянутой АКПП AS-Tronic для них подготовлена новая механическая коробка передач PTO.

Обновленный вариант грузовика CF65 в варианте 4x2 и полной массой 19 т получил новый передний мост, рассчитанный на нагрузку до 7,5 т и задний мост, рассчитанный на нагрузку 11,5 т. Кроме этого, ряд задних мостов дополнен моделями SR 1132, SR 1347, SR 1339, рассчитанных на нагрузку 13 т.

Для седельных тягачей серии CF85 выпущен задний мост SR 1356, что позволяет перекрывать диапазон полных масс от 19 до 40 т.

Учитывая, что ряд CF включает 24 базовых варианта шасси, большое внимание было уделено обновлению конструкции рамы.

Значительнее изменения внесены и в расположение основных навесных элементов на раме. Благодаря более компактной компоновке теперь на

седельные тягачи CF можно устанавливать топливные баки общим объемом 1500 л и 75-литровый бак для реагента AdBlue. Этого количества достаточно для 4500 км пробега.

Автомобили серии CF оснащены системами ABS, ASR, EBS и VSC (Vehicle Stability Control).

Самый маленький из «подопытных»

Готовясь к премьерному показу нового модельного ряда, компания DAF приложила немалые усилия. Только в рамках официального тест-драйва было подготовлено 34 автомобиля различных типов, комплектаций и версий. Диапазон полных масс – от 7,5 до 40 т, мощностей двигателей – от 185 до 510 л.с. Согласитесь, это блестящая возможность почувствовать особенности каждого автомобиля, причем не только на традиционном овале, но и на площадках для теста рулевого управления, испытательных дорогах с различными типами покрытий, на подъемах крутизной 20% и 30%.

Самый маленький из «подопытных» LF45.180, оснащенный двигателем мощностью 185 л.с. и автоматической коробкой передач ZF 6AS800 оказался очень легкой в управлении и динамичной машинкой. По удобству посадки, работы с органами управления его вполне можно сравнить с достаточно комфорта-

бельным легковым автомобилем. Управляя машиной, совершенно не ощущаешь груз в кузове. Габариты автомобиля отлично «читаются» в боковых зеркалах, что облегчает маневрирование на узких и извилистых дорогах для испытаний рулевого управления. Может быть, стоило бы сделать дверь чуть шире, но во всем остальном машина оказалась безукоризненной.

«Автобан на Берлин»

Что касается более крупных моделей ряда CF, здесь, конечно же, обращаешь внимание на работу подвески и коробки, особенно, если это «автомат». Есть на полигоне компании испытательная дорога, которая называется «Автобан на Берлин». Это комбинация приподнятых бетонных плит и залитых бетоном швов. Вот на ней лучше всего ощущаешь разницу рессорной и пневмоподвески. Был во время теста такой эпизод. Мне досталась 30-тонная «бочка» с водой. Под седлом – CF85.460. Несколько кругов по скоростному кольцу и сразу же выход на этот «автобан» на скорости 60 км/час. И машину начало раскачивать. Несмотря на то, что вода была залита по всем правилам, она начала раскачивать цистерну,

DAF

НОВЫЙ СЕРВИСНЫЙ ДИЛЕР
DAF Trucks N.V.
В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ
ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ СО СКЛАДА

(812) 336-9510
(812) 336-9514

и ее колебания передались сначала раме автомобиля, а потом кабине. Эффект был сильный. Каждый из узлов должен был гасить колебания, а в итоге они сложились. Естественно, что удержаться от повторного испытания было невозможно, и следующий вход был уже на скорости чуть больше 40 км/час. Впечатление было совсем другое – пневмоподвеска заднего моста и кабины работала исключительно. Третий круг, и еще один эксперимент – выход на «автобан» на небольшой скорости, а потом разгон. И опять все элементы всех подвесок смогли «найти» друг друга - и уже никаких бросков. А вот с коробкой не все получалось так, как хотелось бы. При разгоне заметно ощущались моменты переключения передач. Правда, потом, при движении с относительно стабильной скоростью, при торможении и последующем плавном разгоне, они практически не чувствовались.

«Заточенные» под Euro 4

При таком большом количестве автомобилей, одновременно «крутившихся» на полигоне, не могло обойтись без накладок. И вот в одной из таких довелось, помимо собственной воли, испытать интардер. Уговорив инструктора попробовать 40-тонный автопоезд на подъеме и, соответственно, спуске, мы легко влезли на гору, но как только пошли вниз, по объездной дороге нам наперерез выехал маленький LF. И здесь нам на помощь пришел интардер, в необходимость которого я теперь верю.

Итак, премьера состоялась. И премьера явно удалась. Не за горами первые поставки в Россию автомобилей DAF нового поколения, «заточенных» под Euro 4. И каждый раз, когда на дороге будет попадаться навстречу новенький LF, CF или XF, мне будет вспоминаться притихший Эйндховен и три десятка ярко-желтых машин, крутящихся на полигоне посреди голландских полей.

Леонид КРУГЛОВ

Мы все должны понять: что же мы продаем и что покупаем?

Мы давно хотели вызвать наших читателей (руководителей предприятий и просто профессионалов, занятых в сфере оборудования для автосервиса) на откровенный разговор. Тему, которую мы предлагаем, подсказала, как говорится, сама жизнь, а потому, надеемся, она будет интересна для многих. Сегодняшняя публикация открывает собой цикл материалов, ставящих вполне определенную цель: общими усилиями разобраться в том, какова сегодня ситуация на отечественном рынке оборудования для грузового автосервиса, продукция каких производителей пользуется неизменным доверием покупателей, а на какие брэнды потребитель косится с опаской. Вопрос этот на самом деле не такой простой, потому что любое частное мнение достаточно субъективно. Отсюда вывод, что только общественное обсуждение данной проблемы сможет дать вполне объективную картину. Обсуждение мы начинаем беседой с генеральным директором фирмы «Сервис Индустрия СПб» Валерием Николаевичем ПУГАЧЕВЫМ.

- Валерий Николаевич, вы не первый год продаете оборудование от самых разных производителей, а потому можете судить об общей ситуации в этом сегменте рынка. Сегодня отечественный рынок, по крайней мере, удовлетворяет запросы потребителя?

- Думаю, что удовлетворяет. Количество фирм, торгующих соответствующим оборудованием, вполне достаточно для того, чтобы клиентам было из чего выбирать - и в плане качества, и в плане стоимости. Фирмы, существующие уже несколько лет и постоянно наращивающие свой потенциал, безусловно, стараются «держать марку», торгуя оборудованием хорошего качества.

Но вот тут-то и существует проблема, на которой бы я хотел заострить ваше внимание. Проблема в том, что определить это «хорошее» не всегда легко. Мы, например, долго присматриваемся к работе оборудования от того или иного производителя, анализируем мнение покупателей. В случае положительных отзывов пускаем оборудование в продажу, но все равно продолжаем внимательно отслеживать его работу. И если, например, мы продали три грузовых шиномонтажных станка, а они вскоре вышли из строя, то, естественно, прекращаем покупать продукцию данного производителя, потому что нам «неинтересно» предлагать клиентам заведомо плохой товар.

- Но ведь существуют брэнды, которые в смысле качества говорят сами за себя. Разве это не облегчает проблему выбора?

- Увы, не совсем. Дело в том, что в последние два-три года на рынке произошли существенные и весьма тревожные, на мой взгляд, изменения. В середине девяностых все было четко и просто. Если у клиента были деньги (к примеру, создавалось коммерческое предприятие), то он однозначно покупал импортное

оборудование, которое тогда поступало к нам только высокого качества. К сожалению, сегодня производители, поставлявшие нам традиционно хорошую продукцию, значительно снизили планку качества.

- С чем вы это связывает?

- Я могу только высказать предположение, что многие известные компании стали использовать китайские комплектующие. Отсюда, вероятно, и стало больше брака.

- А какое оборудование сегодня предлагает ваша фирма? И что вы можете сказать о качестве этой продукции?

- Мы стараемся в первую очередь поддерживать отечественного производителя, который, кстати, в последние годы начал делать совсем неплохое оборудование. За это оборудование не стыдно перед клиентами и оно не уступает импортной продукции, а по некоторым показателям даже и превосходит ее.

- То есть вы об отечественном оборудовании высокого мнения?

- Да, но не обо всем, конечно. Просто появился ряд фирм, продукция которых свободно конкурирует с мировыми производителями. Например, в Омске компания «СибЕК» выпускает вулканизаторы, шиповальное оборудование и дисправные стенды для литых дисков отличного качества. У них есть собственные разработки, и они впервые в мире применили изменяющуюся геометрию нагревательных поверхностей вулканизаторов. Причем, это рассчитано и на колеса максимального размера – с диаметром до 2,5 м. – что незаменимо для карьерной и сельхозтехники. Или возьмем оборудование Псковского завода, производящего, в частности, подъемники для грузовых автомобилей – как платформенного типа, так и стоечные. Все это оборудование можно спокойно предлагать клиенту.

- А вообще отношение к отечественному оборудованию изменилось в последнее время?

- Конечно, причем в лучшую сторону. Лет десять назад при упоминании о нашем оборудовании все только «фыркали», но теперь ситуация совсем иная. Как я уже говорил, появились новые предприятия, а также перестроились многие из «советских». В целом, наше оборудование неплохо знают в России и ближайшем зарубежье.

- А что скажите об импортном оборудовании?

- Неплохо себя зарекомендовала продукция итальянской фирмы «Сикам» - это грузовые шиномонтажи и балансировки. Сравнивать с отечественной эту технику я даже не буду, потому что ни одного качественного грузового шиномонтажа нашего производства, по моему мнению, просто не существует. Сегодня «Сикам» - это оптимальный вариант в плане «цена-качество»: станки несколько дороже отечественных, но дешевле, например, продукции немец-

ких производителей. Если говорить о более дорогой технике, то особо можно выделить итальянскую фирму «Фаи». Это брэнд, который действительно продается как в России, так и в Европе – то есть качество поставляемого ими оборудования одинаково для всех. В отличие от целого ряда фирм, мировых производителей, которые поступают сегодня совсем иначе: для Европы у них продукция одного качества, а для России – другого.

- Что скажите о китайском оборудовании?

- Его сейчас на рынке очень много. У нас оно также имеется, но мы пока его продаем очень аккуратно. Пока еще ничего не могу сказать об этой продукции – хотя бы потому, что еще года не прошло, как начали ее производить. Но цена на это оборудование самая низкая из всех существующих. Вообще «иерархия ценников» такая: в самом низу «идут» Тайвань и Китай, затем отечественные производители, а потом уже турецкие, итальянские, немецкие, американские, и т.д.

- Если к вам сегодня придет человек, желающий оборудовать грузовую шиномонтажную станцию, что вы ему посоветуете?

- Однозначно посоветую «Сикам». Можно также предложить турецкие шиномонтажные станки «Аллегро» - они нормально работают и на нашем рынке года три-четыре.

- Сколько у вас сейчас фирм-поставщиков?

- Не меньше двадцати.

- Как будто, этого достаточно, чтобы составить полную картину происходящего на рынке?

- Я так все-таки не считаю. Вполне возможно, что какая-то фирма, производящая качественное оборудование, у нас вообще не представлена. К тому же, повторюсь, мы видим только брэнд, но не знаем, где конкретно данный товар произведен. В последние годы мы сталкивались с тем, что, например, польская техника показывала себя хорошо, а шведская фирма поставляла почти сплошной брак. Так что «раскрученный брэнд» сам по себе уже мало что значит. По крайней мере, в нашем бизнесе. Конечно, мое мнение может быть и субъективным, но все-таки не полностью: я ведь общаюсь с клиентами, продавцами, коллегами. Не один я так думаю или озабочен этими проблемами, но просто моя информация несколько ограничена. Продав пять станков, я в меньшей степени смогу сделать «правильные» выводы о продукции, чем если проанализирую опыт продажи пятидесяти станков несколькими фирмами.

- Неужели действительно обозначенная вами проблема так серьезна?

- Без всякого преувеличения, могу отметить, что многие устоявшиеся понятия в нашем бизнесе как бы сместились, и, по сути, нельзя сказать, что сегодня шведское – это хорошее качество, а китайское – это плохое. И все чаще возникает вопрос: а там ли это сделано, где заявлено? Десять лет назад, если оборудование приходило из США, то на все 100 процентов

можно было сказать, что оно именно американское. Сегодня такой уверенности нет – и к любому оборудованию подходишь с некоторой опаской.

- Думаю, все эти неожиданности вызывают немало неудобств в работе?

- Представьте теперь такую ситуацию: человек уже привык к определенным станкам, уверен в их полной надежности, работал на них лет шесть-семь и все у него было в порядке. Потом покупает новый станок той же фирмы – и вдруг он ломается через пару недель. Станок трижды отправляют на ремонт – и он трижды после этого вновь выходит из строя. У покупателя это вызывает на первых порах, по меньшей мере, недоумение. Дело дошло до того, что сегодня даже продавцы не могут определить какая техника «настоящая». А ведь при такой ситуации можно неумышленно, «по незнанию», обмануть клиента. Продать ему итальянскую технику, но, по сути, она будет произведена в другой стране. Причем наши поставщики также озабочены этой проблемой – но и они не располагают всей информацией. Я, в свою очередь, тем более не берусь выносить вердикт о причинах возникшей ситуации. Я лишь предполагаю, что, возможно, все связано с размещением производства многих известных фирм в Китае или на Тайване.

- Как же выйти из этой ситуации, если и продавцы, и дилеры не знают «всей правды»? С кого же начать?

- А начать нужно с самого себя. Во-первых, я каждый день говорю своим сотрудникам, что мы работаем не для того, чтобы продать любой ценой. Мы хотим, чтобы клиент остался доволен. И когда у нас нет уверенности в качестве того или иного оборудования, то мы прямо говорим об этом покупателю. Что касается решения означенной проблемы, то здесь выход только один – широкий и честный обмен информацией. Только тогда выяснится, что продукция конкретного производителя плохо себя зарекомендовала везде, у кого ее ни покупай - и уже нельзя ничего списать на единичный брак или случайность. Если 20-30 сервисов в один голос забракуют, к примеру, подъемник от того или иного производителя, то будет понятно, что предлагать эту продукцию на нашем рынке никому не надо. Когда все фирмы «выступят единым фронтом», то «провинившийся» поставщик должен будет либо изменить в лучшую сторону свое отношение к российскому рынку, либо совсем уйти с него.

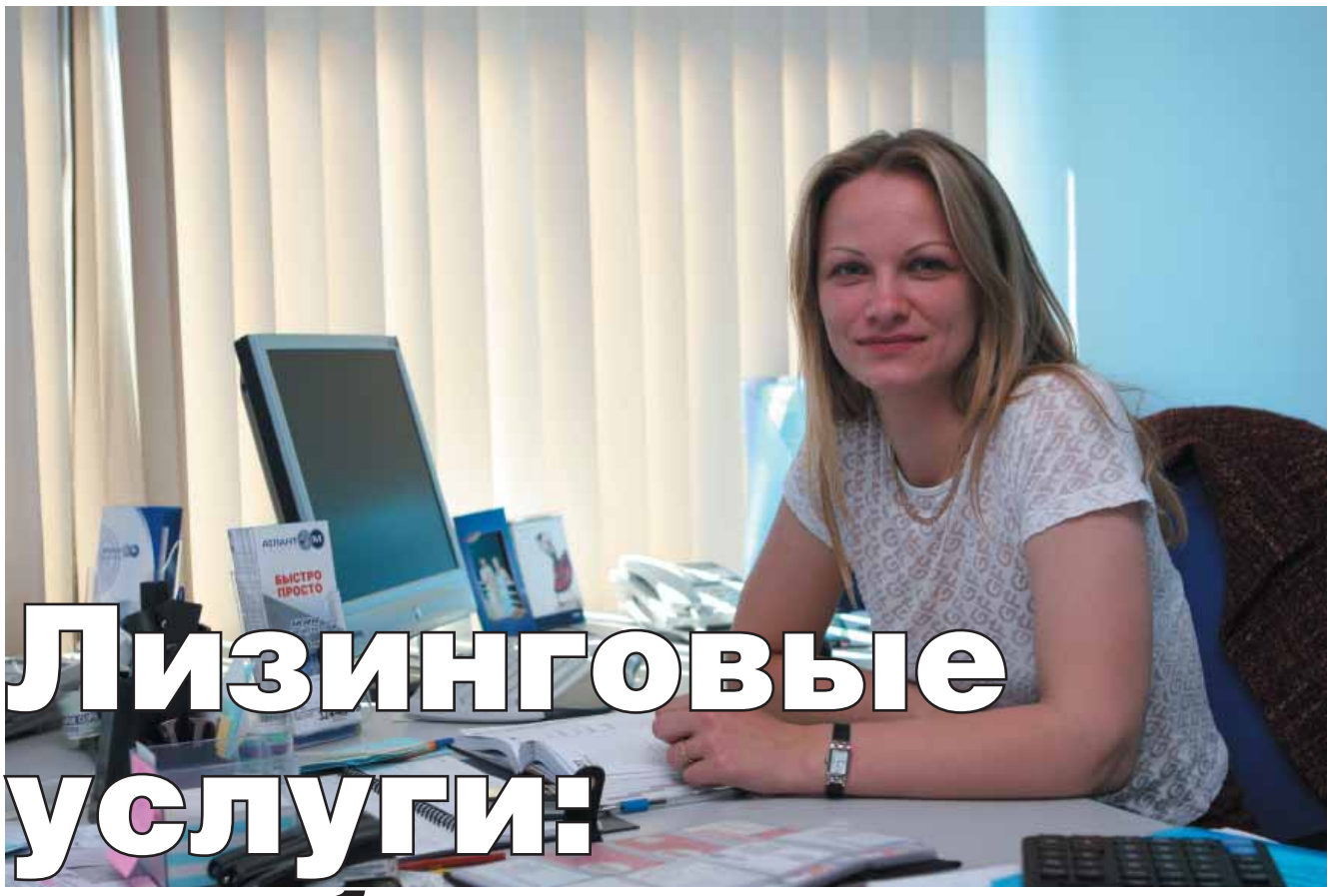
Вообще прошли те времена, когда считалось, что в России все «скушают». Думаю, что мы достойны большего. Что касается продавцов, то они должны сами для себя понять: а что же мы продаем?

Адекватный ответ на этот вопрос особенно актуален в связи с тем, что сегодня наблюдается просто бум какой-то на открытие грузовых шиномонтажей. А ведь еще три года назад такое оборудование никто не покупал. Дело это у нас сравнительно новое.

Беседовал Андрей БЫЧКОВ

ОТ РЕДАКЦИИ. Все, кого не оставила равнодушным поднятая в интервью проблема и кто хочет принять участие в дискуссии, могут присылать материалы в редакцию журнала по электронной почте: adv@gruzavto.ru или звонить по телефону 375-3283

Помните, что ситуация на отечественном рынке во многом зависит и от вас!



Лизинговые услуги: чтобы захотелось придти еще раз

Лизинговые услуги – довольно новая (по сравнению с западными странами, разумеется) сфера деятельности в нашей стране. И хотя в последние годы по объему лизинга Россия весьма быстро набирает обороты, многие проблемы в этой области еще остаются нерешенными. О том, как сегодня строится работа с клиентами, желающими взять в лизинг автотранспорт для коммерческих перевозок, мы беседуем с директором филиала «Северо-Запад» ЗАО «Атлант-М-Лизинг», входящего в международный автомобильный холдинг «Атлант-М», Татьяной Владимировной НЕСТЕРОВОЙ.

- Татьяна Владимировна, известно, что лизинговая ставка и в целом общая сумма по договору, которую предстоит выплатить через лизинг, как правило, больше, чем за использование кредита. Отсюда законный вопрос: в чем же тогда преимущества лизинга?

- Да, если сравнивать «по цифрам», то лизинг всегда кажется дороже, чем кредит. Но так только на первом этапе, а в перспективе все-таки получается, что лизинг экономически более выгоден - причем, именно за счет налоговых льгот. То есть эта форма финансирования более интересна для тех, кто работает «по белому», для компаний, полностью «прозрачных». И в этом, я считаю, как раз главный плюс лизинга. Для «черных» же бизнесменов лизинг становится просто формой получения финансирования, одной из возможностей покупки техники в рассрочку. Потому что, как вы понимаете, ни о каких налоговых льготах в данном случае говорить нельзя.

Что касается других преимуществ, то можно отметить следующее: при лизинге весь платеж относится

на себестоимость, а при кредите - только проценты в размере ставки рефинансирования ЦБ. А так как весь лизинговый платеж относится на себестоимость, то уменьшается налогооблагаемая база по налогу на прибыль и, соответственно, сам налог на прибыль, что дает возможность предпринимателю «показывать свою выручку». Кроме того, при лизинге можно использовать коэффициент ускоренной амортизации, что особенно актуально при покупке дорогостоящей импортной техники, которая приобретается на длительный срок.

Я думаю, что развитие лизинговых услуг в России сегодня находится на таком этапе, что пора уже в большей степени, чем раньше, думать о людях. Мало быть только узким профессионалом в своей сфере. Нужно также делать все, чтобы клиент уходил от вас довольным.

- То есть лизинг, мало того, что «рассчитан» в большей степени на законопослушных предпринимателей, но и преимущества его не сиюминутные, а наиболее ощутимо проявляются в перспективе?

- Да, в российских условиях лизинг это, по сути, государственные льготы, которые даются предприятию для обновления основных фондов. Если учитывать наше законодательство, то лизинг в значительной степени ориентирован на предприятия, потому что в России запрещен лизинг для физических лиц.

- А вообще люди у нас в большинстве своем знают что такое «лизинг»? И насколько лизинговые услуги сегодня развиты?

- Лизинг в буквальном переводе означает «аренда». В российских условиях это именно «финансовая аренда». Лет шесть назад, когда лизинговые услуги только начинали становиться доступными в России, даже значения этого слова многие не знали. Что касается «развитости» услуг, то лизинг в некоторых моментах еще «запаздывает» по сравнению с услугами по кредитованию. Например, сегодня можно приобрести автомобиль в кредит без первого взноса или с 10-ти процентным взносом, в то время как лизинговые компании, как правило, «предпочитают» 30-ти процентный взнос. Но, тем не менее, многое меняется к лучшему, и лизинговые компании все больше идут навстречу клиентам. Появляется много новых программ, упрощается сам процесс получения техники в лизинг, сокращаются сроки рассмотрения документов. А еще несколько лет назад у лизинговых компаний были весьма жесткие требования к лизингополучателям - имелся длинный список документов, которые необходимо было собрать лизингополучателю, и весьма продолжительными были сроки рассмотрения этих документов. Клиент отбирался лизинговой компанией очень строго, а у самого клиента не имелось особого выбора, потому что лизинговые услуги были редкостью – и каждый лизингополучатель был рад заключить договор с первой же компанией. С одной стороны, такой подход был, на мой взгляд, вполне оправдан, так как лизинговые компании в тот период, конечно же, рисковали в большей степени, чем сегодня, когда появилось немало лизингополу-

чателей, «доказавших» свою надежность. Сегодня ситуация в значительной степени изменилась – уже хотя бы потому, что лизинговых компаний стало больше.

- Но «безоглядного» доверия к клиенту все-таки еще нет?

- Я думаю, что рынок в России пока не предполагает такого отношения - финансовая отчетность оставляет желать лучшего, да и ведение бизнеса далеко от идеала. Если к нам сегодня придет предприниматель, чтобы взять в лизинг, например, грузовик, то мы, в первую очередь, спросим у него: как давно он работает в этой сфере деятельности? По статистике, из десяти вновь созданных фирм через год остается только одна - и поэтому наша компания не заключает сделок с клиентами, занимающимися данным бизнесом менее одного года. Ведь лизинг – это один из способов финансирования уже существующего производства, он предполагает дальнейшее развитие, а не «начало с нуля».

- Ваша компания работает и с частными предпринимателями?

- Для частных предпринимателей, работающих больше 1 года и желающих приобрести технику, стоимость которой не превышает 2 млн. рублей, в нашей компании существует специальная программа, не требующая рассмотрения финансового состояния клиента и дающая возможность получить технику в лизинг практически сразу, предоставив лишь минимальный пакет документов.

- Есть своя специфика у лизинга коммерческой автотехники с точки зрения лизинговой компании?

- Если дело доходит до изъятия техники у лизингополучателя, то, конечно, с грузовой и строительной техникой больше проблем. Легковые автомобили, как правило, находятся в пределах города, а коммерческую технику нужно зачастую искать в каких-то труднодоступных местах. Кроме того, используется коммерческая техника практически круглосуточно и уже в течение года по нашим дорогам ее можно «укатать» до безобразного состояния. И хотя техника застрахована, но страхование по программе «АвтоКаско» не покрывает этот вид риска.

- Часто вы сталкиваетесь с различными несыковками между законодательной сферой и реальной ситуацией ?

- В этой области еще многое предстоит отладить. Вот вам один характерный пример. Очевидно, что техника, взятая в лизинг, эксплуатируется именно лизингополучателем, а не лизинговой компанией, но ГИБДД предъявляет претензии именно к нам, обязывая вести различные журналы, иметь в штате врача, проводить предрейсовые осмотры и т.д., что, согласитесь, просто нелогично.

- Татьяна Владимировна, а что бы вы пожелали сегодня вашему бизнесу в России?

- На мой взгляд, еще не достаточно активно ведется лизинговыми компаниями борьба за клиента, что во многом связано с отсутствием жесткой конкуренции. Мне, конечно, как специалисту лизинговой компании, такая конкуренция не особенно нужна, но объективно клиентский сервис в данной области нуждается в более высоком качестве. Я думаю, что развитие лизинговых услуг в России сегодня находится на таком этапе, что пора уже в большей степени, чем раньше, думать о людях. Мало быть только узким профессионалом в своей сфере. Нужно также делать все, чтобы клиент уходил от вас довольным. Ведь именно тогда ему захочется придти в вашу фирму и во второй раз, и в третий. Собственно, от этого и зависит будущее любого бизнеса.

Беседовал Андрей БЫЧКОВ

ГРУЗАВТО СЕРВИС

gruzavtogroup

РЕМОНТ АМЕРИКАНСКИХ ТЯГАЧЕЙ

- ☑ Компьютерная диагностика электронных систем двигателя
- ☑ Капитальный ремонт двигателей Cummins, Detroit Diesel и Caterpillar любой сложности
- ☑ Ремонт турбин, компрессоров, ГУР, топливных насосов
- ☑ Ремонт трансмиссий EATON, DANA, ROCKWELL, SPICER
- ☑ Ремонт и обслуживание ходовой части
- ☑ Запчасти в наличии и на заказ

Cummins SPICER EATON DANA CATERPILLAR Rockwell Automation DETROIT DIESEL CORPORATION

РЕМОНТ ПРИЦЕПОВ

- ☑ Техническое обслуживание и ремонт ходовой части прицепов и полуприцепов с осями BPW, SAF, ROR, FRUEHAUF
- ☑ Диагностика и ремонт тормозных электронных систем ABS, EBS, ECAS, фирм WABCO, Knorr-Bremse, Haldex (Crau)
- ☑ Ремонт дисковых тормозов

СПб, Московское шоссе, 233 лит. З
т. (812) 336-91-55, 926-2663, 746-4648
www.gruzavto.ru

...С НАМИ НАДЕЖНО.

Компания Мишлен – один из известнейших в мире производителей и безусловный лидер в сегменте высокотехнологичных шин для легковых и грузовых автомобилей (19% мирового рынка шин и 70% мирового рынка крупногабаритных шин сверхбольшой грузоподъемности). Качество «мишленовской» продукции не нуждается в особой рекламе, потому что о такой «обуви», которую предоставляет эта французская фирма, может только «мечтать» любой автомобиль. А начиналось все давным-давно, в позапрошлом веке... Сегодня мы познакомимся с некоторыми эпизодами из прошлого Мишлен, а также немного заглянем в самое ближайшее будущее.

Шинное королевство Бибендума

«Из ткани и каучука»

Ничто не предвещало, что Андре и Эдуард Мишлен будут работать с каучуком. Почти ничто, если не считать серьезных проблем на предприятии в Клермон-Ферране. Андре Мишлен был вызван в Клермон-Ферран для спасения семейного предприятия.

Назначенный временным управляющим фирмы “Барбье&Добре”, Андре Мишлен сделал все самое срочное, стремясь сохранить последних клиентов предприятия, которых к этому времени можно было пересчитать по пальцам.

Кроме того, надо было как-то улучшить качество выпускаемой продукции, попытаться расширить рынок сбыта, модернизировать технологии, короче говоря, инвестировать и сделать все возможное для восстановления предприятия. В одиночку Андре было не справиться, и он пригласил к сотрудничеству своего брата. С 28 марта 1889 года Эдуард Мишлен стал управляющим мануфактуры с новым названием “Мишлен и К”. В первые трудные месяцы он входит в курс дел, ведет постоянные беседы со своими служащими, стараясь перенять их опыт, приобретенный за десять, двадцать или тридцать лет работы.

В первоначальном ассортименте фирмы Мишлен можно найти много разнообразных моделей клапанов, газовых и водопроводных труб, прокладок, ремней и т.д. Объемы продаж были очень скромны, за исключением двух изделий. Прежде всего, это были детские резиновые мячи, выпускаемые со времен создания предприятия, и бесшумные тормозные колодки “The Silent”, представленные на Всемирной Выставке 1889

года, пользующиеся большим успехом благодаря своей комфортности. Обычно изготавливаемые из железа или чугуна тормозные колодки той эпохи оглушали своим шумом. Именно этот недостаток был устранен в модели, выполненной из “ткани и каучука” и запатентованной “Мишлен”.

Первая шина от Мишлен

Разработка съемной шины, ставшая приоритетной задачей предприятия, на деле оказалась гораздо более сложной, чем она представляется нам сегодня. Решение кардинально изменить “надувную трубку” пошло в разрез с распространенным тогда мнением, что обод колеса и протектор шины является неотделимыми друг от друга элементами. На эксперименты ушло примерно 2 года напряженной работы, и к лету 1891 года были сделаны заявки на 3 патента.

Michelin X One XDN 2 GRIP

Велосипедные гонки, в которых Шарль Террон одержал убедительную победу благодаря съемным шинам Мишлен, окончательно закрепила за фирмой репутацию производителя пневматических шин и принесла ей признание. Рекламная кампания вокруг победы Шарля Террона, блестяще организованная Андре Мишлен, разделит роли братьев. Андре в Париже начнет развивать отношения предприятия с клиентами. Эдуард в Клермон-Ферране возьмет на себя технические исследования, управляя всеми технологическими процессами.

Первая съемная шина явилась значительным шагом вперед, доказав, что будущее именно за этим типом шин. Однако, ее предстояло значительно усовершенствовать. Вот почему, уже через 3 месяца после гонок “Париж-Брест-Париж”, Эдуард разработает вторую модель съемной шины, дающей велосипедисту возможность ликвидировать прокол за рекордный срок, близкий к сегодняшнему. Именно съемная шина станет изюминкой стенда Мишлен на “Стенлей Шоу” в Лондоне, в декабре 1891 года. Устроившись рядом с велосипедом Шарля Террона техник фирмы, по просьбе зрителей, без конца разбирает и собирает колесо, тратя на это одну минуту 59 секунд.

Автомобильный бизнес

Успех был очевиден, и в первое время предприятие не могло справиться с заказами. Но пионеры пневматических шин обращают свой взор к новому зарождающемуся виду транспорта - автомобилю, не на двух, а на четырех колесах, плюс пятое - запасное.

В результате гонок Париж-Брест-Париж доходы фирмы Мишлен возрастают в 4 раза, и на заводе в Клермон-Ферране уже работает 268 рабочих. Предприятие расширило ассортимент выпускаемой продукции, предлагая теперь шины для инвалидных кресел, тачек и детских колясок.

В 1894 году, едва вернувшись с гонок “Париж-Руан”, Андре начал подталкивать брата “приспособить их шину к автомобилю”. Аргументы Эдуарда выглядят разумными. Шина для фиакров используется только на благоустроенных городских дорогах, в то время, как автомобильная шина должна выдерживать более грубые покрытия, а также гальку и режущие кромки камней. Шины для фиакров работают на низкой скорости, шины автомашины предназначены для высоких скоростей и одеваются на ведущие колеса...

“Но автомобиль вытеснит лошадей, как только окажется на шинах!” – возражал ему Андре. “Мы должны работать не над вчерашними и даже не над сегодняшними идеями, а над завтрашними перспективами. Чем сложней проблема, тем у нас больше шансов решить ее первыми” – таков был ответ.

Знаменитый символ Мишлен

Впервые идея создания “шинного человечка” была высказана во время выставки в Лионе в 1894 году. Стремясь как можно лучше оформить стенд “Мишлен”,

Грузовой шинный центр Michelin в Тюмени

ответственный за него выложил по обе стороны от входа колонны из шин разных диаметров. Неожиданный эффект этого зрелища дал Эдуарду идею, которой он поделится с братом: “Смотри, если добавить руки, получится человечек!”. Пройдет некоторое время, и однажды Андре Мишлен примет в своем кабинете рекламного художника О’Галопа, пришедшего показать свои наброски. Взгляд Андре привлечет одна их карикатур с фигурой короля-пивовара Гамбринуса. На рекламном эскизе, от которого отказался пивовар из Мюнхена, грузный силуэт заполнял большую часть композиции. Он окружен пьянчужками, сотрясающими пустыми кружками с криками: “Nunc est bibendum!” (“Если пить, так сейчас!”).

В мире велосипедистов и автомобилистов Бибендум отныне становится символом “Мишлен”. Персонаж, которому всего только несколько месяцев, отличается сильным характером, он забавен и очень подвижен.

В последующие годы появления Бибендум претерпевает значительные изменения. В серии из пяти первых афиш “Nunc est Bibendum” (1901 -1913 г.г.) его массивная и сплющенная голова все более округляется с каждой новой афишей. В 1910 году Карло Бискаретти, в Италии, делает его силуэт более тонким, особенно руки и ноги, часто представляя Бибендума как развязного денди. Одновременно, художники лондонской студии “Мишлен” делают его выше ростом, придав ему большую мужественность. В 1914 году Рене Вансен пририсует Бибендуму человеческий рот и подбородок. В 1919 году Альбер Филибер очеловечит взгляд его раскосых глаз, в то время, как в США они останутся едва очерченными одной линией. Эти постепенные и часто противоречащие друг другу изменения не учитываются. Не существует никакого стандарта, ни художественного устава, регулирующего изображение Бибендума. Единственный повторяющийся элемент, позволяющий датировать появление Бибендума - рисунок его тела, составленного из шин, очертание которых меняется с техническим прогрессом, в частности, увеличивается ширина протектора шины.

В 1923 году, с появлением первой пневматической шины низкого давления, толстяк начинает потихоньку терять большую часть складок своего тела. Вместо 11 складок-шин останется всего четыре, а руки укорачиваются наполовину. Тело его приобретает приятные глазу пропорции, которые с этого момента практически не меняются. В 1960-80 годы глаза Бибендума также изменят очертания, а круглые очки заменят вышедшие из моды пенсне.

Появление радиальной шины

В начале 50-х завод “Мишлен” в Клермон-Ферране переживал трудный послевоенный период. Робер Пизо, руководитель предприятия, возлагал большие надежды на новую концепцию пневматической шины одного из талантливых инженеров фирмы Мариуса Миньоля. Идея была проста и заключалась в изменении расположения перекрещивающихся слоев корда покрышки, образующих каркас шины: они отныне будут располагаться не под различными углами, как ранее, а радиально, образуя дуги, перпендикулярные протектору шины. Эта новая структура не только удваивает срок службы шины, но также объединяет ее две противоречащие друг другу функции: вертикальную гибкость, смягчающую неровности шоссе, и горизонтальную жесткость, обеспечивающую устойчивость автомобиля на дороге. Появление радиальной шины, известной под маркой “Мишлен X”, стало настоящей революцией и обеспечило предприятию технологическое опережение всех конкурентов на несколько лет.

Но тогда, в атмосфере дефицита, “Мишлен” не смогла реализовать свой потенциал и по-настоящему использовать свое изобретение, признанного сегодня стандартом пневматических шин.

Приоритетной задачей Франсуа Мишлена, ставшего одним из директоров компании с 1955 года, стало расширение средств производства фирмы. В результате приложенных им усилий, за пятнадцать лет, с 1955 по 1969 год, было создано 15 новых заводов Мишлен. Парадокс этого периода состоял в том, что, несмотря на неоспоримые преимущества перед конкурентами, “Мишлен” испытывала серьезные трудности в удовлетворении своего рынка.

Новые «долговечные» времена

С началом нового тысячелетия открылась и новая эра в мире шин для грузовых автомобилей. Компания Michelin представила Michelin Durable Technologies — технологию, которая коренным образом меняет традиционную концепцию шин для грузовых автомобилей. Речь идет о последних технических разработках, касающихся увеличения срока службы шин и продолжительности их эффективной работы. Отсюда и название технологии — Durable, что в переводе с английского языка означает «долговечный».

Появление Michelin Durable Technologies было оценено как заметное событие в череде технологических прорывов, таких как выпуск радиальной шины Michelin для грузовых автомобилей в 1952 году. Однако значимость этих революционных разработок по сравнению с открытиями предыдущих десятилетий гораздо выше. К прошлым разработкам относятся шины Double X, заменившие сдвоенные колеса на полуприцепах в 70-х годах, и шины Pilot серии 80 в 80-х.

Мишлен в России

История Michelin в России началась в 1913-14 годах. В те времена в Москве, в Архангельском переулке, существовало Русское Генеральное Агентство Шин “МИШЛЕН”, которое не только продавало шины по всей территории тогдашней России, но и выпускало собственные журналы “Автомобиль” и “Шина”. На страницах этих изданий забавный шинный человечек Бибендум

давал автомобилистам советы по эксплуатации шин, рассказывал об их характеристиках и преимуществах, разъяснял политику цен. Кроме того, Michelin являлся официальным поставщиком российского императорского двора.

В 1917 году Агентство закрылось, но не навсегда. В 1997 году в Москве ЗАО "Русское Генеральное Агентство ШИН МИШЛЕН" вновь распахнуло свои двери. Основными задачами компании в это время было создание дилерской сети и продажа шин марок Группы Michelin (Michelin, Kleber и BF Goodrich) по всей территории России и стран СНГ.

Время шло, Агентство развивалось, открывались новые горизонты. По достоинству оценив заманчивые перспективы российского рынка шин, в 1999-2000 гг. специалисты Michelin (Мишлен) начали изучать возможности организации собственного производства на территории России. В 2001 году была приобретена промышленная площадка в деревне Давыдово, Орехово-Зуевского района, в 100 км к востоку от Москвы, и была начата ее реконструкция.

В начале 2002 года была создана новая компания ООО "МИШЛЕН - Русская Компания по производству шин", одним из акционеров которой стал Европейский Банк Реконструкции и Развития, принявший участие в промышленном проекте Michelin. 7 июля 2004 года компания Michelin (Мишлен) открыла завод в России. Легковые шины марок Michelin и Kleber, которые выпускаются на предприятии, предназначены для нужд российского рынка и экспорта, в частности, в страны СНГ. В настоящее время на заводе Michelin работает более 1000 человек, и предприятие выпускает в среднем 3 тысячи шин в день. Шины, выпускаемые в Давыдово, полностью соответствуют общепринятым стандартам качества Michelin (Мишлен), признанным во всем мире. Это значит, что сырье, технологии и все производство полностью отвечают высоким технологическим требованиям, установленным компанией Michelin (Мишлен). В целях осуществления контроля за качеством выпускаемой продукции, каждый месяц заводы Группы Michelin направляют несколько выборочно взятых шин своего производства в лаборатории для тщательного тестирования. Это правило касается всех предприятий компании Michelin (Мишлен), в том числе и завода в Давыдово.

Коммерческая деятельность Michelin (Мишлен) в России включает несколько направлений: легковые шины, шины для легких грузовиков, грузовые шины, шины для карьерной техники, авиационные шины. Компания имеет разветвленную дилерскую сеть на всей территории нашего государства и в странах СНГ.

Курс остается неизменным

26 мая 2006 года в результате несчастного случая погиб со-управляющий партнер, Эдуард Мишлен.

Эта трагическая новость потрясла 130 тысяч сотрудников компании Michelin во всем мире.

Со-управляющий партнер Мишель Ролье заявил: « В этот момент мы, прежде всего, думаем о супруге Эдуарда Мишлена и о его детях.

Мы также соболезнуем господину Франсуа Мишлену, который был очень близок с сыном.

Согласно уставу предприятия, с сегодняшнего дня я принимаю на себя руководство Группой Мишлен, продолжая стратегический курс, который остается неизменным."

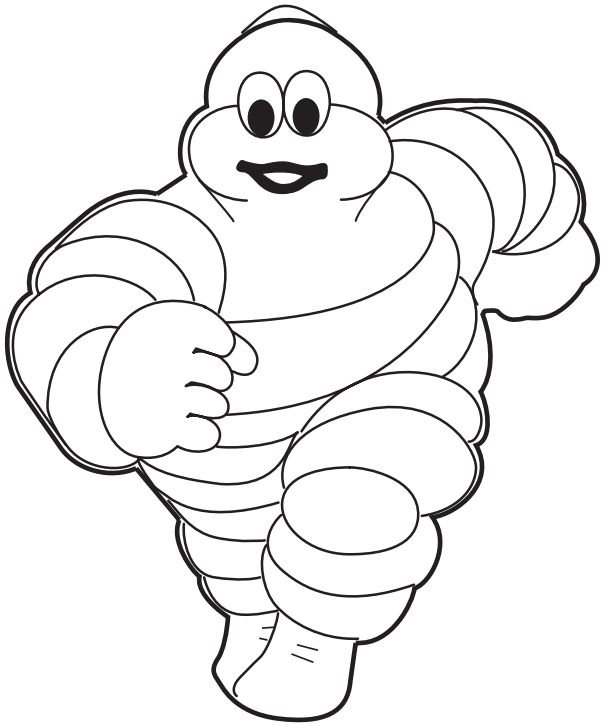
Беспрецендентная акция

В июле 2006 года на территории Российской Федерации стартует беспрецендентная акция, проводимая компанией Michelin, под названием Michelin Truck Pro Tour. В рамках данной акции грузовик с установленным комплектом шин Michelin Energy второго поколения и оформленный в соответствии с фирменной символикой посетит более 25 городов, среди которых Санкт-Петербург, Москва, Нижний Новгород, Ростов-на-Дону, Краснодар, Самара, Волгоград, Челябинск, Екатеринбург, Омск, Новосибирск и другие, и 40 дилеров Michelin в России.

Данный грузовик оборудован всем необходимым для презентации продукции и инноваций компании Michelin конечным потребителям, а именно крупным автоперевозчикам, владельцам строительной техники и другим. Акция Michelin Truck Pro Tour продлится два месяца. Главное участие в ней примут дилеры, вступившие в программу партнерства Michelin Truck Pro. Основная цель этой акции заключается в том, чтобы донести информацию о продукции компании Michelin до конечного пользователя, а также в поддержке дилеров, участвующих в программе партнерства Michelin Truck Pro в рамках сети Tyre Plus. Во время проведения мероприятий можно будет ознакомиться с грузовыми шинами Michelin, понять, как с помощью продукции компании можно оптимизировать расходы на Шинное хозяйство.

Помимо этого, конечным пользователям будут представлены шинные новинки, в частности шина XDA 2+ Energy и инновационные технологии – «концепция 4-х жизней шины.»

Благодарим ООО «МИШЛЕН Русская компания по производству шин» за предоставленные материалы



Распространение по Санкт-Петербургу

Фирма	Адрес	Телефон
SAF-SPb	Революции шоссе, 58а	225-1274
UnitedAuto	Московское ш., 13Д	336-6048
АвтоКама	Рощинская ул., 48	703-1265
АРМ-45	Народного Ополчения пр., 201	750-7144
АСМАП	Ломоносова ул., 9	
Балткам	Витебский пр.,9	322-5658
Балткам	Седова ул.,12	332-0318
Балткам	Трефолева ул.,27	336-7046
Балткам	Полюстровский пр., 54	
ГрузАвто	Московское ш.,21-й км.	324-5283
ГрузАвто	Дорога на Турухтанные о-ва,22,к.2	335-7099
ГрузАвто	Парнас.4-й Верхний пр.,6	598-5259
ГрузАвто	Московское ш.,233, лит.3	746-4848
Гудвил	Пушкин.Первый проезд, 4	322-6500
Евро-Авто	под мостом Сортировки	346-8915
ЕвроТракПартс	Народная ул.,98	910-1477
ЕС Транс	Тр."Скандинавия", м."Огоньки"	8-901-302-8251
ИВ-Парнас	Культуры пр.,44	449-0580
ИВ-Сервис	Московское ш.,233И	380-4148
Кварта	Парнас.Верхняя ул.,16	448-0610
Лидер-Авто	9-го Января пр.,21	962-4239
Петроскан	Софийская ул., 6	327-2700
ПитерТракЦентр	Магнитогорская ул.,17А	326-4689
Руслан	Шушары (кафе №1)	
Руслан	Шушары (кафе №2)	
СВ-АВТО	Московская Славянка	8-901-373-8568
Содружество	Домостроительная ул.,4-а	336-5468
Содружество	Кубинская ул., 80	722-1711
Содружество	Обводного канала наб., 91	703-1082
Сотранс	3-й Верхний проезд,17	334-0295
ТехПортАвтоСервис	Шотландская ул., 1	714-9301
Тирекс	Бехтерева ул., 4	329-7329
Трак-Стоп	Московское шоссе, 13-д	320-9650
ТТП	Октябрьская наб.,32	702-7457
Хорошие Колеса	Малоохтинский пр.,6	
Хорошие Колеса	Софийская ул., 91	327-2552
ЧП Кетов	Мурманское ш.,26 км.	8-921-338-4698
Эйр Сервис	Октябрьская наб.,44	325-5832
Эксклюзив СПб	Московская Славянка	8-911-942-2631
Юнит-Авто	Шушары, Железнодорожная ул., 9	768-3580
Юнит-Авто	Революции ш., 51	702-7244

Журнал принимает активное участие во всех специализированных выставках и семинарах, имеющих региональное и международное значение.

Адрес редакции: 197084, Санкт-Петербург, Московский пр., 104, оф.417
Тел.: +7 (812) 388-81-00, 375-32-83
E-mail: adv@gruzavto.ru

Распространение по регионам

Фирма	Город	Адрес	Телефон
«Митра-С»	Красноярск	П.Железняка ул.,32	8(3912)54-20-40
Global Truck Service	Зеленоград	3-й Западный проезд,8 ,стр.1	8(495)739-6202
XL Motors	Москва	Ленинградское ш.,227	8(495)221-1926
АвтоВосток	Псков	Розы Люксембург ул.,13	8(8112)445-9055
АВТОМИР	В.Новгород	Псковская ул.,38	
АВТОМИР	В.Новгород	Александра Корсунова ул.,30	
АВТОМИР	В.Новгород	Радищева ул.,6	
Автоплюс	В.Новгород	Базовый пер.,6	8(8162)62-3974
Авто-Старт	Астрахань	Рождественского ул.,17	8(8512)34-7500
АЗС ВТК	Выборг	пос.Огоньки	8(81378)3-48-89
АЗС ВТК	Выборг	пос.Торфяновка	
Балкам	Выборг	п.Таммисуо	8(81378)217-21
Балкам	Гатчина	Чехова ул.,14	8(81371)223-41
Балкам	Кингисеп	К.Маркса ул.,48а	8(81375)249-37
Галеон	Новосибирск	С. Малыгина ул., 13/1	8(383)256-5556
ГрузАвто-Петрозаводск	рес.Карелия	пос.Меоиоративный, лесная ул.,2а	8(8142)78-5898
ГрузАвтоЦентр	Брянская обл., пгт.Супонево	Шоссейная ул., 22а	8(4832)68-7078
Инвестхимпром	Омск	Комбинатская ул., д.35	8(3812)52-2619
ИП Надольская О.Ю.	Челябинск	Труда ул.,187	8(351)231-50-07
Компания “ГОК”	Москва	39 км. Минского ш.	8(495)746-5745
Компания “ГОК”	Москва	49 км. Новорязанского ш.	8(495)500-7460
Компания “ГОК”	Москва	80 км. МКАД	8(495)780-7404
Компания “ГОК”	Москва	47 км. МКАД	8(495)502-9675
Марвел	Барнаул	Целлиная ул.,2Г, оф.101	8(3852)466-578
Масла-смазки	Кондопога	Октябрьский пер.,5	8(8142)70-49-73
Масла-смазки	Петрозаводск	Новосулажгорская ул.,19	
Масла-смазки	Петрозаводск	Лососинская ул.,14	
Масла-смазки	Петрозаводск	Комсомольский пр.,6	
м-н Автозыпчасти	Приозерск	Леншоссе ул.,1	8(901)305-5663
ОренТрак	Оренбург	Загородное ш.,27	8(3532)99-18-55
ОренТрак	Орск	Вокзальное ш.,34	8(3537)44-24-95
ОренТрак	Самара	Победы ул.,97	8(846)926-40-87
ОренТрак	Уфа	Оренбургский тракт, АЗС 109	8(901)442-1609
ПКП “Девона”	Уфа	Комсомольская ул.,21/1	8(3472)77-78-63
ПКФ«Омас»	Омск	20 лет РККА,185	8(3812)53-85-52
Подкова	Костомукша	Горняков ш.,124а	8(81459)42-913
Проммашсервис	Череповец	Стройиндустрии ул.,6	8(8202)59-59-09
Рубикон	Новочеркаск	Трамвайная ул., д.5, кв.5	8(863)525-05-73
СибАвтоГруз	Иркутск	Розы Люксембург ул.,220, оф.310	8(3952)555-774
Спорт-Авто	Вологда	Гончарная ул.,4а	8(8172)51-0371
Термокинг Красноярск	Красноярский край, пос. Берёзовка	Полевая ул., 1а	8(902)926-6158
Турбо	Выборг	Ленинградское ш.,60	320-4042
УралГрузАвто	Копейск	Первый Снайперский пер., д.16	8(902)896-3093
Фирма Барк	Мурманск	Буркова ул.,13 оф.53	8(8152)44-30-32
ЦСН-АВТО	Архангельск	Нагорная ул.,30	8(8182)65-04-41
ЦСН-АВТО	Архангельск	Московский пр.,25	
ЧП Дунаев	Сортавала	п.Хелюля, Фабричная ул.,18	8(81430)31-238
ЧП Сабанин С.С.	Сургут	Мира ул.,д.33,к.712	8-922-248-12-04
ЧП Стравинскас Ю.В.	Калининград	Куйбышева пр.,53,кв.19	
ШинАвто	Тверь	пр. 50 лет Октября,45, стр.2	8(0822)44-20-51

CLASSIFIED

Автостекла ..... стр. 74

Запчасти и ремонт грузовых а/м ..... стр. 75-79

Оборудование для автосервиса ..... стр. 79

Автоэкпертиза ..... стр. 80

Грузоперевозки ..... стр. 80

Турбокомпрессоры ..... стр. 80

Стартеры, генераторы, радиаторы ..... стр. 81

Колеса, шины, диски ..... стр. 81-82

Эвакуация а/м ..... стр. 82

АВТОСТЕКЛА

Телефон отдела рекламы
375-32-83

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ ДЛЯ СОЧЛЕНЁННЫХ САМОСВАЛОВ (ДАМПЕРОВ), ПОГРУЗЧИКОВ И ЭКСКАВАТОРОВ VOLVO и AKERMAN:

- втулки, скрапоры и пальцы стреловых соединений;
- ремкомплекты гидроцилиндров;
- тормозные колодки и диски;
- сальники и уплотнительные кольца;
- гофры (в том числе обогрева кузова для «дамперов»);
- ремни и фильтры;
- коронки, адаптеры
- режущие кромки ковшей

SLP

ESCO

ДорСтройДеталь
Тел./факс в Санкт-Петербурге: +7 (812) 346-50-55
Тел./факс в Москве: +7 (495) 109-09-22
Тел. в Красноярске: +7 (3912) 453-126
e-mail: info@dorstroydetal.ru
web-site: www.dorstroydetal.ru

ABS
MOSCOW
St.PETERSBURG
GROUP

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ МАГАЗИНЫ
РЕССОРЫ около 500 видов
пневморессоры около 250 видов
весь спектр запчастей импортных грузовиков, прицепов, полуприцепов
FRUEHAUF TRAILOR
SMB YORK ROR
BPW KASSBOHRER SAF
+7 (812) 9-750-750
www.abs-group.ru
СПб, Октябрьская наб, 24 тел.: 327-2233
СПб, Московское ш., 13 тел.: 329-4364
опт тел.: 972-5670

Ассоциация Северо-Западный Автоальянс
TÜV
КРЕПЕЖ
для ГАЗЕЛИ и КАМАЗа
Софийская, 6 Т.: 708-66-10, 269-65-85, 269-73-73
E-mail: avtokrep@mail.ru

POTAPOV ГРУЗОВОЙ СЕРВИС
Сварка аргоном
Компьютерная диагностика МВ
Ходовая часть
Электрооборудование
Воздушные системы
Агрегатные работы
СПб, пр. 9-го Января, 21
тел./факс: (812) 772-8474, 906-4047
e-mail: potapov@gruz-service.ru www.gruz-service.ru

Ремонт воздушных систем
на тягачах и полуприцепах импортного производства
Bendix KNORR т. 932-6609 WABCO GRAU

Кондиционеры
Рефрижераторы Zanotti
Отопители Eberspaeher
Радиаторы и ремни на а\м
Люки
· ПРОДАЖА
· УСТАНОВКА
· РЕМОНТ
· Диагностика
"ОСАННА-СЕРВИС"
ул.Ворошилова, д.2
Отдел продаж: 929-1098
Сервис: 929-1096, 929-1097
www.osanna.ru
e-mail:ref@osanna.ru

MF MASTER TRUCKFILTER
WWW.MTFILTER.RU · ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ В РОССИИ
фильтры для европейской и американской грузовой техники
т./ф. 983-5990, т. 974-1604
Специальное предложение автопаркам
VOLVO DAF IVECO MAN SCANIA

DOGMA АКСЕССУАРЫ СВЕТОТЕХНИКА
ОПТ-РОЗНИЦА
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ к грузовым иномаркам
ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ
e-mail: dogma_ax@mail.ru Тел./факс - (812) 541-9151
Санкт-Петербург, Полюстровский пр., д.59, павильон N4
наб. Обводного канала, д. 28 А

TRAK TRUCK STOP
ООО "ТРАК-СТОП"
ВОССТАНОВЛЕНИЕ КОЛЕНВАЛОВ
РЕМОНТ ТНВД
Тел.: (812) 329-0219
ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВИКОВ И ПРИЦЕПОВ ИНОСТРАННОГО ПРОИЗВОДСТВА
СПб, Московское шоссе, д. 13-д тел.: (812) 320-9650
Петрозаводск, тел.: (8142) 74-66-45
Екатеринбург, тел.: (343) 359-1787

Механика
• Запчасти для двигателей импортной техники
• Шлифовка, балансировка коленвалов
• Расточка блоков
• Комплексный ремонт головок блока (с проверкой герметичности)
• Точная механообработка
т. (812) 945-93-67

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

ГРУЗОВИКИ НА ЗАПЧАСТИ
пр.СЛАВЫ, 60а
т.320-30-89, 973-26-30
Шушары, ул.ЛЕНИНА,1
(напротив автостоянки "Руслан")
т.373-55-97
EURO AUTO
пр.СЛАВЫ 60а, т.320-30-87
ДОМОСТРОИТЕЛЬНАЯ ул. 4, т.702-18-75, 702-18-68
Шушары, ул.ЛЕНИНА,1 т.449-72-26, 449-72-28
E-mail: truck@euroauto.ru
МАГАЗИНЫ ЗАПЧАСТЕЙ

ТРАНСЛАЙН ООО "Транслайн-СТТ"
РЕМОНТ ГИДРОБОРТОВ И ПОДВЕСОК ГРУЗОВИКОВ
КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОЙ И СПЕЦТЕХНИКИ
тел. 227-73-52, 380-93-63
195027, СПб, Якорная ул., д.14, к.3
www.transline.spb.ru
Официальный Сервисный Центр LIEBHERR

АВТОКАМА РОССИЯ
www.autokama.ru
ЗАПЧАСТИ
VOLVO BPW
SCANIA SAF
MB FRUEHAUF
MAN ROR
Санкт-Петербург, ул. Рощинская, 48, тел. (812) 703-1265; факс (812) 703-1267
В. Новгород, пер. Полевой, 1Б, тел. (816) 144-444, факс (816) 618-214

ЗАПЧАСТИ Рен АВТО
В НАЛИЧИИ И НА ЗАКАЗ
8 909 5 666 555
8 816 2 6746 98
IVECO MERSEDES
SCANIA MAN
RENAULT VOLVO
И ПОЛУ-ПРИЦЕПОВ

ПЕТРОКОМАВТО
Запчасти для европейских автобусов и грузовиков.
Разборка, ремонт.
325-78-14
www.petrocomavto.ru
Санкт-Петербург
ул. Тамбовская, д. 4, т./ф.: 335-2064
Icq: 200 401 800 E-mail: 4u@petrocomavto.ru

РАЗБОРКА на "Горке" ГРУЗОВИКОВ ИМПОРТНЫХ
NEW
Мурманское ш., 24 км, пос. Разметелево, у кафе "Горка"
т. (812) 716-4788, 8(911)722-6429
экзотические з/ч на заказ

Телефон отдела рекламы
388-81-00

ООО "Стайер"
BOSCH Diesel Center
BOSCH Service
Гарантия 12 месяцев
Специализированный ремонт ТОПЛИВНОЙ АППАРАТУРЫ:
ТНВД
A/P/H/M/VE/VP29/30/44/CR,
ФОРСУНОК,
НАСОС-ФОРСУНОК
ТЕЛ. 320-8880
Н.Новгород, тел.:+7(8312) 637074
Москва, тел.:+7(495)109-40-53
С 10.00 до 21.00
без обеда и выходных
СПб, наб. Реки Волковки, 7

СКЛАД ОРИГИНАЛЬНЫХ ЗАПЧАСТЕЙ
СПб, ш. Революции, д 58А
Т./ф.: (812) 225-1274, 716-8960
SAF SPb
Официальное представительство компании SAF в Северо-Западном регионе

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

VOLVO*SCANIA*Mercedes Benz*MAN*IVECO*DAF*RENAULT*
АВТОХАОС центр
СПб, Таллинское шоссе, Телези, 20
3 км. от Красного Села
РАЗБОРКА
ИМПОРТНЫХ ГРУЗОВИКОВ
(812)715-33-33
(812)441-12-26
www.autohaos.spb.ru e-mail: autohaos@peterlink.ru
СКУПКА ГРУЗОВИКОВ (812)973-08-05

ООО "АВТОСПЕЦСЕРВИС"
ДИАГНОСТИКА И РЕМОНТ
IVECO DAF SCANIA VOLVO
ТОПЛИВНОЙ АППАРАТУРЫ ЕВРО-2 И ЭДС
ЗАПЧАСТИ В НАЛИЧИИ И НА ЗАКАЗ
ТЕЛ. 982-2553, 269-3769
982-3862, 701-7951
Южное шоссе, 39

ООО "Технобалт"
Ремонт и обслуживание автомобилей DAF
Ремонт КПП ZF, запчасти
Ремонт агрегатов VOLVO, SCANIA, MERCEDES
С-Пб, пос. Шушары, ул. Ленина, д. 1а лит. 13
т./ф. (812)449-7228
technobalt@inbox.ru

АВТОПЛАСТИК
Ремонт пластиковых элементов кузова:
- бамперов (пластик, стеклопластик)
- стеклопластиковых элементов большегрузных автомашин и их покраска
- радиаторов, корпусов фар
- аэрография
ул. Днепропетровская, д. 10
т. 766-6547, 8 911 911 2633

ТО и ремонт импортных грузовиков
Mercedes-Benz VOLVO SCANIA MAN IVECO SAF
центр технического обслуживания "СЕВЕРНЫЙ"
СПб, Коломяжский пр., 10 тел. 716-9342

УА Урал-АвтоЗапчасти
ЗАПЧАСТИ УРАЛ, ТДТ-55, РУКАВА МБС, ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЕ
СПб, ул. Ломаная, д. 11
тел.: (812) 324-6079, 379-7202
СКИДКА 5%

СПЕЦТЕХСЕРВИС
Ремонт грузовых автомобилей и прицепов отечественных марок
заключаем договора
СПб, ул. Заставская, д. 1Г, т/ф: (812) 388-3724

ООО "Командор-Авто" Офис: т.: 441-0086, 983-8640
Выхлопная система для грузовых иномарок
Хомуты, гофры, трубы
Магазин: п.Шушары,Московское ш., на автостоянке рядом с АЗС"Лукойл"

РЕМОНТ изотермических фургонов
ТО и ТР грузовых автомобилей и прицепов
т.: 924-47-30, 8-901-305-26-42

AIRTECH специализированный магазин
«ПНЕВМОРЕССОРЫ»
ЛЮБЫЕ ПНЕВМОРЕССОРЫ
оптом и в розницу
Запчасти для ГРУЗОВИКОВ
Новоселов, 2 т./ф. (812) 446-6610, 447-4239

КВС-АВТО
ТАХОГРАФЫ
УСТАНОВКА
РЕМОНТ
ОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЕ
truma
ГАЗОВЫЕ АВТОНОМНЫЕ ОТОПИТЕЛИ
ПРОДАЖА
МОНТАЖ
СЕРВИС
г.СПб, Сабировская ул., 41, тел.: 971-73-94, 327-75-64
филиалы:
г. Псков, тел.: +7(921)218-9656; г. Иркутск, тел.: +7(902)511-6766

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ тягачей VOLVO и SCANIA
- ДВИГАТЕЛИ
- КПП, РЕДУКТОР
- АГРЕГАТЫ, ГИДРАВЛИКА
- СЛЕСАРНЫЕ РАБОТЫ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ
ГАРАНТИЯ
ул. Краснопутиловская, д. 67
ЗАПЧАСТИ: 449-31-88, 449-31-89
РЕМОНТ: 948-98-06 derex@list.ru

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

SCHOMACKER FEDERWERK
Корона Авто
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР SCHOMACKER Federwerk GmbH
Рессоры для импортных грузовиков и прицепов
Оптовые продажи. Большой склад.
Тормозные барабаны
В наличии и на заказ. Оптовые продажи.
Санкт-Петербург, Стачек пр.47
Т./ф. (812) 703-46-83, Т. +7-901-302-27-42
office@korona-auto.spb.ru

ООО "Лариса"
Ремонт автомобилей SCANIA
Грузовой эвакуатор
Скидки постоянным клиентам
СПб., ул. Сабировская, 41
тел. (812) 320-0236

магазин «АвтоТрак»
ЛЮБЫЕ ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ПОЛУПРИЦЕПОВ И АВТОБУСОВ ЕВРОПЕЙСКОГО ПРОИЗВОДСТВА
Санкт-Петербург, ул. Васи Алексеева, 21,
тел.: 449-90-55, 449-90-56, 449-90-57

SCANIA
E-mail: scantransservice@mail.ru
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ РЕМОНТ АГРЕГАТОВ
СКАНТРАНССЕРВИС
Тел./факс: (812) 970-1722
Тел.: 008
СПб, ул. Электропультовцев, д. 7
Mobil Замена бесплатно!
ЗАПЧАСТИ
тел.: (812) 973-8349,
тел./факс: (812) 595-3070
СПб, ул. Электропультовцев, д. 7

ЗАПЧАСТИ ЯМЗ, ТМЗ
все для ремонта топливной аппаратуры
МАЗ КАМАЗ
опт, розница в наличии и под заказ
ЯрМАЗзвто
т.: 766-47-37, 8-901-307-15-45
Салова, 48 e-mail: jar-maz2005@yandex.ru

Ремонт топливной аппаратуры
МАЗ, КамАЗ, трактора
т. 701-7951
мест. тел. 19
пр. 9-ого Января, д. 13

БАЛТКАМ
АВТОЗАПЧАСТИ
Запчасти для грузовиков и прицепов европейского и отечественногопроизводства
25 тысяч наименований запчастей на складе
С-Пб.,ПОЛЮСТРОВСКИЙ пр. 54 тел:. (812) 327-65-20,
8-800-200-65-20 (бесплатно по России) www.baltkam.ru

ЛЕГО-АВТО
Ремонт отечественных грузовиков и прицепов
Токарно-фрезерные, сварочные работы
Наклепка, проточка тормозных колодок, барабанов
СПб, Таллинское ш., 153 к. 2
тел.: (812) 982-1385, факс: (812) 421-0682
E-mail: tokar_igor@mail.ru

ЗАПЧАСТИ ОПТОМ
ГАЗ, КамАЗ, УАЗ, ЗИЛ, МАЗ
ООО РИГЕЛЬ
Асбесто-технические изделия производства ОАО "Урал АТИ" г. Асбест
СПб., ул. Тамбовская, 17
тел./факс: (812) 786-06-77, 712-00-20 E-mail: rigel_avto@mail.ru www.rigelavto.spb.ru

АВТОСЕРВИС
РЕБЕР АВТО®
Ремонт грузовых автомобилей
Полюстровский пр.41,к.2 +7(812) 226-2505

РЕМОНТ
импортных
ПРИЦЕПОВ
BPW, ROR, SAF и др.
ТЯГАЧЕЙ
Volvo, Scania, Mercedes — двигателей, КПП и др.
ЗАПЧАСТИ
Пост ГИБДД
д. 233, лит-Ж
ТЭЦ
Виадук
с/х Лесоветовский, Московское шоссе, 233, лит. Ж
т. 746-45-33, 746-48-30, 746-44-13
E-mail:newcom-spb@mail.ru

АВТОМИГ
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР ОАО "ШАДРИНСКОГО АВТОАГРЕГАТНОГО ЗАВОДА" ОАО ШААЗ
РАДИАТОРЫ ВОДЯНЫЕ
РАДИАТОРЫ ОТОПИТЕЛЯ
РАДИАТОРЫ МАСЛЯНЫЕ
БЕНЗОНАСОСЫ
ШПРИЦЫ
ОТОПИТЕЛИ НЕЗАВИСИМЫЕ, РАДИАТОРНОГО ТИПА
ПОДОГРЕВАТЕЛИ ПРЕДПУСКОВЫЕ
ДОМКРАТЫ ГИДРАВЛИЧЕСКИЕ МЕХАНИЧЕСКИЕ
для ГАЗ, КАМАЗ, УРАЛАЗ, УАЗ, МАЗ, ЗИЛ, ВАЗ, КРАЗ, ЛИАЗ, ПАЗ, КАВЗ, ЛАЗ, ИКАРУС и др.
641800, Курганская обл. г. Шадринск, ул. Михайловская, 153 А
тел/факс (35253) 5-10-66, 5-18-66, e-mail:automig@glstar.ru

ЗАПЧАСТИ И РЕМОНТ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

Webasto
автономные
ОТОПИТЕЛИ
СЕПАРАТОРЫ
с подогревом (separ 2000)
КОНДИЦИОНЕРЫ
для любых автомобилей
УСТАНОВКА, ЗАПРАВКА, РЕМОНТ
ЛЮКИ
СПб, Пискаревский пр., 59 офис 3
тел.: 298-79-40, 960-64-24,
факс 298-73-41
Московская Славянка, 7А
(Московское шоссе)
тел.: 973-32-52
e-mail: info@webasto.net.ru
http: www.webasto.net.ru
ЗАПЧАСТИ
заказ от 3-х дней
BOSCH

"ЕВРО-ПАРТС" т. 327-04-81
РАЗБОРКА ГРУЗОВЫХ ИНОМАРОК
DAF VOLVO IVECO RENAULT SCANIA SISU MAN Mercedes-Benz
NEW!
РЕМОНТ
т. 382-50-78
С.-Петербург, Московское шоссе, 15-А лит.В

ООО•БАЛТТЕХ•
АВТОЗАПЧАСТИ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ АВТОМОБИЛЕЙ
СПб, ул. Фаянсовая, д. 24
тел./факс: (812) 567-6466, 567-5258 e-mail: balttech@mail.ru

АВТОЗАПЧАСТИ
Запчасти для грузовиков и прицепов европейского и отечественногопроизводства
БАЛТКАМ 25 тысяч наименований запчастей на складе
С-Пб.,ПОЛЮСТРОВСКИЙ пр. 54 тел:. (812) 327-65-20,
8-800-200-65-20 (бесплатно по России) www.baltkam.ru

КЛИМАТКОНТРОЛЬ
автономные отопители – от 570 у.е.
запчасти к автономным отопителям
(812) 335-9413, 972-0747

Автомагазин МАСЛА СМАЗКИ
Масла, автохимия, фильтры, запчасти для грузовых и легковых автомобилей в наличии и на заказ
СПЕЦОДЕЖДА
8-901-300-68-44
78-531-78
Митрофаньевское шоссе, 4

FOMAR
BORG AUTOMOTIVE
Тормозные накладки и колодки
SCANIA VOLVO DAF MAN RENAULT IVECO
e-mail: techsouz@mail.wplus.net ; impuls21@spb.lanck.net
тел.: (812) 447-9506, 447-9507, 973-0967
Санкт-Петербург, наб. Обводного канала, 138, корп. 189

Ремонт топливной аппаратуры
ТНВД
■ Диагностика, ремонт, в том числе с ЭДС и Евро .
■ Снятие, установка, регулировка и ремонт форсунок, насос-форсунок.
SCANIA DAF IVECO VOLVO MAN
КОМПЛЕКС УСЛУГ ЗА ОДИН ДЕНЬ
ООО "Дизель мотор", Московское шоссе, 13а
тел.: +7(812) 715 т./ф.: (812) 373

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ АВТОСЕРВИСА

ТЕХЦЕНТР
ИНСТРУМЕНТ И ОБОРУДОВАНИЕ
Санкт-Петербург, Лиговский пр. 256
тел.: (812)388-36-32, (812)388-58-08
WWW.T256.RU, e-mail: info@t256.ru
ОКРАСОЧНО-СУШИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ И ЛЕГКОВЫХ А/М
КОМПРЕССОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ШИНОМОНТАЖНЫЕ И БАЛАНСИРОВОЧНЫЕ СТЕНДЫ
ГАРАНТИЯ 2 ГОДА
ВЕСЬ СПЕКТР ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ АВТОСЕРВИСОВ

СТОРМ
ПОДЪЕМНОЕ, ШИНОМОНТАЖНОЕ, БАЛАНСИРОВОЧНОЕ, КОНТРОЛЬНО-РЕГУЛИРОВОЧНОЕ, МОЕЧНОЕ, РЕМОНТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КОМПРЕССОРЫ, ИНСТРУМЕНТ.
УСТАНОВКА, РЕМОНТ, ГОС. ПОВЕРКА ЭЛЕКТРОННОГО ГАРАЖНОГО ОБОРУДОВАНИЯ.
194223 СПб, ул. КУРЧАТОВА, 10
тел./факс: 552-7437,
552-8440, 552-2303
WWW.STORMBALANS.RU
E-MAIL: SBIT@STORMBALANS.RU

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

ГРУЗОВОЙ ТЕРМИНАЛ "РУСЛАН"
ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ
перевозим с радостью
www.gtr.su
ООО "ТАЙМЫР"
(812) 373-02-94
(812) 373-36-23
ООО "БИЗНЕС ТРАНС"
(812) 373-19-69
ООО "РУСЛАН-ТРАНС"
(812) 373-30-16
(812) 373-19-96
ЧП ВЕРЕСТ
(812) 373-79-90
(812) 373-19-00

Приглашаем на постоянную работу владельцев большегрузных автомобилей
Работа по СПб и Ленобласти
82 м³, 85 м³, 20 ф.к. (10 т.), 40 ф.к.
Тел. (812) 336-24-39

Телефон
отдела рекламы
375-32-83

ТУРБОКОМПРЕССОРЫ

Драйв-Моторс
АВТОЗАПЧАСТИ ДЛЯ ИНОМАРОК
• ТУРБИНЫ продажа, ремонт, гарантия
• ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ
• ДИЛЕРСКОЕ ДИАГНОСТИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ООО «Драйв-Моторс», Санкт-Петербург, Краснопутиловская ул., д.69, офис 617
Т.:(812)33-219-33,970-68-98
e-mail: mail@drive-motors.ru

ТУРБОЛАЙН
195067, Россия, Санкт-Петербург, пр-т. Непокоренных,д.63 к.2
Тел/факс: 8 (812) 718-56-18, 718-56-19 с 10 до 18
www.turbolinespb.com ska@turboline.ru
ТУРБОКОМПРЕССОРЫ
Второй турбокомпрессор - со скидкой 2%!
Для любой отечественной и импортной техники
По ценам заводов-изготовителей
В наличии и на заказ. Гарантия от 6 месяцев

ТУРБО-СПБ
ТУРБОКОМПРЕССОРЫ
ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ И ИМПОРТНЫЕ
РЕМОНТ И ПРОДАЖА
ВСЕХ ВИДОВ
Более 4000 наименований
Россия, Санкт-Петербург, пос. Шушары
Московское шоссе, д. 15-А
тел.: 974-0-974

BR Turbo
ТУРБОКОМПРЕССОРЫ
Garrett
Schwitzer
KKK
Holset
IHI
Mitsubishi
ООО "БР Турбо", Санкт-Петербург
Московское шоссе, 46, офис 110
тел.: (812) 703-3563
тел./факс: (812) 371-3577
e-mail: brturbo@mail.ru, www.brturbo.ru

ТУРБО-ПИТЕР
ТУРБОКОМПРЕССОРЫ
ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ И ИМПОРТНЫЕ
РЕМОНТ И ПРОДАЖА
ВСЕХ ВИДОВ
Более 4000 наименований
Гарантия 12 месяцев
Россия, Санкт-Петербург
Арсенальная наб., д. 3
e-mail: trz@inbox.ru
www.turbopiter.ru
тел. (812) 292-46-53
тел./факс (812) 327-45-03

АВТОЭКСПЕРТИЗА

Автоэкспертный Центр ООО "ТРИО"
ОЦЕНКА УЩЕРБА ЛЮБЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ПОСЛЕ ДТП
ОПРЕДЕЛНИЕ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ
СПб, ул. Кирочная, 30
тел.: 579-0423, 579-3125, 579-0457
ежедневно 9.00-19.00, сб. вс. 9.00-16.00
autoexpert-trio@mail.ru

СТАРТЕРЫ, ГЕНЕРАТОРЫ, РАДИАТОРЫ

АВТО СПУТНИК
МАГАЗИН
тел: 378-54-54
РАДИАТОРЫ
Новые и восстановленные для импортных грузовиков
охлаждения, интеркулера, кондиционера, отопления
СЕРВИС
– Ремонт радиаторов
– Webasto установка и ремонт
– Сварка в аргоне
т.: (812) 378-65-63, 378-62-01, 973-57-41
СПб, Бассейная ул., 38, с 9 до 21 без вых.
e-mail: info@sputnik-service.ru www.sputnik-service.ru

АВТОПРОМГРУПП
СТАРТЕРЫ ГЕНЕРАТОРЫ
ДЛЯ ВСЕХ ВИДОВ ИНОМАРОК
легковых, грузовых автомобилей, спецтехники, автобусов
БОЛЬШОЙ ВЫБОР. ГАРАНТИЯ 3 ГОДА. КОМПЛЕКТУЮЩИЕ
ПРОДАЖА • РЕМОНТ • ОБМЕН
ПОЛНАЯ ДИАГНОСТИКА – БЕСПЛАТНО
ТЕЛ.: (812) 314-8685 ТЕЛ./ФАКС: (812) 314-8696
Исаакиевская пл., ул. Якубовича, д. 2 • 9⁰⁰ - 21⁰⁰ без выходных
www.starter.ru e-mail:spb@starter.ru

ООО "СТАРТЕР"
СТАРТЕРЫ И ГЕНЕРАТОРЫ
Ремонт, обмен и комплектующие на грузовые а/м и спецтехнику
ул. Седова, д. 10 Тел. (812)380-45-42
пр. Маршала Жукова, д. 21, пав. А, секц. 34 Тел. (812)324-43-20
Северный пр-кт, д. 5, секц. 10 Тел. (812)715-38-08

РЕМОНТ РАДИАТОРОВ
ПРОДАЖА ИНТЕРКУЛЕРОВ
СЕРВИС КОНДИЦИОНЕРОВ
СВАРКА В АРГОНЕ алюминия, чугуна, нержавейки
РЕМОНТ ТОПЛИВНЫХ БАКОВ
м. Звездная, Московское ш., 13А тел. 371-9765, 8-904-554-33-78

СТАРТЕРЫ
РЕМОНТ • ПРОДАЖА • ГАРАНТИЯ
ГЕНЕРАТОРЫ
Салова, 70 «ГАММА» с 9-21 ежедневно
на грузовики автобусы
334 06 31
972 32 21

www.eksin.ru startservis@mail.ru
Ремонт, продажа, обмен • Комплектующие • Покупка б/у
Гарантия, сервис • Полная диагностика (бесплатно)
Ремонт, продажа, обмен • Комплектующие • Покупка б/у • Полная диагностика (бесплатно) •
СТАРТЕРЫ
СТАРТ СЕРВИС
ГЕНЕРАТОРЫ
ДЛЯ ИНОМАРОК
ГРУЗОВЫХ, СПЕЦТЕХНИКИ, ЛЕГКОВЫХ
СПб, Шушары, А/С "Бадаево" тел.: (812) 115-65-97
СПб, Новгородская ул., 8, тел./факс: (812) 271-18-07
ул.Энергетиков, 65, тел.: (812) 970-51-44

КОЛЕСА, ШИНЫ, ДИСКИ

ШИНЫ
МОНТАЖ
BRIDGESTONE
Firestone
НОВЫЕ НАВАРКА Б/У
R 17.5, R 19.5, R 20, R 22.5
Московское шоссе, д. 29, корп. 2,
тел. (812) 382-6486, 382-8488
www.1001shina.ru 1001shina@mail.ru

РАДИАТОРЫ
ВСЕХ СИСТЕМ ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ И СПЕЦТЕХНИКИ
НОВЫЕ И ВОССТАНОВЛЕННЫЕ
• В Т. Ч.: ОСНОВНЫЕ РАДИАТОРЫ
• ИНТЕРКУЛЕРЫ
• РАДИАТОРЫ КОНДИЦИОНЕРОВ
• РАДИАТОРЫ ОТОПИТЕЛЕЙ
термомуфты
(812) 375-3452, 939-7684, 969-9761, 379-11-70

ГРУЗОВЫЕ ШИНЫ
CHENGSHAN
№1 в КИТАЕ
www.sevzap.spb.ru www.chengshan.com

Размер / слойность	Модель	нагрузки и скорости	Ось	Цена от 6 шт., руб.
11R22.5-16PR	CST 46	146/143 L	ведущая	7290
	CST 35	146/143 L	рулевая	7150
13R22.5-18PR	CST 68	154/150 L	ведущ on/off	8705
215/75R17.5-14PR	CST 78	124/123 L	прицеп/руль	4570
235/75R17.5-14PR	CST 68	132/130 L	ведущая	4580
	CST 78	132/130 L	прицеп/руль	4710
295/80R22.5-18PR	CST 46	152/148 L	ведущая	7465
	CST 56	152/148 L	рулевая	7295
315/80R22.5-18PR	CST 46	154/151 L	ведущая	7760
	CST 56	154/151 L	рулевая	7690
	CST 68	154/151 L	ведущ on/off	7805
385/65R22.5-18PR	CST 16	158 K	прицепная	8895

СЕВЗАП МАСТЕР
СПб, наб. Обводного канала, д. 91 • tyrex@sevzap.spb.ru
т.: 320-8002, т./ф.: 324-5454; 973-7640 - опт и автопредприятия

КОЛЕСА, ШИНЫ, ДИСКИ

ЭВАКУАЦИЯ АВТОМОБИЛЕЙ

ЭВАКУАЦИЯ

ВЕБЕР АВТО®
Лицензия № 931263

легковых и грузовых а/м
С-Пб, Россия, Финляндия
+7(812) 321-0000 987-0111

Телефон отдела рекламы
388-81-00